

Starting From Scratch

# 白手起家

从一无所有到富足人生

[美] 奥里森·S. 马登 著 刘一凝 译



看书扫这里

和阅读方式：

编辑短信搜白手起家发送至10658080

手机也能随时随地阅读本书



中国出版集团

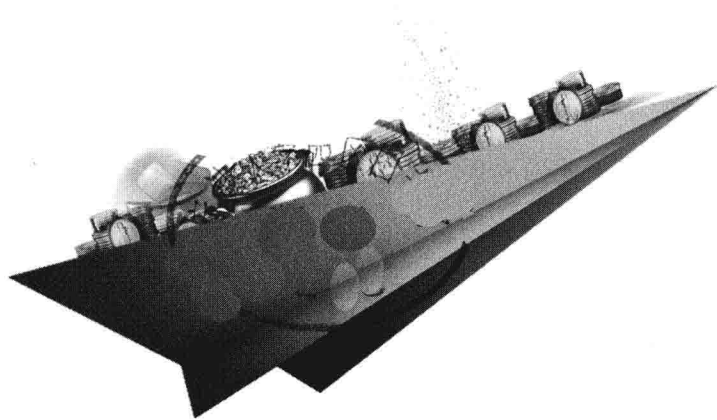


现代出版社

# 白手起家

从一无所有到富足人生

[美] 奥里森·S. 马登 著 刘一凝 译



### 图书在版编目(CIP)数据

白手起家：从一无所有到富足人生 / (美) 马登著；刘一凝译. —北京：现代出版社，2015.1

ISBN 978-7-5143-3202-5

I. ①白… II. ①马… ②刘… III. ①成功心理—通俗读物 IV. ①B848.4-49

中国版本图书馆CIP数据核字 (2014) 第302698号

## 白手起家：从一无所有到富足人生

---

作 者 (美) 奥里森·S. 马登 著  
译 者 刘一凝  
责任编辑 崔晓燕  
出版发行 现代出版社  
通讯地址 北京市安定门外安华里504号  
邮 编 100011  
电 话 010-64267325 64245264 (传真)  
网 址 [www.1980xd.com](http://www.1980xd.com)  
印 刷 三河市南阳印刷有限公司  
开 本 710mm × 1000mm 1/16  
印 张 17.5  
版 次 2015年2月第1版 2015年2月第1次印刷  
书 号 ISBN 978-7-5143-3202-5  
定 价 39.80元

---

版权所有，翻印必究；未经许可，不得转载

# 前言

P R E F A C E

---

坐在咖啡店里，我对自己说：

“别人可能随意谈论着他们称之为钱财的东西，

他们可能对此厌恶的程度，

与他们喜欢吃饭与喝酒的程度成正比。

但我忍不住，真的忍不住这样想：

有钱真好，欧耶。

有钱就是好！”

——阿瑟·休·克劳

要是没有钱及对金钱的需求，世人将没有现在一半的友情。

要是运用得当的话，钱是具有积极意义的。

——乔治·麦当劳

多美丽的卷筒，抽屉多么漂亮，  
里面装着钱袋、硬币，还有铁矿，  
(并非老胜者的，他们的头和饰章  
没有那层金属让其头像闪光，  
但)属粗细金质，只是略微相像，  
亮光闪闪的圆形物幽禁帝王  
摩登、无聊而乏味的图章，英镑！  
是的，现金使阿拉丁神灯明亮。

——拜伦

即便你才华横溢，拥有美好的前景，但也不要放弃对富丽  
堂皇的宫殿的幻想，正如你身在贫苦时，需要物资一样。

——布尔维尔

那些想建造房子的人，却不知道该怎么拿钱，  
只能让自己越来越远离房子。

——杨格

“我就是在这里经历了人生最为艰难的岁月，”爱德华·莫兰，这位著名的水手与人物画家，最近在拜访费城时这样说，“我从英格兰的兰克谢尔，乘着一艘装载移民的船来到了纽约。那是1844年，当时我只有15岁。在大城市徘徊了很长一段时间，我花光了身上的钱，就步行到费城。沿途每到一个小

