



新编21世纪国际经济与贸易系列教材

# 国际贸易实务

## 原理与案例

International Trade Practice  
Principles and Cases

余庆瑜 著



新编21世纪国际经济与贸易系列教材

# 国际贸易实务

## 原理与案例

International Trade Practice  
Principles and Cases

余庆瑜 著

F740.4-43

157

中国人民大学出版社  
· 北京 ·

图书在版编目 (CIP) 数据

国际贸易实务：原理与案例/余庆瑜著. —北京：中国人民大学出版社，2014. 2  
新编 21 世纪国际经济与贸易系列教材  
ISBN 978-7-300-18468-5

I. ①国… II. ①余… III. ①国际贸易-贸易实务-高等学校-教材 IV. ①F740. 4

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2013) 第 299776 号

新编 21 世纪国际经济与贸易系列教材

国际贸易实务：原理与案例

余庆瑜 著

Guoji Maoyi Shiwu

---

|      |                                                                                                                                  |                        |
|------|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|------------------------|
| 出版发行 | 中国人民大学出版社                                                                                                                        |                        |
| 社 址  | 北京中关村大街 31 号                                                                                                                     | 邮政编码 100080            |
| 电 话  | 010-62511242 (总编室)                                                                                                               | 010-62511770 (质管部)     |
|      | 010-82501766 (邮购部)                                                                                                               | 010-62514148 (门市部)     |
|      | 010-62515195 (发行公司)                                                                                                              | 010-62515275 (盗版举报)    |
| 网 址  | <a href="http://www.crup.com.cn">http://www.crup.com.cn</a><br><a href="http://www.ttrnet.com">http://www.ttrnet.com</a> (人大教研网) |                        |
| 经 销  | 新华书店                                                                                                                             |                        |
| 印 刷  | 北京昌联印刷有限公司                                                                                                                       |                        |
| 规 格  | 185mm×260mm 16 开本                                                                                                                | 版 次 2014 年 12 月第 1 版   |
| 印 张  | 30.75                                                                                                                            | 印 次 2014 年 12 月第 1 次印刷 |
| 字 数  | 726 000                                                                                                                          | 定 价 59.00 元            |

---

版权所有 侵权必究

印装差错 负责调换

## 前言

国际贸易实务（也称进出口贸易实务，下同）是改革开放后我国各类高校开设得非常普遍的一门课程，本书是为该课程写的教材，也可供国际贸易从业者和其他感兴趣的人士参考。

### 为什么写作本书

改革开放以来，我国对外贸易的发展取得了举世瞩目的成绩。1978年，我国货物贸易进出口总额只有206亿美元，在世界排名第32位；2012年，我国货物贸易进出口总额已达到3.87万亿美元，比1978年增长了180多倍，在世界排名第2位（仅次于美国），其中出口约2万亿美元，进口约1.8万亿美元，已连续四年成为世界货物贸易第一大出口国和第二大进口国。2012年，我国外贸净出口对GDP增长的贡献率为9.6%，外贸依存度为47%，这反映我国经济发展和就业水平在很大程度上与对外贸易相关。

对外贸易的飞跃发展推动了社会对外贸专业人才和懂得外贸知识的其他人才的需求，人才的培养在很大程度上要依靠学校、教师和教材。就教材来看，改革开放以来，国际贸易实务的教材可谓层出不穷，并且不断改进和提高，出现了一些质量较好的教材；但另一方面，不能不看到，现有的许多教材也存在一些较为突出的问题。例如，大多数沿袭以合同条款为构架的做法，未能全面反映国际贸易实务的知识体系；教材中许多内容多年不变，与当前的贸易实践有较大差距；偏重理论知识的叙述，缺乏“一般操作层面的知识”等。不少学过该课程的高校毕业生走上工作岗位后反映：实践中需要的知识许多教材上没有，教材上有的许多在实践中又派不上用场。

