



# 你 为 什 么

NI WEISHENME  
BUFUYU

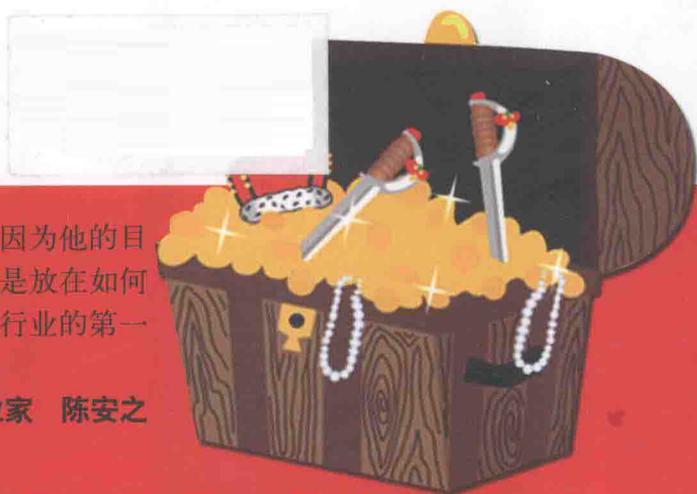
郎世荣 著

# 不富裕

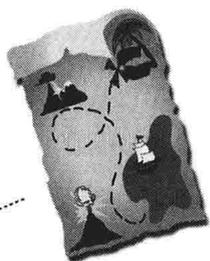
## 告诉你75个最有效的财富思维

有人之所以成功致富，是因为他的目标不是放在赚钱上，他的目标是放在如何成为行业的第一名。当你成为行业的第一名时，财富和荣誉挡都挡不住。

——著名演说家、企业家 陈安之



 百花洲文艺出版社  
BAIHUAZHOU LITERATURE AND ART PRESS

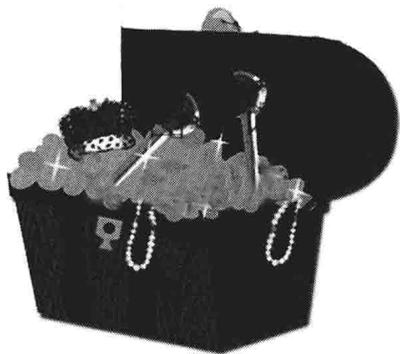


你 什 么

# 不富裕

告诉你75个最有效的财富思维

郎世荣 著



百花洲文艺出版社  
BAIHUAZHOU LITERATURE AND ART PRESS

## 图书在版编目(CIP)数据

你为什么 not 富裕 / 郎世荣著. -- 南昌: 百花洲文艺出版社, 2014.4  
ISBN 978-7-5500-0883-0

I. ①你… II. ①郎… III. ①成功心理—通俗读物 IV. ①B848.4-49

中国版本图书馆CIP数据核字(2014)第048196号

# 你为什么 not 富裕

郎世荣 著

---

出版人	姚雪雪
责任编辑	余 苕 游灵通
美术编辑	阿 正
出版发行	百花洲文艺出版社
社 址	南昌市红谷滩新区世贸路898号博能中心A座9楼
邮 编	330038
经 销	全国新华书店
印 刷	江西千叶彩印有限公司
开 本	787mm × 1092mm 1/16
版 次	2014年7月第1版第1次印刷
字 数	303千字
书 号	ISBN 978-7-5500-0883-0
定 价	30.60元

印张 18



---

赣版权登字: 05-2014-50

版权所有, 侵权必究

邮购联系 0791-86895108

网 址 <http://www.bhzwj.com>

图书若有印装错误, 影响阅读, 可向承印厂联系调换。



# 目 录

## CONTENTS

### Chapter 1 没有志向就没有方向 ——不怕路远，就怕志短

1. 要想获得财富，就必须拥有明确的目标.....002
2. 选对方向是获得财富的开始.....006
3. 为自己设定一个坚定的目标.....009
4. 远大的志向是通往财富之路的导航仪.....013
5. 中期目标是财富路上的驿站.....016
6. 心有多大，财源就有多广.....020

