

青年 經商與致富

光書店印行

青年經商與致富

第一章 緒論

中國是一個以農立國的國家，商工業非常落後，自從海禁大開，國人才注意到商業這方面的發展；不過中國除却一些大都市智識較高的新興商業家外，舊式商人對於商業的經營，大都缺乏良好的訓練，他們對於時代環境，世界潮流，以及本身的業務，都不能有深刻的認識，我國之所以不能和世界各強大國家，作商業上的競爭，就是由於這原因。

現在立國於世界，要想獲得國際地位的平等，如果不適合富國強兵首要的條件，那真是一種夢想！我們要做到富國的地步，必須注意於商農工業的平衡發展。

本書是着眼於中國商業方面的發展，企求鼓勵我國青年，明瞭經商與致富之道，力謀奮進，以期達到商業的振興，而躋國家於富強之境。

本書共分十二章，除第一章作概要的論述外，以下十一章，都是以鼓勵商業青年的成功，為研究經商致富的方法與經驗為論著的中心。現在且將青年經商致富應需明瞭的要點，分別先作如下的論討。

(一)現代商業青年應有的認識

商業青年如果成其為現代商業的青年，我覺得至少對於他本身的時空及業務，均須有深刻的認識。

(1)對於時代的認識 現在的時代是一個大時代，我們時代環境的惡劣與兇險，這可說，自古以來，沒有任何時代可以比擬的，生在這個大時代的商業青年，更是應該如何認清這個時代商業的需要，以達到貨物暢流的最大目的。貨物暢流，國民經濟自然益見充裕，而國家也就自然富強起來了。

(2)對於世界的認識 現在國際局勢是一種錯綜複雜的情狀，而其趨勢又有兩大壁壘形成的可能，從世界現狀上觀察，各國莫不努力競強，以求民族生存基礎的穩

固。各國商業家爲求其國家的富強，更莫不努力於國際貿易的競爭，以求出口貿易，日見增長好使，國力日強，國富日充。但現在世界各國的商業政策，頗有實施對外貿易統制的趨向。貿易統制的目的，是在其政府的商業政策下，求其國內外需供的相應。政府統制政策的施行，仍有仰賴國內商業家，對於其業務上的努力，商業家要競爭於國際市場，必須使其貨品精良，價格低廉，信用卓著，金融靈活，而後方能獲得貿易的利潤，國際貿易開展，國內商業也就隨之有發達的希望。

國際貿易的商業家，首須明瞭世界各國的社會狀況，世界各國市場的情況，以及國內貨物市場分佈的概況，這樣，才能做到貿遷有無，兩地需求與供給的適應，商業利潤的機會，也就不致空手放過；否則，必將遭受重大的失敗，影響個人，更影響於國家。

(3)對於服務的認識 這要從兩方面講：從商業的本身而論，原始商業就是以服務爲目的，後來才漸漸變成以圖利爲目的，不過近來具有現代智識的商人，仍能深知商業服務目的重於圖利目的，因為他們覺察愈能爲大眾服務便利者，愈能獲得衆多的

利益。其次，就個人服務而論，商業也為現社會的重要事業，我們現代青年既服務於這種重要事業，我們尤應熱心負責。

(4) 對於商業的認識 商業為現社會的重要事業，已如前述，我們自不應泥於昔人。商為四民之末的成見，以及商為「市儈」「奸商」等可鄙的稱呼，要知社會的繁榮，國民經濟的發達，均有賴於商業家的努力，富國目的的完成，必須商業家的最後經營，農工却是富國過程中的重要事業，我們不應自驕，但也不應自卑，何況職業無貴賤，而無職業者才可恥呢！

(二) 青年經商致富應含的意義

青年經商致富，決不是為一般自名清高的人，認為發財是一種可鄙的事，更是一種自私自利無可足道的事，其實，青年經商致富，是有以下幾種重大的意義：

(1) 在國家方面說 我們中國是一個窮國，已為一般人士所公認，都以為中國地未盡其利，人未盡其才，物未盡其用，貨未暢其流，有以使然，我們要糾正這個錯

誤，必從富國去做起，青年經商致富，自然商業上貨暢其流，對於國家就有極大的貢獻。致富雖是個人財富的增加，但在整個的國民經濟上看，卽已是得了很多的益處，果能人人如此，國家的富強。豈能說不是青年經商致富的成果嗎？從國民本位而言，青年個人的致富，拿國家當一個人，個人就是細胞之一的富，國家對青年個人經商致富，也決沒有加以干涉的道理，國家極願每個國民都能致富，國民的致富也就是國家的富強。

