

书中论述深入浅出，摒弃了经济学这门“沉闷的科学”惯有的复杂公式与枯燥模型，用通俗易懂的语言将经济学内在的深刻原理与奥妙之处娓娓道来，使读者在快乐与享受中迅速了解了经济学的基本原貌。



受/益/一/生/的/励/志/经/典
风靡全国的成功励志宝典

每天学点 经济学

Fengmi Quanguo De Chengong
Lizhi Baodian

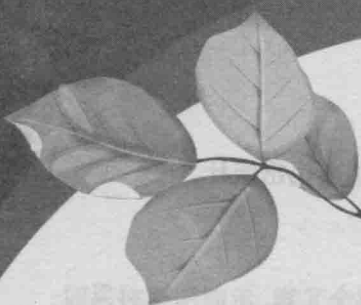
吴景明◎编



*Meitian Xuedian
Jingji xue*

延边人民出版社

书中论述深入浅出，摒弃了经济学这门“沉闷的科学”惯有的复杂公式与枯燥模型，用通俗易懂的语言将经济学内在的深刻原理与奥妙之处娓娓道来，使读者在快乐与享受中迅速了解经济学的基本原貌。



受/益/一/生/的/励/志/经/典
风靡全国的成功励志宝典

每天学点 经济学

Fengmi Quanguo De Chengong
Lizhi Baodian

吴景明◎编



珍藏版
ZHENCANGBAN

Meitian Xuedian



延边人民出版社

责任编辑:许正勋

装帧设计:海 洋

图书在版编目(CIP)数据

受益一生的励志经典/吴景明 编著. - 延吉:延边人民出版社,
2007.12

(受益一生的励志经典;6)

ISBN 978 - 7 - 80698 - 963 - 0

I. 受… II. 吴… III. 成功心理 - 通俗读物

IV. B848.4 - 49

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2007)第 096353 号

受益一生的励志经典

(每天学点经济学)

出版:延边人民出版社

(延吉市友谊路 11 号) 邮编 133000

印刷:北京三木印业有限公司

发行:新华书店总经销

开本:710 × 1000 印张:240 字数:3000 千字

标准书号:ISBN 978 - 7 - 80698 - 963 - 0

版次:2009 年 6 月修订 2009 年 6 月第 1 次印刷

印数:1 - 5000 册 定价:336.00 元(全 12 册)

如发现印装质量问题,影响阅读,请与印刷厂联系调换。

前言

如果你不向前走,谁又会推你走呢?因此,积极主动的态度,是实现个人愿景的原则。

什么是成功?成功就是实现自己有意义的既定目标。现在的我是过去所有的我的累积。未来的我是从现在起我想要的我。一切伟大的行动和伟大的思想都拥有一个微不足道的开始。当你真正下定决心一定要的时候,所有事情就会变得很容易。你要看到事业垂成,必须努力向前,不可休息,决不可因疲乏而静止。你要认清全面的世界,必须广开你的眼界。你要认清事物的本质,必须审问追究到底。只有恒心可以使你达到目的,只有博学可以使你明辨世事,真理常常藏在事物的深底。

“我曾为自己定下许多目标,也都一一达成。我的事业十分成功,但却牺牲了个人与家庭的幸福,这值得吗?我要做的事太多了,时间总是不够用,每天都觉得很紧张,匆匆忙忙。我无法过着理想中既充实又自在的生活,而且别无选择,我拥有财富和成就感,可失去了内心的平静……”这无疑是诸多成功人士的生活写照。

《受益一生的励志经典》这套丛书告诉我们:仅有事业成功只能算成功了一半,唯有兼顾事业、家庭、人际关系、个人成长等人生其它层面的和谐发展才是真正的成功。

本套丛书集结了众多名家的经典励志精华,从人的心态、口才、办事说话的方法、社交以及性格方面都作了详细的分析,并且给予了详细的方法,从而引导我们从不足走向成功,完善自己,使自己成为社会中的佼佼者。

目 录

第一章 不要让成功溜走

火候到,钱就来	3
因祸得福,老农致富	3
他靠麻将发财	4
“怪难吃”其实挺好吃	6
不可能完成的任务	7
拱手送人的富贵	8
QQ 市场里的无限商机	8
骆驼背上的商店	9
“老干妈”的成功秘籍	11
泥瓦工赚思路的钱	12
犹太豪门罗斯柴尔德家族	12
从穷小子到股票巨人	13
动乱年代的经商之道	15
沈万三的“聚宝盆”	16
从国事中嗅到商机	17
为美国人操心的日本人	18



