

石油大王洛克菲勒、
金融大鳄摩根、投机大王索罗斯、
股神巴菲特、传媒巨头保罗·路透、
娱乐大亨华纳兄弟、美联储前主席格林斯潘、
美国最年轻的亿万富翁布林……

他们都是“犹太人”
Jewish Wisdom
for
Wealth and Success

犹太人 给年轻人的 财富课

商业与致富圣经

费里 犹太人的财富在自己的脑海里
领悟犹太人的金钱逻辑，解读世界首富们的财富之道

林 克◎编著

犹太人[☆] 给年轻人的 财富课

林 克 编著

图书在版编目 (CIP) 数据

犹太人给年轻人的财富课 / 林克编著. — 北京 :
企业管理出版社, 2014.4
ISBN 978-7-5164-0766-0

I. ①犹… II. ①林… III. ①成功心理—通俗读物
IV. ①B848.4-49

中国版本图书馆CIP数据核字 (2014) 第058901号

书 名: 犹太人给年轻人的财富课
作 者: 林 克
责任编辑: 姜 锋
书 号: ISBN 978-7-5164-0766-0
出版发行: 企业管理出版社
地 址: 北京市海淀区紫竹院南路17号 邮编: 100048
网 址: <http://www.emph.cn>
电 话: 总编室 68701719 发行部 68467871 编辑部 68701408
电子信箱: 80147@sina.com zbs@emph.cn
印 刷: 北京盛兰兄弟印刷装订有限公司
经 销: 新华书店
规 格: 170×240毫米 16开本 16印张 215千字
版 次: 2014年4月第1版 2014年4月第1次印刷
定 价: 35.00元

版权所有 翻印必究 · 印装有误 负责调换

前言

犹太民族是一个古老的民族，有着悠久的历史。早在公元前1200年前后，海上民族非利士人侵入巴勒斯坦沿海地区，建立了加沙、阿什多德等小城。以色列人和犹太人同非利士人进行了艰苦的斗争，正是在这场斗争中，以色列——犹太国家逐渐形成。但是，犹太民族是一个多灾多难的民族，经过几个世纪的艰难流徙，犹太人几乎遍布世界各地。

在时间上，犹太民族保持了几千年的传统；在空间上，他们同呼吸、共命运，保全着自己的民族，进行着创造性的活动。犹太人是世界上最聪明、最神秘、最富有的人。他们勤奋上进，创造了不可估量的商业价值。人类在商业领域取得的辉煌成就，与犹太人的贡献密不可分。

在悠久的历史中，犹太人被奴役、被歧视、被迫害、被迫流浪异乡，但他们自己民族的历史几乎从

未间断过。他们曾长时间地没有国家，没有政府，没有权力，没有地位，但他们总能凭借自己神奇的智慧，获得巨大的财富。灾难来临时，金钱和财富会离开他们，但他们会凭借自己掌握的知识而成为金钱的主人。

有着数千年历史的犹太民族，虽然曾经长时间地流落异乡，没有给人类留下太多特别值得骄傲的宫殿和建筑，但却给人类留下了永恒的智慧，并把他们的知识与智慧完美地运用到教育、商业、生活当中。而犹太商人以其独特的经营技巧，摘取了“世界第一商人”的桂冠，他们在其他领域的成就也让世人刮目相看。他们的经营理念，他们的处世哲学，他们的财富观念更引起了人们的极大关注。多少年来，不知有多少年轻人对它顶礼膜拜，并从中受到启发，得到启迪，在人生的道路上走得更远，达到更高的人生境界。

土地不能带走，智慧却可以带到任何地方，而且谁也不能抢走它。没有什么比智慧更重要的了。犹太人最让人敬佩的无遗就是他们的宝贵的智慧。犹太人的智慧永远是一个说不尽的话题，并且会给在财富路上积极进取的年轻人以有益的启示。

目 录

CONTENTS

第一章

犹太人的财富观：金钱是世俗的上帝

01 透过金钱可以窥视一个人的灵魂	3
02 金钱是自身安全的砝码	6
03 做金钱的主人，不做金钱的奴隶	9
04 犹太人的“现金主义”	11
05 攒钱不如赚钱	14
06 别把赚钱当成一种负担	19
07 想获取社会地位就必须赚钱	22

第二章

知识就是财富，最值得投资的是大脑

01 只要有知识，就不怕没有财富	27
------------------	----

02	学校在，犹太民族就在	29
03	学习对犹太人来说是一种义务	32
04	投资教育是最精明的选择	36
05	孩子的教育开始得越早越好	39
06	读书和学习是一生的事业	42
07	拥有知识才是真正的富有	45
08	知识是通往成功的阶梯	49

