

你是我 榜样

榜样精神：正念、利他、永不抱怨

◎曾仕涵 著

无论是哪一代人，
都不缺乏勇敢的创业者，
本书就是90后创业榜样曾仕涵呕心沥血之作！

扫一扫



免费领取神秘大礼

揭秘亿万富翁企业家成功背后的财富之道！

一部激发“迷惘一代”创业狂潮的倾情力作！

影响中国创业者未来的真实版创业经典！

“打工皇帝”唐骏视频倾力推荐！

YOU ARE MY

ROLE MODEL

全球父母送给孩子的最佳读物

这是一本让亿万青少年成长、成功、成熟的书！

谨以此书献给所有为梦想而奋斗的人！

百万畅销
创业经典

你是我 榜样

榜样精神：正念、利他、永不抱怨

◎曾仕涵 著

中国财富出版社

图书在版编目 (CIP) 数据

你是我榜样 / 曾仕涵著. —北京：中国财富出版社，2015.3

ISBN 978 - 7 - 5047 - 5558 - 2

I. ①你… II. ①曾… III. ①成功心理—通俗读物 IV. ①B848.4 - 49

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2015) 第 027214 号

策划编辑 范虹轶

责任印制 方朋远

责任编辑 邢有涛 单元花

责任校对 饶莉莉

出版发行 中国财富出版社

社 址 北京市丰台区南四环西路 188 号 5 区 20 楼 邮政编码 100070

电 话 010 - 52227568 (发行部) 010 - 52227588 转 307 (总编室)
010 - 68589540 (读者服务部) 010 - 52227588 转 305 (质检部)

网 址 <http://www.cfpress.com.cn>

经 销 新华书店

印 刷 北京京都六环印刷厂

书 号 ISBN 978 - 7 - 5047 - 5558 - 2/B · 0427

开 本 710mm × 1000mm 1/16 版 次 2015 年 3 月第 1 版

印 张 13.5 印 次 2015 年 3 月第 1 次印刷

字 数 180 千字 定 价 35.00 元

推荐序

你是我榜样

今天我的弟子曾仕涵告诉我，他最近要出一本书，书名叫《你是我榜样》，想让我给他写一篇推荐序。他是我的得意门生，我当然非常乐意帮这个年轻人写这一篇序。

《孟子·告子章句下》有言：“人皆可以为尧舜。”这句话按照字面的意思是，每个人都可以成为尧舜那样的圣人，关键在于要去“做”，若每一个普通人都能按照尧舜的思想和言行去做，那么人人都能成为圣贤！由此可以看出，榜样的力量是无穷的，当我们找到一个生活、事业中的好榜样，并按照榜样的思想和言行去做，自己就能得到迅速的成长。

人生路漫漫，在这段充满各种精彩的旅途中，许多榜样会长存在我们心中，他们也许是一个名人，也许只是生活在我们周围的普通人。

在从事培训业三十多年的时间里，我经常会给国内外一些知名的大企业，如微软、IBM（公司名）、三星电子、中国人寿、统一集团等做培训。在这一过程中，我结识了许多企业的老总和高管。当我翻看《你是我榜

样》初稿时，我想到了一个国内优秀的企业家，他已经成为众多企业家争相学习的榜样——万科的创始人王石。

为什么王石会成为许多企业家学习的榜样呢？我认为他与许多企业家的不同之处在于他身上有一种学习精神。他从来不排斥新生事物，总是通过各种途径和渠道去学习如何实现国际化，为此还特地选择去哈佛大学学习了三年。正是王石将学习的精神传递给万科的每一个员工，才让万科在2005年销售额超过百亿元。五年之后，万科的销售额突破一千亿元大关。王石曾这样形容自己：“选择了一个行业，建立了一个现代企业的制度，打造了一个职业团队，树立了一个品牌。”

王石通过学习成就了万科，而千千万万的企业家也以王石为榜样，学习他的言行和思想，期望自己能像他一样走向成功。这就是榜样的力量，它可以让一个人积极向上，不畏困难，有一颗追求卓越进取的心。

我们这个世界是需要榜样的力量的，他们可以鼓舞每一个想成功的人快速前行，克服生活和事业中遇到的无数困难，并改变自己原来的不足，打开新格局。

不光个人需要榜样的力量，企业的发展同样需要。而榜样就在我们身边，可能就是你。让我们在某个安静的午后，品上一杯香茗，翻开曾仕涵的这本《你是我榜样》，找寻身边的榜样吧！