### Chapter 2 不要让错误的财富思维占据大脑 ——思维决定才智，才智决定财富

1. 思维决定才智，更决定财富的多少.....026
2. 新奇的创意是打开财富之门的钥匙.....030
3. 致富思维：要像富人那样思考.....034
4. 赚钱思维是致富的重要条件.....037
5. 学会向富人学习.....040

### Chapter 3 眼光有多远，财富之路就能走多远 ——用发展的眼光开创一片新天地

1. 独到的见解是获取财富的先决条件.....046
2. 不要用别人的眼光判断自己，而要用自己的眼光判断别人...050
3. 让思想插上翅膀，财富之路才会闪闪发光.....053
4. 懂得放长线方可钓大鱼.....057
5. 人若有远见则有未来，人若无远见则只有现在.....061
6. 眼光决定你是否富有.....064

### Chapter 4 有能力才有财力 ——创造财富的能力比财富更重要

1. 有智慧就有能力，有能力就会获得财富.....068
2. 获得财富从认清自我开始.....071
3. 一技之长是赖以生存的财富.....074
4. 创造财富的能力比财富更重要.....078

### Chapter 5 忍耐是财富之路的旅行袋 ——耐心之树，结黄金之果

1. 忍耐是一种磨炼，更是取得成功的考验.....084
2. 忍一时风平浪静，退一步海阔天空.....087
3. 耐心和毅力是成功的基石.....090
4. 在绝望中找寻希望，期待柳暗花明.....093
5. 想吃到热豆腐，必须学会坐冷板凳.....097

## Chapter 6 善于借助别人的力量 ——借别人的鸡生自己的蛋

1. 想拥有财富必须学会借力使力 ..... 102
2. 借钱生钱才能赚到大钱 ..... 105
3. 外力是续写财富传奇的助推器 ..... 107

## Chapter 7 机遇改变人生，智慧创造财富 ——行动要看时机，开船要趁涨潮

1. 敢于冒险才能捕捉到机遇 ..... 112
2. 机遇偏爱有准备的人 ..... 116
3. 错过机遇就等于放弃财富 ..... 120
4. 机遇是通往财富的敲门砖 ..... 123
5. 成功在于比别人多了双眼睛 ..... 126
6. 致富秘诀：在风险中抓住机遇 ..... 130
7. 具备捕捉信息的能力才能获得商机 ..... 134

## Chapter 8 坚韧是财富的最好助手 ——不经一番彻骨寒，怎得梅花扑鼻香

1. 失败是人们走向财富的“领路人” ..... 138
2. 致富秘诀：在一个行业里坚持十年，你就是专家 ..... 142
3. 可以接受失败，但绝不能接受放弃 ..... 146
4. 任何财富的质变都来自量变的积累 ..... 149
5. 胜利者的成功往往是从坚持到最后一分钟得来的 ..... 152

## Chapter 9 懒惰等于将一个人活埋 ——手懒的要受贫穷，手勤的得到富足

1. 财富出于勤奋，天才在于积累 ..... 156
2. 勤奋创造财富，实干成就梦想 ..... 159
3. 坚守是力量，勤奋是财富 ..... 162
4. 运气只是助推器，勤奋才是收获财富的发动机 ..... 166

## Chapter 10 不敢冒险的人既无骡子又无马 ——如果你从不接受挑战，就感受不到胜利的喜悦

1. 走得最远的人常常是愿意去冒险的人 ..... 172
2. 只有不畏艰险的人才能享受冒险的乐趣 ..... 176
3. 站在风口浪尖上才能捕到大鱼 ..... 179
4. 机会总是隐藏在风险的背后 ..... 182

