



赚钱 高手

商
战
小
说

高手赚钱，不仅仅是一门技术活

他的人生道路就是高屋建瓴的商业投资战略规划
与现代商业经营管理的完美结合

宋晓宇 著

国内首部深度解析财富精英投资赚钱的商道实战小说

赚钱之道就是谋略之道
赚钱之道就是用人之道

赚钱之道就是投资之道
赚钱之道就是制胜之道

中国文联出版社



赚钱 高手

商
战
小
说

高手赚钱，不仅仅是一门技术活

他的人生道路就是高屋建瓴的商业投资战略
规划与现代商业经营管理的完美结合

宋晓宇◎著

藏书

首部深度解析财富精英投资赚钱的商道实战小说

中国文联出版社

图书在版编目 (CIP) 数据

赚钱高手 / 宋晓宇著. —北京: 中国戏剧出版社, 2013. 7

ISBN 978 - 7 - 104 - 04011 - 8

I. ①赚… II. ①宋… III. ①长篇小说—中国—当代

IV. ①I247. 5

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2013) 第 140864 号

赚钱高手

责任编辑: 吴淑苓

美术编辑: 彭路军

责任印制: 冯志强

出版发行: 中国戏剧出版社

出版人: 樊国宾

社址: 北京市海淀区紫竹院 116 号嘉豪国际中心 A 座 10 层

网 址: www.theatrebook.cn

电 话: 010 - 58930221 58930237 58930238

58930239 58930240 58930241 (发行部)

传 真: 010 - 58930242 (发行部)

读者服务: 010 - 58930221

邮购地址: 北京市海淀区紫竹院路 116 号嘉豪国际中心 A 座 10 层
(100097)

印 刷: 北京建泰印刷有限公司

开 本: 787mm × 1092mm 1/16

印 张: 25

字 数: 300 千字

版 次: 2013 年 8 月 北京第 1 版第 1 次印刷

书 号: ISBN 978 - 7 - 104 - 04011 - 8

定 价: 39.80 元

版权专有, 违者必究; 如有质量问题, 请与出版社联系调换。

目 录

第一章

初试身手轻松挖到第一桶金，天生一个赚钱高手 / 1

山村少年肖扬阳天生一个赚钱高手。他生长在一个贫困之家，决心改变贫穷的命运，说服父亲，用家里全部积蓄买了一辆拖拉机，装上自家生产的水果直接到市区贩卖，跳过水果贩子的盘剥，一下子就多赚了不少钱。接下来，他独自背着自家散养的笨鸡去江城最高档的罗马假日酒店推销，成功赢得酒店总经理苏文秀的赏识，苏总答应以一百块一只的价格，每个月收购肖扬阳十只笨鸡。这一月一千元稳定收入，成为了少年肖扬阳人生的第一桶金。

第二章

赚钱并不难，难的是首先要把赚钱的理儿整明白 / 33

赚钱并不难，难的是不知道如何才能赚到钱。一箱三十斤装的小苹果，三十五块钱一箱。肖扬阳灵机一动，从批发市场买回来两百多个方便袋，五斤一袋，一箱装六袋，散卖价七块，共计四十二元，一箱苹果多赚了七元。今年肖家果园有四万斤果，还可以到邻居的果园去收购，那么今年肖家可以有十多万元的收入！万元户，那是一个多么让人垂涎的称号啊！面对儿子如此轻而易举的赚钱方式，肖国梁和老伴张云目瞪口呆，自己活到这个岁数，赚钱这个理儿，怎么就没有儿子整得明白呢？！

第三章

撑死胆大饿死胆小，要致富就要敢做第一个吃螃蟹的人 / 66

当肖国梁和老伴还沉浸在万元户的巨大喜悦中时，肖扬阳却已经为家庭发展制定了更为远大的目标。他决定投资五万元，盖大棚种蔬菜。肖扬阳想象着，当东北人一个冬天里天天只能吃土豆酸菜时，突然有了新鲜的西红柿、豆角、韭菜……那将是怎样的一个场景。然而，整个东北，还没人知道什么叫做大棚蔬菜，肖国梁不敢迈出这一步，但是他拗不过肖扬阳，只能将信将疑付诸行动，心里在想，我可是第一个吃螃蟹的人啊！我盖的可是东北大地上第一座蔬菜大棚啊！肖扬阳则在旁边不断地给他打气，说，在这个大棚里种茄子、辣椒、西红柿、白菜、黄瓜和豆角，在另一个大棚里全部种上韭菜，这东西割了一茬又一茬，都是钱啊。

