

高等学校应用型本科经济学
“十二五”规划教材

经济学
系列教材

国际贸易实务

International Trade Practice



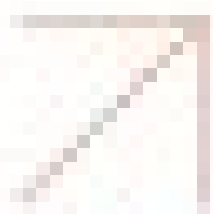
主 编 周学明 姜 红
顾 彪
副主编 刘兴旺 徐 辉

教育部
“十二五”规划教材



国际贸易实务

International Trade Practice



主 编 王 健
副 编 王 健
编 委 王 健

© 2012 年 1 月

高等学校应用型本科经济学

“十二五”规划教材

国际贸易实务

主 编 周学明 姜 红 顾 彪
副主编 刘兴旺 徐 辉



中国金融出版社

责任编辑：丁 芊

责任校对：张志文

责任印制：陈晓川

图书在版编目 (CIP) 数据

国际贸易实务 (Guoji Maoyi Shiwu) / 周学明, 姜红, 顾彪主编. —北京: 中国金融出版社, 2015. 3

高等学校应用型本科经济学“十二五”规划教材

ISBN 978 - 7 - 5049 - 7724 - 3

I. ①国… II. ①周…②姜…③顾… III. ①国际贸易—贸易实务—高等学校—教材

IV. ①F740. 4

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2014) 第 276526 号

出版

发行

中国金融出版社

社址 北京市丰台区益泽路 2 号

市场开发部 (010) 63266347, 63805472, 63439533 (传真)

网上书店 <http://www.chinafph.com>

(010) 63286832, 63365686 (传真)

读者服务部 (010) 66070833, 62568380

邮编 100071

经销 新华书店

印刷 三河市利兴印刷有限公司

尺寸 185 毫米 × 260 毫米

印张 19.5

字数 434 千

版次 2015 年 3 月第 1 版

印次 2015 年 3 月第 1 次印刷

定价 40.00 元

ISBN 978 - 7 - 5049 - 7724 - 3/F. 7284

如出现印装错误本社负责调换 联系电话 (010) 63263947

前 言

国际贸易是世界各国对外经济关系的核心，在各国的经济发展中起着不可替代的作用，是各国加速其经济发展的重要手段。2001年12月我国加入世界贸易组织（WTO）以后，国际贸易焕发出勃勃生机，每年都以20%以上的速度递增，是改革开放以来发展最为迅速的时期，取得了举世瞩目的成绩。

2014年7月8日国际货币基金组织（IMF）发布的《世界经济展望报告》表明，2014年全球经济增长3.6%，世界贸易组织预计2014年全球商品贸易量将全面温和增长，上调全球贸易预期增速由4.5%至4.7%。2015年1月16日中国海关总署公布，2014年我国进出口总值26.43万亿元人民币，比2013年增长2.3%，如果按美元计价则为3.4%，其中，出口14.39万亿元，增长4.9%；进口12.04万亿元，下降0.6%；贸易顺差2.35万亿元，扩大45.9%。

国际贸易实务是我国普通高等院校的经济贸易类专业、金融类专业、会计类专业、财政类专业、市场营销类专业的本科必修专业基础课，也是从事对外贸易人员提高业务能力水平的必修课程。为了适应国际市场竞争的需要，我们必须加快培养国际商务实用性人才，提高从业人员的水平，而人才培养的关键又取决于教材。

本书依照教育部最新的本科专业培养大纲的要求，按照《2010年国际贸易术语解释通则》、《跟单信用证统一惯例》（UCP600）以及商务部最新制定的国际商务专业教学大纲、全国国际商务单证培训认证考试大纲和全国外贸跟单员培训认证考试大纲的要求，有针对性地制定学生的学习目标和职业操作能力的培养目标，在实际进出口贸易业务中，将所学的理论知识和操作技能有机地结合起来。对国际贸易理论与实务进行详细讲解，力求做到内容新颖，通俗易懂，同时强调实务的可操作性，便于学生学习，达到学以致用、活学活用的目的。

本书以国际贸易实务理论为基础，以进出口业务为主线，以国际贸易惯例为依据，详细地介绍了国际贸易实务知识。本书每章开头都有学习目标、重点与难点及导入案例，每章结束时小结、思考题、案例分析或技能实训，实现了理论与技能相结合，达到了事半功倍的效果。

