

精英管理书库

成功企业 领导技巧典范

MODEL LEADING SKILLS
FOR A SUCCESSFUL ENTERPRISE
企业管理出版社

成 功 企 业 领 导 技 巧 典 范

MODEL LEADING SKILLS
FOR A SUCCESSFUL ENTERPRISE

北京德辰管理研究中心 主编

企 业 管 理 出 版 社

责任编辑:李军
封面设计:李萌
版式设计:黄梅

图书在版编目(CIP)数据

成功企业领导技巧典范/北京德辰管理研究中心主编。
北京:企业管理出版社,1996.8
德辰管理书库
ISBN 7-80001-726-5

I. 成… II. 北… III. 企业管理-领导方法 IV. F272.91

中国版本图书馆 CIP 数据核字(96)第 13342 号

德辰管理书库
成功企业领导技巧典范
北京德辰管理研究中心 主编
企业管理出版社出版
(社址:北京市海淀区紫竹院南路 17 号)

*
新华书店北京发行所发行
北京四季青印刷厂印刷

787×1092 毫米 16 开 85.5 印张 2027 千字
1997 年 1 月第一版 1997 年 1 月第一次印刷

ISBN 7-80001-726-5/F · 724

定价:258.00 元

谨以此书献给渴望成功的中国企业家们

《成功企业领导技巧典范》编委会

主 编：北京德辰管理研究中心

执行主编：李 军

编 委：（以姓氏笔划为序）

丁 兰	于俊青	门英辉	马连龙	王文长
王永海	王洪涛	毛 例	田 涛	孙法平
李顺兴	李泽君	李德金	阮守武	朱金贵
朱新军	任兰锁	纪志平	刘长玲	刘尚伟
刘新重	刘宪鸿	曲水生	曲 波	张义勇
张文普	张丽珠	张朝阳	张 滨	张善宣
何绍军	陈志强	尚文贵	侯晓东	郭淑香
胡 猛	洪 平	饶锦兴	赵永臣	高金桂
高 勇	殷立春	徐 进	曹 荣	梁献伟
宿春礼	焦秋贵	裴新兴	樊洪君	

成 功 的 企 业 成 功 的 领 导 成 功 的 典 范

《成功企业领导技巧典范》总目

- 第一篇 怎样做一名成功的领导——领导技巧与管理误区
- 第二篇 权力的运用是一门艺术——企业领导怎样行使权力
- 第三篇 提高组织的效能——怎样发掘团队的潜力
- 第四篇 积蓄看不见的资产——怎样培养、选拔和使用人才
- 第五篇 怎样“拍板”——企业领导的决策方法
- 第六篇 领航与掌舵——经营战略的制定与实施
- 第七篇 运筹帷幄，决胜千里——企业领导计划制定方法
- 第八篇 步入良性循环的轨道——怎样建立一个有效的控制系统
- 第九篇 目标管理和绩效考核——怎样使工作更有效地进行
- 第十篇 迎接竞争的挑战——如何鼓励与推动创新
- 第十一篇 处变不惊——正确处理危机和突发事件
- 第十二篇 管理需要好口才——领导的语言艺术
- 第十三篇 讲求效率，注重实效——领导怎样主持日常性工作
- 第十四篇 追求卓越，创造奇迹——世界著名企业家成功典范

目 录

第一篇 怎样做一名成功的领导 ——领导技巧与管理误区

第一章 领导者的管理能力与管理技巧	(3)
一、管理与管理能力	(3)
• 知识 • 技巧 • 观念	
二、管理技巧的组合	(7)
• 技术技巧 • 行政技巧 • 人际技巧	
三、管理失败的原因：个人与环境因素相互作用的结果	(8)
• 个人方面的因素 • 与工作相关的因素	
第二章 避开管理的误区	(13)
一、变革的时代与管理误区的形成	(13)
• 我们生活的时代是变革的时代 • 管理的误区：管理者知识、技能的过时	
二、个人因素与管理的误区	(15)
• 管理者的年龄 • 管理者的学历、资历 • 管理者的工作经验和流动	
• 管理者对学习重要性的认识 • 管理者对现代化的认识 • 管理者的个性	
• 管理者对于成就的需要 • 实例研究：落伍的管理者与现代化管理者的性格比较	
三、工作因素与管理的误区	(23)
• 最初的工作经验关系重大 • 年老的管理者同样需要富有挑战性的工作	
• 影响管理者成功的几个工作方面的因素	
四、人际关系与管理的误区	(27)
• 工作中的人际关系 • 公司领导对员工发展的影响	
五、组织因素与管理的误区	(29)

- 组织的气氛 • 成功的组织与不成功的组织 • 未被使用和未被充分使用的管理者
- 六、怎样避开管理的误区 (33)
 - 你能否有效地避开管理误区 • 管理者个人事业的发展模式 • 管理者提高管理技巧的途径 • 发挥组织的效能

