

BY THE AGE OF 25
YOU MUST KNOW HOW TO START A BUSINESS AND ACQUIRE

25岁前 一定要知道的 创业



跳出蚁族
系列

周俊宏◎编著

给别人打工，你永远都是穷人
创业吧！残酷是暂时的，你将获得有意义的人生

和比尔·盖茨、李嘉诚、松下幸之助、马云一起
在25岁前，做个有出路的人

25岁前 一定要知道的 创业 致富经

周俊宏◎编著

新出图证(鄂)字 10 号

图书在版编目(CIP)数据

25 岁前一定要知道的创业致富经 / 周俊宏编著. — 武汉: 华中师范大学出版社, 2011.10

(跳出蚁族系列)

ISBN 978-7-5622-5180-4

I. ①2… II. ①周… III. ①企业管理 - 青年读物 IV. ①F270-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2011) 第 165130 号

25 岁前一定要知道的创业致富经

周俊宏 编著

总 策 划: 段仁国

责任编辑: 胡 维 郑 光

责任校对: 孙尔春

编 辑 室: 对外合作部

电 话: 027-67867370

出版发行:  华中师范大学出版社

选题策划: 北京快乐共享文化发展有限公司

电 话: 010-63703893

社 址: 湖北省武汉市珞喻路 152 号

邮 编: 430079

电 话: 027-67863040 (发行)

传 真: 027-67863291

网 址: <http://www.ccnu.press.com>

电子信箱: hscbs@public.wh.hb.cn

经 销: 全国新华书店

印 刷: 北京画中画印刷有限公司

字 数: 130 千字

开 本: 880mm × 1230mm 1/32

印 张: 6.25

版 次: 2011 年 10 月第 1 版

印 次: 2011 年 10 月第 1 次印刷

定 价: 22.80 元

欢迎 购书

敬告读者: 欢迎举报盗版, 请拨打举报电话 027-67861321

序言



毕业了，一群大学生满怀抱负地冲出校门，他们以为自己马上就能飞上枝头变凤凰，可没成想凤凰没变成，反而变成了“蚂蚁”，这些大学毕业生组成了如今社会上一个非常庞大的群体——“蚁族”。

在网络上流行着这样一个段子：“其实大学生活可短暂了，有时想一想，校门一进，一出，一天过去了啾；校门一进，不出，四年就过去了啾！”一些大学生在四年里使尽浑身解数拿到了英语四级证、计算机等级证、毕业证、学位证……毕业后，虽然手里有了一堆的证，可是怎么都找不到称心的工作。

对于每位大学毕业生而言，选择一个好的单位，拥有一份稳定的工作自然是首选。但是眼看就业形势越来越严峻，大学毕业生们往往投了几个月的简历，又在各种人才交流会中挤来挤去，仍没有找到理想的工作岗位。

一些大学毕业生高不成低不就，毕业后一直处于失业

的状态，还有一些大学毕业生整天做着白领梦，等他们挤破了脑袋进了所谓的外商独资企业或国内一些大型私人企业后，他们才发现自己不过是看起来表面光鲜的白领，他们每天都要承受巨大的压力：公司总有干不完的活，稍有差池，老板的眉毛就会马上跳到“十点十分”，甚至直接把他们 fire 掉，哪怕处处谨小慎微，天天加班，挣的钱也不比农民工多多少。

对于拥有本科及以上学历的蚁族而言，刚刚满足基本生活的低收入显然不是他们想要的。特别是那些原本怀揣着梦想，希望在大城市中有所作为的蚁族来说，这种生活让他们感到非常沉重。一些蚁族想：“我们起得比鸡早，睡得比狗晚，吃得比猪差，干得比驴多。我们念了四年大学，交了几万元的学费，虽然拥有本科学历，可是挣的钱却比民工还要少，凭什么啊？还不如自己干呢。”于是，蚁族走上了创业的道路。

蚁族多是 80 后的大学毕业生，他们或刚刚走出校园，或已经在职场中拼杀了一两年，他们充满朝气，头脑灵活，敢想敢做，容易接受新鲜事物，这些都是他们最突出的创业优势。可是仅仅有这些优势还不够，创业之路充满了艰难和坎坷，想要成功创业，他们还有许多方面需要学习。

创业很难，蚁族白手起家更是难上加难。但是无论多高的山总是可以攀越的，无论是多深的海都是可以扬帆破浪的，所以社会并没有封死蚁族的创业之路。不过，总有一些人把创业成功的案例归因于机缘巧合，也就是所谓的“无心插柳柳成荫”。不过，有关专家认为，创意只是冰山上的一角，如果没

有平时的用心耕耘，机缘是不会如此凑巧的。就像天上突然出现了一条大横幅，说某时某刻会天降馅饼，但是如果你连一个起码的存储工具都没有，那就只能看着这种机缘去和别人玩“不期而遇”的戏码了。