本书编写人员如下：哈尔滨金融学院周学明教授（第3章、第4章），黑龙江

省隆业水利水电工程建设有限公司高级会计师姜红（第1章、第6章、第7章、第13章），哈尔滨金融学院副研究员顾彪（第5章、第12章），哈尔滨金融学院刘兴旺副教授（第10章、第11章），哈尔滨金融学院徐辉副教授（第2章），哈尔滨金融学院王葳讲师（第8章），哈尔滨金融学院任鑫鹏讲师（第9章），由周学明、姜红和顾彪任主编，负责全书的总纂，刘兴旺、徐辉任副主编。在编写的过程中，得到了中国金融出版社的大力支持和指导帮助，在此表示衷心的感谢。由于编写时间仓促，编者水平有限，书中错误或不当之处在所难免，敬请广大读者批评指正。

编 者
2015 年 1 月

目 录

第1章 国际贸易合同的标的	1
【学习目标】	1
【重点与难点】	1
【导入案例】	1
1.1 商品名称	1
1.1.1 约定品名的重要意义	2
1.1.2 商品名称的命名方法	2
1.1.3 商品名称条款的基本内容	3
1.1.4 规定商品名称条款的注意事项	3
1.2 商品品质	4
1.2.1 商品品质的含义	4
1.2.2 商品品质在国际贸易中的重要性	4
1.2.3 对进出口商品品质的基本要求	4
1.2.4 商品品质的表示方法	5
1.2.5 合同中的品质条款	9
1.3 商品的数量	10
1.3.1 数量计算	10
1.3.2 合同中的数量条款	13
1.4 商品的包装	14
1.4.1 商品包装的概述	14
1.4.2 运输包装	15
1.4.3 销售包装	17
1.4.4 定牌、无牌和中性包装	19
1.4.5 合同中的包装条款	19
【小结】	20
【思考题】	21
【案例分析】	21

第2章 国际贸易术语	22
【学习目标】	22
【重点与难点】	22
【导入案例】	22
2.1 贸易术语概念	23
2.1.1 贸易术语的概念	23
2.1.2 贸易术语的产生及发展	23
2.2 贸易术语的国际惯例	24
2.2.1 《1932 年华沙—牛津规则》	25
2.2.2 《1941 年美国对外贸易定义修订本》	25
2.2.3 《2000 通则》	28
2.2.4 《2010 通则》	30
2.3 《2010 通则》中的主要贸易术语	33
2.3.1 六种主要的贸易术语	33
2.3.2 其他五种贸易术语	58
【小结】	65
【思考题】	65
【技能实训】	65
第3章 商品的价格和价格条款	67
【学习目标】	67
【重点与难点】	67
【导入案例】	67
3.1 商品的价格条款	67
3.1.1 价格条款的内容	68
3.1.2 制定价格条款时应注意的事项	69
3.1.3 价格条款示例	69
3.2 商品的定价原则与方法	70
3.2.1 定价原则	70
3.2.2 影响商品定价的因素	70
3.2.3 定价策略	71
3.2.4 定价方法	72
3.3 计价货币	74

3.3.1 计价货币	74
3.3.2 不同货币价格的换算	76
3.4 贸易术语的选用	76
3.4.1 价款方面的因素	77
3.4.2 货物方面的因素	77
【小结】	79
【思考题】	80
【技能实训】	80
第4章 佣金、折扣与成本核算	81
【学习目标】	81
【重点与难点】	81
【导入案例】	81
4.1 佣金和折扣	81
4.1.1 佣金	81
4.1.2 折扣	82
4.2 出口成本核算	83
4.2.1 出口商品换汇成本	83
4.2.2 出口商品盈亏率	84
4.3 进口成本核算	84
4.3.1 进口成本的含义	84
4.3.2 进口成本的计算	85
【小结】	85
【思考题】	86
【技能实训】	86
第5章 国际货物运输	87
【学习目标】	87
【重点与难点】	87
【导入案例】	87
5.1 海洋运输	88
5.1.1 海洋运输方式	88
5.1.2 海运提单	90

