



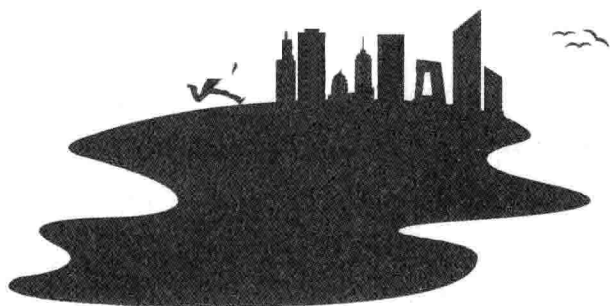
陈克^的创事记

是小说，也是指南

秦誓 / 著



 中国友谊出版公司



陈克的 创事记

秦誓 著

图书在版编目 (C I P) 数据

陈克的创事记 / 秦誓著. -- 北京 : 中国友谊出版公司, 2014.12

ISBN 978-7-5057-3439-5

I. ①陈… II. ①秦… III. ①长篇小说-中国-当代
IV. ①I247.5

中国版本图书馆CIP数据核字(2014)第245131号

书名 陈克的创事记
著者 秦誓
出版 中国友谊出版公司
发行 中国友谊出版公司
经销 新华书店
印刷 环球印刷(北京)有限公司
规格 710×1000毫米 16开
14.25印张 220千字
版次 2015年3月第1版
印次 2015年3月第1次印刷
书号 ISBN 978-7-5057-3439-5
定价 29.80元
地址 北京市朝阳区西坝河南里17号楼
邮编 100028
电话 (010) 64668676
版权所有, 翻版必究
如发现印装质量问题, 请与承印厂联系退换

角色 介绍

陈克——两手空空，白手起家，用不足三年奋斗，成为坐拥千万资产的广告公司老板。

枕边书是《不败的基因》，以打造不败的企业、不败的人生为志向。

柳依依——陈克女友，相貌中上，能力中等，不善于处理工作，却非常善于处理爱情。

不是男人的榜样，却是女人的榜样。

陈春华——陈克之父，作为一名教师，不乏智商，但缺少智慧；不乏知识，但缺少能力。

每个人年轻人似乎都有一个这样的父亲，虽不出色，但永远给你温暖。

陈秋实——一名阳光下的官场奋斗榜样，从村干部做到了局长，并培养了两个成功的晚辈。

常读《人生奋斗学》，梦想在不阿谀、不奉承、不腐败中打造必胜的人生。

陈进军——游戏公司 CEO，白手起家，出奇制胜，得到风险投资青睐一跃成为亿万富翁。

多年演习快速获得能力，致力于守正出奇，打造迅速崛起的企业与人生。

唐汉——第一流广告大师，他傲人的并不是亿万身家，而是扫荡别人价值观的营销理论。

极为擅长营销学，知识面虽杂而广，但对于想研究的问题从来都专而精。

杨义信——唐汉合伙人，在“纸上谈兵”论战中对陈克折服。

理想远大，道路坎坷，有理论，少实践，缺少执行能力和实践能力。

霍爱华——汽车销售商，从不异想天开，擅长打造“可行性方案”，有一套自己的生意哲学。

林志强——房地产开发商，临近退休，一心精研资产与财富保值。能打天下，也想守天下。

王 建——餐饮连锁机构老总，在摸爬滚打中锻造出了一套自己的本领，擅长带团队和管理。

严 诺——超市集团老板，从小做大，精于律己。

赵兴伦——广告公司小老板，用宽厚的胸怀待人，赢得了众多合作客户。

王丽珊——广告公司小老板，格局不大，全力保护自己的小产业不被侵吞。

董 阳——广告公司策划，非常善于把握时机，实现了人生最大投资，成为创业团队一员。

傅 军——普通职员，爱无力，受高人指导迅速追得女友之后，从此专注于人生奋斗。

目录

第一章 观念

- 01. 把选择权留给弱者 /3
- 02. 什么样的经验才有价值 /5
- 03. 幸福只需要一种方式 /8
- 04. 打不烂的铁饭碗是思路 /10
- 05. 人心能装多少变数 /13
- 06. 爱是纵容，家是港湾 /15
- 07. 人生需要的奋斗学 /18
- 08. 从学习期到获利期 /21
- 09. 情绪有多大风险就有多大 /23
- 10. 什么岗位最容易成功 /26

