

创富是每个人的梦想，但只有少数人实现了这个梦想。那些实现梦想的人，他们遵循了系统创富思维的指引，他们创富的道路很顺畅，好比走直线。

苏锋利◎著

创富可以走直线

白手创业者的系统创富之道

你有财富梦想吗？
你找准个人定位了吗？
你找到创造财富的载体了吗？
你会管理你的财富吗？
你有系统创富的思维吗？
.....

华人创富指导师 **苏锋利** 将为你解开 **创富之谜!**

苏锋利◎著

创富可以走直线

白手创业者的系统创富之道

你有财富梦想吗？
你找准个人定位了吗？
你找到创造财富的载体了吗？
你会管理你的财富吗？
你有系统创富的思维吗？
.....



中国经济出版社
CHINA ECONOMIC PUBLISHING HOUSE

北京

图书在版编目(CIP)数据

创富可以走直线:白手创业者的系统创富之道 / 苏锋利著.

北京:中国经济出版社,2014.7

ISBN 978 - 7 - 5136 - 3312 - 3

I. ①创… II. ①苏… III. ①企业管理 IV. ①F270

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2014)第 133249 号

责任编辑 牛慧珍

责任审读 贺 静

责任印制 马小宾

封面设计 任燕飞

出版发行 中国经济出版社

印刷者 三河市佳星印装有限公司

经销者 各地新华书店

开 本 710mm × 1000mm 1/16

印 张 12.75

字 数 140千字

版 次 2014年7月第1版

印 次 2014年7月第1次

书 号 ISBN 978 - 7 - 5136 - 3312 - 3

定 价 38.00元

广告经营许可证 京西工商广字第 8179 号

中国经济出版社 网址 www.economyph.com 社址 北京市西城区百万庄北街3号 邮编 100037

本版图书如存在印装质量问题,请与本社发行中心联系调换(联系电话:010-68330607)

版权所有 盗版必究(举报电话:010-68355416 010-68319282)

国家版权局反盗版举报中心(举报电话:12390) 服务热线:010-88386794

中国社会进入了经济超速转型的时期，我们每个人都必须面对巨大的生存挑战。我们如何生存，如何过得更好，无疑只有创造更多价值和财富。

说到创造财富，说到赚钱，有的人说现在是靠知识赚钱，但我看到太多的人拥有大量的知识，却刚刚解决温饱。我有个朋友，可谓学习非常优秀，北京大学经济学博士，西安理工大学社会保障学硕士，现在每月收入不到3500元。有的人说赚钱靠搞人际关系，但我看太多的人整天搞关系，经常喝酒搞得患上胃出血、酒精肝，也没赚到什么钱。有的人说靠努力赚钱，但我看到绝大多数的农民最努力，但收入却最低。

这一切为什么呢？因为你学的知识不能产生经济效益，你学的是可供研究的知识，不是可供使用的知识，所以没用；你搞人际关系，但你交的人都跟你一样是社会底层，所以你没有成为社会名流；你每天种地，但不颠覆种地模式，不采用庄园运作，不靠团队作战，种一辈子也没有出息。这些其实都在于我们的定位、我们的选择，所以选择大于努力。我自己成长的例子就能充分说明这点。

我小时候胆小、害羞、不爱讲话，但是现在我成了职业经理人、讲师。为什么？因为我选择了鲤鱼跃农门，上了大学。后来我选择

了离开工作 5 年的国企，到了广州，当了中国 500 强公司的人力资源经理，之所以能当上人力资源经理，是因为从进入国企，我就一直坚持每天学习 3 小时，学习中国所有人力资源专家的课程，这一学就是 6 年。2010 年 9 月，我去了中国当时最大的电子商务公司梦芭莎和广东最大的电器公司信邦集团，给他们中高层授课，我一跃成为一名很受欢迎的授课讲师。我现在站在讲台上，不用看讲稿，可以讲三天三夜的精彩课程。许多人不知道我其实就是一个来自农村、小时候不爱讲话的孩子，今天却可以在公众面前演讲。所以人生不在于你的出身，而在于你想成为什么样的人。选择大于努力，要给自己定好位，才能全力以赴，创造属于自己的人生价值。

