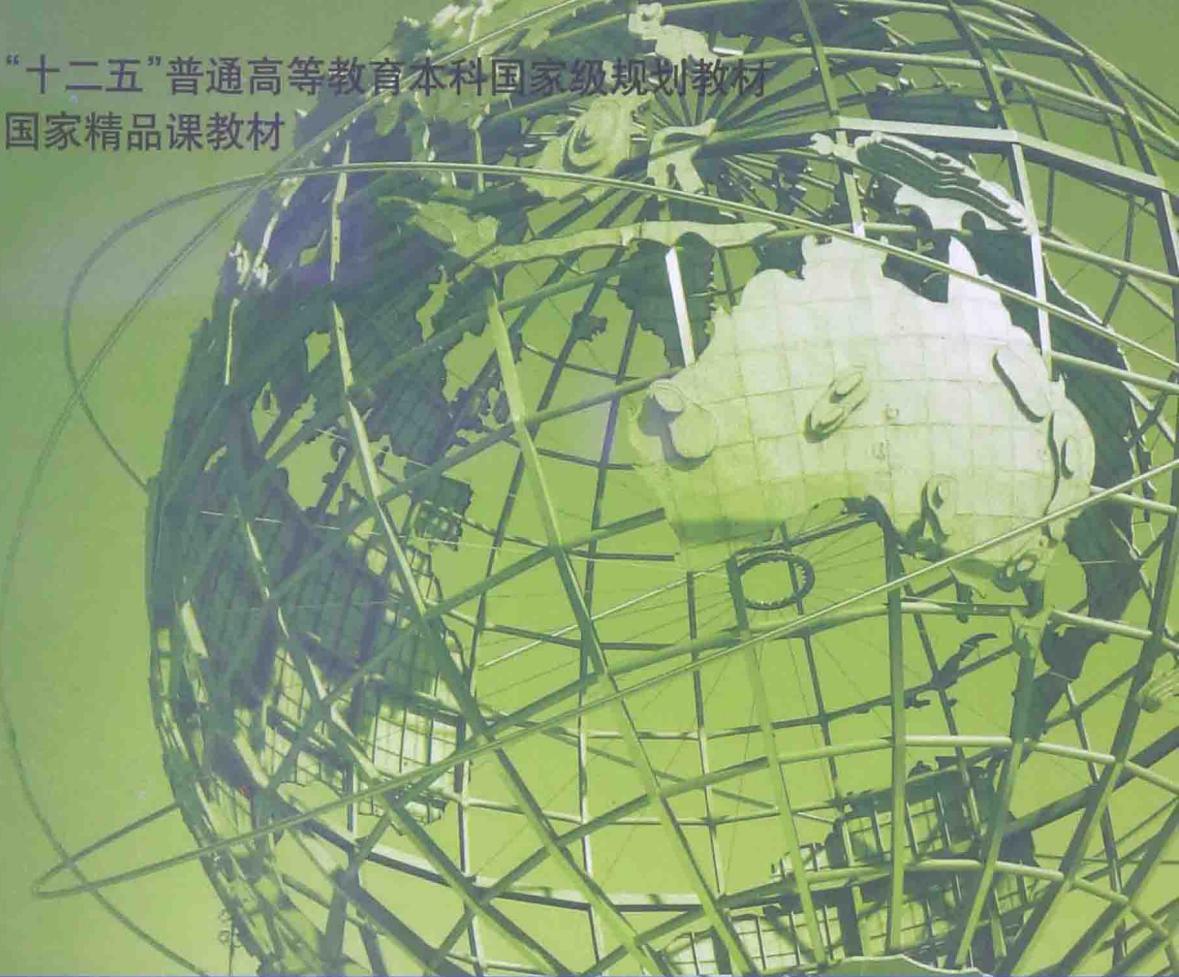




“十二五”普通高等教育本科国家级规划教材  
国家精品课教材



# 进出口贸易实务教程

## Import & Export Practice

第七版

主编 吴百福 徐小薇 聂清 副主编 周秉成 李正方

格致出版社 上海人民出版社



“十二五”普通高等教育本

# 进出口贸易实务教程

## Import & Export Practice

第七版

主编 吴百福 徐小薇 聂清 副主编 周秉成 李正方

格致出版社



上海人民出版社

**图书在版编目(CIP)数据**

进出口贸易实务教程/吴百福,徐小薇,聂清主编.

