

十二五应用型人才培养系列规划教材

SHIERWU YINGYONGXING RENCAI PEIYANG XILIE GUIHUA JIAOCAI

校企合作开发教材 XIAOQI HEZUO KAIFA JIAOCAI

国际贸易实务

GUOJI MAOYI SHIWU

主 编 ● 蒋 晶 徐 萌

副主编 ● 佟 哲 支利军

内容新颖，结构合理规范

体例独特，强调理论联系实际

案例丰富，针对性强



西南财经大学出版社

Southwest University of Finance & Economics Press

十二五应用型人才培养系列规划教材

SHIERWU YINGYONGXING RENCAI PEIYANG XILIE GUIHUA JIAOCAI

校企合作开发教材 XIAOQI HEZUO KAIFA JIAOCAI

国际贸易实务

GUOJI MAOYI SHIWU

主 编 ○ 蒋 晶 徐 萌

副主编 ○ 佟 哲 支利军



西南财经大学出版社

Southwestern University of Finance & Economics Press

图书在版编目(CIP)数据

国际贸易实务/蒋晶,徐萌主编. —成都:西南财经大学出版社,2015. 1
ISBN 978 - 7 - 5504 - 1640 - 6

I. ①国…②徐… II. ①蒋… III. ①国际贸易—贸易实务—教材
IV. ①F740. 4

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2014)第 251448 号

国际贸易实务

主 编:蒋 晶 徐 萌

副主编:佟 哲 支利军

责任编辑:李特军

助理编辑:李晓嵩

封面设计:何东琳设计工作室

责任印制:封俊川

出版发行	西南财经大学出版社(四川省成都市光华村街 55 号)
网 址	http://www.bookcj.com
电子邮件	bookcj@foxmail.com
邮政编码	610074
电 话	028 - 87353785 87352368
印 刷	郫县犀浦印刷厂
成品尺寸	185mm × 260mm
印 张	17.75
字 数	405 千字
版 次	2015 年 1 月第 1 版
印 次	2015 年 1 月第 1 次印刷
印 数	1—3000 册
书 号	ISBN 978 - 7 - 5504 - 1640 - 6
定 价	35.00 元

1. 版权所有,翻印必究。
2. 如有印刷、装订等差错,可向本社营销部调换。
3. 本书封底无本社数码防伪标志,不得销售。

前言

随着国家对职业教育的关注，内涵提升、质量提高已成为高等职业教育发展的重要主题。2010年，教育部发布的《国家中长期教育改革和发展规划纲要（2010—2020）》明确提出“积极推进职业学院专业课程内容和职业标准相衔接”。基于这一要求，在西南财经大学出版社的策划和推动下，我们组织编写了此书。

我国自加入世界贸易组织以来，对外贸易迅猛发展，在世界贸易中发挥着举足轻重的作用。在国际化发展战略的引领下，企业积极参与国际经济交流与合作，开拓国际市场，对外贸人才的要求更加强调知识融合和应用能力。为此，为推进我国国际贸易的规范化和标准化，提升国际贸易人员素质和企业管理水平，2012年7月1日，由中国对外贸易经济合作企业协会和中国标准化研究院起草的《国际贸易业务的职业分类与资质管理》正式批准实施，标准号为GB/T 28158-2011。本书的编写正是以该标准为理论依据，以适应我国对外贸易经济发展需要及课程改革服务于高等职业教育发展为指导思想，通过大规模的企业调研，将国家职业标准的具体要求和国际贸易实际岗位工作要求分解归类并有机地整合和融入到本书的内容之中，成功地实现职业能力课程的转化。

和同类教材相比，本书具有如下特色：

第一，内容新颖，结构合理规范。本书以最新的国际贸易职业标准及塑造高职学生的职业能力为本位来设计本书内容，向读者展示一系列具有真正“实用价值”的国际贸易实务知识。对国际贸易业务中的焦点、难点问题进行阐述，重点突出，详略得当。

第二，体例安排独特，强调理论联系实际。本书考虑到高等职业教育的特点，由项目任务驱动导入新课程，通过互动式的探索揭示国际贸易操作中的基本原理和规律。项目中各任务的演练，有助于锻炼学生的实际分析能力，而工作提示环节则是编写团队对该知识内容实践工作经验的总结。