第二篇 权力的运用是一门艺术 ——企业领导怎样行使权力

第一章 权力控制与权力分配	(43)
一、权力控制的必要性	(43)
• 特权与个人专权 • 宦官主义 • 权力关系网 • 玩弄权术		
二、权力的“被控”方式	(44)
• 权力制约 • 场力控制 • 信息控制		
三、控制下属权力的方法与艺术	(46)
• 权力制约方法 • 场力控制方法		
四、权力分配的含义及其意义	(49)
• 权力分配的含义 • 权力分配的意义		
五、权力分配的方式	(50)
• 金字塔式 • 职能式 • 直线职能式 • 矩阵式 • 关联分权式		
• 授权		
六、权力分配的原则	(55)
• 职权一致、责权对等原则 • 层级分明、权责明确原则 • 分配适度、 系统优化原则 • 择人任事、量才授贤原则		
七、权力分配的艺术	(56)
• 分散与集中要适度 • 根据实际而变通 • 层级和幅度要合理		
• 放手使用 • 适当超脱 • 知人善任 • 虚怀宽宏 • 破格用人		
• 授权		
第二章 权力管理的方法和艺术	(60)
一、权力管理的必要性	(60)
• 权力管理的涵义 • 权力管理是领导者行使职权的一项重要内容		
二、权力管理的基本特点	(60)
• 实质上的制约—保证性 • 管理中的相对—绝对性 • 组织上的系统		

一、互动性	
三、权力管理的原则 (61)
· 民主集中制的原则 · 分层次管理的原则	
四、权力管理的方法与艺术 (62)
· 要重视不同岗位层次和职能的权力特点 · 要注意行使权力的主客观条件 · 要分析权力行使的动机和效果 · 要建立用权实绩的管理档案 · 强化管理手段的可操作性,把“管权”与“管人”结合起来	
第三章 授权与“越权” (64)
一、合理授权的重要性 (64)
· 合理的授权:实现领导目标的需要 · 合理的授权:满足下级的自我归属感 · 合理的授权:提高领导效率的需要	
二、授权的类型 (66)
· 口头授权与书面授权 · 随机授权与计划授权 · 个人授权与集体授权 · 长期授权与短期授权 · 逐级授权与越级授权	
三、授权的程序 (67)
· 细分责任 · 授予权力 · 监督检查	
四、“领导气候”:授权的原则 (69)
· 适当原则 · 可控原则 · 带责原则 · 信任原则 · 整体原则 · 考绩原则	
五、授权应注意的问题 (71)
· 要选好“受权者” · 要谨防“反授权” · 要防止授权失衡、失控 · 要防止“弃权”的现象,把握必要的权力 · 要“因事择人,视能授权”	
六、“越权”的表现 (75)
· 不该决定的问题,擅自决定 · 不该管的事情,插手管理 · 不该执行的任务,越俎代庖	
七、“越权”的危害 (76)
· 有害于工作的正常秩序 · 有害于调动积极性 · 有害于团结 · 有害于本职工作的完成	
八、防止“越权”的方法与艺术 (78)
· 明确职责范围 · 进行一级抓一级的教育 · 为下属排忧解难	
九、纠正下属“越权”的方法与艺术 (79)
· 先表扬后批评 · 维持现状,下不为例 · 因势利导,纠正错误	
十、防止和克服自己“越权”的方法与艺术 (80)
· 解决几个认识问题 · 提高权力的自控能力	

第四章 权力转移的方法和艺术	(82)
一、权力转移的必要性	(82)
• 权力转移是调动下属积极性的客观需要	• 权力转移是加强协作和信任
• 权力转移是摆脱事务主义,集中精力抓大事的客观需要	
• 权力转移是弥补才能不足,发展自身“外脑”的客观需要	
二、权力转移的形式	(83)
• 向上级转移	• 向下级转移
三、权力转移的原则	(84)
• 出以公心	• 有组织、有计划、有秩序、有步骤
• 终尽责	• 平级转移
• 适时收回	• 始
四、权力转移的方法与艺术	(86)
• 因事择人,视能授权	• 掌握有效的控制方法
• 正确平衡各方面关系	

第三篇 提高组织的效能 ——怎样发掘团队的潜力

第一章 站在金字塔的顶端:领导与组织	(91)
一、组织结构:活动与职权相互关系的系统	(91)
• 确定组织的目标	• 确定各项活动
• 组	• 把各种活动按逻辑进行归类分
• 分派职责和职权	
二、组织结构是一种手段	(92)
• 组织结构只是一个工具或手段	• 组织结构并不是获得良好管理的必要
• 条件	• 组织是一种关键性的管理职能
三、管理人员与组织职能	(93)
• 组织职能是每一个管理人员的职责	• 管理人员不能随意以他喜欢的方
• 式进行组织活动	• 组织的最终产物之一是产生职位或工作
• 是一个一次性的过程	• 组织不
四、非正式组织结构	(94)
• 正式的和非正式的组织结构的性质	• 正式和非正式组织结构的某些特
• 征	
五、透视组织图:看清组织机构的真相	(96)
• 组织图可以反映的内容	• 组织图不能反映的内容