是为序。

张锦贵

2014年11月

目 录

引言 企业家经营的秘诀	001
第一章 突破力	015
刘强东：京东上市背后的秘密	017
柳井正：一胜九败缔造优衣库神话	024
王健林：真正的英雄	029
黄怒波：我要愤怒	036
第二章 创新力	043
雷军：做别人不敢做的事	045
张瑞敏：颠覆传统	050
亨利·福特：不创新，就灭亡	055
稻盛和夫：创造力方程式	061
宗庆后：创新支撑企业	069
第三章 行动力	077
朱新礼：神奇的“汇源速度”	079

李书福：且行且珍惜	085
鲁冠球：寻求脱贫之道	091
第四章 行销力	097
牛根生：从“中国牛”到“世界牛”	099
史玉柱：传奇的企业家	105
丁磊：游戏营销之道	111
郭台铭：低价、质量和速度的完美平衡	117
第五章 学习力	123
刘永好：学习铸就新希望	125
王传福：不断攀登的人生	132
马化腾：从学习者到行业改造者	139
俞敏洪：相信圈子的力量	146
第六章 领导力	153
任正非：不显山露水的“东方幽灵”	155
王石：“三人思想”培养员工责任	162
李彦宏：五级管理的秘密	167
李东生：鹰的重生	172
第七章 演说力	179
马云：冲破自卑的外壳	181
史蒂夫·乔布斯：激情的魔力演讲	188
冯仑：野蛮生长的“段子大王”	196

引言

企业家经营的秘诀

“用充满激情的话语、用真诚的心感染每一位听众，认真做好每一次演讲，把每场演讲都当作第一次演讲，用豁达乐观的人生观，全身心地投入到自己热爱的事业当中去。”

这是被誉为“共和国演讲家”“中国四大演讲家”之一的彭清一经常挂在嘴边的一句话。他是我最敬仰的老师之一，现在任名师学院的名誉院长，同时也是北京华夏管理学院顾问委员会总顾问，三优网名家讲师。

同彭老师结缘，是在一次演讲活动上，他是功成名就的演讲大家，而我只是一个初入讲台的90后演说家，能与他同台，是我一生的荣幸。更让我激动的是，在演讲结束后，我结识了彭老师，知道了他这么多年一路走来所经历的风风雨雨，在唏嘘不已的同时也收获了许多。

也许很多人只看到了彭老师在讲台上的激情澎湃，却不知道他年轻时候的主场是在舞台上。彭老师今年已经84岁高龄，家乡在山西忻州，年幼时吃过很多苦，10岁丧母，成为四处为家的流浪儿，当时正值抗日战争时期，日本侵略者在中国烧杀抢掠，无恶不作，对于一个只有10岁的孤儿来说，流浪乞讨成了活下去的唯一出路，这样的流浪乞讨整整持续了8年。

1949年1月31日，北平和平解放，饱尝疾苦的彭老师感受到了生活的新希望。带着对知识的渴望，他靠侄女彭本一的高中文凭，混进了考场，考上了华北大学艺术系，最初学的是戏剧，但他非常喜欢舞蹈，最后

被著名的舞蹈家戴爱莲慧眼识金，被送入了中央戏剧学院舞蹈团，从此开始走上了舞蹈艺术的道路。

作为新中国第一代舞蹈家，他不负众望，曾以《红绸舞》和《西藏舞》在柏林为祖国赢得了两枚金质奖章，还先后到 30 多个国家和地区进行访问，并且受到过米高扬、莫洛托夫、胡志明、尼克松等领导人的接见。同时，他经常受到国家几代领导人的邀请表演节目，他的名字也被收入《中国当代艺术家词典》。

说到这里，大家或许会非常纳闷：一个这么优秀的舞蹈艺术家，怎么会突然告别舞台，走向讲台呢？这其实跟彭老师的一次意外事故有关。1985 年，时年 55 岁的彭老师成为中国表演艺术委员会的常委和文化部高级职称评委会评委，在一次考核中他需要为青年演员做些示范动作。前两个示范动作都很成功，到了第三个示范动作时，一个跟头上去，他在空中翻转了 360 度！由于冲击力实在太大，先着地的左脚受不了全身的重量，“咔嚓”一声就骨折了，面对这飞来横祸，彭老师没有自暴自弃，而是面对残酷的现实，离开了自己奋斗了几十年的舞台。