第三，案例资源丰富，针对性强。本书运用的案例具有很强的时代性和趣味性。其中有部分案例是企业编写人员根据亲身经历的真实案情整理而成的，具有行业的代表性。本书使用数据较新，热点话题引人入胜，紧扣时代脉搏。

本书由广东工贸职业技术学院蒋晶和广东工贸职业技术学院徐萌担任主编，广东技术师范学院天河学院佟哲和广州市乾金贸易公司支利军总经理担任副主编。参加编写工作的人员还有广东工贸职业技术学院马小娟、广东技术师范学院天河学院曾升、广东技术师范学院天河学院胡高喜、广州番禺职业技术学院黄丽丽、广东技术师范学院天河学院韩倩倩、广东技术师范学院天河学院刘洋、广州华夏职业技术学院谢媛、广州市乾金贸易公司业务经理江美玲等。蒋晶负责对全书进行总体设计和统稿。

在本书的编写过程中，参阅的文献除了在参考文献中列出的一部分外，还包扩大量的相关报刊文章、网上查到的资料及不少专家的研究成果。在此，谨向各位表示衷心的感谢。同时，感谢广州市乾金贸易公司支利军总经理提供大量企业真实资源、数据分析和建议。感谢我们的学生，他们对本课程表现出的极大的兴趣和认真学习的态度一直感动、鞭策着我们。

由于国际贸易业务实践发展变化日新月异，加之时间和编者水平的限制，书中疏漏和不足之处在所难免，恳请专家和读者批评指正。

编者

2014年8月

目录

项目一 国际贸易实务概述	(1)
任务一 国际贸易的特点与基本流程	(2)
任务二 国际贸易的职业岗位和能力	(9)
项目二 商品的标的物条款	(17)
任务一 商品的品名	(18)
任务二 商品的品质	(21)
任务三 商品的数量	(29)
任务四 商品的包装	(34)
项目三 国际贸易术语及商品的价格条款	(47)
任务一 国际贸易术语概述	(48)
任务二 《2010 通则》中的贸易术语	(53)
任务三 商品价格的掌握	(69)
任务四 价格条款与价格核算	(76)
项目四 国际货物运输条款	(86)
任务一 国际货物运输方式	(87)
任务二 合同中的装运条款	(100)
任务三 国际货物运输单据	(105)
项目五 国际货物运输保险条款	(116)
任务一 海上货物运输保险的承保范围	(117)
任务二 国际海洋货物运输保险条款	(120)
任务三 我国陆、空、邮货物运输保险	(127)
任务四 我国国际货物运输保险实务	(131)

项目六 国际贸易货款结算条款	(142)
任务一 国际货款支付工具	(143)
任务二 汇款和托收结算方式	(151)
任务三 信用证结算方式	(159)
任务四 不同结算方式的结合使用	(168)
项目七 争议处理条款	(176)
任务一 进出口商品检验	(177)
任务二 争议与索赔	(185)
任务三 不可抗力	(189)
任务四 仲裁	(193)
项目八 交易磋商与合同订立	(203)
任务一 交易前的准备工作	(204)
任务二 交易磋商的一般程序	(210)
任务三 书面合同的订立	(217)
项目九 进出口合同的履行	(228)
任务一 出口合同的履行	(229)
任务二 进口合同的履行	(243)
项目十 国际贸易方式	(255)
任务一 传统国际贸易方式	(256)
任务二 现代国际贸易方式	(265)
参考文献	(277)

项目一 国际贸易实务概述

项目一 国际贸易实务概述

项目导读

当今的国际贸易受到技术、物流、市场营销、政治、金融、电子商务等多种因素的影响,使得国际贸易日益专业化和标准化,也更加复杂,因此迫切需要所有参与国际贸易操作的人士具备完整的专业知识,并致力于提供和开发出具有全球竞争力的产品和服务。

国际贸易(International Trade)是指世界各国(地区)之间进行的货物、服务和技术交换的活动。国际贸易实务(International Trade Practice)是国家(地区)之间货物交换的具体操作过程,包括出口和进口。国际贸易实务课程是一门实践性、操作性和综合性都很强的应用型课程。