—7 版.—上海:格致出版社:上海人民出版社,

2014

ISBN 978 - 7 - 5432 - 2414 - 8

I . ①进… II . ①吴… ②徐… ③聂… III . ①进出口  
贸易-贸易实务-高等学校-教材 IV . ①F740.4

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2014)第 189876 号

责任编辑 忻雁翔

装帧设计 路 静

**进出口贸易实务教程(第七版)**

吴百福 徐小薇 聂清 主编

周秉成 李正方 副主编

出 版 世纪出版股份有限公司 格致出版社  
世纪出版集团 上海人民出版社  
(200001 上海福建中路 193 号 [www.ewen.co](http://www.ewen.co))



编辑部热线 021-63914988  
市场部热线 021-63914081  
[www.hibooks.cn](http://www.hibooks.cn)

发 行 上海世纪出版股份有限公司发行中心

印 刷 浙江临安曙光印务有限公司  
开 本 787×1092 1/16  
印 张 32.25  
插 页 1  
字 数 691,000  
版 次 2015 年 1 月第 1 版  
印 次 2015 年 1 月第 1 次印刷

ISBN 978 - 7 - 5432 - 2414 - 8/F · 769

定价:42.00 元

CNS90 0140561

# 第七版 前言

《进出口贸易实务教程》第六版自2011年2月出版发行以来,在广大高校师生、外贸实务工作者和新老读者的厚爱下,不仅发行量继续上升,而且质量也得到了同行的高度认可。2012年,本教材被教育部列入首批“十二五”普通高等教育本科国家级规划教材,2013年,我校教师领衔的《国际贸易实务》课程入选为国家级精品资源共享课程。为方便读者,我们还编写出版了本教材配套用书《进出口贸易实务教程习题集》。但遗憾的是,本书的奠基者之一、主编吴百福先生永远地离开了我们。

2011年以来,我国的国际贸易地位及对外贸易的内外部环境进一步发生着深刻的变化。适应这些变化,我国对外贸易的诸多法规、条例和业务实践也在不断调整和变化。例如,为大力推进贸易便利化,进一步改进货物贸易外汇服务和管理,国家外汇管理局、海关总署、国家税务总局决定,自2012年8月1日起在全国实施货物贸易外汇管理制度改革,取消出口收汇核销单,企业不再办理出口收汇核销手续,并相应调整出口报关流程,优化升级出口收汇与出口退税信息共享机制;又如,经中国国际贸易促进委员会/中国国际商会批准通过,《中国国际经济贸易仲裁委员会仲裁规则》(2012年版)于2012年5月1日起施行等。为此,我们决定坚持教材三年改版修订的惯例,对《进出口贸易实务教程》(第六版)进行修订。

为了保证本教材的可持续建设,本版修订我们采取以老带新、老中青教师结合的方式,我院国际贸易实务教研室全体教师参与了本版教材的修订工作:徐小薇、沈克华(绪论、第九章、第十六至十九章)、聂清、张少萱(第一、二、三章、第七、八章、第二十章第六节、第二十六章、第二十八至三十章)、周秉成、聂开锦(第四至六章、第二十章第一至五节、第二十一章第三节)、李正方、高运胜(第二十二至二十五章、第二十七章)、舒红(第十章至十五章)、张永安、高运胜(第二十一章第一、二节、第四、五、六节)。由吴百福、徐小薇、聂清任主编,周秉成、李正方任副主编。

本书附录三《2010年国际贸易术语解释通则》(国际商会第715号出版物)由聂开锦

译自 INCOTERMS 2010 英原文；附录四《跟单信用证统一惯例》(国际商会第 600 号出版物)、附录五《跟单信用证统一惯例关于电子交单的补充规则》(1.1 版)由周秉成分别译自 UCP600 和 eUCP(Version 1.1)英原文；附录六《托收统一规则》(国际商会第 522 号出版物)由舒红译自 URC 522 英原文。上述四惯例译文仅供教学参考使用。

