



4

向上吧， 孩子们！



天才宝贝 的成长财富之 商界精英篇

作者/【韩】朴远培

绘画/【韩】具守韩

译者/ 李光在 孔令平 何燕



青岛出版社
QINGDAO
PUBLISHING HOUSE

国家一级出版社
全国百佳图书出版单位

向上吧，⁴孩子们！

天才宝贝的成长财富
之商界精英篇

作者/【韩】朴远培

绘画/【韩】具守韩

译者/ 李光在 孔令平 何燕



青岛出版社
QINGDAO
PUBLISHING HOUSE

国家一级出版社
全国百佳图书出版单位

图书在版编目(CIP)数据

向上吧,孩子们!(4):天才宝贝的成长财富之商界精英篇/(韩)朴远培著;李光在,孔令平,何燕译. —青岛:青岛出版社,2014

ISBN 978-7-5552-0180-9

I. ①向… II. ①朴… ②李… ③孔… ④何… III. ①商界精英-生平事迹-世界-儿童读物 IV. ①K811-49

中国版本图书馆CIP数据核字(2014)第066582号

천재를 뛰어넘은 연습벌레들: 경영자

Hard Workers Who Surpassed a Genius: Business Leader

Copyright © 2008 by Park, Won Bae (Illustrated by Gu, Su Han)

All rights reserved.

Original Korean edition was published by Dasan Books Co., Ltd.

Simplified Chinese language edition © 2014 by Qingdao Publishing House

Simplified Chinese language edition is published by arrangement with Dasan Books Co., Ltd.

山东省版权局著作权合同登记 图字:15-2011-155

书 名 向上吧,孩子们!(4):天才宝贝的成长财富之商界精英篇
作 者 【韩】朴远培
绘 画 【韩】具守韩
译 者 李光在 孔令平 何 燕
出版发行 青岛出版社
社 址 青岛市海尔路182号,266061
本社网址 <http://www.qdpub.com>
邮购电话 13335059110 (0532)85814750(兼传真) 68068026(兼传真)
责任编辑 付 刚 Email: qdpubjk@163.com
特约编辑 付兆欣
特约校对 刘 青
责任装帧 润麟设计
照 排 青岛时代正方文化传媒有限公司
印 刷 青岛新华印刷有限公司
出版日期 2014年12月第1版 2014年12月第1次印刷
开 本 16开(710mm×1000mm)
印 张 13.25
书 号 ISBN 978-7-5552-0180-9
定 价 29.80元

编校质量、盗版监督服务电话 400-653-2017

青岛版图书售出后如发现质量问题,请寄回青岛出版社出版印务部调换。

电话 (0532)68068638



前言

2

一 培养创造性思维

直销的神话

8

打造旅游产业的希望

14

企业有趣才能存活

20

将想法实现才是硬道理

26

“薄公英”的种子

32

★ 来自拉里·佩奇的信件：与众不同的想法才是成功之道

38



二 付出热情与努力

幸运女神不会青睐不努力的人

46

在哪儿摔倒就在哪儿爬起来

52

积极思考才有好点子

58

以火热的激情与梦想争做“第一人”

64

富翁的社会责任

70

★ 来自奥普拉·温弗瑞的信件：率真可翻越人生的高墙

76

三 管理好自己

从学会打招呼开始

84

靠实力决胜负

90

要成为真正的固执己见者

96





在自己的位置竭尽全力

102

★来自钟彬娴的信件:实力可以超越一切极限

108

四 无论怎样,决不能放弃梦想



梦想肯定会变为现实

116

汽车革命的缔造者

122

跳出狭窄的天地去拥抱世界

128

展望未来的经营理念

134

瞄准第一寻找机会

140

★来自英瓦尔·坎普拉德的信件:要始终保持年轻快乐的心情

146

五 奉献社会才是真正的成功



留下两双皮鞋和三套西服的人

154

要成为人品高洁的富人

160

奉献社会的企业才是真正成功的企业

166

人才是国家最大的财富

172

★来自穆罕默德·尤努斯的信件:信任是企业成功的第一步

178

六 勇于表现充满创意的自我



盲目跟风永远不会成功

186

摸准文化产业的脉搏

192

投资未来的智慧

198

★来自玛莎·斯图尔特的信件:让平凡的事情变得有意义

204



向上吧，⁴孩子们！

天才宝贝的成长财富 之商界精英篇

作者/【韩】朴远培

绘画/【韩】具守韩

译者/ 李光在 孔令平 何燕



青岛出版社
QINGDAO PUBLISHING HOUSE

国家一级出版社
全国百佳图书出版单位

前言

致梦想成为全球化时代 商界精英的孩子们

过去 10 年间,我在对不喜欢挑战的很多儿童和青少年进行“快乐而开心的儿童经济教育”讲座时,遇到过不少家长。每逢此时我就想对他们讲些东西,现在把要讲的内容整理成书。在这本书中主要讲了一些成功的、闻名世界的经济人士的“梦想”和他们永不抛弃的“希望”。