任务一 国际贸易的特点与基本流程



任务目标

- 掌握国际贸易的特点
- 理解国际贸易相关的法律法规
- 了解进出口贸易基本流程



任务引入

广州约克贸易公司前身是一家生产型企业——广州约克公司，主要从事服装的国内生产和销售。2013年6月，该公司获得进出口经营权后成为一家外贸企业，开展国际贸易。该公司从事的第一笔业务是按 CIF（成本、保险费加运费）条件从英国某客户处进口 2 万美元货物。合同签订后，国外出口商凭符合要求的单据议付货款，但装运船只一直未到达目的港。后经多方查询得知，承运人原是一家小公司，在船舶起航后不久即宣布倒闭，承运船只是一条旧船，船、货均告失踪。

讨论题：

(1) 国际贸易与国内贸易有什么区别？

(2) 国际贸易和国内贸易遵守的法律和规章有什么不同？

(3) 该案例给我们的启示有哪些？



知识内容

一、国际贸易的特点

国际贸易包括货物贸易、技术贸易和服务贸易三大部分内容，其中货物贸易是国际贸易中最基本、最主要的组成部分。国际贸易在交易环境、交易条件、贸易做法等方面所涉及的问题远比国内贸易复杂。国际贸易的主要特点表现如下：

(一) 贸易风险大

国际贸易的对象是外国客商，由于各国经济发展水平、社会制度、民族宗教、风俗习惯、语言文字等方面均有很大差异，对商品种类、品质、花色、规格等方面的要求更是千差万别，加上买卖双方相距遥远，致使国际贸易环节多、周期长、程序繁杂、风险大。

(二) 以外币计价

国际贸易中使用的结算货币是外币，如美元、英镑、欧元、日元等。各种外币的汇价不同且经常变动，因此在对外报价和制定价格条款时必须考虑到汇价变动因素。

(三) 价格构成复杂

进出口商品价格构成比国内商品价格构成要复杂得多。除包括国内成本外,还包括运费、保险费、装卸费、仓储费、关税等,有时还包括佣金或折扣。在国际贸易中,商品价格一般都用价格术语来表示,如 FOB(船上交货,下同)、CIF(成本、保险费加运费,下同)、CFR(成本加运费,下同)等。

(四) 遵循共同的公约和惯例

虽然世界各国都制定了各自的对外贸易法规,但国际贸易双方都必须遵循共同的国际公约和惯例。一旦发生纠纷,必须依据共同的公约和惯例进行处理。

二、国际贸易与国内贸易的比较

国际贸易和国内贸易都是贸易,因此两者有相同之处,但是两者之间又各有不同之处。

(一) 国际贸易与国内贸易的相同点

1. 交易的标的相同

不论是国际贸易还是国内贸易,交换的商品不外乎是有形的货物和无形的服务及技术这两种。

2. 交易的目的相同

国际贸易和国内贸易交易的目的都是为了获取经济利益。

3. 交易的程序大同小异

国际贸易和国内贸易均需经过交易前的准备、寻找交易的对象、进行交易的磋商、签订交易合同、履行合同等程序。通常,国内贸易仅因节省了环节而使得交易程序相对简单许多。

(二) 国际贸易与国内贸易的不同点

1. 语言环境不同

国内贸易在一个法定语言环境下进行商品交易,基本上没有语言障碍。由于各国法定语言不同,使国际贸易首先遇到的困难就是语言问题。由于历史的原因,为了使各国交易者之间沟通便利,英语就成了国际贸易的通用语言。国际贸易工作者必须通晓国际贸易实务英语语言。

2. 法律环境不同

国内交易处在同一个法律框架之下,交易双方遵循共同的法律准则。由于各国(地区)有自己独立的立法权,各有自己的法律规范,交易各方均不得违背自己国家的法律。这给国际贸易带来了法律方面的障碍,为了解决这个问题,联合国等权威国际组织和国际商会等民间国际机构不断出台和更新有关的国际公约和国际惯例。因此,国际贸易所使用的法律规范更多、更广泛。

3. 货币不同

国内贸易一般必须使用本币进行交易,这是由法定货币所规定的。国际贸易则需要使用二十几种国际通行货币,这些货币一般是自由兑换货币。也就是说,绝大多数国家在对外贸易中不能够使用本币,而要使用外币。因此,参与国际贸易的企业不仅