第四章

冰天雪地挡不住新鲜诱惑，惊天价格挡不住财源滚滚 / 99

听说肖家盖蔬菜大棚，一时间在四村八乡引起了轰动，人人都抄着手，等着看笑话呢。人人都不相信，就在那样一个塑料棚子里可以种出好蔬菜来。然而，一天天过去了，肖家蔬菜大棚里的蔬菜开始出产了，首先是韭菜，收割那天，肖扬阳非常自信地决定韭菜一斤一捆，一捆十块钱。天哪，这个天价韭菜谁会要啊？乡亲们议论纷纷，莫衷一是。有人说，你肖家当真大白天抢钱啊？然而，令乡亲们感到不可思议的是，冰天雪地中，菜贩子们争先恐后拥过来，抢着嚷着要买新鲜韭菜……

第五章

除了快，还是快！财富争夺战中的至理名言：快鱼吃慢鱼 / 133

肖家的大棚蔬菜一下子远近闻名，购买者络绎不绝，新鲜蔬菜供不应求。村民们这才心服口服，有些聪明的人也开始纷纷仿效。肖扬阳迅速采取对策，接下来关键的一步是扩大经营，在村子里买下一块地，进行大规模大棚种植，然后注册飞扬农业公司，把架子搭起来，接着贷款融资，与政府携手合作。肖扬阳明白，尽管这样做风险很大，但却是迅速发展壮大自己事业的唯一捷径。在一个竞争激烈的社会中，想要快速地积累财富，必须始终具有危机意识，具有先手意识。商战中有一句至理名言：快鱼吃慢鱼，就是说的这个道理。在残酷的商业竞争中只有不断抢占先机，才能在财富浪潮中独领风骚。

第六章

理念引导市场，新理念使赚钱变得轻而易举，水到渠成 / 168

飞扬农业公司注册成立后，肖扬阳一方面通过银行贷款扩大生产规模，一方面招兵买马大举引进大学生农科人才，他大张旗鼓拉开架势，迅速推出他的生产经营新理念。首先是他的大棚蔬菜，他瞄准了冬天蔬菜生产的真空市场，采用反季节蔬菜的营销，说穿了，就是物以稀为贵；其次，他提出了“绿色环保”和“无公害蔬菜”的概念，为他的反季节大棚蔬菜增加卖点，增加附加值，这使得他的大棚蔬菜销售始终占据着制高点。有了新的理念，赚钱就变得轻而易举，水到渠成。

第七章

无心插柳柳成荫，办个培训班，就像弄了一台印钞机 / 204

一个月间，飞扬公司的营业额就高达三十多万。蔬菜大棚的经济效益让人人羡慕不已，越来越多的人跃跃欲试。说穿了，大棚蔬菜投资不大，技术也不尖端，看看学学也就学会了。肖扬阳心里明白，飞扬公司的技术领先优势最多只能维持一年左右。看到那么多人想要投身这个产业，倒不如索性大方一点，趁机办一个大棚蔬菜种植技术培训班，收取培训费用，有钱大家赚，打造出一个产业来，还落得一个好名声。没想到开班消息一公布，立即引来各方踊跃报名，看着银行账户上的培训费收入不断增长，现金滚滚而来，不久就汇聚了八百多万，肖扬阳如在梦中，这真是无心插柳柳成荫啊！

