

知青曼陀罗第一部
ZHI QING MAN TUO LUO DI YI BU

布罗肯

幽灵_下

赵群/著

太阳西斜，投射到云霭之上的景象，
有时蔚为奇观，人们称这种光学幻影
为“布罗肯幽灵”……

西苑出版社

布罗肯



幽灵 下

赵群/著

太阳西斜，投射到云霄之上的景象，
有时蔚为奇观，人们称这种光学幻影
为“布罗肯幽灵”……

西苑出版社

图书在版编目 (CIP) 数据

布罗肯幽灵/赵群主编. —北京: 西苑出版社, 2009. 9

ISBN 978-7-80210-011-4

I. 布… II. 赵… III. 长篇小说—中国—当代 IV. I247.5

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2004) 第 077412 号

布罗肯幽灵 (下)

编 著 赵 群

出版发行 **西苑出版社**

通讯地址 北京市海淀区阜石路 15 号 邮政编码: 100143

电 话: 010-88624971 传 真: 010-88637120

网 址 www.xycbs.com E-mail: xycbs8@126.com

印 刷 北京昌平新兴胶印厂

经 销 全国新华书店

开 本 787×960mm 1/16

字 数 300 千字

印 张 27

版 次 2009 年 9 月第 2 版

印 次 2009 年 9 月第 1 次印刷

书 号 ISBN 978-7-80210-011-4

定 价 53.80 元 (上下册)

(凡西苑版图书如有缺漏页、残破等质量问题, 本社邮购部负责调换)

版权所有 翻印必究



第七章 卧底的小海猫

(续)

罗新宇和野田雅子所在的日本明光产业公司，是专门与“共产圈国家”进行国际贸易的，属于股票在一板市场上发行的上市公司。上个世纪80年代初，公司对中国的化工品、粮油食品、机械设备和金属制品的进出口贸易额，曾有过辉煌的业绩，名列日本综合贸易商社排行榜的前二十位。

自从罗新宇从北京事务所调到总公司，参加到新组建的医药品部以来，医药品部的业务就有了明显的起色，仅最近一个季度的进出口贸易合同，就签到了近数十亿日元。这不仅让土方部长心花怒放，也让罗新宇深深地感受到了，在日本商社里工作，能签合同、会开发用户就是硬道理，就没有人敢小看你。随着工作业绩的增长，罗新宇在部里的地位也愈加巩固，土方部长对他也更刮目相看了。

第二天一早上班后不久，土方部长就满面春风地来到罗新宇的座位前，说静川常务找他们俩有要事相商，然后拉上他风风火火地迈进了常务的办公室。

“早上好!”



“早上好!”

“早上好!”

这是日本人只要在上半见面，就必定会百分之百地相互问候的语言。

二人落座后，秘书倒上来三杯咖啡，又把百叶窗帘调整了一下，挡住了早上9点10分的太阳，这才关好门离去。

“罗君，中国的女孩和日本的女孩哪个好？哪个乖？日本的女孩是不是更乖？你可要好好地品味品味一下噢。”

静川一边搅拌着咖啡，一边笑咪咪地吐出了这么一句开场白，让在座的土方部长会心地笑起来，但是罗新宇却稍微有些摸不着头脑。

“我们公司内部吗，也常常，或者说频频吧，有男女同事相恋、结婚的例子哩，还有几对国际联姻的呐。像大吉田不是娶了个美国妞吗？这叫近水楼台先得月，是吧，土方君。”

静川似乎要给罗新宇留下掩饰尴尬的时间，第二句话便转向了土方。其实这第二句话才让罗新宇真正地尴尬起来。静川所说的大吉田叫吉田英作，是明光产业派到美国分公司的业务代表，借着推销厂家化妆品的机会，与一位休斯顿的实习女律师一见钟情，不到一个月就办理了结婚手续，这在明光产业公司里也算是件不大不小的新闻呐。看来，静川的话里有话，难道这么快就让大家察觉到自己与雅子的关系已经非同小可了吗？

“好，我们进入正题。”