第三章

赚钱有智慧，跟犹太人学赚钱的哲学

01	赚钱没有高低贵贱之分	55
02	赚钱是天经地义的	58
03	靠勇气赚钱，靠聪明储蓄	61
04	只要有信心和恒心就能赚到钱	64
05	以最低的成本赚更多的钱	67
06	赚钱是商人的天职	71
07	以钱生钱胜过人赚钱	73
08	用别人的钱来发展自己的事业	77
09	赚钱不在乎多少，别把一美元不当钱	80

第四章

诚信为本，遵守契约是犹太人的最高逻辑

01	世界是以契约为基础的	85
02	保护弱者的契约精神	91
03	在契约中尽量写清所有的条件	93

04	签订最稳妥的协议	95
05	契约是一种形式上的公正	98
06	即使再明确的事情，也要写入契约	102
07	契约是一种特殊的商品	105
08	诚信是一笔无形的财富	107
09	只有守信用，生意才能做长久	111
10	不讲信用的人必定会遭到惩罚	115

第五章

思路决定财路，犹太人想的和你不一样

01	不可直中取，学会曲中求	121
02	不断创新才能开辟财源	123
03	经商要敢于打破常规，别出心裁	127
04	在商场中靠机智取胜	131
05	灵活变通地运用游戏规则	134
06	让思路转个弯，死路就能变活路	137

第六章

敢于冒险，抓住一切可以利用的机会

01	逆境可以把你推向更高的起点	143
02	抓住机遇，才能获得成功	146
03	机会稍纵即逝，不要放过任何一个机会	150
04	把运气变成机会	154
05	不失时机地展示强项	158
06	从信息中捕捉商机	162

- 07 如果时机不对，再好的生意也谈不成 165
- 08 在机会面前，永远不要等待 169

第七章

为什么你不是犹太人，世界第一商人的不败传奇

- 01 犹太人的生意经是充满智慧的 175
- 02 生意场上只有成败，没有禁忌 178
- 03 不遵循商业伦理，就会受到惩罚 181
- 04 做最坏的打算，争取最好的结果 185
- 05 适当示弱是一种高明的交际策略 187
- 06 把握流行趋势，敲开财富之门 191
- 07 善于借力，事半功倍 193

第八章

比财富更有力量的是品格

- 01 好脾气会让你收获很多 199
- 02 学会控制自己，忍耐是一种精神 202
- 03 不要嫌贫爱富，要懂得尊重穷人 204
- 04 做生意一定要互利双赢 206
- 05 赞美具有神奇的魔力 209
- 06 能够化敌为友的人是最强大的 212

第九章

犹太人给年轻人的十个忠告

01 有些东西比赚钱更重要	217
02 不要只顾创造生活而忘记享受生活	219
03 给自己一个“安息日”	221
04 施舍是在履行“公共义务”	223
05 以淡泊的心态面对名利	225
06 不断超越自我，迎接新的挑战	228
07 没有永远的失败，只有暂时的不成功	231
08 勤勉的人是上帝的宠儿	234
09 为他人着想就是为自己铺路	237
10 只有智慧才是永恒的财富	240

第一章

犹太人的财富观：金钱是世俗的上帝

犹太人的财富智慧

犹太人非常重视金钱，并视金钱为“世俗的上帝”，犹太人知道，只有掌握了金钱，才能掌握生存和发展的权利，才能摆脱贫穷，改变受压迫的命运。金钱对于犹太人来说，绝不仅是财富的象征，更是他们人生成功的标志。

01

透过金钱可以窥视一个人的灵魂

品行卑劣的人心中只有钱而没有道义，而高尚的人由于注重道义而往往忽视钱。

在历史上，金钱曾被各个民族广泛地看做一种罪恶或者至少是准罪恶的东西，但犹太人除外。犹太人认为一个民族一旦掌握了金钱，它便掌握了生存和发展的权利，它不仅可以用金钱对付外族的侵略和演化，还可以利用金钱增加抵抗的力量。

犹太人以重视金钱而闻名，他们虽以宗教作为生活的依托，但他们从不轻视金钱，这一点与其他宗教恰好相反。金钱在他们心目中非常重要，被看做是散发温暖的“圣经”。可是他人并不视金钱为命，他们重

视金钱的同时又是那么轻视金钱。因为，一个人是卑微还是高尚都可以通过金钱反映出来。

有这样一个故事在犹太人中间广为流传——所罗门时期的某个安息日，有三个犹太人来到耶路撒冷，他们由于身边带钱过多不方便，大家商议将各自带的钱埋在一块，然后就出发了。结果，其中有个人又溜回来，将钱偷偷地挖走了。