本人从事国际贸易实务的教学和实践工作多年，对以上问题有较深的体会，于是萌发了写作一本内容和结构较新、较实用的教材的想法；并动手写起来。

### 本书的内容和结构

本书一共10篇、31章，分为四个部分：

第1部分 实务操作的背景（第1篇，第1、2章）。介绍国际贸易和我国对外贸易的有关知识，如国际贸易的特点、类型、操作过程、适用的法律体系；我国对外贸易的经营

主体和经营方式，主要的管理和促进制度等。这一部分是实务操作的宏观背景，以后各篇章的论述许多要涉及本部分的有关知识。

第2部分 实务操作的基础知识（第2~4篇，第3~13章）。集中论述国际贸易术语、结算、运输和保险方面的基础知识，包括：

第2篇 国际贸易术语的基本知识（第3章）。主要内容：与国际贸易术语有关的国际惯例、《2010年国际贸易术语解释通则》、贸易术语的选用等。

第3篇 国际贸易结算（第4~7章）。主要内容：国际贸易结算的工具——票据；国际贸易的三种基本结算方式——汇付、托收和信用证；与国际贸易结算有关的其他工具——银行保函、备用信用证、国际贸易融资和出口信用保险。

第4篇 国际货物运输和保险（第8~13章）。分为两个部分，一是国际货物运输（第8~11章），主要介绍：国际货运的特点、方式、当事人，国际货代的有关知识，海运及其单据，空运、铁路运输、国际多式联运和国际快递；二是国际货运保险（第12、13章），主要介绍：保险的基本原则，海上风险、损失和费用，国际货运保险的方式，保险费和赔付额的计算，中国保险条款（CIC）和协会货物条款（ICC）。

第3部分 实务操作的过程（第5~9篇，第14~29章）。本部分按国际贸易操作的四大步骤论述，包括：

第5篇 交易前的准备（第14~15章）。主要内容有：申请外贸经营权，市场调查，准备有关产品认证，选择目标市场、产品和经营方式，寻找客户，客户资信调查等。

第6篇 交易的磋商与合同的签订（第16~21章）。主要内容有：交易磋商的法律规则，交易磋商的经济核算，合同条款的知识，国际贸易合同的知识等。

第7篇 出口合同的履行（第22~24章）。分自营出口和代理出口，重点论述外贸公司自营出口合同的履行，内容涉及落实信用证、备货、托运、保险、商检、认证、报关、制单结汇、出口退税等；简要介绍代理出口。

第8篇 进口合同的履行（第25、26章）。分自营进口和代理进口，重点论述外贸公司自营进口合同的履行，内容涉及开证、办理运输和保险、付款赎单、接货等；简要论述代理进口。

第9篇 违约与争议的处理（第27~29章）。如果合同履行顺利，进出口合同的履行在第7、8篇介绍的环节后即告结束，但实际业务中有时候会发生违约，这就要涉及违约的处理；在处理违约的过程中有时候会发生争议，这又要涉及争议的处理。因此，这一篇是进出口合同履行过程的延续，包括买卖双方的基本义务、违约的处理、争议的处理三项内容。

第4部分 贸易方式的多样化（第10篇，第30、31章）。第3部分论述的是一般贸易方式，本部分介绍一般贸易外的其他贸易方式，包括加工贸易、独家经销、销售代理、寄售、展卖、招标和投标、拍卖、对销贸易等。重点论述加工贸易。

## 本书的创新和改进

与传统教材<sup>①</sup>比较，本书在内容、结构和编排体例上都做了较大的创新和改进，主要

① 为论述方便，我们将现有的一些国际贸易实务或进出口贸易实务教材简称为“传统教材”。以后不再说明。

表现在以下几个方面:

**1. 按实务操作的四大步骤构建知识体系。**传统教材大多沿袭按合同条款构建知识体系的做法,其局限是:(1)不能全面反映实务操作的知识体系,许多实务操作的重要环节无法反映出来;(2)教材的内容大部分是合同条款的知识和相关的基础知识,缺乏“一般操作层面的知识”(见后);(3)将国际贸易的基础知识与合同条款的知识混杂在一起,结构上不合理。

本书按国际贸易实务操作的四大步骤构建知识体系:第1部分阐述国际贸易和我国对外贸易的有关知识,为四大步骤的论述提供必要的背景;第2部分集中论述国际贸易术语、结算、运输、保险等方面的基础知识,以便第3部分能够专门论述四大步骤,做到结构合理,线索清晰;第4部分介绍一般贸易方式以外的其他贸易方式。(见图1)

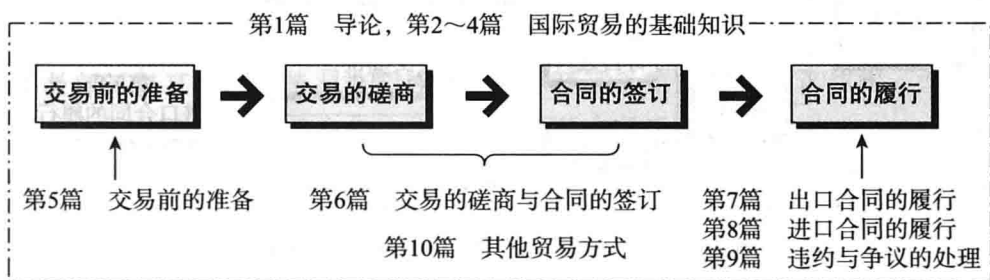


图1 本书的构架和知识体系图释

**2. 大幅度增加“一般操作层面的知识”。**笔者认为,可以将国际贸易实务的知识划分为四个层次:一是“背景层面的知识”,如国际贸易的特点、类型、遵循的法律体系;我国对外贸易的经营主体和经营方式、有关管理和促进制度等;二是“基础层面的知识”,如国际贸易术语、结算、运输和保险方面的基础知识;三是“一般操作层面的知识”,如怎样落实信用证、备货、办理运输和保险,怎样办理商检、报关、制单结汇、出口退税等;四是“具体操作层面的知识”,如外贸函电的写作、信用证阅读、各种单证的缮制等。从这种观点看,传统教材阐述的主要是基础层面的知识与合同条款的知识,一般操作层面的知识不多,这样导致教材的实用性和操作性不强。

本书大幅度增加了“一般操作层面的知识”,对实务操作过程的论述占全书的一半左右;如果将实务操作的有关背景知识和案例算进来,比重就更大。但本书不涉及具体操作层面的知识,以免与其他课程重复。

**3. 区分经营主体和经营方式,进出口并重。**国际贸易有不同的经营主体和经营方式,这些因素不同,操作过程和方法也不同。传统教材对此未加区分,这也是造成概念不清,实用性和操作性不强的重要原因。本书将经营主体和经营方式分开论述:在第2章首先对我国对外贸易的经营主体和经营方式做总体介绍,第7、8篇出口和进口合同的履行部分,都分自营和代理两种经营方式论述;对自营出口和进口又都从外贸公司主体的角度来论述。

传统教材偏重在出口,对进口论述不足,这有历史原因:长期以来我国一直强调出口创汇,大多数外贸企业也主要从事出口。这种类似于重商主义的指导思想在一定的历史时期起过积极作用,但其弊端已显露出来。现在已认识到进出口平衡发展的重要性,温家宝

总理在第 110 届广交会开幕式上的讲话中指出：五年前，我国将广交会（原名“中国出口商品交易会”——笔者注）更名为中国进出口商品交易会，增加了进口展区，就是促进进出口平衡增长的最好诠释。<sup>①</sup>另外，从实际情况看，有的企业偏重出口，有的偏重进口，有的进出口并重，学习国际贸易不能只知道出口不知道进口。为加强进口的地位，本书特地安排了第 8 篇对进口合同的履行做专门论述，在其他有关篇章也尽量增加进口的内容。（见图 2）

