

招财狐狸

——京城私募基金实战揭秘

花 荣 / 著

不少伟大人物的生存逻辑就是
战斗，京城的“私募大鳄”也是这样。
他们认为，未开化时代的文明是人们
为了争夺权利而战，开化时代的文明
是人们为了创造财富或者争夺资本而
战，在战场上是说不清楚谁对谁错的，
只有胜利者和失败者。在中国证券市
场的前十几年中，笔者有幸辅佐了几
位依靠资本市场起家的亿万富豪，这
些富豪们的生存智慧确实有着强烈的
魅力色彩，但核心的内容却少为普通
的投资者所知。

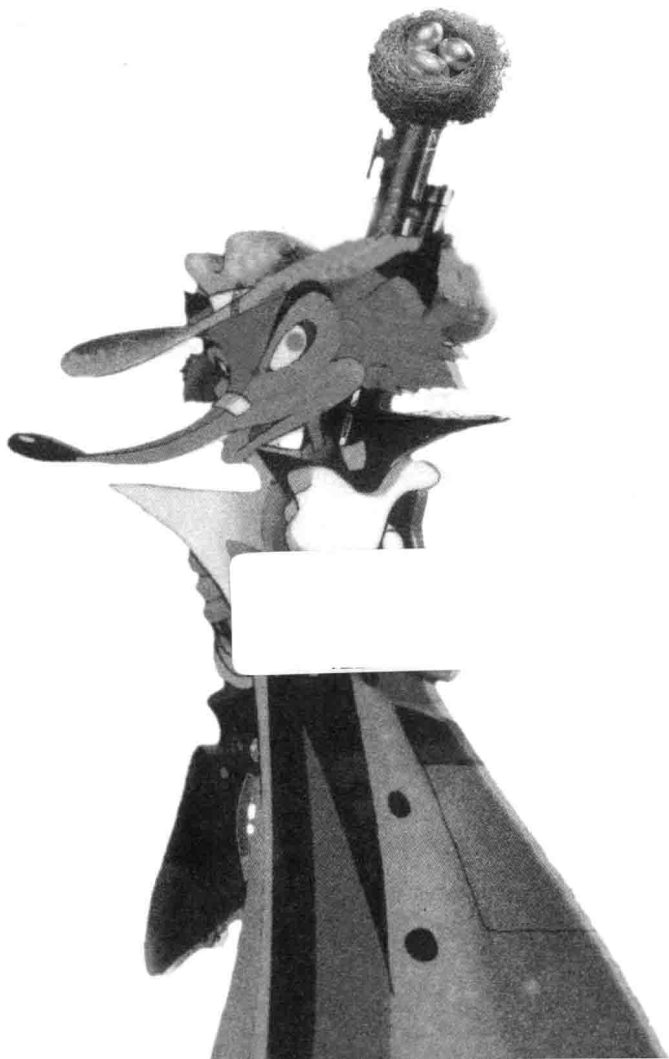


花荣操盘实战秘籍
狐狸系列

招财狐狸

——京城私募基金实战揭秘

花 荣/著



 经济管理出版社
ECONOMY & MANAGEMENT PUBLISHING HOUSE

图书在版编目 (CIP) 数据

花荣操盘实战秘籍. 狐狸系列/花荣著. —北京: 经济管理出版社, 2014
ISBN 978-7-5096-3144-7

I. ①花… II. ①花… III. ①股票投资—基本知识 IV. ①F830.91

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2014) 第 112164 号

责任编辑: 陈 力 丁慧敏

责任印制: 黄章平

责任校对: 张 青

出版发行: 经济管理出版社

(北京市海淀区北蜂窝 8 号中雅大厦 A 座 11 层 100038)

网 址: www.E-mp.com.cn

电 话: (010) 51915602

印 刷: 三河市延风印装厂

经 销: 新华书店

开 本: 787mm×960mm/16

印 张: 90.5

字 数: 1250 千字

版 次: 2014 年 8 月第 1 版 2014 年 8 月第 1 次印刷

书 号: ISBN 978-7-5096-3144-7

定 价: 288.00 元 (全 5 卷)