对本书中可能存在的不妥之处,谨请使用本教材的老师、同学和广大读者批评指正,以便再版时修改补充。

上海对外经贸大学国际经贸学院

2014 年 5 月

己指出的那样,在国际贸易中,买卖双方在订立合同时,常常会提出一些特殊条件,如“不可抗力条款”、“争端解决条款”等,这些条款在合同中是必不可少的。如果在合同中没有规定,一旦发生不可抗力事件,双方将无法通过法律途径解决纠纷,从而损害一方或双方的利益。因此,在国际贸易中,必须明确规定不可抗力条款,以保护双方的合法权益。

本教材在编写过程中,参考了国内外有关书籍和资料,并结合我国外贸实际,力求做到理论与实践相结合,突出实用性。同时,考虑到国际贸易形势的变化,对一些新的贸易术语和规则进行了介绍,以便读者能够更好地适应国际贸易发展的需要。

# 第六版 前言

**进**出口贸易是在国际贸易法律和惯例的基础上进行的。凡从事进出口贸易教学和实际业务工作者,无不十分重视对有关法律和惯例的学习和研究。法律和惯例具有相对的稳定性,但并非一成不变。随着国际贸易的发展和变化,有关的法律和惯例也需作必要的修订和补充。在这方面,国际商会制订的 INCOTERMS——《国际贸易术语解释通则》是一个突出的例子。

国际商会自最初于 1936 年制订 INCOTERMS 1936 以来,为了适应国际贸易的发展,于 1953 年、1967 年、1976 年、1980 年、1990 年和 2000 年先后作了六次修订。鉴于国际贸易中出现新情况,国际商会自 2007 年起即着手修订 INCOTERMS 2000,终于 2010 年 9 月公布新版本 INCOTERMS 2010,并定于 2011 年 1 月 1 日起实施。3

为了在本教材中及时反映 INCOTERMS 2010 的内容,以及近年来其他的一些新的发展与变化,以满足我国外贸教学和实际业务工作者教学、研究和实际工作参考的需要,我们决定对本《教程》(第五版)进行修订,成为《教程》(第六版)贡献予我国广大高校师生、外贸实务工作者和新老读者。

参加本版修订的有:吴百福(绪论、第七至八章、第十至十五章、第二十一章第一、二节、第四、六节)、聂清(第一、二、三章、第二十章第六节、第二十六章、第二十八至三十章)、周秉成(第四至六章、第二十章第一至五节、第二十一章第三节)、徐小薇(第九章、第十六至十九章)、李正方(第二十二至二十五章、第二十七章)、聂开锦(第二十一章第五节、部分案例题)等同志。仍由吴百福和徐小薇任主编,周秉成、李正方、聂清任副主编。

本书附录三《2010 年国际贸易术语解释通则》(国际商会第 715 号出版物)由聂开锦译自 INCOTERMS 2010 英原文;附录四《跟单信用证统一惯例》(国际商会第 600 号出版物)、附录五《跟单信用证统一惯例关于电子交单的补充规则》(1.1 版)由周秉成分别译自 UCP600 和 eUCP (Version 1.1) 英原文;附录六《托收统一规则》(国际商会第 522 号出版物)由舒红译自 URC 522 英原文。上述四惯例译文仅供教

学参考使用。

对本书中可能存在的不妥之处,谨请使用本教材的老师、同学和广大读者批评指正,以便于再版时作修改补充。

上海对外贸易学院国际经贸学院  
2011年2月

由于编写时间较早,在编写过程中,对一些问题的分析和处理,可能与现在的情况有所出入。希望广大读者在使用本教材时,能够结合自己的实际情况,进行适当的修改和补充。同时,对于书中的一些不足之处,也希望大家能够提出宝贵意见,以便于今后的再版时进行修改和补充。

由于本教材所用的教材版本不同,在编写过程中,对一些问题的分析和处理,可能与现在的情况有所出入。希望广大读者在使用本教材时,能够结合自己的实际情况,进行适当的修改和补充。同时,对于书中的一些不足之处,也希望大家能够提出宝贵意见,以便于今后的再版时进行修改和补充。

由于本教材所用的教材版本不同,在编写过程中,对一些问题的分析和处理,可能与现在的情况有所出入。希望广大读者在使用本教材时,能够结合自己的实际情况,进行适当的修改和补充。同时,对于书中的一些不足之处,也希望大家能够提出宝贵意见,以便于今后的再版时进行修改和补充。