要将本币兑换成外币,而且要承担汇兑风险。也就是说,国际贸易比国内贸易多出了一种风险,即汇兑风险,也称外汇风险或汇率风险。

4. 度量衡不同

国际上常用的有四大度量衡制度,即公制、美制、英制和国际单位制,各国通常根据自身情况选择一种作为本国度量衡制度。国际贸易的出口方所提供的货物不能仅仅按照自己的度量衡来加工,还要按照进口国的度量衡加工,以方便进口国用户使用。

5. 政策障碍多

各国政府常因保护国内产业和资源的原因,对进出口货物采取各种各样的限制或鼓励措施,如关税、配额、许可证、出口补贴、出口信贷、繁琐的进出口通关环节等,而国内贸易则不采用这些措施。



小思考 1-1

请列举你所听说的各国关于国际贸易的有关政策。

三、国际贸易的法律规范

国际贸易使用的法律规范主要包括国际贸易公约、国际贸易惯例和当事人相关国家的国内法律。由于在国际贸易中的当事人处在不同的国家,每个国家都有自己的国内法,而不同国家的国内法对同一问题的有关法律规定往往并不一致,这就涉及国际贸易的法律适用性问题。

(一) 国际贸易的法律适用性问题

由于国际贸易关系是一种涉外的民事关系,就产生了法律适用性问题,即需要了解究竟适用当事双方哪一国的法律,还是适用第三国法律、国际公约或者国际惯例。

根据《中华人民共和国民法通则》和《中华人民共和国合同法》的有关规定,我国涉外合同的法律适用性应依据以下几个原则:

1. 意思自治原则

除我国有关法律另有规定以外,涉外合同的当事人可以选择处理合同争议所适用的法律,并在合同中约定。

2. 最密切联系原则

若涉外合同的当事人在合同中没有约定,则使用与合同有最密切联系的国家的法律。

3. 适用国际条约的原则

针对我国缔结或者参加的国际条约,如果与我国的有关民事法律规定不同,则适用国际条约的规定,但我国声明保留的条款除外。

4. 适用国际惯例原则

除了我国有关法律的限制外,国际惯例可以适用于我国涉外经济合同。

(二) 国际贸易条约

国际贸易条约是有关国际贸易的国际条约。国际条约(International Treaty)是指两个或两个以上主权国家为确定彼此的政治、经济、贸易、文化、军事等方面的权利

和义务而缔结的诸如公约、协定、议定书等各种协议的总称。目前,国际商事中的国际条约主要有《联合国国际货物销售合同公约》、《国际货物买卖合同法律适用公约》、《日内瓦统一票据法公约》、《统一提单若干法律规定的国际公约》等。国际条约依法缔结生效后,即对当事各方具有约束力,必须由当事各方善意地履行。

《联合国国际货物销售合同公约》(以下简称《公约》)是联合国国际贸易法委员会制定的,是调整和规范国际货物买卖合同关系最重要的国际公约之一,也是迄今最成功的国际贸易统一法之一。《公约》于1988年1月1日生效,我国于1986年12月11日签字加入《公约》,成为其成员。



知识链接

《中华人民共和国合同法》与《联合国国际货物销售合同公约》

对于合同形式的规定及适用趋于统一

1986年12月11日,我国政府根据全国人民代表大会常务委员会的决定,向联合国秘书处递交了加入《联合国国际货物销售合同公约》的核准书,同时对该公约提出两项保留:第一,关于国际货物买卖合同书面形式的保留;第二,关于《公约》适用范围的保留。

2013年2月,我国政府正式通知联合国秘书长,撤回对《公约》所做“不受公约第十一条及与第十一条内容有关的规定的约束”的声明。目前,该撤回已正式生效。至此,《中华人民共和国合同法》与《公约》对于合同形式的规定及适用趋于统一。

本次撤回声明有效解决了我国国内法与《公约》之间的冲突,使两者对于合同形式的规定及适用趋于统一,可以避免外贸经营者和其他国家产生对我国“合同形式的法律适用不平等”的误解,为我国进一步发展对外贸易减少了法律障碍,有利于我国积极融入国际社会,充分参与经济全球化进程。