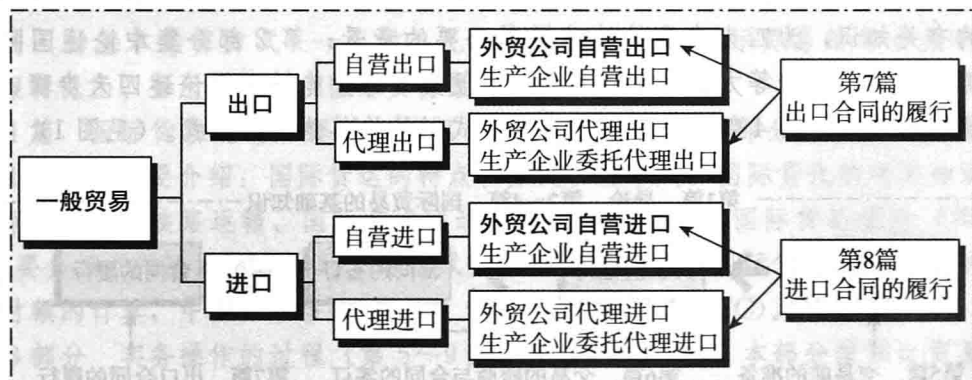


图 2 本书对出口和进口、经营主体和经营方式的区分图释

**4. 大量充实反映当前贸易实践的内容。**传统教材有的内容与当前贸易实践有较大差距，主要表现在两个方面：一是有的地方轻重不恰当。例如，现在集装箱班轮运输占我国对外贸易运输总量的 90% 以上，占世界贸易运输总量的 80% 以上；但传统教材主要介绍杂货班轮运费的计算。二是许多实务操作的重要知识没有或很少，如市场调查、寻找客户、产品认证、国际货代、SWIFT 信用证、对外贸易融资、出口信用保险、原产地认证、使（领）馆认证等在教材中都少见或没有，针对这一问题，本书大量充实了反映当前贸易实践的重要内容。

**5. 编排体例上的改进。**传统教材在编排体例上也存在一些问题，如偏重于理论的叙述，语言书面化，案例较少等。这样不仅可读性不强，而且不利于培养分析问题和解决问题的能力。本书在编排体例上所作的改进主要有：

（1）突出案例学习。在书中结合知识点穿插了大量案例或实例，在每章后面的练习部分也配置了案例。对书中穿插的案例都提供了参考答案（见中国人民大学出版社经济分社网站本书“各章案例参考答案”，出版社网址：[www.crup.com.cn](http://www.crup.com.cn)）；练习部分的案例供独立思考或课堂讨论。

（2）在书中结合知识点穿插了许多“专论”、“文摘”、“资料”等材料。这些东西有的是为了拓展知识面，有的是对某一问题进行深入探讨，有的是将理论和实际联系起来，有的是为读者提供一些有用的资料。这种编排设计有点类似于“互联网”——基础知识相当于“主页”，专论、文摘、资料等相当于丰富多彩的“页面”；各种页面按关联性与主页链接起来，组成一个多维、立体的信息空间，以扩大信息容量、拉近理论与实际的距离，增

<sup>①</sup> 见《中国面向世界的大门将永远敞开——温家宝总理在第 110 届中国进出口商品交易会开幕式暨中国加入世界贸易组织 10 周年论坛上的讲话》，2011 年 10 月 14 日，广州。

强教材的可读性和趣味性。

(3) 精心绘制了大量插图,以帮助读者更直观、轻松地掌握有关知识。

(4) 采用简明、通俗的语言,友好的版面设计,尽量使人读起来轻松愉快。

## 教学建议

本书可作为高校国际贸易实务或进出口贸易实务课程的教材,也可供国际贸易的实际工作者和其他感兴趣的人士参考,下面是对使用本书做教材的师生的几点建议:

(1) 本书按实务操作的四大步骤构建知识体系,内容较多。教师可以结合自己的学校、专业、学生的层次和类型、课时等选择有关内容教学。例如,如果课时有限,可以只教学实务操作的基础知识(第2部分);如果课时较多,可以再增加实务操作的过程(第3部分)作为教学内容等。

(2) 教师不仅可以根椐情况选择教学内容,还可以重新安排知识结构,例如,可以将第2部分的基础知识与第3部分相关的操作环节结合起来教学。

(3) 鉴于加工贸易在我国对外贸易中的特殊地位,本书在其他贸易方式一篇(第10篇)用一章介绍了加工贸易。加工贸易比较复杂,虽然用了一章篇幅,也仅能起引导入门的作用。对是否要将加工贸易作为一章来教学由教师自己决定;教师可以与其他贸易方式一样,仅简要介绍加工贸易的概念。

(4) 书中结合知识点穿插的案例虽然都提供了参考答案,但学习时应先独立思考,最好能组织讨论,然后再参阅答案,这样才能更充分地发挥案例的作用。

(5) 书中结合知识点穿插的“专论”、“文摘”和“资料”等不是必须教学的内容,教师可以将其作为教学的补充材料,或让学生自己阅读,或做其他灵活处理。

## 致 谢

在本书完稿之际,要衷心感谢中国人民大学出版社经济分社刘晶社长、潘蔚琳编辑;还要特别感谢本书的策划编辑陈静,没有她们的关心、支持、指导和帮助,本书的面世是难以想象的。在本书的写作过程中,还得到了许多从事进出口贸易、国际货代、银行国际结算、报关、报检等实际工作的学生或朋友的支持和帮助,在此也一并表示真诚的感谢。

国际贸易实务涉及的知识面广而复杂,许多环节本身就可以构成一个专业,因此,要写出一本理想的教材不是一件容易的事情,这也是国际贸易实务或进出口贸易实务的教材虽然出得很多,但大都大同小异,好教材并不多见的原因之一。在本书的写作过程中本人虽然力求完善,但错误和疏漏之处仍在所难免,欢迎使用本书的教师、学生和其他读者通过 E-mail: sam6865@sina.com 直接向本人提出宝贵意见,帮助本书进一步改进和提高,本人将不胜感激。

作 者

2013年1月于上海交通大学

## 目 录

# 第 1 部分 实务操作的背景

## 第 1 篇 导 论

|       |                            |    |
|-------|----------------------------|----|
| 第 1 章 | 国际贸易概述 .....               | 3  |
|       | § 1 国际贸易的特点 .....          | 3  |
|       | § 2 国际贸易的类型和过程 .....       | 5  |
|       | § 3 国际贸易遵循的法律 .....        | 9  |
|       | 复习题 .....                  | 11 |
|       | 问题与案例 .....                | 12 |
| 第 2 章 | 我国的对外贸易 .....              | 14 |
|       | § 1 我国对外贸易的经营主体和经营方式 ..... | 14 |
|       | § 2 与货物贸易有关的立法 .....       | 18 |
|       | § 3 主要的管理和促进制度 .....       | 21 |
|       | § 4 有关管理和促进机构 .....        | 32 |
|       | 复习题 .....                  | 35 |
|       | 问题与案例 .....                | 35 |

# 第 2 部分 实务操作的基础知识

## 第 2 篇 国际贸易术语的基本知识

|       |                              |    |
|-------|------------------------------|----|
| 第 3 章 | 国际贸易术语 .....                 | 39 |
|       | § 1 国际贸易术语概述 .....           | 39 |
|       | § 2 《2010 通则》六个常用的贸易术语 ..... | 43 |
|       | § 3 《2010 通则》的其他贸易术语 .....   | 54 |

|                      |    |
|----------------------|----|
| § 4 贸易术语的使用和选择 ..... | 60 |
| 复习题 .....            | 62 |
| 问题与案例 .....          | 62 |