由于本教材所用的教材版本不同,在编写过程中,对一些问题的分析和处理,可能与现在的情况有所出入。希望广大读者在使用本教材时,能够结合自己的实际情况,进行适当的修改和补充。同时,对于书中的一些不足之处,也希望大家能够提出宝贵意见,以便于今后的再版时进行修改和补充。

<sup>1</sup> 美国《赫斯曼公司》(Hessman Corporation)《国际商务函电及单证实务》(Hessman Corporation)《进出口业务单证手册》(第二版,1998年1月第1版)(ISBN 7-300-02611-1)<sup>2</sup> 中国(大陆)《报关员资格全国统一考试教材·报关员资格全国统一考试教材》(赫斯曼公司编著,《报关员资格全国统一考试教材·报关员资格全国统一考试教材》(赫斯曼公司编著),文海出版社,2001年1月第1版)

# 第五版 前言

《进出口贸易实务教程》(以下简称《教程》)自1996年出版以来,已走过了11年。在此期间,为了适应国际贸易法律规则、国际贸易惯例,以及我国对外贸易工作实际的发展和变化,曾于1999年、2001年和2003年对《教程》作了三次修订,先后出版了第二版、第三版和第四版。由于《教程》作者重视使《教程》内容与时俱进地适应国际贸易形势的发展和变化,适时地作必要的修订,使其能充分满足高校涉外经济专业教学的需要,因此《教程》长期以来深受从事国际经济贸易教学和研究工作者的欢迎,并为上海市和其他省市众多高校选用为涉外经济专业的教材。同时,本《教程》以其内容具有上述特点,在上海市和全国教材评审中多次获奖,特别值得提及的是:1997年在国家教育委员会组织专家进行的教材评审中,被国家教委评定为向全国高校推荐使用的教材;在2003年度上海市优秀教材评审中,被上海市教委评为一等奖。

自《教程》第四版于2003年9月出版以来,已逾三年。其间国际贸易惯例和我国涉外经济贸易法规、条例,又有新的发展和变化。例如,国际商会于2006年11月公布了《跟单信用证统一惯例》(2007年修订本)ICC第600号出版物(UCP600),它将于2007年7月起正式实施;中国国际贸易仲裁委员会/中国国际商会于2005年1月1日修订并通过了自2005年5月1日起施行的新《仲裁规则》;在我国商品检验方面也制订和实施了不少新的有关进出口商品品质和包装管制条例和规定。为了贯彻《教程》作者一贯坚持的教材内容适应现行国际贸易法律和惯例以及我国外贸实际的原则,使教材随时、充分地反映这些新变化,作者决定对《教程》第四版再作修订,成为《教程》第五版,贡献给全国高校涉外经济专业师生和广大新老读者。

参加本版修订的有:吴百福(绪论、第七至八章、第十至十五章、第二十一章第一、二节、第四至六节)、聂清(第一、二、三章、第二十章第六节、第二十六章、第二十八至三十章)、周秉成(第四至六章、第二十章第一至五节、第二十一章第三节)、徐小薇(第九章、第十六至十九章)、李正方(第二十二至二十五章、第二十七章)等同志。由吴百福和徐小薇任主编,周秉成、李正方、聂清任副主编。

本书附录三《2000年国际贸易术语解释通则》(国际商会第560号出版物)、附录四

《跟单信用证统一惯例》(国际商会第 600 号出版物)、附录五《跟单信用证统一惯例关于电子交单的补充规则》(1.1 版)由周秉成分别译自 INCOTERMS 2000、UCP600 和 eUCP (Version 1.1) 英原文;附录六《托收统一规则》(国际商会第 522 号出版物)由舒红译自 URC 522 英原文。上述四惯例译文仅供教学参考使用。

对本书中可能存在的不妥之处,谨请使用本教材的老师、同学和广大读者批评指正,以便于再版时作修改补充。

上海对外贸易学院国际经贸学院

2007 年 6 月

《跟单信用证统一惯例》(国际商会第 600 号出版物)、附录五《跟单信用证统一惯例关于电子交单的补充规则》(1.1 版)由周秉成分别译自 INCOTERMS 2000、UCP600 和 eUCP (Version 1.1) 英原文;附录六《托收统一规则》(国际商会第 522 号出版物)由舒红译自 URC 522 英原文。上述四惯例译文仅供教学参考使用。