·版权所有 翻印必究·

凡购本社图书, 如有印装错误, 由本社读者服务部负责调换。

联系地址: 北京阜外月坛北小街 2 号

电话: (010) 68022974 邮编: 100836

序 言

“大鳄”是怎样赌注人生的？

韩 军

玩惯了钱后，再让我玩段文字，不是很习惯。但看在钱的面子上，看在几年间花荣替我挣了不少钱，我这个被媒体称为“大鳄”的人拿起了笔。原来是想让办公室秘书写的，最后我签个名字，但花荣不同意。他说：“写得好坏不重要，胡说八道也没关系，关键是借借胜利者的手气。现在圈内不流行说成功者和争议者，而流行说胜利者。因为胜利者只是一时，而不像前两者是固定的。说不定读者也会有类似的想法，否则不如请个社会名流或者当官的人写。”但是从何谈起呢？那就从认识花荣的时候谈吧！

最先认识花荣的时候是在 20 世纪 90 年代的期货大战。那时的资金实力没有现在强大，但是以当时的标准看还是可以的。北京的几个朋友约我，说郑州期货市场非常热闹，一群国营企业的“土豹子”在做期货绿豆。由于是产区，他们是做空为主，但是没有什么风险意识。这样大家可以结伙，可以出奇不意地截一票生辰纲。为了慎重起见，我先派了个探子去摸摸水。他回来说：“钱多、人傻，快去。”于是，哥儿几个集中了资金在一家新开的期货公司埋下雷，并且在绿豆现货上也动了一些手脚。奇袭选在周一下午开始，对方毫不知觉，闪电战，过瘾！一下就把对方打懵了，胜利来得就这么容

易。这是中原土豹子们第一次缴纳这么多的学费。据说因为亏损严重，一个博士老总被上级下了评语：“志大才疏，不堪重用”而远遁夷国，几个粮食局长换地。其实这一点也不奇怪，土豹子们毕竟是第一次突然面对东北虎与北京龙的夹击。后来我们好久没有再在期货上玩，一直把精力放在全国认购原始股和俄罗斯边贸上面。但是打惯了仗手痒，北京朋友说快两年了，估计土豹子们又养肥了，那咱们再下山扫荡一次。这话正中下怀，放的探子回来说：“郑州城除了多了几家商场，人的观念没有什么太大的变化。”大军就这样下山了。我们刚刚开满仓单，不利于我们的谣言立刻散遍市场，明显是预谋的，也是闪电战。不过，这次是土豹子把北京龙和东北虎给伏击了。亏得吐血，在俄罗斯卖的那么多的货全都在这几天扔在了中原豹的手里。后来一打听，原来对方请了军师，一直在等待报仇。这个军师就是花荣，当时我恨透了这家伙。

有好一阵子没有缓过劲来。股市征战也不顺，连买的原始股都被套，后来市场的几次机会也没抓住。我喜欢足球，发现球队一连续踢得不好就换主教练。对了，咱也该换人啦，换手如换刀，并且换就换狠的。谁进了咱家的球，咱就让他去进别家的球。我就想起了花荣，北京的一个家伙还不愿意，说海南操盘的能行？我说：“你他妈的亏得最惨的一次是亏给谁的？”他就不吭声了。人穷志短，马瘦毛长。虽然过程有点别扭，但是还是把人弄来了，北京的天终究要比小地方的蓝。那阵子，北京机构从外地挖了不少人，几乎全国的高手云集京城。一些人名气越来越大，但是名气越大的人就越容易出事。花荣是阴狠，表面不露。刚开始的时候不爱说话，这点让我担心。中国的头儿谁不都是喜欢又忠心、又能干的主儿？忠心还得忠在明处，你不明白地公开表决心，谁知道你心里是咋想的？偏偏他开始满仓买的股票深科技不涨（考验期不能动用大资金），大盘涨了好长时间也不涨，他也不解释。正当我已经没有耐心与他“逗闷子”的时候，乖乖，深科技开始涨了，一跃成为那年涨幅最大的股票之一。那年国庆节，我与花荣去海南开研讨会，参加会议的多数都是隆巴多（意大利足球球星，光头）。开会的时候，花荣大肆