静川抿了一大口咖啡后，打开那套文件夹，从里面抽出三页内容同样的提纲，分别递给土方和罗新宇一张，自己拿着一张，开始讲了起来。

“前天晚上，在潮田社长和山藤制药公司森岗社长的撮合下，



我和山藤制药的野田常务会了面。我详细地把我们公司的经营情况，特别是从去年起，专门设立了医药品部，下大力气经营医疗器械和医药品以来，打进中国大陆市场的业绩和优势介绍了一下。接着又谈到了我们今年制定的市场开发计划，希望能进一步通过技术交流、开发新药和扩大药品的经营范围，与中国的制药厂以及三十一省市的医药销售公司能有一个良好的合作，从而在中国十一亿人口的这个大市场中赢得一个席位。

“野田常务是个思路非常敏捷、清晰的人。他马上就找到了感觉，说开拓中国市场的工作，我们完全可以携起手来优势互补地做。譬如，像通过 GMP（制药企业的现代化管理模式）讲座这样的技术交流，让中国方面充分理解到，必须购买我们的设备才能达到技术改造的目的。再譬如，通过一种新特药的引进，树立其优质的品牌效益，然后带动出一种新的促销模式的推广，进而才能提高合作伙伴在市场上的竞争力，去拓宽我们的经济活动领域。他还认为，中国无疑是亚洲、也是全世界最大的一块市场。但是目前这块大市场的人均购买力很低，需要有一个培育、提高的过程。如果没有长远的开发计划——参与培育、参与提高的具体措施，是很难在中国站住脚的。看来，山藤制药的确不愧为日本超一流的大公司，领导层干部确实有严谨的经济头脑。最后，他要求我们给山藤制药拟订一个开发计划书，他好正式递交到公司董事会上去，为社长决策做好铺垫。好了，看一看你们手里的这份提纲，就是我草拟的计划书的基本格调，你们拿回去，把它充实起来，一定要加进去内容，有量化指标，有市场调研，有销售方案的保障、监督体系才行。怎么样？懂了吗？记住了吧？这件事要大手笔的策划、大手笔的去做，明光产业的明天就托付给你们了，请你们多关照，代表我去完成，怎么样？”





静川说完请多关照后，随即亦习惯性地把手轻扶在大腿上，点了一下头，表示鞠了一个躬，然后伸手把那杯咖啡拿过来，一饮而尽。

“没问题，请常务放心，有罗君这样优秀的人才辅佐我们医药品部，即应了《孙子兵法》里面的教诲，‘知彼知己，百战不殆，’我们肯定会越做越好的。”

土方部长赶紧信誓旦旦地表示了态。

“噢，对了，听说——野田常务还是个下围棋的高手呢，荣获过五段的称号，他早就盘算着要与明光产业对弈了，下出的第一手棋，就是让女儿雅子到明光来打工，这说明他很有韬略，很有眼力。哈哈，自古以来，兵家就有牺牲相女做卧底的谋略嘛，那天他还透露，女儿喜欢上了明光产业，认为明光产业的对华贸易方针很有前景。我猜想啊，她一定是先喜欢上了我们明光产业的哪位俊男后，才爱屋及乌地喜欢上了明光产业吧。哈哈哈哈哈……”

静川常务的这一席话，采用的完全是一种心照不宣的口吻，明显地带有双层寓意，既像是对罗新宇的一记鼓励，又像是对罗新宇的一番告戒。为了明光产业公司能够攀附上日本前三位的大型制药厂——山藤制药公司，毫无疑问，他肯定是真心希望罗新宇能够驾驭住野田雅子，从而利用这层关系去牵制住山藤制药公司。同时，他那另一层告戒的意思也很明确：在处理与雅子的私人感情上，可千万不要轻率、不要玩火，否则得罪了山藤制药，也等于得罪了明光产业，两家公司都不会给你好果子吃！

其实，在罗新宇的内心深处，还藏有一团更加神秘叵测的阴影，模模糊糊的远比静川常务寓意的内容要复杂得多。那就是他





决不敢轻易地相信，雅子只是她父亲下出的一手棋，在给山藤制药“卧底”，在给明光产业“打工”，在给明光产业的业务骨干“慰安”。他承认，他还没有完全读懂日本这个社会，读懂这些在日本社会构架中，如此如鱼得水般生存着的日本人。正因为如此，他才无论如何也摆脱不掉那种“革命的警惕性”。

“那么好吧，就请二位多努力！罗君，有什么工作上的好建议，与土方部长商议着办。”

在这种场合，罗新宇唯有精神抖擞地回答一个：“是！”