他们的共同点都是以超然卓群的洞察力引航经济的领导者。更加可贵的是他们在未来还不明确的情况下不放弃也不退缩,是有魄力、勇敢挑战的企业家。

也许我们眼里只有商界精英们华丽的一面,但是不要忘记他们都长时间付出了努力和汗水,也尝过失败的苦水。他们之所以有今天的成就,是经过了艰辛而不懈的奋斗。



那么他们能够成为世界经济领袖的动力是什么呢？那就是“梦想”。梦想是高扬船帆勇往直前的风，有了梦想，才有可能把握前进的方向，获得伟大的成就。

你们中有对经济感兴趣的孩子，也有梦想成为商界精英的孩子，希望这本书对大家有所帮助。

这本书里的主人公们说：“有梦想，就会看到希望，就会有挑战的决心。而且，有梦想的人是幸福的人。”

朴远培



前言

2

一 培养创造性思维

直销的神话

8

打造旅游产业的希望

14

企业有趣才能存活

20

将想法实现才是硬道理

26

“薄公英”的种子

32

★来自拉里·佩奇的信件：与众不同的想法才是成功之道

38



二 付出热情与努力

幸运女神不会青睐不努力的人

46

在哪儿摔倒就在哪儿爬起来

52

积极思考才有好点子

58

以火热的激情与梦想争做“第一人”