(三) 国际贸易惯例

国际贸易惯例(International Commercial Customs)是指以国际贸易长期实践中形成的习惯和一般做法为基础,由国际性的权威组织或商业团体制定并发布实施的有关国际贸易成文的通则、准则和规则。

国际贸易惯例由于不是各国的共同立法或国际条约,也不是某国的法律,因此国际贸易惯例对贸易双方不具有强制性,其使用是以当事人的意思自治为基础,故贸易双方有权在合同中做出与某项国际贸易惯例不同甚至相反的约定。然而,国际贸易惯例对国际贸易实践仍具有重要的指导作用。国际贸易实际业务中通常较少在合同中约定法律依据。因此,虽然国际贸易惯例不具有强制性,但其对国际贸易实践的指导作用是非常重要和普遍的。

当前主要的国际贸易惯例有国际商会制定的《2010年国际贸易术语解释通则》(简称INCOTERM2010,《2010通则》)、《跟单信用证统一惯例》(简称UCP600)、《托收统一规则》(简称URC522)等。

(四) 各国国内法律

国内法(Domestic Law)是指一国制定或认可并可在本国主权管辖范围内生效的法

律。由于国际条约和国际贸易惯例并不能包括国际贸易各个领域的一切问题,而且个人或企业在从事超越国境的国际贸易活动时,也可能选择某一国家的国内法为准则,因此国内法在国际贸易活动中仍占有一定的重要地位。

世界各国沿用的法律体系基本上可以分为两类,即大陆法系和英美法系。大陆法系又称为成文法,其最重要的特点就是以法典为第一法律渊源。例如,大陆法系国家将有关贸易的法律规定编入民法典,以民法为普通法,以商法为民法的特别法。民法的一般原则可以适用于商事活动,但对商法中有特殊规定的事项则应使用商法的规定。大陆法系主要分布在欧洲大陆及受其影响的其他一些国家,如法国、德国、意大利、荷兰、比利时、西班牙、葡萄牙等国和拉丁美洲、亚洲的许多国家。英美法系又称判例法系,是承袭英国中世纪的法律传统而发展起来的法律制度。传统的英美法系,判例法占主导地位,近几十年来,英美法系国家也制定了大量成文法以作为对判例法的补充,但仍受判例法的制约。英美法系的代表国家和地区主要有英国、美国、澳大利亚、新西兰等国家和中国香港地区。

目前,我国的国内法所涉及的有关国际贸易的法律主要有《中华人民共和国合同法》、《中华人民共和国对外贸易法》、《中华人民共和国海商法》、《中华人民共和国仲裁法》、《中华人民共和国海关法》、《中华人民共和国进出口商品检验法》、《中华人民共和国商标法》、《中华人民共和国专利法》、《中华人民共和国著作权法》等。



小思考 1-2

就法律效力而言,国际公约、国内法和国际惯例应该如何排序?

四、国际贸易的基本流程

国际贸易是处于不同国家的买卖双方当事人所进行的经济交换活动,涉及的面广线长,各个环节之间具有密切的内在联系。为使国际贸易能够顺利进行,了解国际贸易的基本流程是十分必要的。

(一) 出口贸易的基本流程

出口贸易一般经过出口交易前的准备、出口交易磋商与合同订立、出口合同的履行三个阶段,如图 1-1 所示。

1. 出口交易前的准备

为了做好国际贸易这项艰难复杂而又十分重要的工作,必须事先做好充分的准备。出口交易前需要准备的事项很多,其中主要包括下列工作:选配参加谈判的人员、选择目标市场、选择交易对象、制订出口商品经营方案、做好出口商品商标的国外注册工作等。

2. 出口交易磋商与合同订立

根据前一阶段选择的交易对象,通过合适的通信方式主动向对方发函,经过询盘、发盘、还盘等环节,就合同的商品品质、数量、价格、支付方式、货物交付方式等各项交易条件进行磋商,最后达成交易,签订合同。交易磋商具有高度的政策性、策略性和技术性,只有真正做到知己知彼,使自己尽可能处于主动地位,方能稳操胜券。