对本书中可能存在的不妥之处,谨请使用本教材的老师、同学和广大读者批评指正,以便于再版时作修改补充。

上海对外贸易学院国际经贸学院

2007 年 6 月

《跟单信用证统一惯例》(国际商会第 600 号出版物)、附录五《跟单信用证统一惯例关于电子交单的补充规则》(1.1 版)由周秉成分别译自 INCOTERMS 2000、UCP600 和 eUCP (Version 1.1) 英原文;附录六《托收统一规则》(国际商会第 522 号出版物)由舒红译自 URC 522 英原文。上述四惯例译文仅供教学参考使用。

对本书中可能存在的不妥之处,谨请使用本教材的老师、同学和广大读者批评指正,以便于再版时作修改补充。

上海对外贸易学院国际经贸学院

2007 年 6 月



# 第四版 前言

**进**出口贸易实务,又称国际贸易实务,是我国普通高等院校和成人高校涉外经济专业的一门专业基础课程。为了适应深化外贸体制改革和扩大对外开放,抓紧培养熟悉国际贸易规则和掌握从事进出口贸易实际操作技能人才的需要,我院于1995年组织具有长期外贸实践和丰富教学经验的教师,根据有关国际贸易的法律和惯例,结合我国外贸实际,在原有教材的基础上,重新进行编写,于1996年出版了这本专门阐述进出口贸易实务知识的教材。

自本书出版以来,国际贸易惯例不断有了新的重要发展。例如,在国际贸易术语的解释方面,国际商会颁布了2000年版本INCOTERMS;在国际贸易结算方面,出现了《托收统一规则》的最新修订本URC 522和《国际备用证惯例》(ISP 98)。与此同时,国际商会还在这些方面先后发表了诸如《立场声明》、《质疑和解答》、《操作指南》、《案例研究》等出版物。我国的有关立法也有了许多重大进展,特别是1999年3月召开的九届全国人大第二次会议通过了新的统一的合同法《中华人民共和国合同法》。为了及时反映国际贸易惯例以及我国《合同法》等法律规则的新发展,我们在1999年4月和2001年6月对本教材作了两次补充和修订,并出版了第二版和第三版。本教材第一版至第三版共发行了近三十万册。

2001年12月,我国在历经15年的艰苦谈判后,终于成为世界贸易组织(WTO)的正式成员国。为履行入世时的承诺,我国颁布和修改了许多有关的法律和法规。此外,随着电子商务的迅猛发展,有关电子信用证的业务规范,也已开始制定并付诸实施;而在实务操作上,又有了不少发展和变化。为了使本《教程》能够及时反映在我国入世后的这些变化,我们决定再次进行修订,并作为第四版奉献给兄弟院校和广大读者。

为稳定教材,便于课堂讲授,本版的篇目章节安排和附件均维持第三版的设置不变;附录部分除保留第三版的全部内容外,增加了一个《UCP 500关于电子交单的附则》(eUCP 1.0版)的中译文;再者,接受部分兄弟院校和读者的建议,自本版起,本书将以16开本印刷。

参加本版修订的有:吴百福(绪论、第七至八章、第十至十五章、第二十一章第一、二节、第四至六节)、聂清(第一、二、三章、第二十章第六节、第二十六章、第二十八至三十





章)、周秉成(第四至六章、第二十章第一至五节、第二十一章第三节)、徐小薇(第九章、第十六至十九章)、李正方(第二十二至二十五章、第二十七章)等同志。仍由吴百福任主编、周秉成、李正方、徐小薇、聂清任副主编。此外,参加本书一、二、三版编写和修订的除上述人员外,还有张骏、汪学培和李国权等同志。本书附录三《2000年国际贸易术语解释通则》(国际商会第560号出版物)由周秉成译;附录四《跟单信用证统一惯例》(国际商会第500号出版物)由周秉成、吴百福译;附录五《托收统一规则》(国际商会第522号出版物)由舒红译。

