

DI DIAO ZUO REN GAO DIAO ZUO SHI

低调做人



高调做事

[做人的学问，做事的艺术]

张新国◎主编



“做人”“做事”，二者是相辅相承的

低调做人是一种境界，一种以退为进、储备奋发力量的竞争意识
高调做事是一种责任，一种气魄，更是人们应该执着追求的精神

掌握低调做人、高调做事的精髓，融会贯通，便是胜者

会不会做人，决定一个人的事业成败和人生走势
会不会做事，决定一个人的成就高低和生存状态

线装书局



低调做人 高调做事

“低调做人，高调做事。”一个人如果不学会、不领悟这八字箴言，就很难成长、成功。我们可以看到，会做事、不会做人的人，只能独自奋战，做孤胆英雄，成功的几率小之又小；会做人、不会做事的人，没有安身立命的本事，很难在竞争激烈的今天站住脚；而既会做人，又会做事的人，才能够不断成长，成为成功的一类人。所以，要想成为社会的主角，不被淘汰，就一定要低调做人，高调做事。

上架建议

励志人生

ISBN 978-7-5120-1758-0



9 787512 017580 >

定价：25.80元

低调做人 高调做事

[做人的学问，做事的艺术]

张新国◎主编

线装书局

图书在版编目(CIP)数据

低调做人 高调做事 / 张新国主编. -- 北京: 线装书局, 2015.1

ISBN 978-7-5120-1758-0

I. ①低… II. ①张… III. ①人生哲学—通俗读物
IV. ①B821-49

中国版本图书馆CIP数据核字(2015)第036305号

低调做人 高调做事

主 编: 张新国

责任编辑: 曹胜利

出版发行: 线装书局

地 址: 北京市西城区鼓楼西大街41号(100009)

电 话: 010-64045283 64041012

网 址: www.xzhbc.com

经 销: 新华书店

印 制: 三河市华业印务有限公司

开 本: 700mm×940mm 1/16

印 张: 14

字 数: 120千字

版 次: 2015年3月第1版第1次印刷

印 数: 0001-7000

定 价: 25.80元



前言

低调做人，也是一种炫耀，因为它可以让你减少在人际交往当中遇到的阻力；高调做事，也是一种智慧，因为它可以让你变得出类拔萃。所以，两者各有道理，相得益彰。

那些站在成功舞台上的人，都是既“蠢笨”又聪明的人。“蠢笨”是因为他们平时比任何人都不起眼，做人极为低调；而聪明则是表现在他们做事上比别人更努力，付出更多。真正成功的人，能将低调做人和高调做事完美地结合在一起，使自己所向披靡。

不管是普通的人，还是成功的人，都要学会去面对做人和做事。能够掌握其中的精髓，融会贯通，他便是胜者；而无法驾驭，不得要领，他便是败寇。这并不是危言耸听。看看你周围是不是有这样的人存在？

平时在大家眼中，他的能力得到了一致的认可，头脑灵活，想法多，说话、办事都一马当先。可是在关键时刻，遇到一些重要工作时，却无人来和，自己唱独角戏，导致工作迟迟不能开展，结果使计划付诸东流，全盘皆输。是什么让他的工作难以开展呢？

他八面玲珑，处事圆滑，表面上和每个同事都很要

好，为了讨上级领导的欢心更是不遗余力。但是，要讲到做事能力，却没有一点儿可以称赞的地方，整日把心思都放在如何拍好领导的马屁上，结果导致同事们的不满，不得人心，成为过街老鼠，人人喊打。是什么导致他不受欢迎呢？

他基础一般，能力也不是很突出，但是能够和同事们相互帮助，相互配合，圆满完成任务。随着实践逐渐增多，经验积累得越来越多，他的能力和得到的好评都在呈现升高的趋势，逐渐提升的机会也大大增多。这样的人可能原来只是一张白纸，但是他用实际行动证明了自己的价值，受到公司领导的认可，得到公司领导的接力棒，而同事们也毫无怨言，支持拥护。是什么让他如此成功呢？

“低调做人，高调做事。”成也因此，败也因此。一个人如果不学会、不领悟这八字箴言，就很难成长、成功。我们可以看到，会做事，不会做人的人，只能独自奋战，做孤胆英雄，成功的几率小之又小；会做人，不会做事的人，没有安身立命的本事，很难在竞争激烈的今天站住脚；而既会做人又会做事的人，才能够不断成长，成为成功的一类人。所以，要想成为社会的主角，不被淘汰，就一定要低调地做人、高调地做事。