第二章 时间

- 11. 善用已知，不怕未知 /30
- 12. 拜顶头上司的山头 /32
- 13. 寻找帮助自己的人 /35
- 14. 心态对了，路就对了 /38
- 15. 沟通先行 /41
- 16. 奋斗定理 /43
- 17. 从纸上谈兵到战场输赢 /46
- 18. 人脉之辩 /50
- 19. 有多少杂念，就有多少绊脚石 /53
- 20. 专注的人最容易成功 /56

第三章 技术

- 21. 成功的第一步是成熟 /62
- 22. 知识怎么转化成能力 /64
- 23. 技术是一门兵器 /67
- 24. 成功只有一种模式 /70
- 25. 思路决定出路 /72
- 26. 怎么能时势造英雄 /74
- 27. 为自己的人生买个机会 /77
- 28. 二流员工的一流本事 /79
- 29. 缺点是优点的一部分 /81

第四章 名气

- 30. 迅速崛起的方式 /86
- 31. 播种了才会有收获 /88
- 32. 有了实力才配有机会 /92
- 33. 积极面对，天也会帮你 /94
- 34. 高质量的思考胜过行动 /97
- 35. 骄兵怎么败，哀兵怎么胜 /99
- 36. 我怒故我在 /102
- 37. 不败的基因流淌在血管里 /104
- 38. 可行性计划是成功的路标 /107

第五章 位置

- 39. “厚积薄发”的一种解释 /112
- 40. 维权就是维护自己 /114
- 41. 什么时候勇敢才有用 /117

- 42. 别人信任你，就有了市场号召力 /120
- 43. 奖赏功臣，提拔能臣 /123
- 44. 做公司不可缺少的人 /126
- 45. 可以有矛盾，但不能起冲突 /129
- 46. 优势引导胜利 /131
- 47. 体力衰减，能力衰退 /134
- 48. 新的生产工具 /136

第六章 平台

- 49. 什么样的铁才能打铁饭碗 /140
- 50. 代价最小的成长方式 /142
- 51. 不唯上不唯下，唯自己的立场 /145
- 52. 调节机能 /147
- 53. 不叫管理，而叫经营 /150
- 54. 行使公共职能 /152
- 55. 打造学习型组织 /154
- 56. 提升观念才能赢 /157
- 57. 学会拿订单是最大的修炼 /159

第七章 资源

- 58. 世界永远不缺机会 /164
- 59. 你想赢，别人就觉得你能赢 /166
- 60. 一个人是兵，一群人才是阵 /168
- 61. 因人成事，跟对老板 /170
- 62. 要专业，更要职业 /172
- 63. 这是我对世界的贡献 /175
- 64. 角色换了，关系就对了 /177

- 65. 感恩拉近的是心与心的距离 /179
- 66. 是包装，不是伪装 /181
- 67. 员工与公司本为一体 /184

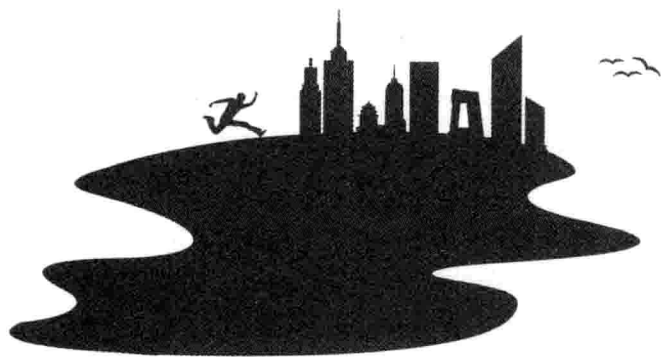
第八章 创业

- 68. 是大师才有资格 /188
- 69. 让优势带来洼地效应 /191
- 70. 你发展了，他就输了 /193
- 71. 不要找订单，让订单来找你 /196
- 72. 劳动是钱，品牌是银行 /197
- 73. 全新的世界就在第二天 /200
- 74. 学习自行车，最好用三轮车 /203
- 75. 一年的青春能做什么 /205
- 76. 为强者配置资源 /207
- 77. 船大了才不容易翻 /209
- 78. 有心，梦想就会变成现实 /212

我的写作理念 /215

第一章 观念

能力决定输赢，观念决定赢多大



一只南美洲亚马孙河流域热带雨林中的蝴蝶，偶尔扇动几下翅膀，可以在两周以后引起美国德克萨斯州的一场龙卷风，这就是“蝴蝶效应”。然而，现在的情况还不仅仅是蝴蝶扇动一下翅膀那么简单。