镇，我都靠打零工来赚钱。很快，我来到了费城，开始在詹姆斯·汉米尔顿手下学习，我真的非常感谢他。当然，他无法理解为什么我会如此贫穷，因为我身上有种让人愉悦的东西。但是，一天，他知道我住在一间阁楼里，在那间阁楼里，唯一的家具，就是一张木制的椅子与几份纽约的报纸。”

“你是怎么熬过来的？”他以惊讶的口气问道。

“没怎么啊，”我回答说，“晚上，我睡在报纸上，白天坐在椅子上。”

当然，这是一个非常极端的例子，但也是成千上万人从贫穷与匮乏中奋起，追求名声与财富的典型例子。事实上，在美国，年轻人与艰难的环境作斗争，这是再正常不过的了。正如一位来自英国的旅行者说，出生在木屋或是贫穷的家庭，这是为未来的伟大做好准备的一种方式。当然，我们都知道国家已经不再处于住在木屋的那个时代了，但这位旅人说的话依然有道理，特别对那些出身贫苦，但又想在这个世界上有所作为的男孩来说，更为真实。他可能无法像莫奈那样，在伦敦或是巴黎成功地举行画展，成为国家科学院的院士，或是美国水彩画协会的会员，抑或是宾州艺术学会的会员，但他依然可以在某些领域，以自己的方式去创造伟大，依然可以凭借努力，过上更为体面的生活。

“我会为城市的教会捐赠五美元。”一位苏格兰人在街上遇到一位牧师，在牧师没有要求捐赠的情况下，主动这样说。

“非常感谢你。”牧师极为真诚地说，“我们正需要这笔钱，这将做很多善事。”

“我在想，”在牧师离开那位苏格兰人时问道，“碰巧遇到这样一个善人，真是太幸运了。”

“等一下，”苏格兰人说，转过身对牧师说，“我身上只有五美元，我可以不给，也可以自己花掉，那样我就不需要再为邮票出钱了。”

这位苏格兰人节省不必要开支的做法，成为贯彻了他一生的工作方式，让他可以省下五美元给那位牧师，否则的话，牧师是不会那么“幸运”的。

“我们在这里也不会有什么大收获的。”一位女士这样对同伴说，当时约翰·穆雷在她们说出了那个用于慈善目的的捐款时，他正在写作。听完了之后，他吹灭了一根蜡烛，然后捐了一百美元。“穆雷先生，我真的是太惊讶了。”那位女士说，“我原本以为你不会捐钱的。”穆雷这位教友派信徒问她，为什么会有那样的想法，在这位女士说完后，穆雷说：“女士们，这就是我捐给你们一百美元的原因。平时正是靠节约，我才有钱去做慈善活动。一根蜡烛其实已经够亮了。”

艾默生曾说过下面这件逸事：“波士顿一位很有钱的商人，他的一位朋友代表一个慈善机构过来拜访，希望他能够有所捐赠。此时，商人吩咐他的手下准备一半的薄饼，而不是圆圆的薄饼，朋友觉得这不是一个好兆头啊。但让他惊讶的是，商人在听完他的话之后，竟然答应捐赠五百美元。朋友表达了他

的不解，因为那些只准备半个薄饼的人，才有可能捐赠五百美元啊。但是这位商人说：‘正是因为平时节省了半个薄饼的钱，注意一些小的开支，我现在才有钱可以做善事。’”

# 目 录

## 第一章 节约之道

我所学到的第一个教训，就是学会如何花钱——如何利用微薄的薪水，去购买食物、衣服或是租房子。让人奇怪的是，一些人似乎永远都不明白这个道理，而是身负债务，最后满怀着失望之情破产了，觉得无处可归。一个男孩口袋里揣着几美元来到大城市，一定要想办法最低程度地减少开销。了解这些知识，要比给他一处住的地方更加重要。他必须明白，每省下一分钱，就是赚了一分钱。