很多年来，我一直在思考为什么有的人能创造巨大的财富，而有的人只能在贫困线上挣扎。慢慢地，我得出了很多关于创富的心得，并陆续发表了一些小文章。这些创富的心得，集中在一点，就是创造财富需要有系统思维，只有提前规划好自己的创富路径，才能调动自己的智慧，集中自己的资源，实现创富的目标。“系统创富”的概念虽然不是我提出来的，但却是商界推崇的理念，如果普通人也能掌握这个理念，并运用到自己的创富实践中，一定能帮助自己尽快实现创富的目标。

经过系统的整理，我将多年的研究写成此书，希望志在创富的朋友可以从中获得帮助，如果能给大家些许启发，我会非常欣慰。

苏锋利

2014 年 4 月

前 言 //1

第一章

只有创业
才可能创富

创业 VS 打工 //3

掌握财富分配的规律：四种赚钱法 //9

要有第三种人的赚钱思维 //14

改变已有的打工思维 //18

树立你的创业创富目标 //23

第二章

解密创富的
步骤和方法

创造财富的四个步骤 //31

创造财富的五大障碍 //37

创造财富的四种方法 //49

第三章

创富的第一步：
个人定位，
财富梦想

梦想成真的法则 //55

梦想成真的途径 //62

挂上自己的“幌”——自我定位 //68

经营自己的“幌” //74

第四章

创富的第二步：

创富载体，

一生一事

为你的梦想找一个最合适的载体 //101

一生只做一件事情 //104

勇做第一 //109

走差异化创新之路 //113

第五章

创富的第三步：

财富管控，

持续创富

创富解密：一桶金理论 //125

改变对待金钱的态度 //128

财富很可能会流失 //132

如何保证持续创富 //135

第六章

创富的第四步：

增加渠道，

系统创富

用系统帮助你创富 //141

你组建怎样的团队 //148

你适合哪种赢利模式（上） //161

你适合哪种赢利模式（下） //176

后记 //193

第一章

只有创业才可能创富

C H U A N G F U K E Y I Z O U Z H I X I A N

创业 VS 打工

掌握财富分配的规律：四种赚钱法

要有第三种人的赚钱思维

改变已有的打工思维

树立你的创业创富目标



创业 VS 打工

亲爱的朋友，为什么有些人跟别人一样的辛苦、一样的努力，收入会大不相同？这是因为他们的选择和定位不同。人生短暂，我们该如何选择，如何定位？是打工，还是当老板？是影响别人，还是被别人影响？是实现自己的梦想，还是帮别人实现目标。这个问题，是生涯规划的终极问题。它会困扰很多人几年、十几年，甚至一生。

为什么很多人很聪明，但是过了 30 岁仍碌碌无为？这是因为，他们没有用自己的聪明做一个职业生涯规划。老师、父母、朋友，他们可能会说：医生不错，律师也很有前途，会计也很吃香，等等。但他们不知道，他们所说的只不过是“行业”规划而已。因为，在市场经济里，只有“二元结构”——两种“职业”：做打工仔和当老板。

中国温州人号称中国最富有的人群，最喜欢挂在嘴边的话就是：“宁愿睡地板，也要做老板”或者“宁愿做生意一个月只赚 1000 元，也不愿打工一个月赚 3000 元”。这种理念是很先进的，正是这样的

理念使得温州人与众不同，成为中国最富有的人群。

“思路决定出路”！这句话很多人听说过，但是转眼即忘，宁愿去给别人打工。很多综合素质很高的大学生，要么拿着一个月两三千元的工资，要么去考研究生，研究生毕业还得焦头烂额地找工作。如果你认准了自己要创业做生意，坚持做下来比那些考上硕士、博士的人都有出息。回头再说说 20 世纪 80 年代的温州人和四川人。

20 世纪 80 年代的温州农民和四川农民都属于最早开始闯荡的人群，温州农民闯荡中国的方式是修理雨伞、钢笔、铁锅，或者倒卖点零用百货，总之到处流浪。四川农民闯荡的方式是直接去广东打工。80 年代敢于出来闯荡的人都是有勇气的人，因为那个时代信息不发达，交通不方便，人们对外面的世界抱以深深的恐惧。四川人和温州人都有勇气和魄力，但是由于思路的不同，走上了不同的发财致富道路。30 多年过去了，温州农民已经成为中国最富有的人群，他们掌握了中国最先进的经商技能，他们的财富甚至可以让他们的后代走出国门，到欧洲去经商。而四川农民的第一代打工者已经退出了历史舞台，他们大多在四川老家继续贫寒的生活，而他们的晚辈循着父辈的足迹，继续一窝蜂地到广东接受老板们的剥削，成为社会最贫穷的一类人。这说明什么？由于父辈的选择不同，不仅影响自身，而且影响自己的后代！温州农民的艰苦创业让他们自己和后代彻底摆脱了贫穷，而四川农民的辛苦打工换来的却是后代的继续贫穷。