## Chapter 11 创业就是展示自己的才能 ——梦想点燃生命，创业改变人生

1. 想要拥有财富，就必须创建属于自己的事业 ..... 186
2. 财富不会凭空而来，只有通过创业才能获得 ..... 189
3. 放手一搏去创业，不要给你的人生留下遗憾 ..... 192
4. 抓住人生的黄金时期，开创自己的事业 ..... 195

## Chapter 12 节俭的人为什么越过越富 ——节俭不等于吝啬，省钱更要会赚钱

1. 永远不要让自己的支出超过收入 ..... 200

2. 合理利用金钱，才能够成为金钱的宠儿.....204
3. 节俭不等于吝啬，省钱不等于不去赚钱.....208

### Chapter 13 遵守诺言就是在召唤财富 ——诚如试金石，信是金钥匙

1. 财富总是喜欢光顾有信誉的人.....212
2. 学会了诚实守信就等于学会了如何赚钱.....215
3. 诚信树立品牌，品牌成就未来.....218

### Chapter 14 要么创新，要么死亡 ——在问题中创新，在创新中收获

1. 培养自己的创新意识才能获得财富.....224
2. 只有不断创新才会有源源不断的财富.....227
3. 寻找财富的过程就是不走寻常路.....231
4. 创新精神：想别人不敢想，做别人不敢做.....235
5. 在问题中创新，在创新中收获财富.....238

### Chapter 15 思路决定出路，行动决定财富 ——心动不如行动，想到不如做到

1. 果断行动才能抓住成功的机遇.....242
2. 敢于挑战失败才能获得成功.....244
3. 沉思的人认识世界，行动的人改造世界.....247
4. 行动需要良好的习惯来保驾护航.....250
5. 拖延行动只能让人们远离财富.....253
6. 不要停止，成功就会在下一个路口等你.....256

Chapter 16 你不理财财不理你  
——学会理财，让钱生钱

1. 搞懂经济学 .....260
2. 学会理自己的财，更要会理别人的“财” .....264
3. 你不去理财，财又如何会理你？ .....267
4. 注重记账，不要让过度消费影响你的财富 .....269
5. 钱是赚出来的，而不是攒出来的 .....272

Chapter 1

# 没有志向就没有方向

——不怕路远，就怕志短



每走一步都走向一个终要达到的目标，但这并不够，应该每步就是一个目标，  
每一步都自有价值。

——歌 德

立志是事业的大门，工作是登堂入室的旅途。

——巴斯德

春天不播种，夏天就不生长，秋天就不能收割，冬天就不能品尝。

——海 涅

# 1

## 要想获得财富，就必须拥有明确的目标

目标是奋斗的动力，是获取财富的基础。

在《爱丽丝梦游仙境》中有这样一段对话：

“小猫咪，你能告诉我，我应该走哪条路吗？”爱丽丝抱着小猫咪问。

“这个问题在很大程度上取决于你要去什么地方。”猫咪回答说。

“去哪里……我都无所谓。”爱丽丝想了想说。

“那么你走哪条路都可以了。”猫咪摊了摊它的爪子说。

“只要能到达某个地方就行了。”爱丽丝补充道。

“那你只要一直走下去，就一定能够到达一个地方。”猫咪回答说。

这段对话历来被看作《爱丽丝梦游仙境》中的名言，它用浅显的对话揭示了一条适用于大众的真理——如果你不知道想要去哪里，那么你走任何一条道路都是一样的。也就是说，目标永远比方法和技巧更加重要。在出发之前，你是否确定想要去哪里？你的目的地在哪里？对于一辆没有目的地的汽车而言，即使油箱装满了也无济于事；一艘没有目的地盲目航行的船，马力再足，对它而言任何方向的风也都是逆风。人也是如此，如果一个人没有目标，那么这个人就找不到自己生存的意义，也不明白自己生存的价值到底是什么。可以说，目标是一个人前进的最大动力。