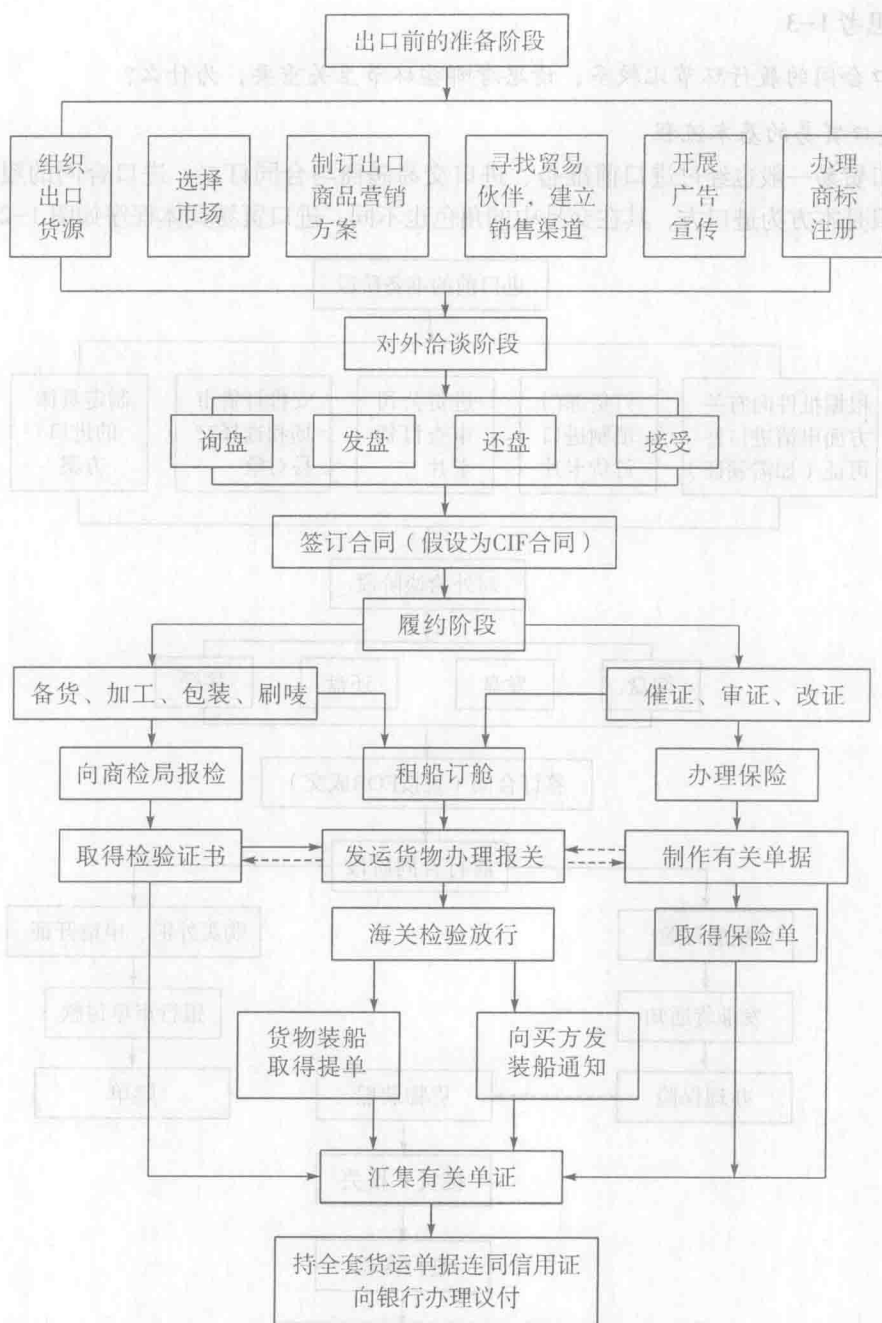


图 1-1 出口贸易基本流程图

3. 出口合同的履行

交易达成后，出口方履行合同一般因合同所采用的贸易术语而有所不同。在采用 CIF 贸易术语和信用证支付方式下，出口合同的履行程序需要经过备货、落实和审查信用证、报检、租船订舱、报关、投保、装船、制单结汇等环节，从而完成交货并向买方提供相关的单据。