鼓吹深圳三线股。会后，深市三线股果然暴涨，此起彼伏，让人流口水。我原以为这下我发了，他鼓吹深市三线股，自己还不都买的是这类股票呀！结果一看我的一大堆账号，差点把我气疯了，全都是沪市的东大阿派，就跟上面压了一块铁板，一动不动。我质问他，谁知他回答：“我只管帮你赚钱，没办法办到又赚钱又按照你的习惯买股票。”过了段时间，看着不动的东大阿派心烦，就去了趟新马泰，刚回来就遇见大盘连续几个跌停板，同楼层机构都在骂娘，只有我们的小阿派天天往上涨。

2001年到2002年的股市通杀，我与花荣都受伤不轻。在北京越是实力大的人越倒菜，与花荣一起进京来的那几个侠客，不是灰飞烟灭，就是远走他乡，至今还能聚集狼群的，也就是我们了。我想这就是生存的能力，胜时有胜时的能力，败时有败时的能力。2002年下半年，别人都不敢动的时候，花荣问我：“你是不是也不敢干啦？”“瞎掰！你说怎么干？”我相信了花荣，重仓杀进了中国联通。杀对了，一年后又是一条好汉。

本文作者系著名机构投资者

目 录

第一部分 凤鸣岐山

第一章 彩凤篇（智慧）	3
招财智慧 01 中国资本亿万富豪的发迹智慧内幕	3
招财智慧 02 京城私募基金的职业素质培训与提高方法	5
招财智慧 03 京城私募基金的常见习惯	8
招财智慧 04 私募基金的投资风格	10
招财智慧 05 私募基金的独特机构思维	12
招财智慧 06 怎样做一个合格的股市操盘手？	15
招财智慧 07 京城私募基金的最新操盘系统方法	17
招财智慧 08 私募基金和高科技炒股手段	20
招财智慧 09 金山股海中的智力猎人	22
招财智慧 10 私募基金与跟风盘的关系	24
第二章 金龙篇（机会）	27
招财智慧 11 沪深股市中新出现的金融杀手	27
招财智慧 12 外国二级市场主力是怎样炒股票的？	29

招财智慧 13	京城私募基金的信息收集分析方法	32
招财智慧 14	京城私募基金最新短线套利原理	34
招财智慧 15	私募基金的盈利模式演变	36
招财智慧 16	职业技术分析与业余技术分析的区别	39
招财智慧 17	大成交量出现后的轮涨次序	41
招财智慧 18	交易行为中的纪律注意点	43
招财智慧 19	京城职业资金的应变措施	45
招财智慧 20	风姿绰约的女私募经理的绝招	47
第三章 红鲨篇 (风险)		50
招财智慧 21	拉升股价的主要配合题材	50
招财智慧 22	私募操盘高手的出货宝典	52
招财智慧 23	京城私募基金是怎样看待其他投资者的?	55
招财智慧 24	明显机会股起涨前的典型特征	57
招财智慧 25	机构修理对手的最常见招数	59
招财智慧 26	一般投资者难以克服又必须克服的弱点	62
招财智慧 27	私募基金的情报战	64
招财智慧 28	私募高手不是只会炒股票的赚钱机器	66
招财智慧 29	大资金操盘手的情况介绍	69
招财智慧 30	股市投资者最容易出现的两种现象	71