(2) 在社會方面說 青年經商致富，定然會造成社會繁榮的現象，商業發達，工農業也就連帶振興。商工農各業日益進展，社會上就有很多可做的職業，而失業份子必日見其少，盜匪更可因之銳減，社會秩序的維持就易於爲力。各業發展，國民的生活當然要增加，國民掙錢的機會多，國民的生活就可提高，社會上那種鳩形鵠面，破敗的人，便能消滅於無形，將充滿着愉快活潑的空氣。試問，社會有些良好現象，追根究底，自當歸功於青年經商成功的效果。所以青年經商致富，對於社會是有許多優美的影響。

(3) 在家庭方面說 職業青年在家庭中，總要算是一個主角，他對於家庭多半是負有生活維持責任的人，他們事業的成敗，與家庭生活發生很大的利害關係，事業失敗者的窮困家庭，鎮日受着生活的壓迫，極無樂趣可言，憂愁苦悶更易增加家庭的紛擾，並影響到家庭的一切方面；但青年經商致富，對於家庭也是極大幸福的，家庭中是會獲得很多美滿的生活，愉快的樂趣，而表露出欣欣向榮的現象。

(4) 在個人方面說 一個人事業的成功，精神上是會感到無限的痛快，同樣，對於一個青年經商致富，也是要得到非常適意的樂趣。凡是一個富於向上的青年，莫不孜孜求其事業的日漸成功，商業青年求其經商的成功，自然是以致富為目的，這正是一種合理希望。這種希望心的驅使，對於個人是含有勉勵性的，而且這會限制青年身心的發展，朝着正確的道路上走，使得青年的修養，大有進步。倘使青年的身心，趨於涉邪的方面，經商而欲致富，那當然是極不可能的事，所以，我們認為青年經商而致富，在其個人的階段上，也是一種良好的鍛鍊。

(三) 青年經商致富應取的態度

青年經商致富的態度，非常重要，如果態度不正確，雖富也不能久，必有失敗的一天，我覺得青年經商，最低限度應取下列幾種態度：

(1) 正當事業的 商業的經營固然是將本求利，但這祇能限於正當的事業，我們不能隨意認為賭博，買發財票，抽頭，販烟土毒藥，做貪官土豪剝削民脂民膏，以及企求發橫財等等為同樣的經商致富的辦法，這些損人利己的事，那是極應鄙棄的。我們所說致富的經商，是指在各種商業的類別中，可以任意選擇，應含有為大眾服務的性質，是一種光明正大的事業，不受法律的干涉，不受人類的咒咀，更無虧於個人的私德，具有這樣態度而從事的正當商業，能達到致富的結果，才算是切實的致富。

(2) 努力經營的 經營商業決不可取着僥倖投機的態度，那種做交易所以及偽造貨物等類的事，縱然能獲利於一時，終久是非常危險的，商業上為此經營者，失敗的真不可勝數，而且這於其信譽上，也有極大的影響，甚至於在商業上會到無可立足的

地步。我們這裏所指的努力經營的商業，是認為求其商品的精益求精，銷路的日漸推廣，貨物出脫的迅速，資本的愈積愈厚等而言。這樣商業經營的臻臻日上，達到致富以償宿願的一天，那才是可靠垂久的，我們希望經商者，也應注意於這種態度的採取。

(3) 公正無欺的 我們常常看到許多商店裏，懸掛着「真不二價」「童叟無欺」的匾牌，商店的這種標示，在其經營商業上，確是有重大意義而值得研究的，商店顧客的心理，最怕的是蒙受欺騙，我們常時從商店買貨物歸來的時候，每每喜歡詢問朋友，這貨物價錢買的公道不公道，如果認為是吃了虧，下次對於那家商店，就一定裹足不前，由此可知，商店的欺騙顧客，實際上是影響到他營業的本身，對於顧客的損失却是極少，所以現在一般商店，採取薄利多售主義，那真是以廣招徠的極好辦法，青年經商而欲致富者，對這態度確有可取的價值。