目标决定着一个人最终能够达到多高的人生高度，能够走多远的人生道路。因此一个人在思考自己的人生时，应该动手规划自己的未来，

树立未来的目标，用目标管理自己的人生，避免在未来的道路上出现没有方向瞎走而导致迷路的情况。

成功就要有目标，其他的一切都是为了证明这句话。所以说想要获得成功，就必须有个目标，一个没有目标的人，是不会知道自己想要的人生是什么样子的！你希望五年后、十年后的自己是什么样子，就应该为那个时候的你设定相应的目标。

没有目标的人往往会陷入倦怠之中，会因为看不清自己需要做些什么，未来要怎么做，而像只没头苍蝇一样乱撞。所以想要走出倦怠期，我们就一定要认清自己的目标，改善现状。

一个人确立自己的人生目标至关重要，你的未来取决于为自己制定的人生目标。也就是说，你的生活是在设定的目标的指引下进行的。如果一个人对自己的人生没有目标或者只是设定了一个很低的目标，那么这个人的生活质量也会上不去，容易小富即安，思想保守。反之，一个人在设定的高目标的指引下，他的生活会是多姿多彩的，人生会是充实且具有品位的，思想会是活跃的，眼界会是开阔的。

很多取得了巨大成就的人都具备一个特点——他们很早就立下了志向，对自己的人生有清晰的目标，并执著地追求这个人生目标，将自己所有的精力都集中在完成人生目标上。比如，位列《福布斯》最年轻的亿万富翁榜第二位的约翰·阿诺德就是这样一位对自己未来的人生有着清晰目标的人。

约翰·阿诺德在2009年《福布斯》世界最年轻富豪榜排名第六位，仅仅一年的时间，他就升至第二位。谁都明白一个道理，想要从最后一名上升十个名次容易，但想要从前十名上升五个名次就很难，而约翰·阿诺德却用事实告诉人们他有冲击最年轻富豪榜冠军的实力。截至2010年，约翰·阿诺德不过36岁，却已经拥有40亿美元的净资产。在这个许多人还在为自己人生中第一个百万存款奋斗的年代，年仅36岁就拥有数十亿身家的他令众多的人羡慕不已。因此，许多人想知道约翰·阿诺德到底为什么能够在短短几年的时间内拥有如此多的财富。

认识约翰·阿诺德的人都说他不像其他年轻人一样喜欢高谈阔论、出风头，反而是沉默寡言的。也就是说，相比于出风头来讲，他更加喜欢低调行事。据悉在2003年，一位Centaurus Energy的投资者说，阿诺

德在今年至少赚了 2 亿美元。也就是说，阿诺德在不到 30 岁就已经是一位货真价实的亿万富翁了。

想要了解约翰·阿诺德为什么能在短时间内赚得亿万财富，还要从他的经历说起。约翰·阿诺德在大学毕业后就进入了石油巨头安然公司工作。当时，安然公司风头正健、势不可当。2001 年，安然公司爆出财务丑闻——这一年财务人员对安然公司的财务进行了仔细的审计，审计后财务人员发现了一个惊人的结果，2000 年，安然公司全年盈利为 10 亿美元，其中的 7.5 亿美元为一个名不见经传的小伙子约翰·阿诺德一个人在交易市场上进行投资所得，而这一年约翰·阿诺德不过 26 岁。在对安然公司财务进行投资的过程中，有一次他利用自己的预测和一些交易手段，仅仅一笔交易的利润就超过了一亿美元。此后约翰·阿诺德成为了投资界一颗冉冉升起的新星，许多人将他称为“彼得·林奇第二”，但是阿诺德并不认同人们送给他的这个称号，他说：“在未来能达到什么样的高度我还不知道，但是我一定不会成为彼得·林奇。因为我自己将要开一家基金公司，这一点就和彼得·林奇先生极为不同。”果然在安然倒闭后，阿诺德在休斯顿成立了 Centaurus Energy 基金公司，总投资为 6 亿美元。在短短几年时间里 Centaurus Energy 基金公司的总资产就达到了 50 亿美元。自 2002 年 Centaurus Energy 基金公司成立至今，公司的投资回报率从未低于 80%。阿诺德的交易往往是大额交易，因而虽然每年他只做一两笔交易，但他却能获得巨额的回报。