限于编者水平,书中缺点、疏漏和不妥之处在所难免,欢迎使用本教程的老师、同学和读者随时来信来电批评指正,以便再次修订时,使之更臻完善。

上海对外贸易学院国际经贸学院

2003年4月

# 目 录

绪 论 ..... 1

## 第一篇 合同的标的

第一章 商品的名称和质量 ..... 15

    第一节 商品的名称 ..... 15

    第二节 商品质量的含义和要求 ..... 16

    第三节 商品质量的规定方法 ..... 21

    第四节 买卖合同中的品名质量条款 ..... 27

        思考题 ..... 30

        案例 ..... 30

第二章 商品的数量 ..... 31

    第一节 数量的计算 ..... 31

    第二节 买卖合同中的数量条款 ..... 34

        思考题 ..... 36

        案例 ..... 36

第三章 商品的包装 ..... 37

    第一节 运输包装 ..... 38

    第二节 销售包装 ..... 41

    第三节 定牌、无牌和中性包装 ..... 43

    第四节 买卖合同中的包装条款 ..... 44

        思考题 ..... 45

        案例 ..... 45

## 第二篇 商品的价格和贸易术语

第四章 贸易术语 ..... 49

第一节 贸易术语的含义和作用 .....	49
第二节 有关贸易术语的国际惯例 .....	50
第三节 六种主要贸易术语 .....	57
第四节 其他五种贸易术语 .....	67
<b>思考题</b> .....	70
<b>案例</b> .....	70
<b>第五章 商品的价格</b> .....	71
第一节 作价方法 .....	71
第二节 计价货币 .....	73
第三节 计价数量单位与单位价格金额 .....	76
第四节 贸易术语的选用 .....	76
<b>思考题</b> .....	78
<b>案例</b> .....	78
<b>第六章 出口成本核算与佣金和折扣</b> .....	79
第一节 出口商品成本核算 .....	79
第二节 佣金和折扣 .....	80
第三节 买卖合同中的价格条款 .....	82
<b>思考题</b> .....	83
<b>案例</b> .....	84

### 第三篇 货物的交付

<b>第七章 交货时间和地点</b> .....	87
第一节 “交货”和“装运”的概念 .....	88
第二节 交货时间 .....	88
第三节 装运港(地)和目的港(地) .....	90
第四节 分批装运和转运 .....	93
第五节 买卖合同中的装运条款 .....	95
<b>思考题</b> .....	96
<b>案例</b> .....	97
<b>第八章 运输方式</b> .....	98
第一节 海洋运输 .....	98
第二节 铁路运输 .....	107
第三节 航空运输 .....	110
第四节 公路、内河、邮政和管道运输 .....	111
第五节 集装箱运输 .....	113
第六节 国际多式运输和大陆桥运输 .....	116

思考题	118
案例	119
第九章 货物运输保险	120
第一节 保险的基本原则	121
第二节 货物运输保险保障的范围	124
第三节 我国海洋运输货物保险的险别与条款	127
第四节 我国陆空邮运输货物保险的险别与条款	131
第五节 英国伦敦保险协会海运货物保险条款	135
第六节 进出口货物运输保险实务	138
第七节 买卖合同中的保险条款	143
思考题	144
案例	145

## 第四篇 贷款的结算

第十章 票据	149
第一节 汇票	150
第二节 本票和支票	157
思考题	161
案例	161
第十一章 汇付和托收	162
第一节 汇付	162
第二节 托收	165
第三节 国际保理与出口信用保险	174
思考题	178
案例	179
第十二章 信用证	180
第一节 信用证的含义	180
第二节 信用证的当事人	181
第三节 信用证的格式和内容	182
第四节 信用证的收付程序	183
第五节 信用证的性质和作用	187
第六节 跟单信用证统一惯例	188
第七节 信用证的特点	190
第八节 信用证的种类	192
第九节 SWIFT 信用证	197
思考题	204