小思考 1-3

出口合同的履行环节比较多，请思考哪些环节至关重要，为什么？

(二) 进口贸易的基本流程

进口贸易一般也经过进口前准备、进口交易磋商与合同订立、进口合同的履行三个阶段，只是本方为进口方，其在交易中的角色也不同。进口贸易具体程序如图 1-2 所示。

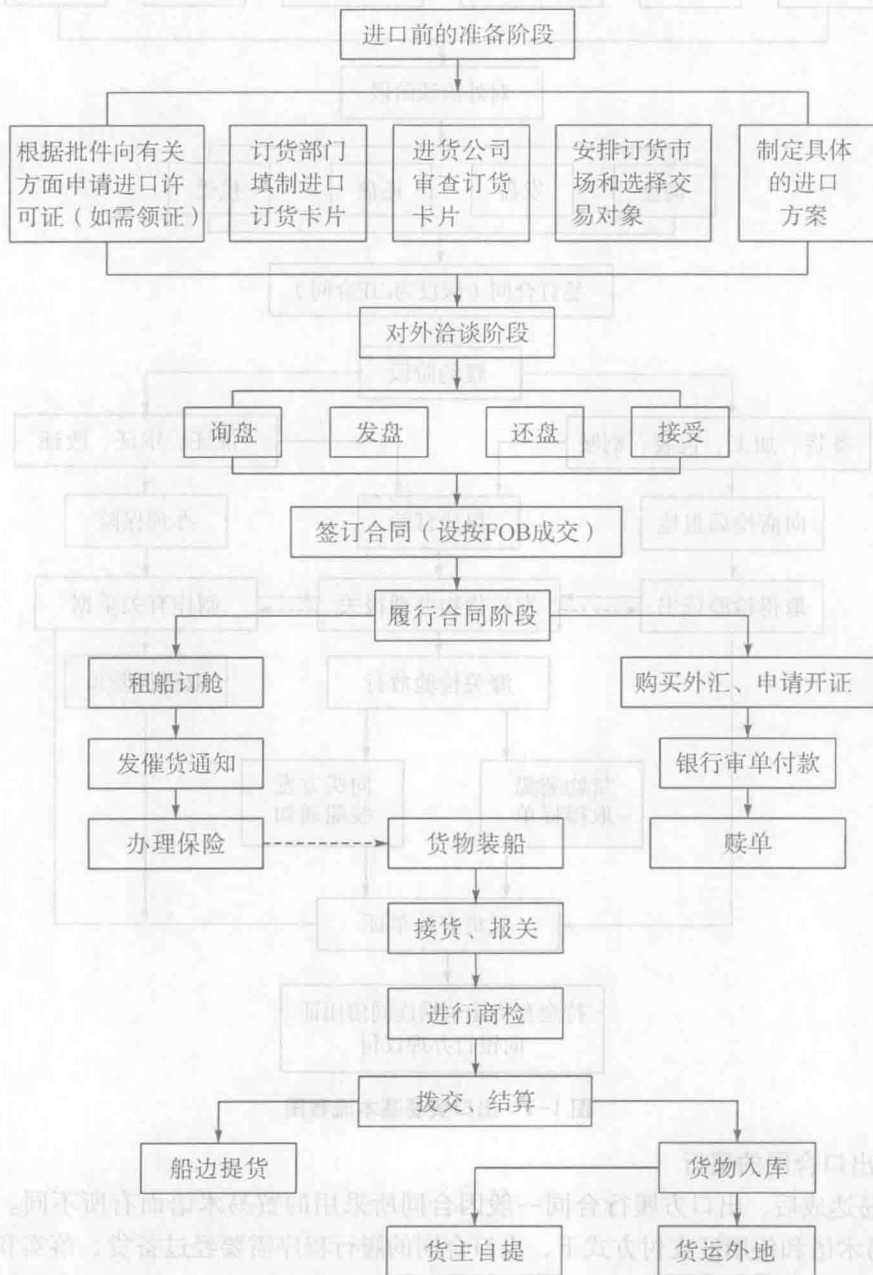


图 1-2 进口贸易基本流程图

1. 进口交易前的准备

根据用货单位填制的进口订货卡片,对国外货源市场进行深入调研,从商品的品质、价格、生产供应、技术水平等方面对国外出口国的主要供应商进行对比分析,选择合适的货物卖主。