第八章

浴火重生反败为胜，危机中往往蕴藏着巨大的赚钱商机 / 239

正当飞扬农业公司发展顺风顺水的时候，突然有人围堵公司大门，扬言有人吃了飞扬公司的蔬菜之后中毒了！很明显这是一次有预谋的栽赃陷害，一来可以敲榨到大笔赔偿金，二来能让飞扬公司名誉扫地。他们估摸着，只要飞扬公司掏钱赔偿，就等于服软了，那他们以后就可以长期勒索了。肖扬阳小鬼大，坚决不同意私了，而是要求向公安机关报案。飞扬公司对外宣称，他们的大棚蔬菜不使用农药，他们坚持“无公害蔬菜”的生产标准，坚持“绿色环保”的生产理念，而且经过了有关检验部门的严格检测。这样一来，勒索的人无从下手，只能作鸟兽散。飞扬公司则浴火重生反败为胜，保住了自己的名声，使自己的品牌更加响亮，一跃成为行业的领头羊。

第九章

品牌销售加上终端销售，真正的门庭若市，数钱数到手抽筋 / 272

大棚蔬菜已经从星星之火成为燎原之势，成为了当地一个成熟的产业。但是，问题马上来了，大棚蔬菜可以解决生产问题，但是销售仅仅依靠菜贩子的倒卖，是远远跟不上公司的发展步伐的。而且，其他菜农已经开始拼命降价以维持销售，形势岌岌可危。肖扬阳开始将注意力放到终端消费上，他果断地在江城市和省城盘下店面，作为飞扬公司的品牌销售窗口。刚开始大家都很担心，到大城市去开店卖菜，运费那么高，门店租金那么高，成本那么高，城里人难道都是白痴？但是事实却让大家目瞪口呆，真正是门庭若市！城里人看重的就是“绿色环保”，就是“无公害”，就是飞扬的品牌。原本准备卖一个星期的菜，一天就销售一空！

第十章

心有多大舞台就有多大，财神爷只会眷顾那些有头脑的人 / 308

随着飞扬公司的快速发展，肖扬阳的想法也越来越多。他的构想，是把飞扬公司发展成为一个大型的综合性农业集团。有了资金，他决定立即上马建设养殖场和榨汁厂项目。凡是与农业挂钩的，他都想参与；凡是在农业产业链上的项目，他都要参与。蔬菜大棚已经过时，显得寒酸，一百个蔬菜温室马上就建起来了。榨汁厂是果蔬产业的深加工，将给种植业增加高附加值；养殖业则是种植业的自然延伸，养殖业产生的粪肥又可以用于生产无公害蔬菜。除了人工饲料养殖外，非饲料散养的家禽家畜计划正在实施中……野心勃勃的肖扬阳，野心勃勃的飞扬。心有多大舞台就有多大！

第十一章

无妄之灾清者自清，打铁还需自身硬，出水再看两腿泥 / 342

飞扬公司突然遭遇当头棒喝，江城市的两家门店一天之内遭遇查封，理由是涉嫌欺诈；同时，媒体上一片声讨喊打……飞扬公司的高层人员一下子懵了。事件背后一定有背景，大家议论纷纷，是不是得罪了什么大人物？肖扬阳认为，面对危机首先要自身硬，不做辩解，清者自清，出水再看两腿泥。他做了两件事：其一，争取让之前送往省里的一套“无公害蔬菜行业标准”尽快通过审核；其二，让员工们守住阵脚，以免被人趁火打劫。两天之后，由飞扬公司起草的“无公害蔬菜行业标准”顺利通过，并开始试行。舆论瞬间转向，棒喝变成了捧场，喊打变成了喝彩。

第十二章

规避风险春江冷暖鸭先知，虎林投资拓展战略新空间 / 378

在飞扬公司快速扩张的时候，肖扬阳却筹措了七百万资金，要去邻市虎林进行投资。虎林地处偏僻，交通不便，肖扬阳这一决定让很多人大惑不解，其实肖扬阳已经从这场无妄之灾中看到了夏曙光的虎视眈眈和人际关系的复杂，为了规避风险，不能把所有的鸡蛋放在一个篮子里。再说，江城战略发展空间有限，未来飞扬要向全国发展，辐射世界，虎林市是一个很好的选择，那里虽然落后，但是自然资源丰富，价值还未被人发现。肖扬阳做事总是抢占先机，他再一次抢占了优质资源，准备建造大型产业基地，不久，飞扬集团将会在虎林复制出一个更加完美的企业。