我感到现实中的年轻人的职业选择大多是求稳定。可能很多朋友会说，刚出校门的学生，哪里有资本和经验去创业呀？最好的选择就是去公司打工几年，储备点经验和资金，然后几年后有机会的

话再自己创业。其实这样的想法最终证明是错误的。一个大学生在单位工作几年后，不但赚不到创业所需要的钱，更无法学到创业的经验与技能。打工生涯学到的东西对创业基本上是没有用的，因为两者的角度不同，思考方式不同，得到的经验体会也不同，只能这么说，打工几年后你唯一获得提高的是打工的技术技能，而创业最不需要的就是技术技能了。更可怕的是，打工几年后，年轻人普遍会丧失创业的激情，丧失初生牛犊不怕虎的勇气，越来越沉湎于单位之中难以自拔，后来创业的念头只能永远地留在心底，成为永久的遗憾。等到40多岁被老板辞退的时候，才后悔20年前为什么自己不出来创业呀！

打工人生与创业人生一定是不一样的。时间久了，打工者的性格与创业者的性格会有越来越大的差别。我们扪心自问，打工时间长的朋友是不是觉得更加患得患失，害怕外面陌生的世界，害怕失业的危险，心灵变得越来越敏感和脆弱。心态不仅逐渐地疲惫和懒惰，整个人也没有了锐气和精神，只好安慰自己知足常乐，淡泊名利。但是生活变得越来越平庸，家庭的经济负担越来越沉重，房子和孩子教育日渐成为自己脖子上的经济绳索，勒得越来越紧，透不过气来，只好调整自己的心态，让自己逐渐适应城市小爬虫的定位：自己本来就是庸人，庸人何必自扰之，发财是人家的事情，咱没那个命。最恐惧的第一件事情莫过于听到公司效益不好，要裁员的消息；最要紧的事情是和领导搞好关系，坚持学习恭维逢迎拍马屁。思想麻木了，只好随大溜，毕竟饭碗在领导或老板的手心里，他们想让你滚蛋，你就得滚蛋。

打工最恐惧的第二件事情，是看到自己年龄日渐增长，可是自

自己的工作技能却没有得到任何提高，虽然靠着资历老工资也越来越多，可是那些新进来的年轻大学生，生龙活虎地干活，却只要那么一点的工资，就感觉不中用了，地位难保了。打工生涯的结果是越老越贬值，尤其到了 40 - 50 岁的年龄段，简直是事业最悲惨的阶段，时刻濒临深渊，动辄下岗失业。有人说过去 10 年是蓝领工人下岗的高峰期，未来 10 - 20 年将是白领工人下岗的高峰期。你以为自己曾经读个大学就是精英了？社会不断进步，你的知识结构、身体素质、职业理念早就不如人家刚毕业的大学生了。老板是现实的，肯定率先在遇到危机时裁掉那些 40 - 50 岁年龄段的白领工人。所以说你现在有个稳定的工作，你觉得安全，其实等于在你身边安了颗定时炸弹，等到 10 多年后，它会爆炸，你那时失业的痛苦与代价恐怕要比现在残忍 100 倍。

其实表面看创业面临的现实风险比打工高很多，可是从长久看，打工带来的风险更高。创业的风险是失去近几年的预期打工收入，甚至破产后还得赔进去自己借的一部分钱，但是毕竟年轻，能够屡败屡战，从失败中汲取养分和经验，经商水平与能力一次比一次高，逐渐融入经商的群体后，眼界和经验日积月累，总有一个量变到质变的突破，只要真正地跨入了生意门，将来的事业基本上一片坦途。钱也越赚越多，财富积累越来越多，自身的价值也能得到最大的体现。

相反，打工生涯持续下来，近几年确实平安无事，可是你其实在不断地贬值和缩水，而不是越来越厉害。打工的时间越长，你会越来越心虚，越来越胆怯，十几年后，稍有不慎，就可能被炒鱿鱼，失业下岗，你看看哪个风险大呢？理念决定了你如何选择，选择决