静川常务站起身来，挺出了他的蝾螈肚，作出了准备送客的姿态。

“那好，我们就此告退，请常务一如既往地给予关照！”

土方部长像军曹一样规规矩矩地回答着，随即和罗新宇一同站起来，笔挺地向静川常务行了个注目礼，然后又行了个四十五度的弯腰礼，这才转身离去。

经过三天的奋笔疾书，罗新宇终于在星期五的快下班之前，将静川常务布置下来的那份《天使行动计划书》结了稿。

这几天的收获实在是太大了。通过整理这份《天使行动计划书》，罗新宇等于完成了一次市场模拟的开发体验。他毫不客气地将自己也顺理成章地融入进了这项大事业中去，并且还将明光产业公司和山藤制药公司这两家的资源优势如何互补，如何二次开发、合理利用，也描述得淋漓尽致。他仿佛看到了这两家公司一步步地、坚实地参与中国医药市场的开发过程，看到了三年乃至十年以后的宏伟蓝图、辉煌业绩。他开始庆幸自己，同时也很愿意把这次的机遇，看作是报国有门、助人有德、交友有道、修身有术的一次天赐良机。



另一方面，他又不由自主地把与雅子之间的这种天籁情怀，全部锁定在了更浪漫级的缠绵悱恻之中。一想到这里，他翻然意识到这几天实在是太对不住雅子了，为了和土方部长研究工作、交换意见，他不得不每天晚上都要和他们绑在一起吃饭、神侃、泡酒吧，害得雅子只好放单飞，一个人去餐厅打工，听说昨天晚上还与刚从上海飞回来的黑川碰了个照面。他对自己没有能够完成护花使者之责而内疚，甚至后怕……

昨晚都快1点了，雅子来电话告诉罗新宇说，从牧田的嘴里终于探知到相泽也被辞工的原因。原来，雨晴为了要得到药膳饺子的最佳配方，曾经给过相泽五万日元，让她去偷陶萍的日记本。后来，相泽不但没有去偷，反而和陶萍变成了好朋友，两个人一捏合，最后还给雨晴送去了一本假的，这让雨晴恼羞成怒……接着，雅子还将与黑川光雄的第一次照面的情况，也详详细细地描绘了一遍。

光雄是4月17日下午从上海飞回来的。当他坐着雨晴开的面包车，从成田机场回到餐厅的时候，已是晚上6点半，刚好和来上班的雅子碰了个照面。雅子先是看出光雄满脸的不高兴，好像路上刚和雨晴吵了架。然后只见他下车后，并没有马上去卸行李，而是骂骂咧咧地叫着“小贱货，我让你总是给上海情人打长途！”，就直奔餐厅里的电话机处，把直拨国际长途的密码给改变了。不一会儿，等到雨晴卸完车，不知是光雄看到了餐馆里的生意红火而又高兴起来，还是看到新来了靓女而又兴奋起来，他先从提包里翻出了一盒点心，让雨晴分给大家吃，接着又从另一个提包里掏出了几副京剧脸谱，有黑脸张飞的、白脸曹操的、红脸关公的，双手一一举戴到头上，对着几个女孩子一通恶作剧式的恐





吓。随后，还没有等到大家完全镇静下来，又风风火火地钻进了后厨，找到厨师长牧田，津津有味地侃起了这次考察中国餐馆的体会。

虽然与光雄就这么匆忙地照了一眼，双方连相互介绍的时间都没有，雅子还是战战兢兢地意识到，这个野性十足的青皮，肯定还会再来起腻的。果然不假，10点刚过，雅子和另外两个也是10点下班的女孩子一走进休息室，正准备换衣服，光雄就一阵风似地随后跟了进来。

“喂，辛苦了，我的妞儿们。我呢，给你们每人带来一件小礼物，请收下。”

光雄将几把从中国买来的檀香扇，挨个儿地递给了她们。在他递向雅子的时候，还略显傲慢地补上了一句：“我是黑川光雄，请多关照。”

光雄身高一米七五左右，豹子眼，尖下巴，皮肤黝黑，满脸的壮疙瘩，已经换上了一件半袖、低胸、敞口的T恤。T恤领口处，咋咋呼呼地甩出了几撮旋涡形的胸毛，晃荡着一条银白色的项链，项链坠儿塞进了领口内，不知是什么样的造型，似乎还挺神秘。左臂腕部以上，露出一条张开血口的蟒蛇的文身，油亮亮地活灵活现，看来一直要延展到袖口上部的肩头肌处。