第二部分 镇宅瑞宝

第一章 智鹰篇 (经典)		77
招财智慧 31	天赐良机	77

招财智慧 32	千里追风	81
招财智慧 33	飞龙在天	85
招财智慧 34	桃园结义	91
招财智慧 35	黄袍加身	95
招财智慧 36	深谷宝藏	99
招财智慧 37	李代桃僵	102
招财智慧 38	沙砾淘金	107
招财智慧 39	照虎画猫	112
招财智慧 40	绝地苍狼	115
第二章 灵狐篇 (独门)		119
招财智慧 41	生不逢时	119
招财智慧 42	色厉内荏	123
招财智慧 43	牛魔山怪	127
招财智慧 44	兵败山倒	132
招财智慧 45	乱世英雄	136
招财智慧 46	雪上加霜	142
招财智慧 47	断线风筝	145
招财智慧 48	王婆卖瓜	148
招财智慧 49	欲擒故纵	152
招财智慧 50	对牛弹琴	156
第三章 奇豚篇 (突变)		159
招财智慧 51	定海神针	159
招财智慧 52	塞翁失马	163
招财智慧 53	双刃宝剑	166
招财智慧 54	一箭双雕	171

招财智慧 55	空灵宝镜	174
招财智慧 56	誓言无声	178
招财智慧 57	指桑骂槐	181
招财智慧 58	回马拖刀	184
招财智慧 59	招降纳叛	189
招财智慧 60	盗库夺金	192

第三部分 炼金溶银

第一章 射雕篇（券商）

奇智智慧 01	枪挑银河	197
奇智智慧 02	剑指海通	205
奇智智慧 03	刀劈申万	212
奇智智慧 04	锤震中信	217
奇智智慧 05	箭射华夏	221
奇智智慧 06	石惊国泰	224
奇智智慧 07	棒喝广发	227
奇智智慧 08	戟锁大鹏	232
奇智智慧 09	矛击国信	237
奇智智慧 10	绳绊华西	240

第二章 伏虎篇（基金）

奇智智慧 11	火烧华安	243
奇智智慧 12	水淹易方达	247

奇智智慧 13	勇斗博时	252
奇智智慧 14	智取南方	258
奇智智慧 15	阵伏华夏	261
奇智智慧 16	飞盗大成	265
奇智智慧 17	急攻国泰	269
奇智智慧 18	阵困鹏华	272
奇智智慧 19	险劫富国	274
奇智智慧 20	戏擒融通	277
第三章 训鲸篇 (其他)		279
奇智智慧 21	洞悉国情的瑞银华宝	279
奇智智慧 22	稳扎稳打的野村证券	280
奇智智慧 23	杠杆反射的乔治·索罗斯	282
奇智智慧 24	暴风骤雨的摩根士丹利	286
奇智智慧 25	特立独行的艾伦·巴菲特	287
奇智智慧 26	乐善好施的新疆德隆	291
奇智智慧 27	怎样研究各路主力的操盘风格	293
奇智智慧 28	各庄有各庄的高招儿	296
 第四部分 无影宝卷 		
奇智智慧 29	一家私募基金的沉浮	301
奇智智慧 30	用经验智慧创造运气	303
奇智智慧 31	投资报告的依据	306
奇智智慧 32	QFII 对中国台湾市场的影响	312

奇智智慧 33	台湾地区 QFII 投资特点	315
奇智智慧 34	早日让私募基金与证券投资基金互相促进	317
奇智智慧 35	必须像乘法口诀一样牢记的定律	320
奇智智慧 36	最后的另类智慧故事	322

第一部分 凤鸣岐山

经过多次的买卖之后，我们终于发现，股市是神秘的。太多的问题无法自我确知，太多的事务需要我们重新认识、重新领会。当我们试图以另一种逻辑、另一种方法、另一条道路来看待市场时，顿时开朗。原来最专业的人是这样投资的，与我们原来的想像，与传统书本上的理论不一样。

第一章 彩凤篇（智慧）

股市加油站之一 正确地理解“银”和“赢”

我教的中文班有一个美国留学生约翰，他对方块字充满了浓厚的兴趣。有一天，约翰上街回到我的办公室说：“老师，我觉得你们中国人很不谦虚。”