定了你踏上哪一条路，走上哪一条路决定了你将来的人生过程和结果。

选择了做生意和选择了打工，将来的区别真的太大了！如果你选择了打工生涯，可能你绝对幸运，将来可以做上超金领，年收入不过几十万元；如果你很不幸，做了低级白领，也许每个月只有一两千元，猪肉涨价你家估计吃不起猪肉，鸡蛋涨价估计你家得少吃鸡蛋，即便这样卑微的生活，心中还常存恐惧，害怕失业。如果你选择了创业生涯，可能你绝对幸运，将来可以做中国富豪级人物，可以动辄捐助几个希望小学，时不时地享受高尔夫和私人游艇；如果你经商能力不行，只能开个杂货店，甚至在菜市场卖个豆腐、白菜什么的，你也能赚个一两千元，和低级白领过差不多的日子。但是你不怕失业，因为每天都有人来买豆腐、买白菜，这又是比白领生活强的地方。

选择创业有五大收益，我们必须知道：

（1）独立

自主创业的好处在于可以获得独立，不受别人控制，能够自由发挥自己的知识、技能和才干。

（2）个人价值满足感

对于一些人来讲，自主创业就是为了实现自我满足感。选择自主创业，就可以每天做自己喜欢的工作。比如，你喜欢摄影，你应该开自己的照相馆，每当顾客对你的服务表示很满意的时候，强烈的自我满足感就会油然而生。

（3）收入和利润

创业的主要目的是获得利润。收入减去所有支出就是利润，利

掌握财富分配的规律：四种赚钱法

亲爱的朋友，经过上述分析，你也许已经热血沸腾，真的想改变自己的命运，过不一样的人生，实现财富自由，但是我们要想创富，就要先看看财富历史的变化，从而掌握赚钱的密码。

纵观全世界财富发展的历史，全球财富移动的脉搏是不同的。《财富》杂志调查发现，在 1800 年以前出生的百万富翁中，有 31.3% 是靠土地致富，这是农业时代致富的标志，而另外的 21.9% 是靠船运致富，依赖于自然资源。但是后来财富发生了翻天覆地的变化，在 1800 年到 1850 年出生的百万富翁中，30.2% 是靠采矿致富，另外的 16% 是靠铁路致富，还有 7.5% 是靠石油致富。到了后来，这个情形又发生了变化，在 1900 年以后出生的富翁中，25% 是靠电脑致富，16.7% 是靠通信致富，另外 16.7% 是靠金融致富，最后的 16.7% 是靠系统致富。财富创造发生了很大的变化，先由靠土地、靠资源，再到靠工业、靠科技、靠金融，未来要想创富是靠系统。

今天，我们的第一桶金从哪里来？我们怎样寻求一种成功的方

法创造属于自己的财富？按《富爸爸穷爸爸》的赚钱理论，我们可以总结如表 1-1 所示。

表 1-1 当今世界四种人与四种赚钱法

<p>★ 雇员</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. 用时间换取金钱，为了金钱而努力工作 2. 把时间卖给老板，没钱也没有时间 3. 时间不自由，收入受限制 4. 上班老板骂，下班骂老板 5. 停止工作 = 停止收入 	<p>★ 大企业主</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. 他不为钱而工作，他用钱雇别人为他工作 2. 他建立系统，拥有系统，让别人在系统中工作 3. 系统越壮大，他的收入就越高
<p>★ 自由职业者</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. 个体户、专业人士、小企业主 2. 要自由而创业，创业后感觉更不自由 3. 更长的工作时间，才能有更高的收入 4. 就算你是老板，你只是开公司给自己找份工作而已 	<p>★ 投资者</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. 用钱滚钱赚取资本所得 2. 有钱又有时间 3. 他拿钱投资给系统，但不经营管理 4. 要学会用钱买别人的时间，而不是用时间去换钱

表 1-1 中，我们对比了四种人的赚钱形式。那么为什么有的人会成为雇员，而有的人会成为企业家呢？这是由他们内心深处的价值观决定的，价值观决定他们的选择。

第一种人：雇员

雇员的价值观：心中无大志，只求六十分，只求稳定，一生当中平平淡淡、安安稳稳的，不要冒风险，就这样能过一辈子。一旦停止工作就等于停止收入，活在世界温饱层，总是喜欢为别人完成目标。

第二种人：自由职业者

自由职业者的价值观：靠自己的实力、专业赚钱，崇尚自由，不受约束。

自由职业者的优点是：不像雇员一样，时间固定了，收入也被固定了。自由职业者希望有挑战性，具有冒险精神，努力工作，认