在腿受伤后，摆在彭老师面前的有两条路：一条路是自己功成身退，回家去种种花草，颐养天年；另外一条是利用自己当时仅有的一些社会资源和名气组织一些艺术团体去“走穴”，也就是外出演出。之前，彭老师一直都在为党和国家奉献，突然间要让他做这些事，一时间让他难以接受。最终，他两条路都没有选择，他始终认为，人的一生就应该生命不息奋斗不止。

于是，他决定从原来的艺术舞台走向人生的讲台，继续燃烧自己的激情和梦想。题头的那句话就是后来他对演讲事业投入的最好诠释。从 1985 年到现在，彭老师已经演讲了超过 3000 多场，用自己丰富的切身经历震撼

了无数人的内心。许多次演讲，彭老师都是拄着拐杖在台上从始而终，期间还要不断在会场走动，同听众交流的时候一点也没有架子，谈他的童年，他的生活，他的梦想，他的努力，他的爱情，他的所有……

在后来的几次接触中，我和彭老师成了忘年之交，他虽已 80 多岁高龄，却仍然热衷于讲台，每一次都是投入自己十足的精力去演讲。他曾这样劝勉我：“没有热情和激情，一个人很难成功。激情和热情是什么？就是一个人对工作和生活高度责任感的体现。爱就爱得深，干就干得好。吃常人难吃的苦，受常人难受的罪。”

这句话对我的影响很大。如今的我，早已不是当年那个 300 块钱闯荡上海的穷小子，而是一个 90 后演说家，一个年轻的创业者。原先我常常在想，一个创业者的最终目的无非是成为企业家，然后再追求利润的最大化，说白了就是赚更多的钱。而彭老师的绝大多数演讲都是不收取讲师费的，他把演讲当作一种非常充满吸引力的事情，从不求任何经济回报。通过彭老师的经历以及自己这些年来打拼，我开始也慢慢感悟到，高度的社会责任感能让一个企业家去承担和面对所有的事情，赚钱并不是企业家存在的理由。

彭老师是一个多才多艺的人，他的一生不仅仅在舞蹈和演讲上多有建树，在书法上也有一定的造诣。2008 年，汶川地震后不久，他的字画在上海以每幅平均 3 万元的价格义拍成功，款项随即捐往汶川灾区。后来在一次义拍活动中，为了响应彭老师的慈善活动，我花了 9.8 万元拍下他的一幅字画。当时我刚刚创业后不久，手头也没什么积蓄，这 9.8 万元几乎是我的全部存款了。不过，我仍是义无反顾地拍了下来，因为当时我已经是一个年轻的企业家，正如《世说新语·笺疏》里说的，“小胜凭智、大胜靠德”，做企业一定要先做人后做事，企业家不仅要善于经营精于管理，

更要有一个格局，承担一定的社会责任。这是我从彭老师身上学到的最宝贵的一笔财富。

在我 20 多年来的生命历程中，我遇到了许许多多的“贵人”。“亚洲第一名嘴”张锦贵老师就是其中最为重要的一个。去年在广州举办的《学习型华南——企业家成功论坛》暨广州胜者公司千人开业庆典上，我成功邀请到了张锦贵老师，并如愿以偿，成为他的亲传弟子。与张锦贵老师结缘，时间还要回溯到 3 年前，在一次青年创业论坛上，我受到主办方的邀请，和张锦贵老师同台演讲。

这是我第一次如此近距离的接触张老师，心里非常激动，我赶紧上前跟他自我介绍：“张教授，您好。我是曾仕涵，很荣幸能和您一起同台演讲……”我是那么的激动，能够明显地感受到张锦贵老师身上散发出的气质和能力，当时就决定要好好向张锦贵老师学习。这次演讲之后，我经常请教张锦贵老师，最终成为了他的学生。