(4) 與世有利的 我們在前面會說過，商業原是以服務為目的，我們看到上海銀行經辦的中國旅行社，以及黃警頑先生主辦的中國文化服務社，他們業務的發達，利

益的獲得，都是由於他們的營業，合於爲大眾服務，及與世有利的原則。商業上的經營，而求能與世有利的事正多，祇要能從便利國人生活的方面着想，拿着遠大的眼光，精密的去觀察，不愁沒有可以創造的事情去興辦，所謂「世上無難事，祇怕有心人」的話，確實不錯。至於那些與世有害的營業，我們能看見幾個開煙館，賭窟，妓院的人發了財，他們雖然能獲利，但決沒有一個可以致富，這是我們敢斷言的。青年經商而欲致富者，我們希望要能存着與世有利的心理和態度，把經營的商業，朝這方面着眼入手，那一定會得到圓滿的成功。

(四)青年經商致富應備的條件

經營商業的人，失敗者往往很多，不一定都是成功致富的，這不能簡單聽從命運論者的判斷。商業經營的成敗利鈍，也有重大的原因，我們覺得青年經商而欲致富，應具備以下幾個必需的條件，我們雖不敢預爲斷定因此而成功致富，但我們可說失敗的機會一定很少。

(1)要有豐富的修養 青年經商要想達在致富的目的，在個人的修養方面，必須嚴加注意。對於修養，不僅要注意，並且要有豐富的修養，無論在態度上，心理上，品性上，學識上，身體上，技能上，經商以前均須有充分的準備，經商時期更須能有長久的保持和繼續的進步。經商的人，對於社會人士常有密切的接近，舉動的正確與否，都能影響到他的業務，這是與做農做工的人，可以和外界少有接觸者大大不同。商業的經營知識，不僅於其本業上，需要充分的明瞭，就是對於經營以外有關的各業，也得有相當瞭解，而後才夠應付他經營的事業，才有致富的希望，缺乏這種條件，青年經商要想致富，那却是絕不可能。

(2)要有專一的意志 商業的種類很多，青年經營商業，在事前應審慎的選擇，選定所要經營的商業以後，那就要一以貫之的去在這方面力求進展，無論在中途發生若何營業上的阻礙和困難，都須拿定主張抱緊毅力設法打破，決不可一遇挫折，便而氣沮志喪，要知一帆風順的順利經營，那是極稀少的事，在事業發展的過程中，決不會沒有打擊的，祇要我們始終如一，堅持到底，終能達到致富的一天。再者，經營

一種商業，要以專一的意志，經營專一的事業，獲得精益求精的效果，事實上才易於致富。如果今天想做這種營業，明天又做那種營業，精神不能專注，資本分散，管理疎忽，開支太大，這樣經營的商業。是很難免失敗的一途，所以，這種專一意志的條件，是與經商致富有莫大的關係。

(3) 要有熟練的技能 經營商業的青年，對於商業上的一般技能，固然要深加研究，而對於其經營某種專業的技能，尤須熟練。關於商業上一般技能的會計計算，簿籍管理，營業路線，職員雇用，交通運輸，報關納稅，裝扎包裝種種，均須深切瞭然。至於其經營專業的貨物來源，銷售方法，貨品價格等，更應透澈熟悉，這樣，才不致發生成本太高，貶價出售的虧本情形。沒有商業上熟練的技能，經商一定是免不了要虧本的，青年經商而欲致富，這也是不應缺少的條件。

(4) 要有恆久的勤儉 經商的人有兩個要點必須俱備，一是要能勤苦耐勞，二是要用錢省儉，世間上沒有一個經商致富的人，不是從勤儉上成功的。商業上的服務非常繁複，如果終日懶惰，不肯吃苦，任事都遷延擱置，不加聞問，決沒有不失敗的道

理。經商的人，銀錢總是從自己的手上，成千成萬的出入，如果以為金錢來得容易，任意濫費，不加愛惜，無論營業能賺多少錢，也決沒有致富的可能，失敗更是意料中的事。青年人對於金錢最易疎忽，不肯重視，往往家資饒富，揮霍殆盡，這是尤其要注意的。青年經商對於恆久的勤儉這一點，確是應認為致富最重要的條件。

(五) 青年經商致富應具的人生觀

人生觀是人的行為表現的出發點，我們要看到他人的行為如何，便可知他具有的人生觀是怎樣。青年經商而欲致富，首先應決定有一種正確的人生觀，我們僅就幾種有關重要的，提出在下面討論：

(1) 現實奮鬥的人生觀 這種人生觀，就是用奮鬥的力量，改正現在的錯誤，收獲將來的美善的一種人生觀念。中國的商業，除幾個大都市外，還是不脫舊式商業的窠臼，經營商業的現代青年，是很應懷有改造現社會商業的心胸，以求偉大的建樹，我們知道現社會商業經營，商人生活，需要改造的地方很多，青年商人自不應專以致