第一章 初试身手轻松挖到第一桶金，天生一个赚钱高手

山村少年肖扬阳天生一个赚钱高手。他生长在一个贫困之家，决心改变贫穷的命运，说服父亲，用家里全部积蓄买了一辆拖拉机，装上自家生产的水果直接到市区贩卖，跳过水果贩子的盘剥，一下子就多赚了不少钱。接下来，他独自背着自家散养的笨鸡去江城最高档的罗马假日酒店推销，成功赢得酒店总经理苏文秀的赏识，苏总答应以一百块一只的价格，每个月收购肖扬阳十只笨鸡。这一月一千元稳定收入，成为了少年肖扬阳人生的第一桶金。

肖扬阳倒在山坡上，他的脑子里有种爆炸的感觉，身体像被巨浪抛来抛去，远处的山林和近处的同学身影变得越来越模糊，终于，他彻底昏迷了过去……

也不知道过了多久，当肖扬阳醒过来时，听见身旁有人轻声说话。

“这孩子咱们还是别要了，家里的条件你也知道，今年要盖房子，不宽裕，再说，咱们也不想委屈了儿子，有他一个就够了，你说吧。”一个低沉的男人声音说道，还夹杂着几声叹息。

这让肖扬阳浑身骤然冰冷，他努力地睁开眼睛，眼前出现了一张熟悉的脸。

没错，出现在肖扬阳眼前的正是他的母亲张云，可是母亲怎么如此年轻，还有，父亲不是已经死了吗？

肖扬阳脑子里依然是一团糨糊，好半天他才稍微理清了一点思绪。之前

他们学校组织春游，尽管他发着低烧，但是为了和同学们一起春游，他还是瞒过父母出去游玩了。没想到低烧变成了高烧，他的脑子一阵迷糊，摔了一跤，右手正好按在地上的一个尖锐石块上，他的手被划破了口子，鲜血直淌，肖扬阳昏迷了过去，无数光怪陆离的画面进入他的脑海中……

那是一个残酷的梦境，肖扬阳梦到自己二十八岁那年，也就是十六年后，他的父亲劳累过度病倒了，是癌症晚期，父亲不愿接受治疗，临死前留下了十万元给肖扬阳。父亲的去世，让四十九岁的母亲一下子变得格外苍老，父爱如山，子欲养而亲不待，肖扬阳心中巨大的悲痛无法诉说。

在梦中，肖扬阳的未来经历清晰地呈现，是如此真实而残酷！以至于苏醒的肖扬阳都有些分不清楚自己此刻是在梦中还是在现实。

就在这时，妈妈柔软温暖的手按在肖扬阳的额头上，埋怨父亲道：“都怪你，儿子发烧你都不知道，还同意他去春游，要不是同学发现他昏迷了，那可怎么办啊……他高烧还没退，要不，送他到村上陈大夫那儿打一针吧？那样好得快点。”

“嗯，我看行，正好我送你下去，顺便，把那个做了吧。”男人的声音又响起来。

“爸？天呐。”肖扬阳这回总算确信，自己真的醒过来了，不是在做梦，可为什么记忆中那些残片般的人生经历如此清晰？十二岁的自己，居然在梦中活到了二十八岁，肖扬阳发觉自己一下子似乎长大了，这个梦就是老天爷专门来提醒自己的。不，梦境中的惨况一定不能让它再发生，我一定要改变命运！

蠕动了一下喉咙，肖扬阳顿时感到喉咙火辣辣的，撕裂般的疼，他轻咳了一声，艰难地开口道：“爸。”只是一个字，他却仿佛用尽了全身力气才叫出来，眼泪顺着他的眼角淌了下来。

眼见自己最亲的父母还在眼前，肖扬阳顿时放下了心，脑海中汹涌的画面似乎随着目标确定，都平复了下来。

“儿子，你醒了，还难受不？”张云一见儿子醒来，立刻把心事压下，关切地看着肖扬阳。

“我没事，妈，让你担心了。”肖扬阳不知为何，看着妈妈年轻的脸，心

里感觉很酸楚：“我问你个事儿。”

