

荣登《纽约时报》《华尔街日报》《今日美国》《出版者周刊》畅销书榜

白手创业亿万富翁的 财商笔记

跟美国传奇财富教练学致富新规则

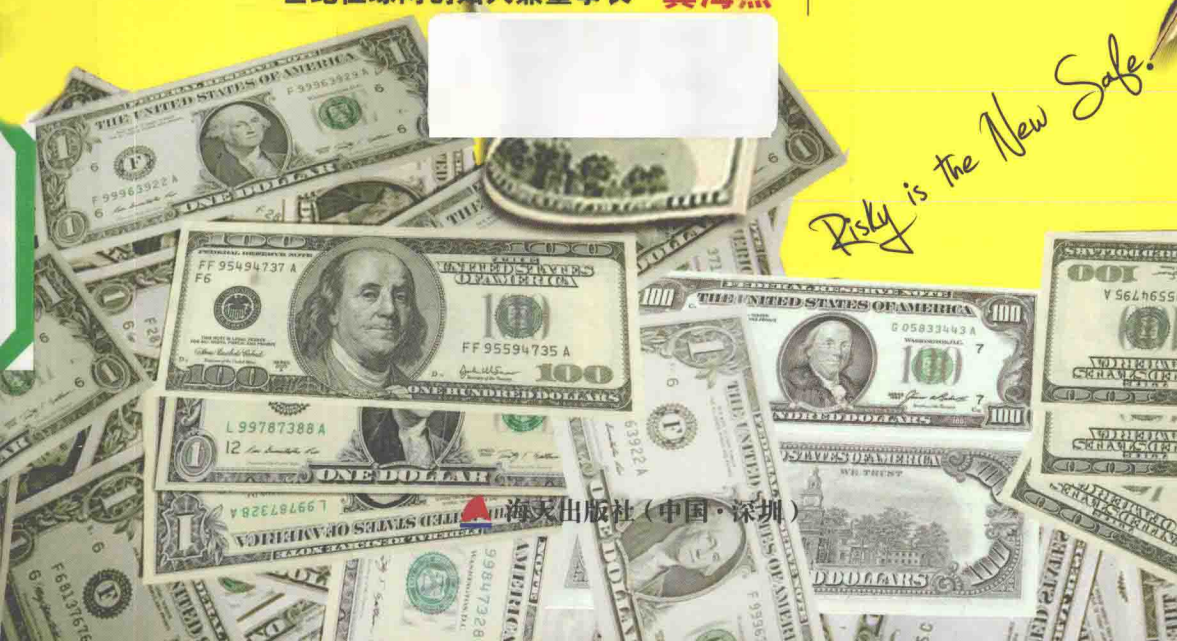
(美) 兰迪·盖奇 (Randy Gage) ◎著 陈书 ◎译

安全地冒险，抢在大多数人前面赚个盆满钵满

拉卡拉集团创始人 **孙陶然**
创业公社（深圳）公益大讲堂创办人 **韩小杰**
世纪佳缘网创始人兼董事长 **龚海燕**

鼎力
推荐！

Risky is the New Safe!



上海文出版社（中国·深圳）

白手创业亿万富翁的
财商笔记

跟美国传奇财富教练学致富新规则

(美) 兰迪·盖奇 (Randy Gage) 著 陈书 译



海天出版社 (中国·深圳)

图书在版编目 (CIP) 数据

白手创业亿万富翁的财商笔记 / (美) 盖奇著; 陈书译. —深圳: 海天出版社, 2014. 8

ISBN 978-7-5507-1039-9

I. ①白… II. ①盖…②陈… III. ①商业经营—通俗读物 IV. ① F715-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2014) 第 069995 号

版权登记号 图字: 19-2014-056 号

Risky is the New Safe by Randy Gage

Copyright © 2013 by Randy Gage

This translation published by arrangement with Columbine Communications & Publications

Simplified Chinese edition copyright © 2014 by **Grand China Publishing House**

All rights reserved.

No part of this book may be used or reproduced in any manner whatever without written permission except in the case of brief quotations embodied in critical articles or reviews.