-----

1. 财富的基石 / 003
2. 财富是如何展翅的 / 012
3. 金融领域就如竞技场，行动与反应力都同等重要 / 019
4. 需要的时候说“不”，免去你很多麻烦 / 023
5. 远离债务，远离危险 / 028
6. 要想富足，必须要“全力投入” / 039
7. 一天一分钱，让他拥有了一座图书馆 / 041
8. 成功的商人明算账 / 043
9. 教育的现金价值 / 047
10. 战争是种浪费，诉讼则太昂贵了 / 050
11. 平衡的心态才能让你过上健康与富足的生活 / 051

12.思想开明有助于我们成功 / 055

13.自然是慷慨的，不是肆意挥霍的 / 070

## 第二章 成功宝典

他想要成功，却不愿为此付出代价。

他只想从工作中挑出“花朵”，却不愿忍受其中的“刺”。

他将自己的失败归咎为环境或是其他人。

他总是盼望自己能做其他事情，而不是想着如何做好眼前的事情。

-----  
1.接受教育有回报吗？ / 075

2.没有机会是借口吗？ / 077

3.让工作远离负累的方法 / 079

4.他们在哪里失去了运气？ / 081

5.快乐从哪里找寻？ / 083

6.为什么他总是原地踏步？ / 084

7.这些人永远没有机会，因为他们是—— / 086

8.为什么他没有成功呢？ / 088

9.如果你想受人欢迎，那么就—— / 090

10.为什么他们贫穷呢？ / 092

11.今天的良机都在哪里呢？ / 094

12.为什么销售员没有成功呢？ / 096

13.如果你拥有良好的教养，那么—— / 099

- 14.计划的作用 / 101
- 15.这是一种耻辱 / 103
- 16.失败者的墓志铭 / 105
- 17.为什么他总是小打小闹? / 107
- 18.为什么他对生活感到失望呢? / 109
- 19.他们是如何失去自己的房子的? / 110
- 20.为什么他的婚姻会失败呢? / 113
- 21. 如果你想要非常非常受人“欢迎”，那么—— / 114
- 22.你如果觉得亏欠母亲的，那么就—— / 118
- 23.让人失望的丈夫 / 121
- 24.这个世界所找寻的 / 122
- 25.不要这样—— / 125
- 26.不要坐等机会，而要创造机会 / 127
- 27.成功为什么变成失败? 就因为—— / 128
- 28.品格堕落的表现 / 131
- 29.不要嫁给这样的男人 / 132
- 30.不要娶这样的女人 / 135
- 31. 他事业成功了，但做人却失败了，因为—— / 138
- 32.假期有用吗? / 141
- 33.你能永葆青春吗? / 144
- 34.你的成功释放出什么信息呢? / 147
- 35.这样的时代终将到来—— / 149

### 第三章 经商宝典

对每个商人而言，一条必须遵守的黄金法则就是，“让自己站在顾客的立场去思考”。

信任是巨大的资产。我们是根据别人的可信度来给予信任的。

没有比欺骗更让人丧失信任的了。当一个人对我们撒谎，我们知道后，就永远都不会再相信他了。

-----

- 1.心念富足 / 155
- 2.有效的制度能够—— / 160
- 3.让阳光驻进心灵 / 164
- 4.资本与劳动力——协调起来 / 167
- 5.除了工资之外，你欠员工的…… / 174
- 6.让每一天的工作都变得甜美 / 180
- 7.比皮鞭更好的推动方法 / 184
- 8.全新的商业哲学 / 189
- 9.找寻巨人 / 195
- 10.诚实在商业中的角色 / 200
- 11.当企业领导放松了…… / 206
- 12.礼貌带来商机 / 210
- 13.直面问题 / 218
- 14.不要炒那个男孩…… / 225
- 15.为什么这位雇主留不住员工呢？ / 232
- 16.吝啬的雇主 / 234