目录 CONTENTS

上篇 低调做人

第一章 低调修身大隐于市

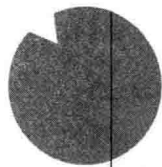
- 004 第一节 以低调的风格来保全自己
- 006 第二节 诚信乃做人之本
- 008 第三节 吾日三省吾身
- 011 第四节 虚心的人能够得到别人的尊重
- 014 第五节 在忍耐中寻求机会
- 017 第六节 多给朋友留些优越
- 020 第七节 该忘记就忘记

第二章 低调为人王者风范

- 024 第一节 低姿态是一种做人的态度
- 026 第二节 低调做人，进退有据
- 029 第三节 放下身架才能提高身价
- 032 第四节 唯有低头才能出头
- 035 第五节 低调做人好安身
- 038 第六节 低姿态可不是“低人一等”

第三章 心态放低，荣辱不惊

- 042 第一节 看开，但不看破
- 045 第二节 小欲望成就大幸福
- 048 第三节 凡事保持平常心
- 051 第四节 把真正的意见藏在心里
- 054 第五节 以平和的心态应对一切



- 057 第六节 失意但不可失其志
- 059 第七节 不以物喜，不以己悲

第四章 做人有度，不卑不亢

- 062 第一节 适当地低调
- 066 第二节 战胜自卑心理
- 069 第三节 不要给自己“设限”
- 072 第四节 自尊自爱不可丢
- 074 第五节 客观地作自我评价
- 076 第六节 诱惑面前，矢志不渝

第五章 低调人生，境界高远

- 080 第一节 冲刺需要积蓄能量
- 083 第二节 过分的高调难被世人容纳
- 086 第三节 做人切不可太强势
- 090 第四节 无为成就有为
- 093 第五节 韬光养晦才能待时而动

下篇 高调做事

第六章 见微知著，注重细节

- 100 第一节 细节是事业之本
- 104 第二节 忽视细节的惨痛代价
- 106 第三节 工作中没有小事
- 111 第四节 做事要追求细节的完美
- 114 第五节 不要小看“一分钟”
- 118 第六节 天下大事始于细节

第七章 智者做事，自强不息

- 122 第一节 要做好大事必先战胜自己
- 124 第二节 坚持不懈就能成功
- 128 第三节 将挫折当作成功的助推器
- 131 第四节 要有不屈服的精神
- 133 第五节 人生就是不断地拼搏

第八章 明确方向，有的放矢

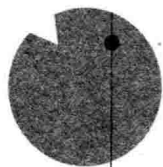
- 138 第一节 成功在计划
- 142 第二节 做事要有目标
- 145 第三节 将目标细化
- 148 第四节 目标创造奇迹
- 150 第五节 盯着一个目标前进
- 153 第六节 眼光决定成败
- 156 第七节 将认定的目标坚持到底

第九章 看准时机，放手行事

- 160 第一节 做一个敢想敢干的人
- 162 第二节 做事要看准时机
- 165 第三节 处事要有弹性
- 168 第四节 打破分内事和分外事的界限
- 172 第五节 在机遇面前要果断决策

第十章 善于合作，借力成功

- 176 第一节 学会与他人合作
- 179 第二节 让每个人都能发挥自己的长处
- 182 第三节 性格互补是合作之本
- 185 第四节 团队需要有合作精神
- 187 第五节 团结才能有力量
- 191 第六节 竞争来自于凝聚力



第十一章 高调做事要把握关键

- 196 第一节 把握关键的四个重要策略
- 199 第二节 让理想美好起来
- 202 第三节 高调也要尊师重道
- 205 第四节 全面发展，不失偏颇
- 208 第五节 高调做事需要傍身的本领
- 213 第六节 多做一些和少做一些的不同

DI DIAO ZUO REN

低调做人

上篇

PART 1 第一章

低调修身大隐于市

DI DIAO XIU SHEN DA YIN YU SHI

低调，未尝不是一种明智的选择，于人于己都有利，何乐而不为呢？总是冲锋在前，也需要照顾好自己的后路。懂得低调的人，不会锋芒毕露，也不会毫无精彩可言，他们会在遇事时游刃有余，更稳、更可靠，不浮躁，更能保全自己。所以，无论是为人处世也好，经商做官也罢，我们都要时时提醒自己低调做人，尤其是在功成名就的那天，更不能得意忘形，而要用一种居安思危的清醒状态去面对。唯有如此，才能使自己永远立于不败之地。