本书中文简体字版通过 **Grand China Publishing House (中资出版社)** 授权海天出版社在中国内地出版并独家发行。未经出版者许可, 不得以任何方式抄袭、复制或节录本书中的任何部分。

白手创业亿万富翁的财商笔记 (BAISHOU CHUANGYE YIWAN FUWENG DE CAISHANG BIJI)

海天出版社出版发行

(地址: 深圳市彩田南路海天大厦 518033)

<http://www.htph.com.cn>

订购电话: 0755-25970306, 83460397

出品人: 陈新亮



执行策划: 桂 林 黄 河

责任编辑: 张绪华

责任技编: 梁立新

特约编辑: 涂玉香 易 伊

版式设计: 王 芳

封面设计:  封面设计: 

深圳市星嘉艺纸业有限公司印刷 海天出版社经销

2014年8月第1版 2014年8月第1次印刷

开 本: 787mm×1092mm 1/16 印 张: 13

字 数: 160千

定 价: 32.00元

海天版图书版权所有, 侵权必究

海天版图书凡有印刷质量问题, 请随时向承印厂调换。

要得出正确答案，先问正确的问题

在不久的将来，我们可能遇到下面的问题。我们必须认识到，比起盲目地寻找答案，问出一个正确的问题更为关键。因为如果一开始问题就错了，那么它的答案就根本不重要了。敢于冒险的勇敢者们问了这些问题，并积极寻找解决方案。因此，他们中将诞生下一代互联网亿万富翁、政治领袖和商业帝国的国王。

从创业者角度

错误问题：创业中，最重要的是资金、学历、人脉还是头脑？

正确问题：既然学校里学的东西毕业后基本都用不上，且国家已经取消了注册公司的最低资本限额，我们应该怎样提高自己的财商，积累资金，营造人脉，从而创业成功？

从整个社会角度

错误问题：一个国家的财政赤字占 GDP 多大百分比是合理的？

正确问题：政府的算术是语文老师教的吗？

从企业家和领导者角度

错误问题：现行货币体系真的会崩溃吗？

正确问题：现行货币体系的崩溃意味着什么？国外货币的汇率变动对贵金属的价值有什么影响？当我们可以从小行星上开采贵金属矿并方便地带回地球时，贵金属价格会有什么变动？

从市场营销人员角度

错误问题：我应该怎样维护自己品牌的声誉？

正确问题：由于在新的网络平台上根本不可能维护自己的品牌，那么我们应该怎样利用社交网络来扩大自己品牌的影响力？

从家长和教育工作者角度

错误问题：我们上哪儿去弄供孩子上大学的钱？

正确问题：我应该让孩子去读个 MBA（工商管理硕士）或 PhD（博士）学位，还是让他去参加一个 6 个月或 9 个月的专业培训？

关于我们的偶像

错误问题：为什么我们没有和自己偶像一样的天赋、运气和技能？

正确问题：上帝是公平的，我们每个人都有不亚于自己偶像的天赋。既然如此，我们应该怎样学习他们驾驭自我的技巧，从而超越自我呢？

创造趋势就是创造财富

我在泰国普吉岛附近的自然保护区度假时，突然意识到这个世界已经彻底改变了。

我到此处旅游的目的，是为了完成清单上“在热带雨林里骑大象”这个愿望。不过现在，我还要等一会儿才有机会骑大象。于是，导游问我是否愿意看看受过训练的猴子表演。

受过训练的猴子表演？听起来好像有点意思。但这些猴子表演的并不是随着管风琴翩翩起舞或者某种逗人发笑的杂技。它们表演的是取代人力摘椰子。

表演非常精彩。每棵树上都有一条从地面直达树冠的金属细杆。猴子沿杆子爬到树顶，然后用一侧的手脚抓住细杆，另一侧的手脚不断拨弄树上的椰子使它们旋转，直到椰子掉下来为止。据说，训练猴子摘椰子只需要花上300美元和几个月的时间。训练结束后，一只猴子一天就能摘1000个椰子！

从泰国回家的途中，我在旧金山停留了一晚，稍作休息。第二天早上，在航空公司的休息室里，我留意到一对夫妻带着一只很可爱的小狗，那

条狗总爱从旅行宠物袋里探出头来。我很喜欢小动物，于是我问那对夫妻能不能逗弄一下他们的狗。他们同意了，然后告诉我一个惊人的消息：

“这是一条克隆狗。”