第二章 口袋装钱,脑袋赚钱

天安门的地砖也值钱	21
茅台,让老百姓喝得起	21
好吃又方便的金华火腿	22
火爆一时的文化衫	23
希尔顿酒店的发迹史	24
捉假贼,吓真贼	25
靠眼光成功的银行家	25
把坦克改成压路机	26
聪明反被聪明误	27
从退伍军人到“挣钱机器”	28
众人皆热唯我独冷	29
金点子值千金	30
卖报纸的营销学问	31
装聋作哑的兄弟俩	33
卖得多、卖得快还卖得贵	34
从到处借钱到开办银行	35
坐在家里等钱的妙法	35
独辟蹊径,高价销售	36
快乐的伤口	37
利用国籍避税	38

第三章 股市篇

股市高手 纵横驰骋创佳绩	41
骑牛上市 搏击股海	41



逢低回购 百亿救市	43
投资债券 兑换股票	46
发行新股 发展物业	47
低进高出 人弃我取	48
回购股票 积极救市	50
遏制迁册 稳定香港	51
淡出股市 退市借熊	52

第四章 思路决定出路

棺材酒吧	55
将铅笔与橡皮连起来	56
靠一只老鼠赚 20 万枚铜币	56
味精厂瞒天过海	58
坦克耕田	59
给鸡戴眼镜,还是隐形的	59
豆子有多少种卖法	60
隔壁确实好,这里也不差	61
婚礼的钱真好赚	62
葬礼的钱更好赚	63
年轻人穿起了破牛仔服	64
金利来“反向调价”	65
一怒之下发明了保健牙刷	65
心细如发的神父	66
把顾客心理摸透的汽车大王	67
动物来当服务员	68
让顾客吃出文化	69
贷款贷出了信誉	69
把商场的衣服再加工一下	70



百年不变的酒店	71
---------------	----

第五章 创业篇

人无我有 抢制机器	75
审时度势 创业艰难百战多	76
胸襟开阔 立志高远	76
量力而行 将勤补拙	77
事必躬亲 率先垂范	78
顺应时势 毅然创业	79
兵来将挡 将计就计	81
居安思危 放眼全球	82

第六章 老实人终究不吃亏

1800 元买一瓶牛奶	85
李嘉诚立业靠诚信	85
价值千万的诚信品牌	86
诚实是促销的好手段	87
好心有好报	88
君子爱财,取之有道	89
老实人做成大生意	90
诚信的“暴君”	91
包玉刚凭信誉立大业	92
每个月存 1000 美元	92
“超过 3 天不卖”的面包大王	93
现代版的愚公移山	94
放长线才能钓大鱼	95

大虎打火机卖遍全球	96
信用家族,良心为本	97
曹大把发家记	98
为履行合同包机运货	99
疑人不用,用人不疑	99

第七章 人脉就是财脉

麦当劳不仅仅是一家餐厅	103
一定要住东方饭店	104
顾客就是“我的太阳”	105
一定要让“上帝”满意	106
“景泰蓝大王”的关系网	107
徽商的人缘经	108
一夜成名的“都一处”	109
不靠钱缘,靠情缘	110
胡雪岩诚待顾客	111
宝元通“让顾客称好”的生意经	111
内联升的杀手锏	112
瑞蚨祥笑脸开店	113

第八章 买卖不成仁义在

祭羊起家的月盛斋	117
大粮商任氏的发迹史	118
刀间信任奴隶得厚报	119
富可敌国的冶铁家族	120
皇家看故宫,民宅看乔家	121





只赚贵人钱	122
日升昌乱世显诚信	123
无盐氏趁火打劫	124
胡雪岩的种田经	125
唐朝时期的商业信息网	126
麻子传奇	127

第九章 推销篇

处处留心 开辟直销	131
抓住弱点 坦诚请教	132
订下目标 自加压力	133
迂回包抄 善作变通	133
推销有术 奇才过人身手健	134
迎接挑战 无信不立	135
一要勤勉 二要动脑	136
知恩图报 开发铁锁	137
看好前景 毅然跳槽	138
分析归纳 以销促产	139
重情重义 以德报德	140
争取时间 决不拖沓	141
铁脚厚茧 将勤补拙	142

第十章 天生就想做老板

打一枪换一个地方	145
“英雄”餐馆	146
人弃我取发大财	147





“捡”钱的千万富翁	147
大陆首富黄光裕发“恒财”	149
五星级酒店烤山芋	150
1元钱大亨	150
电脑指路胜似仙人指路	151
“七星北斗阵”的创业史	152
泥土能卖钱	154
玩具棺材	154
开业涨价酬宾	155
三起三落不言弃	156
不当主角当配角	159
挂羊头,卖狗肉	160