第一节 以低调的风格来保全自己

这是一个彰显自我、突出个人风格的年代，所以，许多人都想成为媒体的宠儿。而对一个风头劲盛、行事高调的人来说，低调处世简直是一种笑谈。

实际上真的是这样吗？那些媒体和网络的宠儿，越是高调，就越容易随风而逝，因为他们只能盛极一时，如昙花一现。而现实生活中，即使那些真正具有实力的人，都会适时地保持低调姿态。

刘睦是东汉明帝的堂侄，自幼好学上进，喜好结交有学问的名儒，长大后被封为北海敬王，他忠孝仁慈，礼贤下士，深受百姓的爱戴。

有一年岁末，刘睦派一名官员去都城洛阳朝贺。临行前，他问这位官员：“如果皇上问起我现在的情况，你应该怎样回答呢？”

官员不假思索地说：“您德高望重，忠心耿耿，是百姓的再生父母。下员虽然愚鲁，但这种区区小事定能向皇上禀报清楚。”

刘睦听后，连连摇头道：“你若这样说，就真把我给害了！”见官员一副迷惑不解的样子，刘睦接着又说：“你见到皇上之后，就说我自承袭王爵以来，意志衰退，行动懒散，每日只知吃喝玩乐，对正业毫不用心。”为什么要这么说呢？原来，在封建时代，皇权是至高无上的，“君疑臣必死”。刘睦善于守拙，不想让皇上知道他是一个精明的人。因为在当时，

有志向的皇室成员，容易受朝廷的猜忌，弄不好就会招来杀身之祸。刘睦这样做，实在是明哲保身的妙计。

而另一个官员却因为高调，差点丢了自己的乌纱帽。明成祖时，广东布政使徐奇进京朝见皇上，顺便带了一些岭南的藤席准备馈赠给朝廷中的官员。不料，京城的巡逻官把这些藤席截获，并将徐奇馈赠礼品的人员名单呈给了明成祖。

明成祖反复看了几遍名单，见名单中有好多朝廷大员的名字，唯独没有太傅杨士奇的名字，觉得有必要问个究竟，于是立即召见了杨士奇。杨士奇解释说：“当初徐奇受命赴广东任布政使，临行前众官员都纷纷写诗为他送别，所以徐奇这次回京特用藤席回赠。那一次臣正好有病在身，没有赠诗给徐奇，不然的话，我这次也在馈赠之列。虽然今天众官员的名字都在礼单上，但他们不一定会接受徐奇的礼物，再说藤席乃岭南特产，徐奇馈赠藤席只是为了表达谢意，不会有别的目的。”

杨士奇这番话讲得自然得体，明成祖便打消了对他的疑惑，也原谅了徐奇，随后明成祖命人把名单烧了，从此再也没有过问此事。

如果杨士奇借此机会炫耀自己的清廉，不仅不会得到赞赏，反而会加重明成祖对他的疑心。杨士奇故意将自己牵扯进来，说明自己与别人没有什么不同，从而赢得了明成祖的信任。如果没有杨士奇的解围，想必徐奇早已经获罪。

低调，未尝不是一种明智的选择，于人于己都有利，何乐而不为呢？总是冲锋在前，也需要照顾好自己的后路。懂得低调的人，不会锋芒毕露，也不会毫无精彩可言，他们会在遇事时游刃有余，更稳、更可靠，不浮躁，更能保全自己。

第二节 诚信乃做人之本

“诚实是人生的命脉，是一切价值的根基。”可是一些现代人对诚实的理解却是“傻”，他们偏不认为诚实是一个人应该具有的品质，是做人的根本。如果人人都抛却诚实，那充满尔虞我诈、欺骗虚伪的世界还会有光明吗？

不论什么时候，诚实都是一种力量，一种美的力量。没有诚实这张通行证，夫妻之间就会不和，同事之间就无法合作，商人之间就做不成生意，国家之间就会引起战争。为人处世应始终保持诚实的美德，与他人交往尤其要以诚相待。诚实的人被信赖，虚伪、表里不一的人只会被疏远。可见，诚实是低调做人的第一原则。

和诚实的人打交道，令人心仪。他们的平静以及坦白，初听起来会让人有一点意外，突如其来的真话甚至像假话。

诚实的人常常谈笑从容，他们的眼睛和口气使你无法怀疑话语的真实性。他们可以坦诚地谈论自己的出身、处境和对事情的看法，使你感到所谓荣辱进退、尊卑显隐之间存在一个大的道理。掌握这一道理的人敢以真面目示人，这样的人让人感到踏实牢靠。

诚实的人同时是得大自在、占“大便宜”的人。他们比诡诈的人感到更放松，因而更有智力。他们没羁绊，不设防，也不需要借助更多的辞令、表情来解释自己。诚实的人把真话像石头一样卸到了别人的怀里，自