我当时以为他们在开玩笑，但他们显然是认真的。他们说，他们刚刚从韩国回来。不久前他们家深受宠爱的狗过世了，于是他们就带着它的DNA细胞飞到韩国克隆了一只回来。

听完后，我将信将疑，表现得跟所有听到这类消息的人一样。这条小狗活泼可爱、眼睛明亮，跟其他普通小狗一样招人喜欢。

他们跟我搭乘同一班航班飞往迈阿密。丈夫带着小狗到经济舱逛了好几圈，好让经济舱的乘客也见识一下克隆狗。我好奇得不得了，但仍然心存怀疑。当直到我们抵达迈阿密，行李传送带附近埋伏了很多报社和电视台记者，所有人都等着迎接他们的贵宾。

第二天，那只小狗的照片赫然出现在《迈阿密先驱报》的头版上。这只狗不是世界上第一只克隆狗，但却是出现在美国的第一只克隆狗。当然，绵羊、骆驼等动物都有被克隆的先例。这么多年来，我们一直在争论克隆的伦理道德问题，但基因已经从潘多拉盒子里跑了出来，再也塞不回去了。

只会念书，你连一份工作都找不到了

小时候，我妈让我好好读书，考一所好大学，毕业后到大公司里找一份好工作，然后这一辈子就可以衣食无忧了。这是最保险的做法，世界上成千上万的父母都这么教导他们的子女。但是，在当今社会，这种做法已经行不通了。

幸运的是，我高中的时候就被学校开除了，所以根本没有机会听从我妈的教诲。而正是因为没能循规蹈矩地走寻常路，反而让我变得非常富有。

如果你跑去给万恶的资本家打工，你脑门上就等于印上了“潜在失业者”的标志，你在公司里工作的时间越长，那个标志就越明显，因为你不得不面临年轻人的竞争。员工任劳任怨长期从事一项工作就能一辈子保住铁饭碗的时代已经一去不复返了。

如今的公司通常把长期员工视为负债而非资产。他们会想尽办法把员工变成合同工，或雇用那些薪资要求低、休假时间短、福利要求少的年轻员工取代老员工。更省事的做法是，把这些工作外包到越南或者印度去。

设想一下，航空公司总裁在泰国看了猴子摘椰子的表演会怎么想。你难道不担心他会说，“嗯，为了降低雇佣成本，不知道能不能把空乘人员都换成猴子？”

我当然是在开玩笑，空乘人员在保证乘客安全方面举足轻重。我此刻正坐在一架波音 777 飞机上的 5G 座位上写下这行字。但是有一点绝对不会错：上百万份工作能够而且将会由动物，比如猫、狗或海豚什么的来代替人力。回想一下，几个世纪以来，骆驼、马、骡子一直在帮人类驮运货物，因此训练动物从事更为复杂的工作完全合乎逻辑。随着新物种的加入，劳动力市场的大变革将随之而来。

哦，还是有一些工作需要人类亲自动手。但这些工作对人类员工的需求量要少得多，而且这些员工与我们现在雇用的那些员工有很大的不同。比如，有些人专门研制代替人类的机器人，有些人在动物训练场工作，

还有一些人在动物克隆所工作。哦，差点忘了，还有一些人可能会在人类克隆所工作。

如果老约翰先生可以克隆他的店员，缅因街上的约翰·桑斯五金店何必雇人工作呢？既然能克隆6个又漂亮又能干的店员出来，何必雇用隔壁的大妈呢？大学又何必授予那些老家伙终身教职呢？反正有需要的话，从装配线上复制一个回来就是了。

这些行业的发展将给地球上的各行各业带来翻天覆地的变化，同时反过来也影响各行各业。目前你认为安全的一切都将变得危机重重。

与其追逐趋势，不如创造趋势

看一看你周围，你看到了什么？几百万缺乏生气的僵尸默默地在世间游走，百无聊赖地活着。这些人其实已经死了，只是还没有意识到而已。人们误以为《黑客帝国》是一部科幻片，实际上这部电影非常贴近现实，应该算是一部纪录片。