“啊！多谢了，这么漂亮的小扇子……哇而且还香气十足，我好喜欢哪！”

一个女孩儿打开扇子煽动了两下后，竟情不自禁地踮着脚尖蹦起来。她姓栗木，叫美枝子。去年高考落榜后，就来这里打工，今年准备再考一次。

“噢！我早就想要一把中国的扇子了，还是老板知我心……让我感激不尽！”





另一个女孩儿也情迷迷地晃动着身子，作出了受宠若惊的娇态。她姓中园，叫津子，来东京打工快三年了，是神奈川一个渔民的女儿。

日本的女孩子很会顾及男人们的情绪，不管收到喜欢的、还是不喜欢的礼品，表面上总是要对男人的那份心意赞美一番。特别是对老板小恩小惠的举动，女孩子们更是心知肚明，常常会收之以李，报之以桃。

轮到雅子了，她反倒有些慌乱起来。她知道光雄属于公牛类的动物，是个典型的日本武士道精神的产物，忠诚的时候偷人心，狡猾的时候偷人情。她也知道，光雄绝对不会仅为送个小礼物而来，除了盘算着如何剥光女孩子的内衣之外，很可能还会有其他的目的。不管怎样，在光雄还没有嗅觉到自己的来历之前，只能好好地表演一番了。

“噢，我叫‘矢野鲜子’，没能及时自我介绍，请多原谅。呀，真的是很漂亮唉，谢谢！摇着这样的扇子，穿上中国式的旗袍，再把头发盘上，再有一副中国姑娘般苗条的身材的话……”

雅子总算镇静住了自己，然后顺手拉开了那折小扇，一边自我陶醉般地轻摇着，一边原地三百六十度转了一圈，就势将颤巍巍的腰臀、坚挺着的胸脯所散发出来的魅力线，一古脑儿地射给了光雄。

“吆，姓矢野，叫仙子呀，仙子小姐真有味儿，气度不凡，宛如天仙。不过吗，要是再包装包装，用性感抢点，暴点春，露点秀，那就更是妙不可言了，才会出人头地，卖个好价钱。怎么样？我来帮你吆喝吆喝，托你一把，卖个大价钱，好不好？”

在日本人的生存理念里，一个人能否事业成功，就像件玩具能否卖出好价钱的过程一样，从原材料的加工，到出成品，到最





后被大红大紫地包装，再到被玩家买去享用、品味是否物有所值，这道程序早已被日本社会所认同，成了道德标准、真理准绳，而决不是侮辱一个人的人格的意思。另外，日本人对事业的概念认识也与众不同，日本人不仅仅将经济活动、政治活动、艺术活动称之为事业，就连很多民间自发的、在外乡人眼里即使会被看成是胡闹的一些行为，也会被业内人称之为事业，只要有市场，有玩家，卖得出去就行。

“承蒙您夸奖了，我不是仙女的‘仙’，是新鲜的‘鲜’。卖个大价钱？不会是梦吧，不会是想让我喜欢上你吧？那你就努力吧。我只想做好我的小时工，能给我加工资，到时候也能去中国旅游，看看大熊猫、爬爬长城什么的就满足了。”

稚子装出了不屑一顾的样子，随手将那只檀香扇扔在了小桌上。

“我们也是很努力的呀，每天接待的客人都快超过两百人次了！”美枝子也跟着发起了牢骚。

“就是吗，累得我们连‘那个’都不正常了，我已经快错过半个月没来啦……我说老板。”

津子依然娇娇作态地说，好像还要凑上前去偎依到光雄身上，并且很容易给人一种错觉，“那个”已经快半个月没来的原因，似乎源于老板。

看来两个女孩子都很明白，老板能给加工资、发奖金，才是真格的。

“闭嘴！叫人倒胃口的东西！”