“你说吧，儿子。”张云见儿子似乎好起来了，心情也跟着好了许多。

“你是不是怀孕了？”肖扬阳舔了舔嘴唇问道。

“你一个小孩子，问这个干什么？”肖扬阳的话像一把刀扎进母亲的心里，张云的声音有些低沉，她喜欢孩子，却因为条件的限制而不得不作出违心的决定，见儿子问起，有些没好气地答道。

“妈，能不能把她留下来？”肖扬阳记得在自己那个清晰无比的梦里，分明记得母亲先后人流了两个孩子，都是女孩。每当看到自己身边的同龄人家里有兄弟姐妹时，肖扬阳都羡慕得不得了，一个人的感觉，太孤单了。

“你说什么？”张云苦笑了一下，“这孩子，真是烧糊涂了，你自己明明说过不要弟弟妹妹跟你分家产的，怎么转过头就忘了。”

“妈，我是说真的，从来没这么认真过，把孩子留下来吧，现在日子可能过得紧巴点，但很快就会好起来的。”肖扬阳在心里说，真的会很快的。

张云听到儿子的话，犹豫了，原本她就不想做掉这孩子，要知道，每个孩子都是母亲身上的肉啊。

“他爸？”张云有些心虚地叫了一声肖国梁，夫妻俩说好的事儿，再变卦，让她有些说不出口。

实际上肖扬阳刚才说的话，肖国梁一直在认真地听着呢，并非他心狠、不喜欢孩子，相反，肖国梁对孩子的喜爱程度丝毫不亚于妻子张云。听儿子说得郑重其事，他也有些犹豫，只是家里现在的条件……

见爸爸犹豫，肖扬阳接着说道：“爸，留下吧！”

“这小兔崽子。”肖国梁被儿子逗乐了，笑着说道：“那好，就留着，大不了我们再多受点累，我就不信，还养不起一个小娃娃了。”

“今天是多少号？”肖扬阳看着道路两旁的庄稼，应该快要入秋了，自己还有些不适应突然从二十八岁到十二岁的转变，看着自己身上那小胳膊小腿，他忍不住想，父母也真不容易，把我从小拉扯大。

“今天是八月二十七号，再过几天你就开学了，正好这次回你姥姥家，就不用上山了，等着开学就好。”张云见孩子保住了，心情自然好了许多，脸上也露出了笑容。

肖扬阳的父母都住在山上，种植一大片果园，所以他从小就在姥姥家长大，在村里上学。父母都是高中毕业，在农村算是有文化的人，父亲种果树的技术很好，家里的果园每年都能丰收，但那些精明的小贩子，来收果的时候总是压低价格，找各种理由来占便宜。

爸妈的性格太憨厚，以至于虽然年年丰收，但收入却并不高，肖扬阳知道那些小贩子把水果贩到大城市后的价格，批发价都会高出一倍，甚至更多。

肖扬阳这时候就算再迷糊，也知道自己无意中窥见了未来，他拥有的记忆比这个时代足足多了十六年，这就是无价之宝，利用好了，赚钱就不再是问题，问题是如何才能赚大钱！

自己不是一直觉得活得很窝囊么，对父母没尽过孝道，既然上天给了自己重新来过一次的机会，那么就不能白白辜负了。

东北其实有很多特产闻名全国，野生的木耳、蘑菇、猴头，蕨菜等，价值都很高，不过产量不高，而且不易集中。

这时一阵菜香传来，姥姥正在做饭。肖扬阳的眼睛亮了起来。

城市里卖的菜基本上都是在温室大棚里用农药化肥催起来的，这年头还没有无公害蔬菜这个说法，人们也还没有意识到这一点。这里面的利润非常大，看看后来超市里那些精装的无公害蔬菜的价格就知道了。

肖扬阳自家有这个条件，山上有大片的可以散养鸡鸭鹅，还有两个鱼塘可以让鸭子和鹅更好地成长。也有大片的养猪，这可是绿色猪肉，让人放心的猪肉。

以后做大了，自己完全可以在大城市开自己的专卖店，就经营这些纯天然绿色产品，人们很快就会意识到绿色猪肉和市场上那些饲料猪肉的区别，所以，就算绿色产品的价格高出普通产品一倍，也照样有人买，甚至会供不应求。