他们在死气沉沉、毫无生气的公司里工作，这些公司的市场份额不断萎缩，收益持续下降。他们将公司发展遇到的瓶颈归咎于激烈的竞争、不景气的经济环境或原料价格上涨等因素，然而这些都是经营不善的结果，而非成因。

这些公司缺乏活力，是因为他们还在沿用老掉牙的经济模式运作。这套经济模式产生的时候，欧洲还是世界工厂，其制造的商品被远洋商队运往新世界，再由公共马车拉往人口密集的殖民地，然后在杂货铺里出售。尽管公共马车让位给火车和卡车，杂货铺也发展成商业中心，但基本体系从没有改变过。可世界已经变了。

传真机、次晨达的物流、免费聊天工具、手机、互联网及社交网站彻底改变了我们做生意的方式，但是没有人留意到这些变化。

人们继续选举国会议员或者追随仁慈的独裁者，深信不疑地认为政府会给他们提供保障，满足他们的需求。年轻人浪费几年宝贵青春，不惜背负几万美元的沉重债务，最终在大学修完的专业却是早已被劳动力市场抛弃的技能。他们一再对公司表明自己的忠心，以为这样就能确保退休后的生活，就和他们父母当年所做的一样。一旦他们进入那些死气沉沉的公司，公司就会给他们灌输一些旧时代员工也接受过的僵化理念。

由于航空公司过去一直采取中心辐射经营模式，所以他们一直沿用这种做法。电视网使用卫星将广播节目传送到联播电台，靠商业广告盈利，因此这也是他们的一贯做法。旅行社开设分店，音像连锁店不断增加库存，报社继续刊登昨天的旧新闻，零售商继续沿用仓库、批发商、经销商和商店的经营模式，因为他们把一切都押在了这个系统上。一些零售商甚至建立大卖场出售怀旧的小产品，而实际上这些产品早就应该放到博物馆里以供瞻仰了。

每个人都在走老路，因为他们认为走老路是聪明的做法。但是面对新经济新时代，走老路恰恰最容易翻船。

所有规则都在改变，而且在未来将变得更快。新技术、不断改变的文化潮流、教育体系崩溃、政府官员的腐败与渎职，加上社会的某些方面在进化、另外一些方面在倒退，这一切令我们的目标发生转移，而且目标一直在移动，每天都在加速移动。

几百万人都变成了《星际迷航》里的博格人，半人半机械，没有自己的思想，如同蜂巢里的雄蜂一样过着漫无目的的生活。这类人经营或

工作的公司正濒临倒闭，他们新的世界里无法存活。如果疯狂的定义是反复地走同一条路线却期待到达新目的地，那这些人应该在精神病院里关一辈子。

肯·戴奇沃迪 (Ken Dychtwald) 博士也是亿万富翁，他阐述过婴儿潮一代的员工年老体衰时，公司该如何应对。我说的情况与他探讨的领域有很多相似之处。他描绘了一头大象几十年来不断迁徙的景象。大多数公司追着它东奔西跑，朝它的屁股上射箭，然而他们真正应该做的事情是跑到大象前面去，挖一个陷阱捕捉它。

在新经济时代，领先趋势的人才能创造财富。我们要创造趋势，而不是盲目无脑地追随已经产生的趋势。

如今，无论是公司还是个人，想创造财富或获得成功，必须具备批判性思维，打破一切常规想法。因为旧的经济模式不仅无法正常运转，实际上正在逐步走向崩溃。

我不是未来主义者，但是我可以预测一下：成千上万的工作将因为新技术的出现而消失，或者从业者需要掌握完整的技术，获得相应的证书才能继续从事这项工作；某些行业整个都会消失；大学里的课程难以跟上社会的发展速度；两三年内，欧元或其他币种会暴跌；成千上万个公司将会破产，甚至一些国家也会破产。

逆向投资：别人向右，你要向左

每一个挑战都伴随着一个新机会。大萧条时期往往能够诞生出最大的财富，而每一次经济衰退，都会带来一次财富的革命。

所有人都向右转的时候，你应该向左转。

当你看到这行字的时候，你正处于人类历史上最伟大的时刻。现在这个时代是最好的时代。整个世界飞快地变化，为人们提供了前所未有的财富机会。

自然科学、医药行业和营养学方面的进步将极大地延长人类寿命，为人类保障健康的体魄和舒适的生活。技术将创造新经济模式，重新塑造旧模式，为我们铺设一条平坦的财富之路。借助这些进步，人类将拥有更多的方式去选择一种更有意义、积极向上、充满各种冒险的生活。