光雄不知是从哪里来的无名火，冲着两个女孩大骂起来。

“你们懂个屁！知道什么是女人的幸福吗？能卖出大价钱才是幸福！卖大价钱！懂吗？身为女人，却不知道女人的卖点，太悲哀





了，那能算是大和民族的女人吗！你们难道真的搞不懂男人和女人的关系吗？我们男人就是为了让你们女人懂得什么是真正的幸福才存在的。我们一代又一代地释放出全部的能量去换取你们的性感，让你们美丽，让你们陶醉，让你们狂喜，可是你们究竟懂得多少我们的疾苦呢？需要你们性感的时候，你们表现不出来，扭扭捏捏，需要你们安慰的时候，你们又拿糖，哭哭啼啼，不配合，这样怎么能卖出大价钱呢？怎么能培养出懂得男人辛酸的下一代呢？怎么能把东京变成全世界最美的地方，变成人间天堂呢？好啦，不多说了，你们三个马上换好衣服跟我走，带你们去六本木开开眼，那里增添新节目了，都是培养像你们这样不懂事的妞儿们变成白天鹅的成人教育！看看你们今晚谁能找到幸福、卖出大价钱！你们动作快点！我的妞儿，给你们五分钟的化妆时间。”

光雄叫唤完，好像任何人都会听他这个老板摆布似的，兴冲冲地转身走了出去，在后门外等她们换衣化妆。

“什么？去六本木呀？我今天有点累了，哪儿都不想去，可是，又不能驳老板的面子……不过嘛，那里的成人教育呀、成人游戏呀什么的，倒是满好玩的，上回老板就带我们去过一次，先是说他请客，后来一看玩得过了头，超支太多，他也傻了眼，只好让我们参加了一场裸体秀，当群众演员，用挣来的钱抵了账。”

“咳，裸体秀不就相当于一次拓展教育吗？不就是看你有没有勇气，把身上最后的一块遮羞布撕下来吗？那也是造型艺术嘛，我已经玩过好几次了。说实话，玩吗，玩的就是心跳，够刺激才行，余味无穷才行，玩儿的同时还能挣到钱，那就更棒了，就像明星拍写真集，何乐而不为呐……”

“那你就去新宿的射精产业（红灯区）干嘛，别在餐馆打工





了呀？”

“话是这么说啦，可是要是真的干上那一行，那种不要脸式的竞争，比在餐馆里打工可激烈多了、累多了！身体里的雌性激素不超标，不会像喝可口可乐那样喝精液，就最好别干那一行，羡慕羡慕人家一下算了。像我们俩呀这样的，能在六本木的游戏厅里玩玩游戏，能搞定自己的老板就算不错了。”

“光是老板一个人我们当然不怕，当然会搞定他。不过……万一老板把我们带到什么群淫俱乐部里去，没完没了地当别人的射精靶子怎么办？我听说前几天，又有一个女孩被五个美国大兵捅得大出血死了呢。”

“那是在冲绳美军基地，又不是六本木。谁让她喜欢上美国大兵了？”

“不管怎么说，我们三人今天还是不去为妙，谁知道老板憋着什么屁？咱们从前门一起溜走吧，免得当面惹恼老板。”

雅子很平静地提议道。美枝子表示赞同，但是津子可能另有想法，默不作声。雅子和美枝子顾不得她了，二人赶紧从前门溜了出来，钻进一辆出租车，逃向莺谷车站……

一想到这些，罗新宇就控制不住要给雅子打个问候电话的意愿。他伸出手，刚想去抓话筒，桌上的电话却先响了，打进来的是新上任的亚洲规划室室长佐藤纯一郎。

“喂，罗君，我是佐藤，你如果有时间的话，到我这里来一下好吗？拜托了。”

“好，我马上就到。”

由于前任室长石垣哲夫精通中文，上个月月底调到上海办事处去当处长，不大懂中文的佐藤就开始常常请罗新宇去帮他的



忙。特别是有些重要文件的中文翻译，他往往吃不准，总是要找罗新宇来给讲解一番，给予最后确认。当然另一方面，罗新宇也愿意与亚洲规划室搞好关系，因为亚洲规划室掌管着人事调动的大权。

“哦，你来了，那就麻烦你了，坐坐，请看这份材料。”

佐藤把罗新宇让到会议桌前坐下，拿过来一沓儿材料递给了罗新宇看并继续接着说。

“我们上海办事处要新招聘三名当地的雇员，前几天发出招聘广告后，好家伙，竟有一百多人来应聘。现在，我们已经从中选出了十名优秀的候补，最后要从这十名候补中再淘汰七个，请你来吗，就是帮助看看他们写的简历，分析分析他们的长处和短处，看哪个人选最适用。”