2. 进口交易的磋商与合同订立

与出口交易磋商相对应,进口交易磋商是本方作为进口方进行的,磋商的程序与出口基本相同。在实际业务中,进口交易措施还应注意的问题包括不要向同一地区过多询盘,防止国外商人乘机抬价;对不同国家或地区的报价要自己综合比较,做好“货比三家”的工作。合同订立后,通常需要签订书面合同。

3. 进口合同履行

进口合同履行程序也因贸易术语不同而不同,以 FOB 合同并采用信用证支付为例,进口合同履行需经过申请开证、向卖方发催货通知、租船订舱、投保、审单付款等环节。

工作提示:

国际贸易远比国内贸易复杂,从业人员不仅需要掌握相关的法律法规、外贸知识和各国的风土人情,更需要慎重、认真地完成每一笔进出口业务。

任务二 国际贸易的职业岗位和能力



任务目标

- 了解国际贸易的职业岗位类型
- 了解国际贸易的职业岗位从业必须具备的素质和能力



任务引入

陈新新是某高校国际贸易专业的一名在校大学生,暑假期间想从事国际贸易相关岗位的实践工作,以加深对本专业的知识的学习和运用。当他来到人才市场参加现场招聘时,发现外贸公司的招聘岗位很多,而且要求各不相同。下面这则招聘广告引起了他极大的兴趣,同时也给他带来了岗位选择方面的困惑。

广东××鞋业有限责任公司招聘启事

本公司成立于 2005 年年底,专业从事以鞋业研发、生产、加工及销售为主的多元化经营,产品销往世界各地。公司自成立以来,业绩一直攀升,规模不断扩大,每年参加德国全球分销系统(GDS)展会、中国进出口商品交易会(广交会)及意大利米兰展会。现诚邀有志之士加入,共同发展。

招聘职位:外销员、外贸跟单员、报关员。

1. 外销员

职责与要求：熟悉外贸流程，大学英语四级以上，熟悉各种外贸单证，具有较强的中英文口头及书面沟通能力和商务洽谈能力，积极上进，责任心强，富有团队精神，有外销员证优先考虑。

2. 外贸跟单员

职责与要求：主要负责跟进客户生产进度及售后服务工作。要求熟悉外贸跟单流程及船务订舱、外贸制单，工作认真细致，责任心强，有跟单员证优先考虑。

3. 报关员

职责与要求：执行日常进出口业务中报关类任务，办理所需要的文件和单证，与海关及相关政府部门保持良好沟通，管理并及时更新报关业务相关的资质证明。应聘人员必须持报关员证，熟练使用办公软件。

以上岗位长期招聘，欢迎在校学生及应届毕业生实习。

讨论题：

(1) 目前我国国际贸易的相关职业岗位和职业资格证书有哪些？

(2) 试举例说明国际贸易的从业人员需要的职业素质和能力。



知识内容

一、国际贸易的职业岗位群与职业资格证书

目前，在企业中与国际贸易相关的职业岗位群主要有外销员、跟单员、单证员、货代员、报关员、报检员等。学生在修完本门课程之后，可根据自己的兴趣爱好及行业需求，有针对性地进行后续学习，并考取相应的职业资格证书。外贸考试日历如表 1-1 所示。

表 1-1

外贸考试日历

序号	证书名称	颁发部门	考试时间	考试内容
1	外销员资格证书	国家商务部和人事部	每年 9 月	外销员综合业务、外贸外语（笔试和口试）
2	报关员资格证书	中国海关总署	每年 11 月	当年报关员资格全国统一考试教材、进出口商品名称与编码
3	报检员资格证书	国家质量监督检验检疫总局	每年 11 月	检验检疫有关法律法规、报检业务基础、国际贸易知识等
4	全国外贸跟单员资格证书	中国国际贸易学会	每年 11 月	外贸跟单基础理论（含英语）、外贸跟单操作实务（含英语）
5	国际商务单证员证书	中国对外贸易经济合作企业协会	每年 6 月	国际商务单证基础理论与知识、国际商务单证操作与缮制