阅读本书的大部分读者都有机会在有生之年到月球上去度假，在海底购买一套珊瑚景观公寓，或者接到中场球员漂亮的助攻，踢进为本国赢得世界杯的那一球。当然，最后这一项可能得借助虚拟现实技术实现。这些激动人心的未来等着我们共同去探索。

如果你愿意冒险，成了一位逆向投资者，你就拥有大量获得成功和变得富有的机会。因为在新经济中，行动迅速的思想派必将赚到大钱。

目 录

RISKY
"NEW SAFE"

前 言 要得出正确答案，先问正确的问题 1

自 序 创造趋势就是创造财富 3

第 1 章 “便利”是金：创富与技术无关

不要因为小店员只顾着在手机上玩“愤怒的小鸟”，对你爱理不理，就对他大呼小叫，说不定有一天，亲近科技的他会给你发工资。

完善虚拟性爱技术的极有可能是个女人，如果她申请了技术专利，我敢打赌，她能赚到 10 个比尔·盖茨那么多的钱。

智能手机：“24 小时贴身娱乐”收费多少？ 12

视频技术：“看得见”的商机 15

应用程序：几万亿元的潜在利润没人要？ 22

虚拟现实技术：比 10 个微软更有钱 26

第 2 章 投资理财：比政府的“金钱游戏”更靠谱

“向富人征收 100% 的税”“榨干有钱人”，这些做法的真正受害者恰恰是穷人？

指望政府提供退休金，你还不如跑到庙里去拜菩萨，保佑你下个月中 500 万的彩票？

- 还在奢望赤字累累的政府发放养老金？ 40
- “劫富济贫”的税收政策终将害了穷人？ 43
- 贵金属才是真正的货币 54
- 投资组合：安全地冒险 59

第3章 赤贫真相：新世纪的人，“侏罗纪”的教育

只需要一部智能手机，8岁小孩都能在几秒钟之内找到任何历史事件发生的确切日期，可“侏罗纪时代”的学校还在要求学生死记硬背？

你认为小牛队老板马克·库班等企业家雇用员工的时候，会如何权衡应聘者的学历、家庭背景与工作经历？

侏罗纪时代的教育居然大行其道 67

最值钱的货币是创意 73

当公司被一群石器时代的原始人管理…… 76

第4章 客户体验：无需营销，利润自来

穿上耐克就成了运动明星，去星巴克等于进了高级会所，玩苹果手机的都是“酷小孩”……“心灵病毒”到底如何传播品牌迷因？又如何将一群铁杆粉丝铸成一座金山？

当越来越多的人都只把大型超市当做亚马逊网店的“样品陈列室”，实体店必死？

用好社交网络，从此“无需营销” 84

“心灵病毒”如何传播迷因并塑造品牌？ 88

接到差评和投诉？把他变成铁杆粉丝！ 93

社交网络：自下而上“创造”市场需求 97

网络言论：轻轻一“点”，轩然大波 101

传统零售业已死？ 103

无论实体店还是网店，一定要重视客户体验 108

第5章 自我意识：“混吃等死”玷污了致富节操？

如果你灵魂居住的那副躯壳只值20美元，那么，你与花20美元就能从网上购买到的那些化学品之间的本质区别到底在哪里呢？

这世界上之所以有那么多穷人，不是因为失业率太高，而是因为混吃等死的人的比例实在太高了。

要自信，但不要自我膨胀 118

如何铸就强大的自我？ 122

潜意识也要渴望做一个富人 134

尽量少跟“负能量”的人接触 139

第6章 毁三观：“高尚的自私”更能吸引财富？

那些四处奔走忙着拯救世界的人，通常混得最差。他们东奔西跑寻找戏剧性事件，以便“没时间”面对自己的悲剧。

一味关心他人忽视自己的人，既不高尚也不仁慈，他们只不过是一群注定要受苦受穷一辈子的疯子。

财富价值观：自私是一种美德 147