罗新宇接过了那一沓儿材料，挨个地看，并且用日语译读出声来。

“张微微，女，26岁，身高一米六六，综合成绩86分。1982年毕业于上海海运学院海水养殖专业，1984年毕业于复旦大学日语专业，现就职于美术品公司，能读日文小说，会话流利，性格活泼，兴趣广，会拉小提琴……”

“吕海晶，男，28岁，身高一米七三，综合成绩88分。1980年毕业于西安交通大学企业管理专业，现就职于上海挂历厂，英语会话流利，做过兼职导游，性格外向，喜欢交友……”

“关思清，男，22岁，身高一米六八，综合成绩82分。1985年毕业于上海财贸专科学校，现待分配，正学习广播日语中级第二册

“广播日语中级第二册是什么意思？”佐藤不解地问。

“广播日语中级第二册，就相当于日本NHK无线电教学第二





年的课程。——喜欢球类运动，不追求荣华富贵，有正义感，有事业心……”

“等等，等等，怎么叫不追求荣华富贵，有正义感，有事业心呢？”佐藤又问。

“从字面上解释，就是不喜欢高档的生活，不想当有钱、有地位的人，同情正义的行为，愿意为理想、为目标做出不懈的努力。”

“哎，这个关君的想法实在是叫我们日本人无法理解。前面的不说了。后面的，他为什么不喜欢高档的生活，不想当有钱、有地位的人呢？这些才是正义的行为，才是我们工作努力的原始动力啊！否则的话你又怎么能为理想、为目标做出不懈的努力呢？在我们日本人看来，只有街上的乞丐，才是不想努力，不喜欢高档生活，不想当有钱、有地位的人呢。”

佐藤越发迷惘起来，一个劲地摇头。

“郝伟岸，男，25岁，身高一米七四，综合成绩84分。1983年毕业于上海外语学院日语专业，现就职于平安区教育局外事处，有行动力，喜欢挑战……”

“陶虹，女，20岁，身高一米六八，综合成绩79分，1984年毕业于上海市卫生学校，现……就职于上海华天医院妇产科，护士……”

怎么会是她？罗新宇惊讶不已，反复看着传真材料上的照片。照片是黑白的，而且模糊不清，他只好把目光一下子挪到了材料上的其他栏目：籍贯：北京。母亲：病逝。父亲：早逝……他的心情立时沉重到了无以复加的地步。看来这个陶虹，无疑就是大鹏哥的清白了。

“罗君，怎么了？想什么呢？为什么不念了？”佐藤非常奇怪地问。



“这个女孩，应该是最要好的朋友的女儿。我的朋友已经在十八年前，中国的‘文革’动乱中去世了，看到了他女儿的名字，自然想起了好朋友的音容笑貌，想起了当年的友情……所以就念不下去了。”

从佐藤室长那里回到自己办公桌前的罗新宇，还没有来得及坐下，手递手邮政公司的邮差就直接找到了他，交给他一份从北海道开拓银行转来的私人支票核发通知。他站着撕开了通知的封口，把里面办理转存的汇票拿出来后，马上明白了，这是一笔有生以来自己可以自由支配的最大的一笔大钱，是胖姐为他们的海鹏国际侦探事务所注入的第一笔活动经费。他故作镇静地调整了一下激动不已的心神，拿着这份通知，学着“007”潇洒的步态，向位于一楼大厅的住友银行走去……十分钟后，他办理好了接收手续，拥有了一本三百万日元的即期承兑私人支票。

回到了座位上，罗新宇刚想放松一下情绪，做上一会儿白领健身椅子操，巴长江又来了电话。

“喂，罗兄，我是老巴。现在说话方便吗？”

“哦，没问题，说吧。”

“那你就听着好啦。我现在在六本木，刚刚从相泽的生理健康垦谈室里走出来，找到一个电话亭给你打电话。五分钟之前，我和她聊了足足有一个小时。这个骚女人，你只要给她钱，她什么事都做，什么话都跟你说，整个儿一个全陪女、三级片的业余演员……”

“我说老巴，先讲结果，过程后叙，抓住重点好吗？”

“是，先说结果。她告诉我，陶萍很聪明，来到餐厅几天后，就开始钻研起药膳饺子的配方，并且还整理出了申请专利的资料。