为了抓住自己的创业机遇，蚁族应该找到一本适合自己的创业宝典，而本书就是结合蚁族的特点为蚁族量身定做的创业智慧锦囊。

目录



PART1 鸿鹄之志——梦想是蚁族创业的基石

梦开始的地方——明确创业的目的 / 003

相信自己能高飞——自信的人更容易成功 / 009

一口不能吃个胖子——脚踏实地走好每一步 / 014

该出手时就出手——不放过每一个机会 / 016

坚定信念不言弃——做一个执著于梦想的人 / 019

提高你的竞争力——创业者应具备的个人素质 / 022

PART2 厉兵秣马——充足的准备是蚁族创业的前提

积累经验——做自己的军师 / 027

别信广告，信成效——选择适当的项目 / 032

做好市场调查——不打没把握的仗 / 037

获得资金的途径——条条大路通罗马 / 040

注册公司的过程——菜鸟也可以成为领头人 / 047

PART3 同心断金——可靠的团队是蚁族创业的后盾

单拳难挡四手——团队的力量无穷大 / 053

超越梦想一起飞——创业团队需要这样的人 / 056

信任为重——创业过程中的团队管理 / 059

亲兄弟也要明算账——处理好经济问题 / 062

大家好才是真的好——切忌假公济私 / 065

PART4 精打细算——做好财务，让蚁族的事业蒸蒸日上

有舍才有得——别把钱握得太紧 / 071

管住自己的钱包——花钱要有计划 / 078

账面要明确——做好财务报表 / 083

用专业手段分析资产——固定资产投资的秘诀 / 085

掌握企业的命脉——管理好营运资金 / 089

PART5 机不可失——好的商机是蚁族创业成功的催化剂

创造短期内的利润高潮——掌握节假日带来的商机 / 095

找到属于自己的路——抓紧消费群体带来的商机 / 098

创业要学会与时俱进——利用社会环境下的商机 / 102

PART6 谨小慎微——蚁族需要警惕的创业陷阱

天上不会掉馅饼——面对投资要小心 / 107

擦亮你的双眼——选择加盟店时要谨慎 / 111

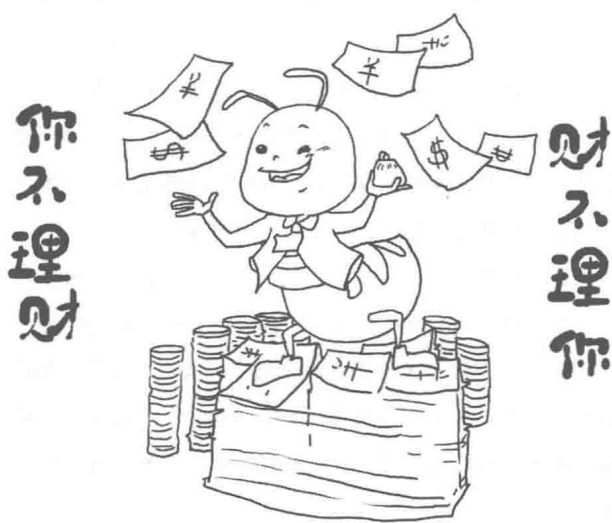
冲动是魔鬼——不要轻易从事不熟悉的行业 / 116

我的生意我做主——小心鸠占鹊巢 / 118

- PART7 铜墙铁壁——法律知识能够保护蚁族的合法权益
- 童叟无欺——维护诚信与商业道德 / 123
- 不做软柿子——避免不正当竞争，用法律维护自己 / 125
- PART8 重整旗鼓——失败是蚁族创业途中的转折点
- 路一直都在——用积极的心态面对失败 / 135
- 回头看看——总结失败的原因 / 139
- PART9 奇思妙想——好的创业点子让蚁族迎来春天
- 自由职业者的生活——自由，不可挡 / 145
- 自由撰稿人——做一个快乐的 SOHO 主义者 / 153
- 自由翻译者——追寻“随心所欲”的快感 / 163
- 室内设计师——考验你的综合能力 / 166
- 网店老板——引领最新的消费潮流 / 170
- 形象顾问——“出卖”自己的审美观 / 175
- 平面设计师——二度空间的视觉传达 / 179
- 彩铃制作者——玩转声音的世界 / 181
- 自由策划人——蒙着面纱的军师 / 185

PART 1

鸿鹄之志
——梦想是蚁族创业的基石



四年大学生活结束了，我们满心希望地走出校园，庞大的队伍把各大人才市场围了个水泄不通。本以为我们前面都是可以媲美滑冰场的平坦大道，可是出来后才发现，这条道上还铺满了荆棘。直到这时候我们才如梦方醒，才知道这个世界并不像自己想象中的那么美好。