### 第3篇 国际贸易结算

|     |                      |     |
|-----|----------------------|-----|
| 第4章 | 票 据 .....            | 67  |
|     | § 1 汇 票 .....        | 67  |
|     | § 2 本票和支票 .....      | 73  |
|     | 复习题 .....            | 74  |
|     | 问题与案例 .....          | 74  |
| 第5章 | 汇付与托收 .....          | 76  |
|     | § 1 汇 付 .....        | 76  |
|     | § 2 托 收 .....        | 81  |
|     | 复习题 .....            | 85  |
|     | 问题与案例 .....          | 86  |
| 第6章 | 信用证 .....            | 87  |
|     | § 1 信用证的基本知识 .....   | 87  |
|     | § 2 SWIFT 信用证 .....  | 96  |
|     | § 3 信用证的种类 .....     | 101 |
|     | 复习题 .....            | 111 |
|     | 问题与案例 .....          | 111 |
| 第7章 | 与国际贸易结算有关的其他工具 ..... | 117 |
|     | § 1 银行保函、备用信用证 ..... | 117 |
|     | § 2 国际贸易融资 .....     | 118 |
|     | § 3 出口信用保险 .....     | 127 |
|     | 复习题 .....            | 130 |
|     | 问题与案例 .....          | 130 |

### 第4篇 国际货物运输和保险

|     |                     |     |
|-----|---------------------|-----|
| 第8章 | 国际货运概述 .....        | 135 |
|     | § 1 国际货运的有关知识 ..... | 135 |
|     | § 2 国际货运代理 .....    | 137 |
|     | 复习题 .....           | 142 |
|     | 问题与案例 .....         | 143 |
| 第9章 | 海洋运输 I .....        | 144 |
|     | § 1 海运概述 .....      | 144 |
|     | § 2 杂货班轮运输 .....    | 146 |
|     | § 3 集装箱班轮运输 .....   | 153 |
|     | § 4 租船运输 .....      | 162 |

|        |                           |     |
|--------|---------------------------|-----|
|        | 复习题 .....                 | 165 |
|        | 问题与案例 .....               | 166 |
| 第 10 章 | 海洋运输Ⅱ .....               | 167 |
|        | § 1 海运提单 .....            | 167 |
|        | § 2 海运单、电放 .....          | 175 |
|        | 复习题 .....                 | 177 |
|        | 问题与案例 .....               | 177 |
| 第 11 章 | 其他运输方式 .....              | 179 |
|        | § 1 国际航空货物运输 .....        | 179 |
|        | § 2 国际铁路货物运输 .....        | 186 |
|        | § 3 国际多式联运 .....          | 190 |
|        | § 4 国际快递 .....            | 194 |
|        | 复习题 .....                 | 196 |
|        | 问题与案例 .....               | 196 |
| 第 12 章 | 国际货运保险的基本知识 .....         | 198 |
|        | § 1 保险的基本原则 .....         | 198 |
|        | § 2 海运风险、损失和费用 .....      | 202 |
|        | § 3 保险方式、保险费和赔付额的计算 ..... | 205 |
|        | 复习题 .....                 | 207 |
|        | 问题与案例 .....               | 207 |
| 第 13 章 | 国际货运保险条款 .....            | 209 |
|        | § 1 中国保险条款 (CIC) .....    | 209 |
|        | § 2 协会货物条款 (ICC) .....    | 217 |
|        | 复习题 .....                 | 220 |
|        | 问题与案例 .....               | 220 |