张锦贵老师生于 1951 年，比彭清一老师小了整整 20 岁。他出生时刚好赶上台湾经济最为困顿的时期。他的父亲在他出生前一周就去世了，贫困的家里还有另外九个孩子。这一家十几口人的三餐都得由母亲来操持，每一天他们都过着吃不饱穿不暖的日子。到了初中，他因为受不了同学的取笑而经常打架，很快被学校开除。于是，当那些同龄的孩子还在学校里读书时，他已经入伍参军，开始了长达十年的军旅生涯。当时当兵非常不受欢迎，台湾人常说“好铁不打钉，好男不当兵”。而对于只有 15 岁的张老师来说，当兵成了他唯一的出路。

每当提起这段往事，张锦贵老师并没有多说当年经受的困苦，而是同我分享了他自己的一些收获，他对我说：“一是磨难赋予了我吃苦耐劳的品质，俗话说：自古英雄多磨难，闽南语也讲‘吃苦的人当佛祖’，贫穷

的环境实际上是我一生最大的起点；二是不讲任何理由的军旅生涯，锻造了我极佳的被领导态度和抗压能力，这些让我在以后的人生里受益无穷。”

从张锦贵老师的这段话中，我知道了一个成功的人善于在苦难的经历中磨砺品质、总结经验。退役后的张锦贵老师，因为老板的一番话，“没有很好的背景、资金、学历等，你想出人头地，就只有一条路——做业务，因为你可以到处认识人、与成功者为伍，学习别人的经营态度和方法”。机遇总是垂青有准备的人，做业务员一年之后，美国知名的 3M 公司，当时的大中国区总裁是他的顾客，看中了他的信用好、做事用心，主动邀请他代理 3M 公司的产品。同时，另外有两个老板借他股票、房子作抵押，帮他走上了创业之路。

为了表达对这三位“贵人”的感恩之情，他将第一家公司起名为“三升科技股份有限公司董事长”，并一直沿用至今。五年之后，白手起家的他已经拥有了 67 家公司和十几亿元的资产。他曾对我说过一句话：“所有的老板、总经理都是从做销售开始的。”我也是销售员出身，对于张老师的这一番话感同身受，因为做业务每天都会接触很多人，可以锻炼自己的口才和沟通能力。

这里顺便说一下我的一段经历。以前在湖南老家的时候，我看着父母每天面朝黄土背朝天，起早贪黑下地劳作，换来的劳动成果仅仅够自己的温饱，连供我上学的钱都拿不出来。那时的我没别的想法，就想着走出大山，一定要出人头地，让家里的生活好起来。后来，我总算来到了城市，带着仅有的 300 元钱闯荡上海，做起了电话销售。身处城市，每天拜访的都是一些公司的经理，我觉得自己的格局正在慢慢提高，赚钱不是唯一的目的，也不是我存在的根本价值。那么，我拼搏创业是为了什么？

现在，我成了张锦贵老师的弟子，圈子里接触的大多是一些企业家和

演讲家，他们的一言一行无时无刻不在影响着我，让我的格局获得不断提升。比如，前面提到的那些收获，都是从我师傅张锦贵那里学到的，他现在在经营企业之余，主要在世界各地为一些政府部门和企业演讲，最近也开办了一些传道班，每期只招收 50 ~ 100 名企业家学员，主要传授一些做人、做事、做企业的“道”，让学员们都能在学习中提升格局，了解自身经营企业的价值所在。

对于张锦贵老师开办的这个传道班，我非常认同。的确，现在的中国的许多企业家往往缺乏一些方向格局的东西，他们只知道不断地扩大再生产，在企业的管理上也缺乏一整套科学合理的体系，造成了许多经营上的隐患，这些东西就像是安插在企业中的定时炸弹，一旦在某个时间点没有被发现，就会对企业的持续经营产生很大的影响。因此，现在的企业家需要掌握一些脱胎换骨的能力，才能让自己的企业发展更长久。

“成功与失败的区别，不在于长相、智商、出身，重点的重点在于你选择的眼光”，阿里巴巴的创始人马云曾这样说。为什么阿里巴巴能做的这么好？因为十年以前马云就看到了今天的自己。为什么 85% 的企业家有丰富的资源、资本、团队，但改变不了自己？因为他们的眼光每天都局限于“今天”。马云说的这段话就是在强调，一个企业家要想获得成功，就一定要打开自己的格局。