近年来，为了应对国际监管机构对投机基金市场的监管，阿诺德也在其他行业寻找适合自己生存和发展的新机会，探索新的商业领域。这时候阿诺德看到了天然气市场是个可以获利的巨大市场。当天然气供大于求的时候，天然气的价格跌到了谷底，这些过剩的天然气便需要大量储存。看到这种情况，阿诺德就想自己是否能够通过投资天然气储备装置而获利呢。在设想这一投资后，他立刻行动了起来。事实证明，天然气储备是一门非常好的生意，虽然不能立马获利，但是挖掘了未来市场的需求。

对于约翰·阿诺德来讲，他的人生目标就是将自己最大的价值开发，看看自己究竟能取得多大的成就。因此他以沃伦·巴菲特为目标，期望自己在投资上能和巴菲特平分秋色，甚至能够略胜一筹；在生意场

上，他更是希望自己成为超过山姆·沃尔顿（沃尔玛超市创始人）那样的人。而他也是在朝着目标努力着，事实证明他成功了，在投资方面，截至目前，他还没有出现过失误，即使在选择生意的眼光上，也和选择股票的眼光一样优秀。可以说，正是由于约翰·阿诺德设定了自己未来人生的目标，他才会坚定不移地向着自己的目标前进，并取得自己想要的成功。

### 财富语录

一个人设定明确的奋斗目标之后，就会拥有前进的动力。可以说，目标不仅仅能指引人们奋斗的方向，同时还能给人们以鞭策——有了目标就会产生积极性、产生热情，对自己的生活充满使命感和责任感，因此有目标的人才会不断地实现自己的人生价值。

## 2

### 选对方向是获得财富的开始

选择了正确的方向，等于选择好了自己的人生。

富裕的生活是每个人都向往的，也是很多人奋斗一生的目标。但是，并不是一朝一夕便能够致富的，因此在做出决策以及将其付诸实践的时候都不应该急躁。要知道，急躁、盲目和草率等行事作风不但不会带领你登上成功的巅峰，反而会使你在致富的道路上误入困境。因此，任何一个希望做出一番业绩的人都应该清楚，在订立目标或者选择道路的时候都不能盲目，更不能浮躁，否则就会片面地考虑自己所处的环境和现有的条件而做出错误的决定，选择一条错误的道路。

对于渴望致富的人来讲，如果选错了道路，不仅会损失精力和财力，还会让自己陷入困境，导致自己一生都将在穷人的队伍里混日子。但是，如果能够选择一条正确的适合自己的道路，再加上努力奋斗，那么实现致富梦想就不是异想天开。只要大方向是正确的，即使在实现自己致富梦想的过程中遇到挫折和失败，凭借着自己的智慧和毅力，也会使看似走入绝境的道路越来越顺畅。

迈克尔·戴尔是美国最大的个人电脑经销商，《财富》杂志所列的世界500强企业总裁中最年轻的一个。在进入得克萨斯大学之后，迈克尔·戴尔注意到，大学中的每一个人都在谈论个人电脑，都想拥有一台。但是，市场中的个人电脑售价太高，超出了许多人的购买能力范围。于是，戴尔心想，经销商的经营成本并不高，为什么要让他们赚取那么丰厚的利润呢？实际上，制造商完全可以将个人电脑直接卖给用户。这样，一些需要电脑却没有能力支付高额价格的人就有机会拥有符