17.猜疑的心态 / 239

18.为什么他会失败呢? / 244

19.失败者的墓志铭 / 252

20.你的人生工作传递出什么信息? / 253

## 第一章

# 节约之道

---

我所学到的第一个教训，就是学会如何花钱——如何利用微薄的薪水，去购买食物、衣服或是租房子。让人奇怪的是，一些人似乎永远都不明白这个道理，而是身负债务，最后满怀着失望之情破产了，觉得无处可归。一个男孩口袋里揣着几美元来到大城市，一定要想办法最低程度地减少开销。了解这些知识，要比给他一处住的地方更加重要。他必须明白，每省下一分钱，就是赚了一分钱。



## 1. 财富的基石

“新英格兰这个地方，以其土壤贫瘠与自然环境艰苦而闻名，” J.G. 霍兰说，“但要是按每平方米来计算的话，地球上任何其他地方，都无法与这里带来的舒适相比。每个出生在新英格兰的人，一生都在不断努力，希望能改善自身的环境。他们每天都怀着一个明确的目标去工作。新英格兰的富人，都是那些靠着日常数目小的积蓄慢慢累成的。无论他们的薪水多么卑微，他们都不会全部花光。他们一年所赚的薪水的百分之二十五都会储存起来。以这样的方式来积累财富，是非常具有连贯性，甚至可以说是持久的。”

A.M. 戈维讲述了一个怀着要在美国扎根的目标的年轻英国青年的故事。

他之前是个矿工，为了找寻工作，来到宾夕法尼亚州西部的煤矿找工作。虽然他没有接受过多少教育，但在他勤俭持家的妻子的帮助下，下定决心一定要凭借自身的勤奋与节约，来赢得邻居的尊敬与信任。在他与妻子都没有工作的时候，在所租房子的一处辟出一小块地方，就在这里种花与马铃薯。他是一位有着良好习惯的年轻人，绝不会与那些狐朋狗友，在一些愚蠢的娱乐活动上浪费时间与金钱。

所以，当他因为意外，双手脱臼，无法在矿场工作的时候，他还可以到农场用胳膊帮别人晒草，一天的收入是二十五美分。当薪水稍微涨了一点，他就开始存钱；当薪水低了一点，他就觉得自己还刚好够用。因此，凭借着诚实的劳动与勤俭节约的习惯，他在几年的时间里储存了足够的钱，购买了一座不错的农场，他与妻子舒适地住在那里，赢得了邻居们的信任，生活上也彻底独立自主了。

他有一个原则，就是在他要工作的时候，绝不浪费时间，也不会因为自己得不到最高的工资而放弃工作，他从不喝酒，总是把钱存起来。当然，也有一些人嘲笑他一直那么勤劳与节约，但他最后因为自身的努力与精明，拥有了属于自己的农场，而那些追求娱乐与浪费金钱的人，多年来则是一事无成。

“一个人首先应该学会的事情是，”安德鲁·卡耐基说，“要储存金钱。只有通过节约金钱，他才会不断践行节约的习惯——这是所有习惯中最具价值的。节约就是财富的制造者。这也是文明人与野蛮人之间的一个差别所在。节约的习惯不仅能够让我们获得财富，更能锻炼我们的品格。”

很多年轻人可能看不起一些“零钱”，随意地花掉了，甚至拿这些钱去做一些更糟糕的事情。事实上，这些“零钱”才是形成我们财富与独立自主的基础。美国人的收入，无论是富人还是穷人，年轻人还是老人，男人还是女人，每天的平均工资为五十美分。只有靠平时的节约，我们才有资本去创业。从商业角度来看，那些身无分文的人是最无助的，除非他能够立