## 第 3 部分 实务操作的过程

### 第 5 篇 交易前的准备

|        |                    |     |
|--------|--------------------|-----|
| 第 14 章 | 交易前的准备Ⅰ .....      | 223 |
|        | § 1 申请外贸经营权 .....  | 223 |
|        | § 2 市场调查 .....     | 225 |
|        | § 3 准备有关产品认证 ..... | 230 |
|        | 复习题 .....          | 235 |
|        | 问题与案例 .....        | 235 |
| 第 15 章 | 交易前的准备Ⅱ .....      | 236 |

|                      |     |
|----------------------|-----|
| § 1 选择出口市场和产品 .....  | 236 |
| § 2 选择出口经营方式 .....   | 238 |
| § 3 找客户、客户资信调查 ..... | 242 |
| 复习题 .....            | 251 |
| 问题与案例 .....          | 251 |

## 第 6 篇 交易的磋商与合同的签订

|        |                     |     |
|--------|---------------------|-----|
| 第 16 章 | 交易磋商的法律规则 .....     | 255 |
|        | § 1 交易磋商概述 .....    | 255 |
|        | § 2 发盘的法律规则 .....   | 258 |
|        | § 3 接受的法律规则 .....   | 263 |
|        | 复习题 .....           | 266 |
|        | 问题与案例 .....         | 266 |
| 第 17 章 | 交易磋商的经济核算：出口 .....  | 268 |
|        | § 1 出口商品的价格构成 ..... | 268 |
|        | § 2 出口报价和还价核算 ..... | 274 |
|        | § 3 出口经济效益核算 .....  | 277 |
|        | 复习题 .....           | 279 |
|        | 问题与案例 .....         | 279 |
| 第 18 章 | 交易磋商的经济核算：进口 .....  | 281 |
|        | § 1 进口商品的价格构成 ..... | 281 |
|        | § 2 进口税费的核算 .....   | 282 |
|        | § 3 进口报价和还价核算 ..... | 288 |
|        | 复习题 .....           | 291 |
|        | 问题与案例 .....         | 292 |
| 第 19 章 | 合同条款的知识 I .....     | 293 |
|        | § 1 品名规格条款 .....    | 293 |
|        | § 2 数量条款 .....      | 295 |
|        | § 3 价格条款 .....      | 298 |
|        | § 4 包装条款 .....      | 300 |
|        | 复习题 .....           | 304 |
|        | 问题与案例 .....         | 304 |
| 第 20 章 | 合同条款的知识 II .....    | 306 |
|        | § 1 装运条款 .....      | 306 |
|        | § 2 支付条款 .....      | 309 |
|        | § 3 保险条款 .....      | 310 |
|        | § 4 商检条款 .....      | 311 |
|        | § 5 违约金条款 .....     | 314 |
|        | § 6 不可抗力和仲裁条款 ..... | 316 |

|        |                           |     |
|--------|---------------------------|-----|
|        | 复习题 .....                 | 317 |
|        | 问题与案例 .....               | 317 |
| 第 21 章 | 国际贸易合同的签订 .....           | 319 |
|        | § 1 合同成立的其他法律条件 .....     | 319 |
|        | § 2 书面合同的内容、形式和会签程序 ..... | 320 |
|        | 复习题 .....                 | 322 |
|        | 问题与案例 .....               | 322 |

### 第 7 篇 出口合同的履行

|        |                     |     |
|--------|---------------------|-----|
| 第 22 章 | 自营出口合同的履行 I .....   | 327 |
|        | § 1 落实信用证 .....     | 328 |
|        | § 2 备 货 .....       | 333 |
|        | § 3 办理运输和保险 .....   | 335 |
|        | § 4 认 证 .....       | 338 |
|        | 复习题 .....           | 342 |
|        | 问题与案例 .....         | 343 |
| 第 23 章 | 自营出口合同的履行 II .....  | 348 |
|        | § 1 出口商检 .....      | 348 |
|        | § 2 出口报关、货物出运 ..... | 351 |
|        | § 3 制单、结汇 .....     | 355 |
|        | § 4 出口退税 .....      | 360 |
|        | 复习题 .....           | 364 |
|        | 问题与案例 .....         | 364 |
| 第 24 章 | 代理出口 .....          | 376 |
|        | § 1 代理出口的特点 .....   | 376 |
|        | § 2 代理出口的操作 .....   | 377 |
|        | 复习题 .....           | 380 |
|        | 问题与案例 .....         | 381 |