肖扬阳忽然想起一部电影里的台词，很发人深省：“你得研究富人的心理！能买得起两千美金一平方米房子的人，肯定不差那两千美金……”

还有，山里人家都种果树，每年大概总共能产出三四十万斤水果，这还不算村上那些种果树的，稍微用技术指导一下，产量可以更高，自己富了，也要带动一下乡亲们嘛。到时候可以开一家小型榨汁厂，生产纯正的果汁，效益肯定不错。

嘿嘿，肖扬阳仿佛看见了未来的前景在向自己招手，知识果然是第一生产力，创造财富的法宝啊。

眼下肖扬阳要做的，就是怎样说服父母按照自己的思路走，现在肯定是不行的，别说他们不信，谁都不会相信东西卖高价还会有人抢的道理。

自己要怎么做，才能让爸妈相信自己？肖扬阳皱着眉头思考起来有了！今年的水果马上就成熟了，他要鼓动爸爸买台拖拉机，自己把这些水果贩卖出去，如果能获得数倍的利益，那么他们肯定会很高兴，同时也会加深对自己的信任，这样以后他再想做什么就方便多了。

自己可以借着这机会，再把家里养的鸡拿出去几只，到那些大酒店里，让那些城里人见识见识山上放养的鸡，要分辨食物的好坏很简单，尝尝就知道了。

明天就开学了，肖扬阳决定今天去山上一趟，这种事越早说越好，至于怎么应付爸爸的质疑，兵来将挡就是了，他就不信自己后来做过多年销售的嘴，说不上爸爸那个老实人。

肖扬阳没在姥姥家吃饭，打了声招呼就跑了，骑着自行车往山上赶，从村子到山上一路上坡，十里路，肖扬阳用了半个小时才到家。

正在做晚饭的张云见儿子忽然回来了，急忙问道：“怎么回来了，扬阳？看你弄得一头汗，赶紧洗洗脸，准备吃饭。”

“我爸呢？”肖扬阳抓起架子上的毛巾，胡乱擦了一把脸：“妈，我有个好消息告诉你，要不要听啊。”

“这孩子，风风火火地跑回来，说吧，有什么好消息要告诉妈？”张云怀孕两个多月，此时还看不出来，她麻利地在锅里炒着菜，一股浓浓的香味钻进肖扬阳的鼻子里。

“真香！妈妈的手艺就是好！”肖扬阳先拍了一下老妈的马屁，然后才说：“我有个赚钱的机会，能让咱家今年的收入高一倍。”

“尽扯淡，不好好在你姥家等着上学，跑回来做什么？”说话的却是肖国梁，他干完活从外面走回来，正脱下被汗水浸湿的衣服，瞪了肖扬阳一眼说道。

“爸，你连听都没听，怎么就知道我扯淡了？”肖扬阳丝毫没受老爸眼神的影响，嬉皮笑脸地跟着老爸屁股后走进屋，然后殷勤地把毛巾递到爸爸手里：“咱家今年能产出多少斤水果？”

“大概三万斤吧。”肖国梁对自家水果的产量，那可是了如指掌的，随口就能说出来：“你问这个干什么？”

“那能卖多少钱一斤呢？”肖扬阳微笑地看着父亲，爸爸这会儿真年轻啊，原来自己长得像年轻时的父亲，为什么仅仅十年后爸爸就老成那个样子。肖扬阳心里忍不住叹息一声，爸，你放心吧，那些就当是一场噩梦，都没发生过。我不会让你再操那么多心，也不会那么窝囊地活着，一定要让你们尽快过上好日子。

“嗯，五六毛钱，你问这个干什么？”肖国梁觉得自己仿佛被儿子牵着鼻子走，有些不爽地反问了一句。在他看来，小孩就应该上学，好好学习，以后考个好大学，也不枉他辛苦一场。