<b>案例</b>	204
<b>第十三章 银行保证书和备用信用证</b>	206
<b>第一节 银行保证书</b>	206
<b>第二节 备用信用证</b>	209
<b>思考题</b>	212
<b>案例</b>	213
<b>第十四章 不同结算方式的选择使用</b>	214
<b>第一节 选择结算方式应予考虑的因素</b>	214
<b>第二节 不同结算方式的结合使用</b>	216
<b>第三节 分期付款与延期付款</b>	217
<b>思考题</b>	218
<b>案例</b>	219
<b>第十五章 买卖合同中的支付条款</b>	220
<b>第一节 汇付条款</b>	220
<b>第二节 托收条款</b>	221
<b>第三节 信用证支付条款</b>	222
<b>思考题</b>	226
<b>案例</b>	226

## 第五篇 争议的预防与处理

<b>第十六章 货物的检验</b>	229
<b>第一节 买方的检验权</b>	230
<b>第二节 检验的时间和地点</b>	231
<b>第三节 检验检疫机构</b>	233
<b>第四节 检验证书</b>	236
<b>第五节 买卖合同中的检验条款</b>	238
<b>思考题</b>	240
<b>案例</b>	240
<b>第十七章 索赔</b>	241
<b>第一节 违约责任</b>	241
<b>第二节 索赔与理赔</b>	242
<b>第三节 买卖合同中的索赔条款</b>	244
<b>思考题</b>	247
<b>案例</b>	247
<b>第十八章 不可抗力</b>	248
<b>第一节 不可抗力的认定和处理</b>	248

第二节 不可抗力的通知和证明.....	249
第三节 买卖合同中的不可抗力条款.....	250
<b>思考题</b> .....	252
<b>案例</b> .....	252
<b>第十九章 仲裁</b> .....	253
第一节 仲裁的形式和机构.....	253
第二节 仲裁协议.....	255
第三节 仲裁程序.....	256
第四节 仲裁裁决的承认和执行.....	261
第五节 买卖合同中的仲裁条款.....	262
<b>思考题</b> .....	263
<b>案例</b> .....	264

## **第六篇 出口交易磋商、合同订立和履行**

<b>第二十章 出口交易磋商和合同订立</b> .....	267
第一节 出口交易磋商的形式和内容.....	267
第二节 出口交易磋商的一般程序.....	269
第三节 出口合同的订立.....	272
第四节 交易磋商中应注意的问题.....	281
第五节 书面合同的签订.....	283
第六节 电子商务.....	287
<b>思考题</b> .....	292
<b>案例</b> .....	296
<b>第二十一章 出口合同的履行</b> .....	297
第一节 准备货物.....	298
第二节 落实信用证.....	306
第三节 安排装运.....	314
第四节 制单结汇.....	319
第五节 出口退税.....	331
第六节 违约的处理.....	332
<b>思考题</b> .....	333
<b>案例</b> .....	337

## **第七篇 进口贸易**

<b>第二十二章 进口交易前的准备</b> .....	341
第一节 调查研究.....	341

第二十章 第二节 进口成本核算.....	342
第二十章 第三节 货物进口的管理.....	344
第二十章 思考题.....	347
第二十章 案例.....	347
第二十一章 进口交易磋商和合同订立.....	348
第二十一章 第一节 进口交易磋商.....	348
第二十一章 第二节 进口合同的签订.....	351
第二十一章 思考题.....	359
第二十一章 案例.....	359
第二十二章 进口合同的履行.....	360
第二十二章 第一节 信用证的开立和修改.....	360
第二十二章 第二节 安排运输和保险.....	362
第二十二章 第三节 审单和付款.....	364
第二十二章 第四节 进口报关.....	366
第二十二章 第五节 进口货物检验.....	369
第二十二章 第六节 进口索赔.....	371
第二十二章 思考题.....	373
第二十二章 案例.....	373

## 第八篇 国际贸易方式

第二十三章 经销和代理.....	377
第二十三章 第一节 经销方式.....	377
第二十三章 第二节 代理方式.....	379
第二十三章 思考题.....	385
第二十三章 案例.....	385
第二十四章 招标与投标.....	386
第二十四章 第一节 招标.....	387
第二十四章 第二节 投标.....	388
第二十四章 第三节 开标与评标.....	388
第二十四章 第四节 签订协议.....	389
第二十四章 思考题.....	390
第二十四章 案例.....	390
第二十五章 拍卖和寄售.....	391
第二十五章 第一节 拍卖.....	391
第二十五章 第二节 寄售.....	392
第二十五章 思考题.....	393