2009年三四月间，美国爆发了大规模的次贷危机。它直接影响到全世界的经济环境，中国也没能例外。受美国的次贷危机影响，中国多地进入“史上最难就业季”，就业市场信心降至历史冰点。

经济危机中，谁越有钱谁才越有危机感。亿万富翁霍爱华、林志强、王建等推出运动品牌，就与美国经济危机影响下，中国代工业受损有关。

在北京，很多人的生活和工作，也都因为美国的次贷危机而改变。事实上，小人物陈克的艰难决定也与此有关，如果说所有成功都有着坎坷的开始，那么陈克的奋斗就从这里开始！

01. 把选择权留给弱者

“只要你愿意跟我，我会排除万难，创造一切条件，让我们永远在一起！”

回了女友柳依依的短信，陈克对驾驶座上的美女说：“我们走吧。”

美女乃是本市首富、鸿运地产老板刘五亿的独生女儿，自认为魅力足够，听到陈克的话开始撒娇道：“要不就别走了，上我那儿吧，我刚买了条新裙子特漂亮，穿给你看。”

陈克对她笑笑：“本来挺美好的单恋，这话一说就变成小三了，不值呀。”

“我这话很过分吗？”美女抛个媚眼故作哀怨道。

陈克无奈地说：“记住，备胎守则第一条：永远不争取，天给你的，才是你的。”

“知道啦。”说罢，美女启动汽车，把陈克送去了火车站。

大学三年级时，陈克跟同校一位刚入学的师妹柳依依谈恋爱，毕业时曾约定不追随那一毕业就分手的时尚，若有可能便厮守一生。所以毕业两年来，他常往北京跑，维系与女友的感情。火车上睡了一觉，陈克来到母校附近一家经济型连锁酒店住下，女友依依来了。

依依是校花，高挑的身材、乌黑的秀发、水嫩的肌肤与清纯的打扮，最讨小男生们喜欢。小别重逢，他们紧紧拥抱在一起。培养感情过后，依依说：“我爸妈还是不同意，怎么办？”

不久前依依偷偷去了陈克家，拜见未来的公公婆婆，陈克的父母见依依要学历有学历，要身材有身材，对她喜欢得很。他们捧惯了铁饭碗，知道铁饭碗的好处，于是劝依依考公务员。国家公务员考试分国考、省考、市考等，国考几百万人报名录用几万人，通过不易；但市考就简单得多，以依依“211”重点大学的才华，考取自然不在话下。

后来陈克也去登门拜访未来的岳父岳母，依依父母热情接待，但坚决不同意陈克把依依带走。依依的妈妈、陈克未来的丈母娘说：“依依从小就没离开过家，我这个做妈妈的也不愿意依依到外边去。”

陈克赶紧表态说：“阿姨，我跟依依是真心相爱的，我们都希望能够在一起。”

“小陈，你们年轻人喜欢说爱，那我也跟你说说。爱一个人就要为她付出，而不是让对方为自己付出。你是男孩子，就应该承担更多的责任和义务。”依依妈妈一脸凝重地说，唯恐陈克当晚就跟她闺女私奔。

依依在一边为陈克帮腔：“妈，你是说让陈克过来吗？陈克在那儿干得挺好的，凭什么过来呀？你看我这现在工作还没着落呢，他要再过来我们吃什么呀。不如你就让我到他们那儿去，我去那儿考公务员，肯定考得上，那可是铁饭碗！”

“你在北京怎么了？你一个名牌大学的毕业生还怕找不着工作？”依依母亲不依不饶。

依依说：“妈，今年工作特别难找。你都不知道今年行情差成什么样了，我告诉你，现在马上就毕业了，我们班十几个女生就一个签了的。”

“今年找不着就明年再找，经济也不能年年都这样，年年这样世界还不乱了？你放心，找不着工作你就家里待着，爸妈又不赶你走。”依依母亲丝毫不让步。

眼看表态无果，陈克不得不独自回去。

这段日子以来，依依经常跟母亲争论，继续为她的幸福争取着各种机会，可无论好说歹说，父母就是不同意。陈克也每每劝她，依依好像不抱太大希望，总是说：“不会的。你也知道父母都不希望女儿远嫁，要是从小地方嫁到北京也就罢了，可我是从北京嫁到你们那儿去，他们肯定不会同意的。估计，我这辈子只能在北京了！”