我们在象牙塔中过惯了安逸的生活，可是现在，我们的地位突然一落千丈，不仅不再是众星捧月的“骄子”，就连餐桌上的“饺子”都比我们受欢迎。为什么？你想想，一盘饺子端上桌，一动不用动就有一帮人伸出筷子争着去夹。可是我们呢？我们挤破了头，连呼带叫地想引起招聘方的注意，可是人家看都懒得看我们一眼。有些兄弟姐妹好不容易找到一份工作，可是都不是真正适合自己的职业。都说好钢要用在刀刃上，可我们就像是好刀刃用在了钢上，用得时间越长，刀刃卷得越厉害。

虽然拥有学历、知识和技术，可是仍然饱受压迫和剥削。兄弟姐妹们，咱也不比人家差啥，凭啥只能过这种生活呢？如果你已在实现梦想的道路上“走投无路”，在求职的道路上吃够了“闭门羹”，在职场生涯中过够了终日为人拼命，却只能拿到微薄薪水的生活，干脆，咱自己创业吧！

梦开始的地方



——明确创业的目的



创业的一大特点就是“自己给自己设职位，自己给自己开工资”。有些人一听就激动了，“既没人管我，又能挣大钱，多爽啊！”错！错！错！如果你这么想，那你就大错特错了。我们可以把赚钱当目的，却不能把赚钱当做唯一的目的。

赚钱的确重要，谁想做赔本的买卖呢？可是如果把赚钱作为创业的唯一目的，那么我们就“跑偏”了。我们渴望赚钱，可是赚钱很不容易，咱们没有背景，只有背影，没有资本，只有笔记本，没有多少社会阅历，只有一本小小的台历。我们当中的一些人刚刚步入社会，只懂得一点专业知识，还有一些人虽然已经工作了几年，但从事的都是最基层的工作，对业务也并不精通。所以，把赚钱作为创业的目的也不太现实。

如果我们掉进了钱眼儿里，把创业当成赚钱的捷径，满脑子里转的都是 MONEY，我们就看不见路标和陷阱。想要靠创业大捞一笔的想法是不切实际的，只有定好明确的目标，并详细地计划好要走的每一步，才能在创业的道路上看到曙光。



那么，为什么而创业才是最现实、最可靠的呢？那就是梦想！

市场上关于成功学的书籍一抓一大把，可是内容却大同小异。起初，我们对那些成功人士的敬仰犹如黄河之水连绵不绝，可是看了他们成功的例子后，我们恍然大悟，啊！原来梦想才是成功的动力啊。是的，你看那些商业界、体育界、演艺界的名人大腕，哪个不是在梦想的驱动下获得成功的呢？你看人家比尔·盖茨，就因为有一个“让每家都拥有一台电脑”的梦想，结果把微软建成了那么成功的一个企业。有的人说，我没有梦想，可是我也一样过得好，没错，你的确能平稳地过一辈子，可是你的人生也会缺少许多的乐趣。最重要的一点就是，你绝对不可能成功。

为什么要创业？如果你想不清楚这个问题，那么你就先别急着创业了，因为盲目地创业不但不会取得成功，反而会让你一败涂地。创业可不是小孩子过家家，嘴上说说就行了的。当你决定创业的时候，你就要做好负起责任的准备了。

想要创业，首先要确定一个目标，即你究竟为什么创业？著名的管理专家威廉·拜格雷夫用 10 个以字母“D”为首的单词形容了优秀的创业管理人应具备的素质，在这 10 个单词中，梦想(Dream)位居第一位，其次是果断(Decisiveness)、实干(Doers)、决心(Determination)、奉献(Dedication)、热爱(Devotion)、周详(Details)、命运(Destiny)、金钱(Dollar)和分享(Distribute)。这就说明，不管从事什么行业，想要创业，就必须有一个明确的目标。

我们走上了创业的路，可是究竟能走到哪儿去却要取决于不同的梦想。梦想和现实之间隔着一条沟，很多人说这沟深不可测，其实，它很可能刚没脚脖。就像小马过河一样，我们要是不去亲身尝试，就永远跨不过去，也不知道沟到底有多深。

我们参加过许多创业指导讨论会，也听过许多专家讲座，有些想要创业的蚁族的兄弟姐妹一听说专家来了，就像蜜蜂一样围上去，想让专家为自己指明创业的方向甚至介绍适合的项目。当有人问美国苹果公司的创始人史蒂夫·贾伯“我应该在创业时做什么”时，史蒂夫给出的回答是：“你最好先找一份工作让自己变得忙碌，等到你发现了答案，你再去创业。”