5.2 铁路运输	92
5.2.1 国内铁路运输	92
5.2.2 国际铁路联运与铁路运输票据	92
5.3 航空运输	93
5.3.1 航空运输的方式	93
5.3.2 航空运单	95
5.3.3 航空货物运费和办理手续	95
5.4 公路、内河、邮政和管道运输	96
5.4.1 公路运输	96
5.4.2 内河运输	97
5.4.3 国际邮政运输	98
5.4.4 管道运输	100
5.5 集装箱、国际多式联运、大陆桥运输	101
5.5.1 集装箱运输	101
5.5.2 国际多式联运	101
5.5.3 大陆桥运输	102
5.6 运输条款	102
5.6.1 装运时间条款	102
5.6.2 装运港、目的港	103
5.6.3 分批装运和转运	104
5.6.4 其他条款	104
【小结】	105
【思考题】	105
【技能实训】	105
 第6章 国际货物运输保险	 108
【学习目标】	108
【重点与难点】	108
【导入案例】	108
6.1 保险基本原则	109
6.1.1 保险利益原则	109
6.1.2 最大诚信原则	110
6.1.3 补偿原则	110

6.1.4 近因原则	111
6.2 我国海运货物保险	112
6.2.1 海上货物运输风险	112
6.2.2 保险人承保的损失	113
6.2.3 海洋货物运输保险条款	114
6.3 其他货物运输保险	118
6.3.1 航空货物运输保险	118
6.3.2 陆上货物运输保险	119
6.3.3 邮政运输货物保险	120
6.4 英国伦敦保险协会海运货物保险条款	121
6.4.1 协会货物条款 (A) ——ICC (A)	121
6.4.2 协会货物条款 (B) ——ICC (B)	122
6.4.3 协会货物条款 (C) ——ICC (C)	122
6.5 货物运输保险实务	122
6.5.1 办理投保手续	122
6.5.2 缴纳保险费	123
6.5.3 领取保险单	123
6.5.4 保险索赔	124
【小结】	125
【思考题】	125
【案例分析】	125
【技能实训】	126
第7章 进出口货物报关	128
【学习目标】	128
【重点与难点】	128
【导入案例】	128
7.1 海关管理与报关概述	129
7.1.1 海关管理概述	129
7.1.2 报关概述	131
7.1.3 出入境检验检疫制度	132
7.1.4 许可证制度	133
7.2 一般进出口货物报关	134



7.2.1	报关程序	134
7.2.2	报关内容	135
7.2.3	报关时限	136
7.3	其他货物报关	136
7.3.1	保税货物进出口报关	136
7.3.2	特定减免税货物的报关	137
7.3.3	暂准进出口货物报关	137
7.3.4	过境、转运、通运货物报关	138
7.4	报关实务	139
7.4.1	进出口税费的计算	139
7.4.2	报关单填制	143
【小结】		148
【思考题】		148
【技能实训】		148
第8章	国际贸易结算	154
【学习目标】		154
【重点与难点】		154
【导入案例】		154
8.1	票据	155
8.1.1	汇票	155
8.1.2	本票	162
8.1.3	支票	162
8.2	汇付、托收	163
8.2.1	汇付	163
8.2.2	托收	165
8.3	信用证	168
8.3.1	信用证的概念	169
8.3.2	信用证的特点	169
8.3.3	信用证的当事人	169
8.3.4	信用证的流程	170
8.3.5	信用证的种类	171
8.3.6	信用证的主要内容	174