下午他们出去逛街，因为依依父母不放行，两人觉得将来很渺茫，逛得也没精打采的。

晚饭后回到酒店，依依说：“要是实在不行，我们就分手吧。”

“不要随便把分手两个字挂在嘴上，好吗？”陈克激动地道。

“还是理智一点儿吧。要是我爸妈不同意我过去，我们迟早都得面对这个事情。”依依一个女孩子当然也不希望分手，只是她无法跨越这个困难。

陈克当然不希望与依依分手，下定了决心说：“要是你爸妈真不同意你过来，那我来北京吧。”

依依顿时感到一阵温暖袭来，说：“你真要有这心思我觉得挺感动的。可你在那儿都快干两年了，没准哪天就提干了，为了我抛弃那些过来，多不值得。”

“我说过，要对你好一辈子，我就一定要做到。”陈克赶忙道。

“你不觉得这样代价太大了吗？”依依小声说。

“为了你，无论代价多大都值得！”陈克无比坚定。

“你真要来北京？说真的，要让你为我这样付出，我觉得压力挺大的。”依依很感动地说。

“我来不来北京关键是看你怎么想。我觉得，对于这种问题，处理起来要说公平的话，**应该让弱势的一方选择，强势的一方配合**。我比你先出来两年，对社会、对人生的了解比你多，能力上也比你强，应该说我处于强势的一方。那么就该由你进行选择，我配合你。如果你选择分手，那我就跟你分手，绝不纠缠；如果你选择在一起，那我就过来跟你在一起。”

“我……”依依沉吟半晌，吞吞吐吐，一副欲言又止的样子。

看她这样，陈克又说：“希望你做出的不是伟大的选择，而是对你有利的选择。你放心，我敢答应你自然有我的自信，只不过过程可能比较长，开始肯定得先过上几年苦日子，你要有心理准备跟我一起熬。所以，我希望你好好考虑完了再答复我，轻率做决定对我不负责任的，对你自己也是不负责任的。但只要是慎重的决定，我一定会接受。”

“嗯！”依依重重地点了点头。

第二天陈克就回去了，依依去车站相送，泪眼婆娑，也许这一去此生便不会再见。

02. 什么样的经验才有价值

陈克回去后，依依继续着她的准毕业生活——找工作和准备论文答辩。

依依没在论文答辩上放太多心思，觉得那就是走走形式，本科生的论文是没有什么价值的，教授不会为此提出太高要求，一般都会让你通过，即使过不了也

会想办法让你过。大学是有就业率要求的，达不到就业率要被问责，教授还能卡着论文不让你找饭碗？

论文的事依依并不担心，她担心的是工作。前几天，她去一家公司面试，面试官看着简历问：“你有这行的工作经验吗？”依依答：“没有，我还没有毕业，没有工作经验，不过我可以学。”面试官是个和善的人，偷偷告诉依依资方的想法：“我们这里不是学校，资方从来都是以追逐利润为目标的，不会有半副菩萨心肠！”

依依是个没什么心眼的女孩儿，不会说谎，也未曾做过长远的考虑，她的大学生涯也没什么值得说的，没勤过工，没俭过学，没兼过职，没拿过奖学金，没进过学生会，社团活动也不多。最后面试官连“你先回去，如果有进一步的消息我们通知你”这样的客套话也没说，而是直截了当地告诉她：“你不适合我们公司，如果你还对我们公司有兴趣，可以在半年以后再给我们投简历。”

依依心灰意冷地回了家。

对于她这样的女孩子来说，每一次面试都来之不易，都要有运气才能得到，就这样还没努力就不得不失败了，她觉得很悲凉。像许多同龄人一样，越是面试来之不易，就越是错误地把精力放在如何取得面试机会上。她花大价钱去买衣服、拍照片，一遍又一遍地做精美的简历。

困顿的日子里，依依看了一部电视剧，是讲北漂的。

几个主角背井离乡留在北京发展，挤在城乡结合部一间十来平方米大的房子里，每天挤几个小时公交车上下班，透支着身体，年纪轻轻的一个个变得愤世嫉俗、唯利是图，早年校园里的那场不咸不淡的爱情成了脑海里最大的骄傲，美好的时光早已不再，只能维持眼下艰难的生活。