在我们之前，已经有不少蚁族的兄弟姐妹开始了自主创业，可是我们怎么就没看有谁真正成功了呢？专家们说这是因为我们的“前辈”缺乏社会资源和社会经验，不过这并不是最重要的，最重要的一点是因为他们不清楚什么是创业，没有明确的动机。天哪，原来动机不明对创业而言这么危险，我们还是快点儿从不切实际的幻想中醒过来，朝着我们真正的梦想和目标前进吧！

为了不重蹈“前辈”们的覆辙，我们在创业时切记要避免以下的三种情况：

■ 为了赶时髦而创业

刘根风看到许多人都在创业，特别是身边很多朋友都当了老板，他就整天羡慕人家。他想：“自己当老板多威风，多



气派，什么都是自己说了算，多好！”于是他放弃了月收入 2000 元的工作，买了家小铺面开始做熟食生意。有人问他为为什么要辞掉工作卖熟食，他得意地告诉人家：“你不懂，现在流行创业，自己说了算，挣的钱都是自己的，多酷啊。而且现在卖熟食超挣钱，一个月就能翻一番。”一个月后，由于猪肉出现了问题，人们不再大量购买熟食，刘根风的生意也越来越不景气。又过了几个月，刘根风实在撑不下去了，只好关了店，卖掉了店铺。

喜欢时髦的东西是人之常情，可如果你为了追求时髦而创业，那你就烧昏了头了。刘根风的例子让我们看到，把创业当时髦是行不通的，你想想，你一不知道你想干什么，二不知道你想干的事到底有没有发展，两眼一抹黑地行走，怎么能不摔跟头呢？想要创业，你得先确立个目标才行啊。比如说我想创业，于是今天我看见别人做这个挣钱我就做这个，明天我看见别人做那个挣钱我再做那个，那最后指定什么都做不成。所以说，我们不能为了跟风而创业。目标都不确定就谈创业是没用的，为了时髦而进行的创业也是不能长久的。

为了赌气而创业

欧琪工作 2 个多月了，在公司没少受气，领导整天横挑鼻子竖挑眼，就连早她几天进公司的同事都把她当跑腿的，成天让她做这做那。这还不算，到了发工资的时候，财务说因为欧琪还在试用期，所以只能领取基本工资 800 元，无论做

了多少业务都没有提成。欧琪一气之下不干了，她想：“既然你们这么对我，我也不伺候你们了，我自己干。”等到欧琪真正开始创业时，她才发现自己把事情想得太简单了，在遇到的重重困难中，最大的困难就是客源。这下欧琪傻了眼，勉强支撑了一段时间后，她不得不从头开始考虑创业这件事。

当我们在公司里遭到了上级的冤枉或受到了不公平、不合理的待遇，我们应该怎么办呢？是一气之下决定辞职创业，还是仔细思考后再做决定呢？俗话说得好，说起来容易做起来难。想创业是好事，可千万别冲动。要知道，冲动是魔鬼，要是不考虑好就创业，下场肯定会惨不忍睹。我们当然可以创业，可是如果只是为了不再受别人的气，不用再看别人的脸色而创业，那还是打消这个念头的好。可能有人问，不是也有不少人是因为赌气而创业成功的吗？人家行，我怎么就不行？朋友，咱还是好好看看人家的经历成不？人家之所以会成功，那可不是因为冲动，而是因为他们一直就知道自己想要做什么，并且在工作中积累了相关的经验，所以他们才能创业成功。不然，光凭意气用事就能创业成功吗？肯定是不行的！

■ 为了一时的兴趣而创业

田甜大学时学的是中文，家里希望她毕业后找一份安稳的文职，可是她毕业后却坚持要自己创业，而且竟然要开一家蛋糕店。别人问她为什么要开蛋糕店，她说在她学校附近有一家蛋糕店的蛋糕特别好吃，香味也特别好闻，所以她认



为，如果自己能够开一家蛋糕店，每天生活在蛋糕的香气中一定会非常幸福。



人的口味和喜好不是一成不变的，田甜没有想过如果有一天她不喜欢吃蛋糕了，甚至开始厌倦蛋糕的气味时，她是不是还能继续把这家小店经营下去。在蚁族中还有一部分人，以女生居多，她们看了太多脱离现实的泡沫剧，把开花店、开面包房、开书店等当成既浪漫又好赚钱的创业项目。其实这些项目也不是不好，可是姐姐妹妹们，咱们能不能现实点儿呢？如果咱们生活的地方并不适合开这些店铺，咱们还是换点儿更实际的想法吧。虽然有人说兴趣是最好的动力，一些创业指导专家也提出“创业者应该从事自己最感兴趣的行业”，可是我们却不能仅凭自己一时的兴趣创业，而不做长远的打算。如果我们为了一时的兴趣而创业，那当我们失去了对这份兴趣的激情时，这份所谓的“事业”也就“Game Over”了。