富，爲其最大的目的。

(2)不斷向上的人生觀 人生的變遷，人生的演進，人生的向上，是時時向前的，不是且行且止的，人生的向上，並非暫時的現象，是永遠不斷的現象，人的欲望本是無窮盡，人生也是永遠不會感到圓滿的，人生一天一天的改善，人生的目的也跟着一天一天的增高，所以人生只有比較的完美，並無絕對的完美，人生只有將來的目的，並無最後的目的。青年經商致富，也不是有富到某種地步，便不能再富，他仍是可以用不斷向上，不斷前進的，不過致富應取的態度，是一定要受我們前述的限制。

(3)勤儉刻苦的人生觀 享樂派的人是以享樂爲人生的目的，但是享樂的人生觀者，他祇圖現實的享受，往往流於自暴自棄，一生毫無成就。要知「天生我儕必有用」，一個人是應在一生中，建樹一些事業，有所創造才不枉負了人生。想在人生中有成就的人，那非懷有勤儉刻苦的人生觀，是決難如願以償。青年經商致富也是一種立志創造事業建樹事業的，所以商業青年能懷着這種勤儉刻苦的人生觀，他的事業才有成功的希望。

(4) 四民皆樂的人生觀 「萬般皆下品，惟有讀書高」的這一古語，深印在社會一般人士的心理中，以為做官的與教書的，才配為人尊崇，依着士農工商四民次序的排列，便以為商人是末等的，殊不知這却是一種錯誤的觀念，商人進修照常是可以讀書補習，何況商人多半還是知識份子呢？再者無論士農工商都是一種職業，人既就了一種職業，就當樂於其業，所以士農工商都應懷着樂業的人生觀，人能存了樂業的心，他的事業就有發展的希望，青年經商而欲致富也應懷有這種四民皆樂的人生觀。

以上所論的「應有的認識」，「應含的意義」，「應取的態度」，「應備的條件」，與「應具的人生觀」各節，都是青年經商致富首須明瞭的，所以先作一個概要的論述，現在再依次討論以下十一章。

第二章 現代青年成功應走的途徑

青年當前的大問題，就是在圖謀一己職業的成功。現代青年對於這個問題，如果不加注意，不知道怎樣選擇職業，怎樣訓練職業，怎樣努力職業，眼前必不能得到圓滿的生活，永久的職業，那麼有何「成功」的可言。不過要希望成功，先要認清成功的途徑，現在的青年，不患在沒有職業，患在有了職業而沒有經營成功的方法。成功途徑，就是指示我們怎樣可以成功的方法，換句話說，就是選擇了一種職業以後，再用種種的方法，圖謀達進成功的途徑，本章討論的便在這個範圍以內。

（一）瞭解成功的真義

人類都是拿滿足人生的欲望算稱心，算成功的。但是實實在在的講，能滿足人生的欲望，未必就是真成功，不能滿足人生的欲望，未必就是不成功。譬如孔子，他周遊列國，不遇其主，非但找不到一個賢慧的主子，並且吃了好些苦頭，就這一點看起

來，他可以說是不能滿足欲望之至了，他可以算得失敗之至了。但是著書立說，使得後人知道怎樣修身，怎樣齊家，怎樣治國，怎樣平天下。（趙普半部論語治天下）那末他的功德豈不是無量呢？他豈不又是一個成功人呢？再譬如十年前中華職業學校爲提倡職業起見，就辦了一個琉璃廠，可是沒有多少時候，就因爲虧本把牠停辦了。不過他辦的廠雖然關了，可是中國的琉璃事業經職校一度提倡之後，就蓬蓬勃勃的興起來了。所以我們從職校一方面看，可以說是失敗，但是從琉璃事業一方面看，牠並不失敗。這麼一看，我們就可以知道有些事情驟然一看，好像是成功的，其實呢？倒是失敗的；有些事情，驟然一看，好像是失敗的，其實呢？倒是成功的。所以成功的直義，決計不是一定可以看得見的，不是一方面的，乃是多方面的；不是一時的，乃是永久的。

梁任公說：「宇宙和人生是永遠不會圓滿的，……正爲在永遠不圓滿的宇宙中，纔永遠容得我們創造進化。我們所做的事，不過在宇宙進化幾萬萬里的長途中，向前挪一寸兩寸，那裏配說成功呢？那末不做便怎麼樣？不做連這一寸兩寸都不向前