或许还有那惨淡的爱情，当年轻勾个手指头、轧轧马路、看看电影，他们就觉得很幸福很满足很快乐的生活，已然渐渐远去。**所谓的梦想，所谓的理想，最后都不得不为吃饭让路。**

作为一个女生，等待依依的是这种命运；而作为一个男生，等待陈克的更是这种命运。

依依觉得，自己不该那么自私。她不希望一直让家里养着，希望早点找到工作，面试了碰壁了知道谋个饭碗不易，就更希望能够进公务员队伍谋一份稳定。

一天，依依在网上碰到当年的闺蜜冯云，便跟她诉说苦恼。冯云是她的高中同学。所谓衣不如新，人不如故，大学同学的交情远比不上高中的，时至今日两人仍是最好的姐妹。冯云读书比依依强，上的是“985”名校。冯云说：“我要是你我也想去，当公务员挺好的。工资是低点，但是福利好，稳定啊，你妈不让你去，要不我帮你说说？”

第二天依依妈妈正好轮休在家，冯云便时不可待地“顺便”来访。

依依没有如往常般把冯云拉到她的房间，说说两个女生的闺房悄悄话，而是两个人破天荒地坐在客厅里和依依母亲一块看电视。

依依故意问冯云：“云云，你工作找得怎么样了？”

“还没找呢。”

“不找工作那你干什么呢？”

“我现在在复习呢，准备去考公务员。”

“像你们学校的，进个外企应该挺容易吧？”

“进外企又怎么了？顶多也就是一个月多拿点钱。”

“有钱挣还不好啊？”

“这点钱多了不多，少了不少，没意思，我就要考公务员。知道吗，要是考上公务员，一辈子的安稳就有着落了。”

两个人一唱一和，依依母亲无心看电视，也竖着耳朵听她们说话。

“你真这么想？”依依向冯云眨了眨眼睛。

“小老百姓不就是图个安居乐业吗？外企可能工资高点，可多这点钱买不了房、买不了车，关键是累啊，资本家能让你好过吗？公务员到点上班到点下班，没听说过公务员加班过劳死的。我表哥去年刚从美国留学回来，进一外企年薪三十万。没多久考上公务员，拿四千多块钱，立马就把外企的工作辞了。我问他值不值，他说值，还劝我趁现在书本没丢，赶紧考一个公务员。”冯云第一次开始佩服自己的口才。

“其实，我倒觉得你表哥那三十万年薪的外企工作不错。”说着依依斜眼向母亲看去。

“你不能光看见贼吃肉，看不见贼挨打。你只看到外企里那些员工一个个工资挺高，可他们有几个觉得幸福的？完不成任务随时都会被炒鱿鱼。一开始我也觉得进外企挺好的，就问我表哥干嘛把那么好的工作给辞了。表哥说现在年轻干得动，老了咋办？要是不能在四十岁前做到高管，前途就很难说了，没准哪天人家看你干不动了就把你裁了，那些外企里就没几个能干到四十岁以上的，那就不是能够干一辈子的活！依依，要不你也去考公务员吧。”冯云巧妙地配合着。

“北京的公务员我哪考得上，我读书怎么样你又不是不知道，要考我也只能去下边的小城市了。”两人在依依母亲面前巧妙地表演了一番双簧。

送走冯云，依依再度跟母亲说起外嫁之事，母亲说：“你哪儿也别去，就在这儿待着，工作不好找就慢慢找，爸妈又不赶你走！”

03. 幸福只需要一种方式

晚上父亲回来，依依又跟父亲说起。

“你妈妈怎么说？”父亲问道。

“妈妈还是不同意。”依依只好如实回答。

“既然这样那你就待这儿吧。你看啊，全国人民都想往北京跑，说明了什么？说明北京好啊！人家都是拼了命想往北京钻，你怎么还往外边跑呢？”父亲的观点明显与依依的母亲一致。

依依应道：“我也不想，可是没办法啊。在北京，清华、北大数下来，人才那么多，像我这样的算得了什么？想找份好的工作真的比登天还难。要是去陈克那儿的话，我考公务员肯定考得上。爸，其实我也舍不得离开北京，也舍不得离开你们，可生活就是这么残酷的事情……”

依依说出“残酷”二字，父亲被触动了，回头对妻子说：“好了，经过这些天，依依已经成熟了不少，就让依依过去上班吧。”为人父母，哪有不疼爱自己