8.3.7 与信用证有关的国际惯例·····	175
8.4 银行保函、国际保理与出口信用保险·····	176
8.4.1 银行保函·····	176
8.4.2 国际保理·····	177
8.4.3 出口信用保险·····	179
【小结】·····	179
【思考题】·····	180
【技能实训】·····	180
第9章 争议的预防与处理 ·····	182
【学习目标】·····	182
【重点与难点】·····	182
【导入案例】·····	182
9.1 货物的检验·····	182
9.1.1 商品检验的含义和作用·····	182
9.1.2 商品检验的内容·····	183
9.1.3 商品检验的时间和地点·····	184
9.1.4 商品检验机构·····	186
9.1.5 商品检验证书·····	187
9.1.6 合同中的商品检验条款·····	188
9.2 争议与索赔·····	189
9.2.1 双方约定争议与索赔条款的意义·····	189
9.2.2 争议与索赔条款的主要内容·····	190
9.2.3 约定争议与索赔条款的注意事项·····	190
9.3 不可抗力·····	191
9.3.1 不可抗力的含义和认定·····	191
9.3.2 约定不可抗力条款的意义·····	192
9.3.3 合同中不可抗力条款的主要内容·····	192
9.4 仲裁·····	193
9.4.1 仲裁的定义·····	193
9.4.2 解决合同争议的其他途径·····	193
9.4.3 仲裁协议·····	194
9.4.4 仲裁条款的基本内容·····	195

9.4.5 我国的涉外仲裁	197
【小结】	197
【思考题】	198
【案例分析】	198
第10章 交易磋商与合同的签订	199
【学习目标】	199
【重点与难点】	199
【导入案例】	199
10.1 交易前的准备工作	199
10.1.1 国际市场的调研	200
10.1.2 国际市场调研的渠道与方法	201
10.1.3 经营方案的制定	202
10.1.4 建立业务关系	203
10.1.5 其他准备工作	203
10.2 交易磋商	203
10.2.1 交易磋商的形式	204
10.2.2 交易磋商的内容	204
10.2.3 交易磋商的程序	204
10.3 合同的签订	207
10.3.1 国际货物买卖合同的形式与内容	208
10.3.2 国际货物买卖合同的签订	208
【小结】	213
【思考题】	213
【技能实训】	214
第11章 出口合同的履行	216
【学习目标】	216
【重点与难点】	216
【导入案例】	216
11.1 出口合同的履行程序	217
11.2 备货、报验	217
11.2.1 备货	218

11.2.2 报验	219
11.3 催证、审证和改证	219
11.3.1 催证	220
11.3.2 审证	220
11.3.3 改证	222
11.4 组织装运、报关和投保	223
11.4.1 租船订舱	223
11.4.2 出口报关	224
11.4.3 投保	226
11.5 制单结汇	226
11.5.1 制单结汇办法	226
11.5.2 制作审核结汇单据的基本原则	227
11.5.3 单证不符点的处理	227
11.5.4 结汇单据	228
11.6 出口退税	233
11.6.1 出口退税概述	233
11.6.2 退税凭证	234
11.6.3 退税程序	234
【小结】	241
【思考题】	241
【技能实训】	241
第12章 进口合同的履行	244
【学习目标】	244
【重点与难点】	244
【导入案例】	244
12.1 信用证的开立与修改	244
12.1.1 申请开立信用证	244
12.1.2 信用证的修改	246
12.2 安排运输和保险	246
12.2.1 租船、订舱和催装	247
12.2.2 保险	247
12.3 审单和付款	248



12.3.1 银行的审单	248
12.3.2 付款	249
12.4 报关接货	250
12.4.1 进口货物的申报	250
12.4.2 进口货物报关单的填写	250
12.4.3 接货	251
12.4.4 结关	252
12.4.5 保税货物	252
12.5 检验与索赔	253
12.5.1 检验	253
12.5.2 索赔	254
【小结】	255
【思考题】	255
【案例分析】	256
【技能实训】	256
 第13章 国际贸易方式	 264
【学习目标】	264
【重点与难点】	264
【导入案例】	264
13.1 经销与代理	264
13.1.1 经销	264
13.1.2 代理	267
13.2 招标与投标	270
13.3 寄售与拍卖	276
13.3.1 寄售	276
13.3.2 拍卖	278
13.4 补偿贸易、加工贸易和对等贸易	280
13.4.1 补偿贸易	280
13.4.2 加工贸易	283
13.4.3 对等贸易	285
13.5 商品期货交易	287
13.5.1 套期保值	287

13.5.2 现货交易与期货交易	291
13.5.3 期货市场	293
【小结】	294
【思考题】	294
【技能实训】	295
参考文献	296