“为什么？”我感到惊讶。

“大街上，我看到许多大招牌，都是自我炫耀，比如‘中国很行’、‘中国人民很行’、‘中国农业很行’……”他把“银”看成“很”了。

股市实战，关键是银和赢，千万别把“银”看成“很”，把“赢”看成“完美”。正确地理解股市实战智慧是赢的前提。

★招财智慧 01

中国资本亿万富豪的发迹智慧内幕

不少伟大人物的生存逻辑就是战斗，北京的私募大鳄也是这样。他们认为，未开化时代的文明是人们为了争夺权利而战，开化时代的文明是人们为了创造财富或者争夺资本而战。在战场上是说不清楚谁对谁错的，只有胜利者和失败者。在中国证券市场的前十几年中，笔者有幸辅佐了几位依靠资本市场起家的亿万富豪。这些富豪们的生存智慧确实有着强烈的魅力色彩，但

核心的内容却少为普通的投资者所知。未来十年，是十几亿中国人民，几千万投资者奔赴小康社会的十年。在这个阶段，我们除了需要良好的愿望，脚踏实地地工作，也需要简洁适用的方法。为此，笔者回忆过去，发现许多亿万富豪的发迹道路与天时、地利、人和配合得非常得彰。下面笔者把部分资本市场亿万富豪的发迹思维进行扼要总结，可能会对一些读者的思维有所启迪。

（一）资本大鳄的人格魅力

1. **独立人格**。多数私募大鳄都具有极强的独立人格，他们认为最高智慧的诞生必须有着强烈的追求和自强不息的创新精神，同时具有丰富的人生经历。我国私募行业的成功者多数文化程度并不是很高，但是几乎所有成功者都是见多识广，可以说是行过万里路的。

2. **汉唐九诀**。部分私募大鳄在总结人生时认为，无论是事业还是人生，一个人只有刻意培养提高自己的下列九个方面的素质，可能距离成功的目标会更近一些。这九个方面指的是——鸣、智、勇、技、奇、情、盟、毅、乐。鸣指的是无形资产，智指的是思维逻辑能力，勇指的是干大事情的精神，技指的基本生存技巧，奇指的是创新意识，情指的是核心力量，盟指的借力夺势，毅指的是坚忍不拔，乐指的是符合社会规范。这九个字是汉文化的最高智慧境界，称为“汉唐九诀”。

（二）私募大鳄的发迹智慧

1. **双轨价格**。总结中国资本市场的大智慧，首属双轨价格，这也是任何一个社会转型时期的最重要机会。最为典型的双轨价格有一级市场股票与二级市场股票的价差；法人股票与流通股票的价差；公司融资前后的股票净资产价差；基本面变化前后的股价放大效应价差；市场非热点时期与热点时期的价差；封闭类型与开放类型的价差。比如说，某一只股票增发前的净资产为2元，该公司的法人股转让价格或者银行贷款质押价值也为2元左右，

高溢价增发后，净资产变为6元，该公司的法人股转让价格或者银行贷款质押价值也随之上升。

2. **盲点套利**。由于沪深股市是初级市场，多数投资者投资经历有限，品种非常单一，加之证券市场本身就有使人的智力能力降低的功能。这导致了一些明显机会品种和一些明显机会时机能够认识的人不多。私募大鳄把这种机会叫做盲点机会，他们把抓这种盲点机会作为自己的最重要获利手段。例如，在刚刚发行证券基金时，为了扶持这些证券基金，给予了他们新股配售的政策。那么，这些证券基金每年轻松获得巨大利润，这些证券投资基金就是盲点品种。

（三）私募大鳄的战斗方法

1. **杠杆决战**。在沪深市场获得胜利的最重要战略之一是投资者在对自己有利的时候，集中运用自己所有的资本，或者低成本放大自己控制的资本进行决战。在沪深市场历史上，大多数最成功的机构和投资者都是依靠一次关键性的胜利实现资本质变的。在决战时，一定要注意应该是低风险的明显利润，不能有失误，否则你将永远无法翻身。

2. **细水长流**。在沪深市场获得胜利的另外一个最重要战略，是在每个阶段找寻一些低风险品种或者低风险盈利模式进行持续性投机操作，同时配合一些激活这些品种的投机性措施。

★招财智慧 02

京城私募基金的职业素质培训与提高方法

由于生存环境的严峻与体制的先进，京城私募基金在选用操盘师方面与