“就算六毛钱一斤，三万斤，那也才一万八吧？除去一年的投入和咱家的花销，能剩下六千块钱么？”肖扬阳说道。

“剩不了那么多吧，五千多还是可以的。”肖国梁诧异地看了儿子一眼，心说这小子也不是什么都不懂，至少能把家里的收入说个差不离。

“爸，我现在有一个方法，可以让咱家的收入高一倍，甚至更多，只是需要赌一把，你敢吗？”肖扬阳用诱惑的声音说道。可惜他那鸭子般的嗓音出卖了他，父亲不为所动。

“他妈的，还将起老子的军来了，你倒说说看，你要说不出个子午寅卯来，吃完晚饭就赶紧给我滚回你姥姥家。”肖国梁半真半假地唬道。

这时张云端着菜从厨房走进来，笑道：“吃饭了，吃饭了，哪有你们爷俩这样的，还要打起来咋的，有话不能好好说吗？”

肖国梁咧嘴笑笑，老婆现在怀着孕，他自然得让着点，却看见肖扬阳在边上贼眉鼠眼地看笑话，气不打一处来说道：“说吧，别是回来消遣你老子的吧？”

“咱家今年要盖房吧？”肖扬阳忽然没头没尾地问了一句。

肖国梁愣了一下，夹了口菜放在嘴里，含糊地说：“好吃。嗯，木头都拉

回来了，你大舅不是在林场吗，没花钱，你不是早知道的？”

“今年不盖了行不行？我保证，明年咱家能盖更好的房！甚至连电都能通上！”肖扬阳一边飞快地夹着妈妈做的菜，一边轻描淡写地说道。

“什么？不盖房子？”肖国梁有些懵了，他有些跟不上儿子的思路了：“为什么？”

“爸，你听我说。”肖扬阳把碗筷放下。张云也看着自己的儿子，不明白他葫芦里卖的什么药。

“市里水果多少钱一斤您知道吗？”不等肖国梁回答，肖扬阳便说道：“水果摊上，至少两块钱一斤！如果是在车站、商场旁边，那价格还能提高一倍，也就是四五块钱一斤。爸，你知道这意味着什么吗？”

一旁的张云吃惊地张大嘴巴道：“儿子，这些你都听谁说的，真的假的？”

看着老妈吃惊的可爱模样，肖扬阳笑了，爸妈啊，空有一肚子文化，却很少出门，就算偶尔出去一趟，也不会关心水果是什么价格，对他们来说，家里就是产水果的，绝对不会花钱去买小贩卖的那些，如果买了，说出去都让人笑话。

肖国梁也放下酒杯，看着儿子，皱眉道：“真的？那咱家三万多斤水果，别说两块钱一斤，就算一块钱一斤卖了，那也是三万多啊！”

“OK，就是这个意思。”肖扬阳松了一口气，他总算把爸爸引上道了。

“OK是什么意思？是英语吗？”一旁的母亲张云求知欲望很强。

“男人说话，老娘们别插嘴。”肖国梁正沉浸在幻想当中，被妻子打断，有些不爽地嘟囔了一句，却看见老婆正用恶狠狠的眼神看自己，顿时醒悟过来，笑道：“儿子，给你妈解释解释 O——K 的意思，应该是 QK 吧，打扑克么，JQK……”

肖扬阳有些无语地看着老爸，没想到印象中不善言辞的爸爸居然也会这么幽默，他笑着说：“OK 就是好、对了、可以的意思，是英语的口语，就跟咱们东北的‘嗯呐’差不多。”

张云满足地点点头，不再说话，她也知道，儿子说的如果是真的，那绝对算得上大事了。

“爸，只是咱们如果要把水果拉出去的话，雇车是不划算的，必须自己买

车，所以我说今年别盖房子了。”肖扬阳终于说出了自己的目的，“咱家需要改变一下了，爸，想要生活越来越好，光靠这么拼命干，是不成的。”

肖国梁沉默起来，从烟盒是抽出一支没有过滤嘴的香烟，琥珀香，很老的牌子，一块钱一盒，两年前还只卖五毛的，这两年物价涨得厉害，钱有些毛了，如果还是像以前赚那么少，确实不够干什么。

“爸，给我一根。”肖扬阳见爸爸沉默了，他心里也多少有些不好受。他知道，爸爸如果决定下来，肯定会买拖拉机，这种车既可以用作农耕，又可以跑运输。现在一台拖拉机可不便宜，马力大一点的电打火拖拉机要一万五六千块，如果买了车，今年肯定是盖不上房子的。