第二天，大家发现钱被盗了，知道一定是他们中的某一个所为，但苦于没有证据。于是，三个人便一起去素以断案英明著称的所罗门那里请求仲裁。

所罗门了解事情经过后，没有急于问案，反而说：“这里正好有难题解不开，请你们三位聪明人帮忙解决一下，然后我再为你们裁决。”

所罗门先讲了一个故事：

有个姑娘曾答应嫁给一个男子，并订了婚约。但不久以后，她又爱上了另一个男子。于是，她便向未婚夫提出解除婚约。为此，她还表示，愿意付给未婚夫一笔赔偿金。但她的未婚夫虽无意于赔偿金，也痛快地答应了她的要求。由于姑娘有很多钱，结果被一个老头拐骗了。后来，姑娘对老头说：“我以前的未婚夫不要我的赔偿金就和我解除了婚约，所以，你也应该如此待我。”于是，那个老头也同样答应了她的要求。

讲完故事后，所罗门询问道：姑娘、青年和老头，谁的行为最值得赞扬？

第一个认为，男青年能够不强人所难，不拿一点赔偿金，其行为可嘉。

第二个认为，姑娘有勇气和未婚夫解除婚约，并要和真正喜爱的人结婚，其行为可嘉。

第三个人说：“这个故事简直莫名其妙，那个老头既然为了钱才诱拐姑娘的，可为什么不拿钱就放她走了呢？”

所罗门不等第三个人说完，指着他大喝一声：“你就是偷钱的人！”

然后，所罗门解释道：“他们两人关心的是故事中人物的爱情和个性，而你却只想到钱，你肯定是小偷无疑。”

犹太人的这则故事说明对于钱的态度是一个人人格高低的体现，品行卑劣的人心中只有钱而没有道义，而高尚的人由于注重道义而往往忽视钱。所以说，金钱是窥视人格的一面“镜子”。

02

金钱是自身安全的砝码

“朋友，你和我同属一个种族——犹太人，这个种族能够做到一切，就是不能失败。”大政治家迪斯累利这样说。

对犹太人来说，金钱是非常重要的。对于没有市民权，没有行会会员资格，土地所有权不被认可，甚至没有政府保护的他们来说，在危急的情况下可以依赖的只有金钱。罗马时代的一个拉比曾经感叹到：“如果一文不值的话，谁都不会尊重我们！”可见，金钱对于犹太人的重要性。

犹太人所在国的统治者，更是时刻盯着他们手中的金钱。统治者们的豪华的宫殿、贵族的奢侈生活、显示帝国的威严和其他的国家进行

战争，这些都需要犹太人为他们提供大量的金钱。对他们来说，犹太人就是他们的钱袋子，不需要的时候把他们丢在一边，进而进行驱赶和屠杀；需要的时候，就把他们召回来，并且对他们恩宠有加，尽力巴结。

犹太人有了金钱，但是也遭受了世人的妒忌，在世界的许多地方掀起了“反犹”运动。而这样的运动其实就是一场经济的战争。犹太人明白自己是输不起这场战争的，因此，为了自己的生存去获取成功已经成为犹太人不可推卸的责任。

犹太人流离失所，四处漂泊，并屡遭劫难，而只有金钱可以给他们提供一点保护，让他们感觉到安全。当他们哪天遭到各地统治者驱逐的时候，金钱就可以换取别人的收留和保护；当地的人发起反犹暴乱的时候，他们可以用金钱贿赂而求得一条生路；他们外出做生意的时候遭到土匪的抢劫，钱可以赎回他们的生命。由此可见，金钱对于犹太人来说，可以增强他们的安全感，是可以永远保护自己、让自己平安的“上帝”。

金钱让当地人民及政府不敢小觑他们。一位观察家在他的著作里这样写道：“犹太人实际上的政治权力和他们的政治权利之间的矛盾也是政治与金钱势力之间的矛盾，虽然在观念上，政治权力凌驾于金钱权利之上，其实前者却是后者的奴隶。”金钱，让世间的权势们都匍匐在它的脚下，让犹太人真正地能够站立起来，重新获得世人对他们的尊敬。

因此，犹太人只好想尽一切办法来发财，让自己变得有钱。他们对钱的崇拜也就达到了极端的地步。对犹太人来说，钱在他们的生活中居于重要地位，并掌握着他们的生死。

犹太人因为金钱获得了保护和安全，但是也因为他们实在是富可敌国，而遭到了世人的嫉妒和仇恨，他们只好再次拼命的赚钱来获取更大的保护。为了获取更多的钱，他们不得不让自己赚钱的能力越来越精湛，他们理财、生财、发财的本领越来越高，而他们也就变得越来越富有。