合他们需要且价格低廉的个人电脑了。

戴尔了解到，当时的个人电脑供应商是万国商用机器公司，这家公司规定，经销商每个月必须提取一定数量的个人电脑。可是，大多数经销商都无法将本月提取的个人电脑全部售出。如此一来，经销商手中就会有大量的商品库存。戴尔清楚，对于经销商来讲，积压的商品越多，所承担的风险就越大，甚至会蒙受不必要的损失。于是，戴尔四处联系经销商，与他们洽谈以成本价收购积压的电脑。

经销商们对戴尔的想法十分感兴趣，双方顺利建立了合作伙伴关系。当戴尔拿到这些电脑之后，立即着手开始在宿舍里给这些电脑加装配件，改进这些电脑的性能。戴尔将这些改进后的电脑推向市场，很快便得到了好评。戴尔见市场广阔，便在当地刊登广告，以零售价的八五折销售他的电脑，业务量与日俱增。不久之后，许多商业机构、医生诊所和律师事务所同戴尔建立了合作关系。

戴尔的行动并没有逃过父母的眼睛。一次，戴尔放假回到家中，他的父母表示，他们十分担心戴尔会因为创业而影响学业。父亲劝说戴尔：“如果你想创业，不妨等到大学毕业之后。”但是戴尔认为，如果遵从了父亲的意见，那么就相当于放弃了一生难遇的机会。戴尔十分矛盾，他必须在学业和难得的机遇中做出选择。

戴尔经过深思熟虑后坦白地告诉父母，他决定退学创业。父母问道：“迈克尔，你的目标到底是什么？”戴尔不假思索地回答：“和万国商用机器公司竞争。”戴尔的回答令父母大吃一惊，他们认为戴尔有些好高骛远。但是，无论父母怎样劝说，戴尔都不愿意改变自己的决定。无奈的父母只好和戴尔达成协议，戴尔可以利用暑假的时间尝试创办电脑公司，但是一旦创业失败，必须回到学校继续上课。戴尔无暇顾及这个协议，他立即拿出全部积蓄创办了戴尔电脑公司，而当时的戴尔只有19岁。他以每月续约的方式租下了只有一间房子的办事处，同时有了公司的第一位雇员——一位28岁的经理，负责处理公司的财务和行政工作。当时，戴尔只能够在一只空盒子的底部勾画整个公司的广告草案，然后他唯一的雇员将其拿到报馆刊登。

这个阶段戴尔仍然致力于改进万国商用机器公司的电脑，并且将其销售出去。第一个月，戴尔公司的营业额达到18万美元，第二个月创

下了 26.5 万美元的业绩，接下来的几个月，每个月的销售量都高达 1000 台。就在这时，戴尔又有了新的想法，他要自行设计、生产和销售自己的电脑。对于当时的戴尔来讲，这一决策的风险是巨大的，稍不注意就将会血本无归。但是，戴尔仍然没有考虑这些问题，而是全力以赴地开发自己的电脑。

现在，戴尔公司的子公司覆盖了世界各地，创下了每年 600 万美元的营业额，这是他当初投资金额的 10 万倍。

戴尔的经历告诉那些渴望成功的人，若想致富，首先应该选择正确的发展方向。假如当初的戴尔没有坚持自己的选择，而是听从父母的建议，那么他不一定会有现在的成就和财富。即使戴尔遵从父母的意见之后仍然能够创下令人羡慕的业绩，他也会推迟若干年实现自己的梦想。从另一个角度考虑，当戴尔和父母订下协议之后，在焦躁的心情影响下，戴尔创业成功的几率就会大大下降，甚至会输得一败涂地。他能够成功克服负面心理的影响而全力以赴地开创自己的事业也是一个正确的选择。因此，若想致富，首先要做出一个正确的选择，如果一开始就选错了道路，等待你的就不会是大量的财富，而是失败的结局。

### 财富语录

任何人都不希望自己在贫困中度过一生，尤其是那些对成功怀有强烈渴望的人。要想让自己的生活变得富裕，首先要从实际情况出发，给自己树立一个正确的方向，做出一个正确的抉择，否则只会令自己误入歧途，离财富越来越远。