第十一章 收购篇

精算暗吸 九仓股票	163
顺水推舟 一石三鸟	165
兵不血刃 蛇吞大象第一人	167
吞并外资 首开先河	168
兵不血刃 蛇吞大象	168
扩张战术 以退为进	172
以逸代劳 欲擒故纵	173
退让有术 大利不放	175
看重潜质 全资收购	176
善意收购 有口皆碑	177
收放进出 皆为利来	178





第十二章 另一半天空的财富

香水熏出的财富	183
老公寄存处	184
下岗孕妇创造千万财富	184
“阔太太”创业	185
为婴儿服务,赚父母的钱	186
拿时间换金钱	187
女厂长的“半糖主义”	188
“四个千万”的雄厚资本	189
看电视挣钱	190
信息带来财源	191
找零钱,赚大钱	192
比男人还能吃苦的女人	193
先赔后赚大智慧	194
一次性报价有奇效	194
立志做大事的女富豪	195
永不满足的女报王	196
凤翔改改的故事	197

第十三章 看准了就干,别犹豫

世界上最成功的肯德基店	201
“康师傅”的快鱼吃慢鱼	202
金利来以快为本	203
样样都争第一个	204
物以稀为贵	205

干吧,别等了	206
赚钱要快,行动第一	207
快人半拍的小姑娘	208
大大泡泡糖吹出财富泡泡	208
先下手为强,跟风者瞎忙	209
李嘉诚的股市杰作	210
温州人赚钱,“抢”字当先	211
胡雪岩“偷听”得巨富	212

第十四章 科技篇

千亿交易 身家暴涨	215
投资风格 高人一等	216
未来趋向 高新科技显身手	218
巨额集资 伺机出击	219
成本高昂 切忌投资	221
网络经济 三思而行	223
试射火箭 经济腾飞	224
闪避腾挪 身手敏捷	225
网络概念 领跑潮流	227

第十五章 中资篇

伺机而动 名利双收	233
首长合作 两栖作战	235

第十六章 公益篇

大兴善举 义薄云天	239
真心实意 有口皆碑	241
善事义举 落到实处为公益	242
由表及里 一叶知秋	242

第十七章 小钱是大钱的祖宗

一道普通菜炒出亿万家业	245
“破烂厂长”小中见大	245
一张尿布起家的大公司	246
稀饭中捞出百万财富	247
锅巴之父李照森	248
鸡蛋虽小,也是生意	249
路边的小水果摊月营业额 17 万元	250
“做小生意赚大钱”的义乌商人	250
常销不败的青春宝	251
薄利不要紧,多销就赚钱	252
垃圾变黄金	253
小生意赚大家的钱	254
马铃薯构筑成的商业帝国	255
从卖米起步的“经营之神”	255
小鬼当家也赚钱	257

第一章

不要让成功溜走



第一章

不要让成功溜走





火候到,钱就来

抓住机遇并不是想像当中的那么玄,也不是那么难,看看一个老鞋匠是如何抓住机遇赚钱的:

一个穿戴入时的妇女,送来一只皮鞋问老鞋匠说:“师傅,你看这鞋能修吗?”老鞋匠看了一眼说:“您看我有活正忙着呢,您如果着急,里边还有几个修鞋的。”妇女的确不愿意等,就走开了。

有人便不解地问老鞋匠:“为什么有活来了,你却给支走了呢?”老鞋匠笑着说:“你看那只鞋做工精细、皮质又好,少说得上千元,如果修不好,弄坏了咱可赔不起。不是我夸口,我不敢接的活,别人也绝对不敢接,最后啊,她一准儿回来。”

果然,那妇女不一会儿工夫就又回来了。老鞋匠把鞋拿到手里左瞧右看,问道:“您这鞋得认真仔细地修,很费时间的,您明天来取吧。”等妇女走后,老鞋匠三下五除二。一会儿就把鞋给修好了。

又有人问道:“你修得这么快,为什么非让人家明天来取?”老鞋匠笑了,说:“看着你把鞋修好,顶多收三五块钱,等到明天,那么贵的鞋至少会收 10 元钱。”第二天,妇女取鞋时,看见鞋修得很好,高兴地给了 20 元钱。

因祸得福,老农致富

中央电视台七套《金土地》栏目曾经播放过一个农民靠养殖野兔致富的故