### 第 8 篇 进口合同的履行

|        |                   |     |
|--------|-------------------|-----|
| 第 25 章 | 自营进口合同的履行 .....   | 385 |
|        | § 1 开立信用证 .....   | 386 |
|        | § 2 安排运输和保险 ..... | 387 |
|        | § 3 付款赎单 .....    | 389 |
|        | § 4 接 货 .....     | 393 |
|        | 复习题 .....         | 398 |
|        | 问题与案例 .....       | 398 |
| 第 26 章 | 代理进口 .....        | 402 |
|        | § 1 代理进口的特点 ..... | 402 |

|                   |     |
|-------------------|-----|
| § 2 代理进口的操作 ..... | 403 |
| 复习题 .....         | 408 |
| 问题与案例 .....       | 408 |

## 第 9 篇 违约与争议的处理

|        |                        |     |
|--------|------------------------|-----|
| 第 27 章 | 买卖双方的义务 .....          | 413 |
|        | § 1 卖方的义务 .....        | 413 |
|        | § 2 买方的义务 .....        | 417 |
|        | 复习题 .....              | 418 |
|        | 问题与案例 .....            | 418 |
| 第 28 章 | 违约的处理 .....            | 419 |
|        | § 1 违约概述 .....         | 419 |
|        | § 2 卖方或买方违约的救济措施 ..... | 423 |
|        | § 3 特殊违约形式的救济措施 .....  | 426 |
|        | § 4 索赔和理赔、不可抗力 .....   | 427 |
|        | 复习题 .....              | 431 |
|        | 问题与案例 .....            | 432 |
| 第 29 章 | 争议的处理 .....            | 433 |
|        | § 1 友好协商、调解 .....      | 433 |
|        | § 2 仲裁 .....           | 436 |
|        | § 3 诉讼 .....           | 441 |
|        | 复习题 .....              | 444 |
|        | 问题与案例 .....            | 444 |

## 第 4 部分 贸易方式的多样化

### 第 10 篇 其他贸易方式

|        |                        |     |
|--------|------------------------|-----|
| 第 30 章 | 加工贸易 .....             | 447 |
|        | § 1 加工贸易概述 .....       | 447 |
|        | § 2 加工贸易合同的磋商与签订 ..... | 453 |
|        | § 3 加工贸易合同的履行 .....    | 454 |
|        | 复习题 .....              | 462 |
|        | 问题与案例 .....            | 462 |
| 第 31 章 | 加工贸易外的其他贸易方式 .....     | 464 |
|        | § 1 经销和代理 .....        | 464 |
|        | § 2 寄售和展卖 .....        | 467 |

附 录

§ 3 招标和投标、拍卖 ..... 469

§ 4 对销贸易 ..... 472

复习题 ..... 474

问题与案例 ..... 474

主要参考文献 ..... 476

(以下内容见中国人民大学出版社经济分社网站)

附录 1:《国际贸易术语解释通则 2010》节录 ..... 477

附录 2:跟单统一信用证惯例 ..... 494

附录 3:联合国国际货物销售合同公约 ..... 509

各章案例参考答案 ..... 523

# 第 1 部分 实务操作的背景



## 第1篇 导 论

本篇一共两章，第 1 章介绍国际贸易的有关知识，如国际贸易的特点、类型、基本操作过程、适用的法律体系等；第 2 章介绍我国对外贸易的有关知识，如经营主体和经营方式、与货物贸易有关的立法、主要的管理和促进制度及机构等。本篇是全书的宏观背景，也是理解全书内容、结构设计的基础。