“你才多大，抽什么烟？”肖国梁瞪了儿子一眼，却还是拿出一支烟递给儿子。刚才肖扬阳说出那番话，让肖国梁已经不把儿子当成一个什么都不懂的小孩来看待了。

“妈，你出去散散步吧，嘿嘿，烟味对胎儿有影响。”肖扬阳点着烟，美美地吸了一口，却被冲得有些迷糊，这烟还真有劲儿。

“你小子，不是早就会抽烟了吧？”看儿子抽烟那熟练劲儿，肖国梁就知道这小子肯定不是第一次抽烟。现在自家住的土房已经十几年了，是危房，一个男人，证明自己的方式不就是让老婆孩子过得舒服点么？儿子说得有道理，是需要改变一下了。

想到这里，肖国梁把酒杯里的半杯酒一口干了下去，然后把酒杯重重地放在饭桌上：“决定了，过几天咱就去买车！”

尽管开始就知道爸爸一定会同意，毕竟他也是个有理想有抱负的人，但看着爸爸亲口答应，肖扬阳还是开心得很，心说很快你就会为自己的决定感到骄傲的。

“爸，还有个事，买车的时候带我一起去，再抓几只鸡，我有用。”肖扬阳笑着说道。

“抓鸡干什么？好吧，你说咋的就咋的。”肖国梁对孩子一向都很纵容，他也决定买车的时候去市里看看水果的价格是否真的像儿子说的那么高。这小子，应该不能撒谎吧。

终于要上学去了，想到上学，肖扬阳感觉有几分荒诞，自己一个心理年龄将近三十岁的人，却要坐在小学教室里，跟一群小屁孩坐在一起上课。呃，貌似自己现在也是小屁孩，但心里很不爽啊。

只是现在如果自己说不上学，谁都不会同意的，谁让小孩没有话语权呢，妈可是怀着自己的宝贝妹妹呢，气坏了可不好。

还是先去看看吧，想到这儿，肖扬阳慢悠悠地跨上二八自行车，朝学校骑去。这自行车还是去年他考试得了第一名，父亲给他的奖励，这年头小孩能有一辆新自行车，也是件值得显摆的事儿。

到了学校之后，他才发现自己迟到了，肖扬阳习惯熬夜了，让他冷不丁起早，还真起不来。他走到教室门口时，朗朗的读书声从里面传出来，肖扬阳敲敲门，里面的读书声戛然而止，一个清脆的女声说道：“进来。”

这个老师是？张莉！记得好像长得挺不错的，肖扬阳推开门，直接就往自己的座位上走去。

“站住！”张莉有些怒了，其实她蛮喜欢肖扬阳这个学生的，学习好，有礼貌，很少给老师找麻烦。这个班级她从一年级开始带，那时她刚十六岁，高中没念完，因为家里困难就下来教学了。虽然只是个民办老师，却很认真负责，对班上的学生有深厚的感情。

肖扬阳一直是班级的班长，今天带头迟到不说，居然还那么没礼貌，都不解释一下就往座位上走，难道现在就开始进入叛逆期了？

张莉心里想着，脸上摆出严肃的表情，说道：“肖扬阳同学，你为什么迟到了，难道你不想跟老师解释一下原因么？”

肖扬阳回过头，张莉今天穿着一身素色长裙，一条腰带打了个蝴蝶结，束在纤细的腰肢上，一头披肩长发，精致的脸上没用任何化妆品，素面朝天，却很耐看，此刻秀气的眼眉拧着，颇有几分老师的威严。

“起来晚了。”肖扬阳觑着脸说道。心里却回忆起张莉老师来，张莉直到九八年才结婚，那时候她已经二十七岁了，在农村算老姑娘了。那时候她也早已经转正，成为一名公办老师，据说是因为眼界太高了，一般人她根本就看不上。婚后丈夫对她并不好，两个人经常吵架，肖扬阳二〇〇四年之后回来再见到她的时候，历经生活磨难的张莉满脸憔悴，早就没有了当年清丽可