在我创业以后，就成了大家口中的“创一代”“年轻企业家”，当我挂着这些头衔出去演讲培训时，我结识了许多演说家，进入了一个企业家的圈子。在这个圈子里，既有微软终身荣誉总裁、打工皇帝唐骏，又有江苏黄埔再生资源利用有限公司的董事长、中国首善陈光标，还有皇明太阳能股份有限公司的董事长黄鸣等许多重量级的企业家以及覆盖全国各地的大中小企业家。这个让企业家争相加入的圈子就是“胜者兄弟盟”。

刚接触这个圈子之初，我心里有些纳闷，为什么这样一个兄弟盟会让这些企业家们争相加入呢？后来我看到了胜者，知道了这个兄弟盟的发起人就是胜者集团的董事长、“总裁领导力”系统模式的缔造者张斌老师。张斌老师重视兄弟情义，以此来搭建了胜者兄弟盟平台，让企业家们都能聚在一起。在这个圈子里，我获得了管理企业的能力，也让个人能力有了很大的提升，还结交了一群事业有成的企业家朋友。这个时候，我对培训师领域鼎鼎有名的张斌老师更是刮目相看，非常钦佩他。

张斌老师是军人出身，他的总裁领导力课程在整个亚洲都是出名的。与其他培训讲师不同的是，他在讲课时拒绝空洞的言教，讲自己所做，做自己所讲。他的经历就是不断验证他讲课内容的过程，想当年他刚开始踏上创业这条道路的时候，只是一个负债12万元的年轻人，如今早已通过自己的努力，运用自己独特的经营模式迅速成为一个令人艳羡的亿万富翁，在上海拥有自己的胜者大厦以及三十多家分公司。此外，他还是胜者爱心教育基金的创始人。如今，他最关心的就是在慈善公益事业的贡献。张老师曾荣获“中国人物报道金飞龙——慈善奖”，并与青少年基金会合作，在钓鱼台国宾馆携手成立了爱心教育基金，致力于慈善事业的发展。

在张斌老师身上，我除了学会怎样管理公司和提高自己的演说能力之外，还深深被其关心慈善事业的热情所影响，开始把自己的眼界放宽，格局提高，去为了实现更高的价值而努力。

21岁的时候，偶然机遇我结识了张斌老师，并参加了“总裁领导力”课程，上完课之后，我发现自己的格局和管理能力果然提高了，自己公司的业绩倍增。尝到甜头后，我就与张斌老师谈下一步的合作，最终在三个月后成为胜者全国合作伙伴业绩第一名，现在我全权负责胜者教育集团广州分公司，并担任总经理一职。

2014年5月9日，张老师通过越洋微信向我们公布了一个振奋人心的好消息：胜者集团旗下的培训版块（股票交易码：VIG）在澳大利亚证券交易所上市。听闻这一好消息，我非常激动，一是因为我们集团旗下的培训版块是中国第一家在澳大利亚上市的教育培训企业，也是国内首家企业教育培训类的上市企业；二是作为胜者的一员，我一直都非常钦佩张老师的为人。他不仅仅创办了两家集团公司，而且还在做讲师、做实业的同时兼顾慈善，成为一个受人尊敬的企业家。

美国现代成人教育之父戴尔·卡耐基的口号是“赚钱行善”——一个企业承担社会责任将增加公司支出，必须要有足够的资源。如果让我们把时光倒流到19世纪维多利亚时期的英国，就会看到当时大多数成功有为的企业家在自由主义和新教潜移默化的影响之下，做的也是像卡耐基提倡的“赚钱行善”，致力于成为“有信仰的资本家”。这些企业家爱钱，注重财富的积累，但也注重帮助他人。

我国目前的形势同19世纪维多利亚时期的英国有着许多相似之处：一方面是自改革开放以来，经济持续快速发展；另一方面是贫富差距越来越大，出现了以企业家为主的富人阶层，各个社会阶层之间的矛盾越来越大。人们开始关注商业道德和企业的社会责任。一个很明显的改变是，现在社会舆论去评价一家企业时，不再只看它的利润和分红，而是还关注企业对社会的影响和贡献。

以胜者集团董事长张斌老师为例，他经常会在繁忙的工作中抽出一点时间去参加一些慈善活动。有一次我有幸同他一起去参加一个女性慈善晚宴，当时到场的还有李开复、多位中美企业家以及各个大使的夫人。

在慈善晚宴中有一个拍卖环节，拍卖师拍出了一张作品，那是一个只有7岁的西藏小学生手抄的乐谱。这个乐谱本身根本没有什么价值，但是