64

富翁的社会责任

70

★来自奥普拉·温弗瑞的信件：率真可翻越人生的高墙

76

三 管理好自己

从学会打招呼开始

84

靠实力决胜负

90

要成为真正的固执己见者

96





在自己的位置竭尽全力

102

★ 来自钟彬娴的信件:实力可以超越一切极限

108

四 无论怎样,决不能放弃梦想



梦想肯定会变为现实

116

汽车革命的缔造者

122

跳出狭窄的天地去拥抱世界

128

展望未来的经营理念

134

瞄准第一寻找机会

140

★ 来自英瓦尔·坎普拉德的信件:要始终保持年轻快乐的心情 146

五 奉献社会才是真正的成功



留下两双皮鞋和三套西服的人

154

要成为人品高洁的富人

160

奉献社会的企业才是真正成功的企业

166

人才是国家最大的财富

172

★ 来自穆罕默德·尤努斯的信件:信任是企业成功的第一步 178

六 勇于表现充满创意的自我



盲目跟风永远不会成功

186

摸准文化产业的脉搏

192

投资未来的智慧

198

★ 来自玛莎·斯图尔特的信件:让平凡的事情变得有意义 204

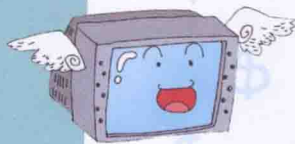




培养创造性思维

我从没有后悔过学习化学,不,是沉浸在研究里的我没有时间去后悔。

——康宇贤



直销的神话

我们在生活中不断寻找“为什么”与“更好”，“为什么那样呢”与“没有更好的方法吗”……在不断的疑问中会想出点子，把想法付诸实践就会成为一个成功的 CEO。

——迈克尔·戴尔

基范：要赚很多钱，成为名人，我想还是要学好电脑。

于蓝：这是什么驴唇不对马嘴的话啊？

基范：我想了很多很多，发现像比尔·盖茨等人是因为从事电脑行业才成为优秀的 CEO（首席执行官）。所以说要想成为经济领袖，电脑技能是最基本的。

敏智：你呀，只知其一不知其二。电脑运用熟练就可以成为 CEO 吗？要具有与众不同的技术和经营方式才可以成功。

基范：你今天怎么突然装起经营学博士啊？

于蓝：所以说你跟商界精英还差得远呢。如果你能遇到戴尔电脑公司的迈克尔·戴尔会长，就明白我在说什么了。那么，我们去见一见这位数字时代的伟人吧。

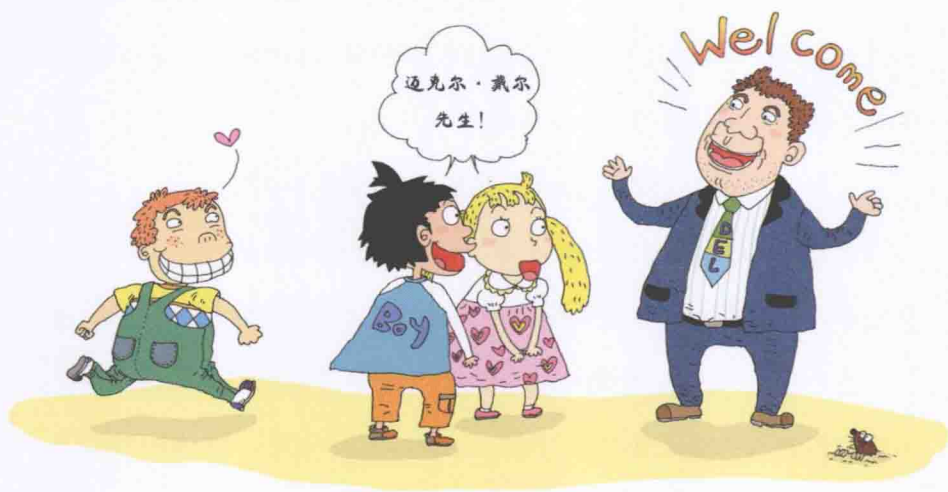
戴尔：你们好！想用电脑技术成为富翁吗？那就要找出别人没有的特别的“那个”才行。

基范：嗯，想知道“那个”是什么才来找您的。

戴尔：对于我来讲特别的“那个”是销售方式。在我们的生活中有很多不必要的过程，销售也是一样的。我呢，是另辟销售方式才成功的。

基范：啊？掌握熟练的电脑技术难，理解您的话更难。能不能简单明了地告诉我们呀。

戴尔：很简单的。一件商品到消费者的手中要经过生产者、流通者和销售者，生产者不能扮演流通和销售的角色。结果产品到达消费



者的手中就要经过好几个阶段,其价格也远远高于生产价格,这是每一环节当事人都要获取利润的结果。我呢,大胆地把流通环节给去掉,采取用电脑销售的方式。

敏智:就是说生产者直接销售自己的产品所以价格就相对便宜了吧?您怎么会想到这种方法呢?

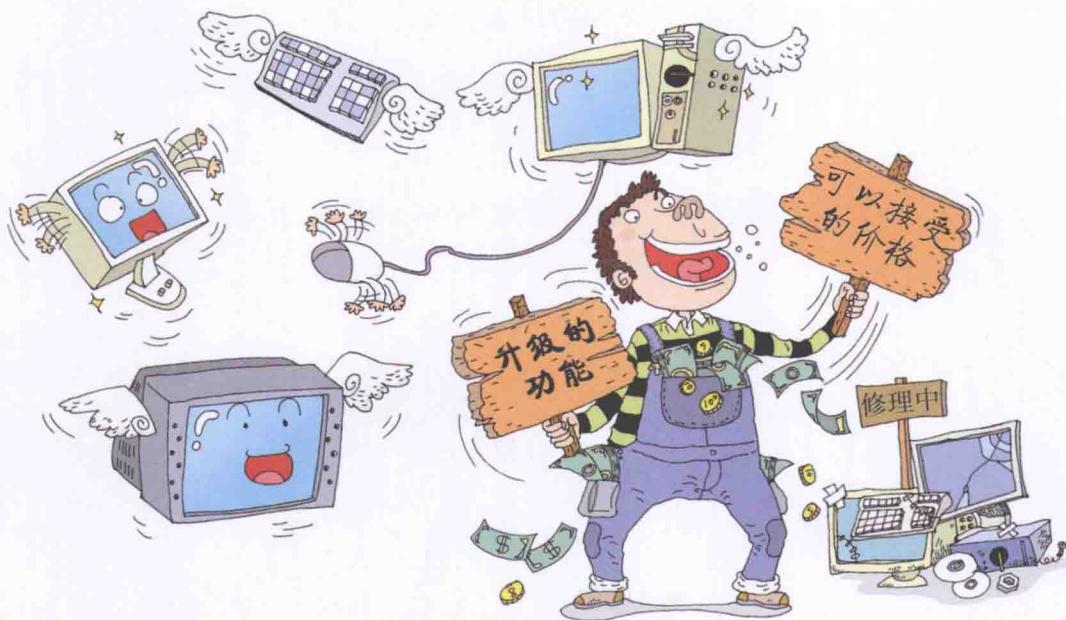
戴尔:我从小深受父母的影响。他们都在金融系统工作,所以即使在饭桌上我也经常听到关于金率上调或企业实绩等方面的交谈,不知不觉我的心中萌生了经营想法。

基范:考虑到我的将来,从现在开始在家里吃饭的时候我们也多聊聊经济方面的内容,而不是演艺圈和社区里的那些事情。

戴尔:哈哈,要真那样会有所帮助的。我开始创业的时候是12岁,和你们现在年纪差不多。我到处收集邮票,再把这些邮票不经过中介商直接卖给买家,赚了不少钱。

基范:哇!真了不起。您正是我们要找的模仿典范。

戴尔:长大后我按父母的意愿进了医科大学,但是我所关心的只有创业。当时我的事业是从电脑销售商那里低价收购积压的电脑,再把这些电脑进行升级,而后以比其他销售商便宜的价格卖出去。从第一个月开始我的收入就非常可观,共盈利18万美元。19岁时我成立



了戴尔电脑公司。

于蓝:您 19 岁时成立公司,23 岁时自己的企业上市,34 岁时成为世界五大富翁之一,是经济专刊《财富》评出的最年轻的“500 强企业人士”,恐怕将来也没人能赶得上您吧。

戴尔:这么夸我实在叫我无地自容啊。其实只要打破固有观念,谁都会成功的。刚开始我尝试“直销方式”的时候很多人都在笑我,当时所有的私人电脑都是在超市销售,但是我勇敢地采用新的方式而获

得了成功。戴尔电脑公司“直接”处理一切过程，公司职员之间的对话也是以一对一的方式进行。所以我们公司的口号是“一步到位(Direct to the top)”。

敏智：“直接”处理每一件事可能想起来都觉得简单，但不是所有人都能实践的。