第二章 组织原则=基本原则+权变思想	(100)		
一、组织原则的性质	(100)		
• 没有一种设计组织结构的最佳方法	• 不存在两个在组织结构方面完全相似的组织机构			
二、每一个管理人员应该懂得的组织原则	(100)		
• 职权与权力原则	• 分工与专业化原则	• 协调与沟通原则		
三、职权和权力原则	(101)		
• 分级原则	• 指挥统一的原则	• 职权与职责原则	• 权势、权力和责任原则	
四、分工与专业化原则	(106)		
• 目标原则	• 工作设计和任务专业化原则	• 部门的划分原则		
• 控制幅度原则	• 分权与集权原则	• 委派原则	• 直线与辅助关系原则	
五、协调和沟通原则	(115)		
• 正式的结构或层次	• 政策和程序	• 非正式的沟通	• 委员会和任务小组	
六、权变理论概述	(117)		
• 权变理论	• 权变管理思想的结构			
七、如何灵活运用权变艺术	(120)		
• 西方权变理论应用	• 中国权变理论的应用			
第三章 如何调动领导班子成员的积极性	(130)		
一、领导班子成员的三种需要	(130)		
• 自主需要和利用自主需要	• 成就需要和利用成就需要	• 权力需要和利用权力需要		
二、激励：满足自我实现的需要	(131)		
• 怀特和李皮特的三种领导方式理论	• 利克特的“工作中心”与“员工中心”理论	• 布莱克和穆顿的管理方格图		
三、妥善处理领导班子成员之间的矛盾	(134)		
• 要淡化名位意识	• 要有忍让之心	• 要坦诚、理解和支持	• 正确对待反对者	• 正确看待功与过
第四章 “智囊”利用和委员会管理	(137)		
一、智囊：现代领导者的“外脑”	(138)		
• 现代领导者的烦恼	• 现代智囊团的出现			

二、现代智囊团的作用	(139)
· 为决策提供科学依据和优化方案	· 为社会提供咨询服务	· 为决策者提供预测和评价
三、智囊人物的挑选	(141)
· 智囊人物应在一两个学科受过良好的训练	· 智囊人物应是诚心以出谋划策为业的人	· 智囊人物应有在跨学科领域工作的兴趣,能与各种不同资历的专家合作
· 发掘“点子”人才		
四、创造迸发智慧火花的环境	(142)
· 创造良好的团结合作气氛	· 物质和时间保证	· 协调信任的环境
五、正确处理智囊人物的意见	(144)
· 处理智囊人物意见的方法	· 应注意的几个问题	
六、智囊方法	(146)
· 头脑风暴法	· 特尔斐法	· 专题分组法
· 专家“会诊”法		
七、委员会管理	(148)
· 委员会	· 委员会制与个人负责制的比较	
第五章 巧妙处理组织冲突和部门矛盾	(153)
一、破坏性的组织冲突与建设性的组织冲突	(153)
· 破坏性的组织冲突	· 建设性的组织冲突	
二、群体冲突理论与冲突解决方法	(154)
· 协商解决法	· 仲裁解决法	· 权威解决法
· 另寻出路法	· 暂缓解决法	· 调整政策法
· 求同存异法		
三、领导者处理与下属之间冲突的方法	(155)
· 疏导的原则	· 发泄的原则	· 升华的原则
· 转移的原则		
· 自我控制的原则		
四、领导者处理下属成员之间冲突的方法	(157)
· 调查法	· 劝导法	· 公正法
· 警醒法		
五、领导者处理部门矛盾的方法	(159)
· 强调相互沟通	· 倡导相互支持	· 促进合理竞争
第六章 企业文化与企业深层形象的塑造	(162)
一、企业文化是无形的凝聚力	(162)
· 企业文化是企业的深层形象的核心	· 企业文化是企业中的行为规范	
· 企业文化是沟通的最佳媒体	· 企业文化是“一只看不见的手”	
二、影响企业文化的因素	(163)
· 环境因素	· 企业管理阶层的价值观与信念	· 多数员工的认同

· 企业资源	
三、企业精神的概念和内容	(164)
· 企业精神的概念 · 企业精神的内容	
四、建立企业文化的七个步骤	(165)
· 提高录用标准 · 让新手从最低层开始,打破他们的坏习惯 · 让未来的领导者负责具体的工作 · 让员工们了解工作的目的,当他们达到目标时予以奖励 · 教育员工使他们具有比赚钱更高一层的境界 · 建立公司传统 · 树立先进人物,证实企业文化	
五、成功企业的企业精神典范	(166)
· 国外企业精神荟萃 · 三星集团:“人才第一”精神 · IBM 公司:“最佳服务”精神 · 康德公司:“结合运行”精神 · 松下电器:“松下七精神”	
· 3M 公司:“开拓创新”精神 · 麦当劳:“S. Q. C.”精神 · 台塑关系企业:“统一”精神 · 惠普公司:以人为本的企业文化 · 坦顿计算机公司:企业文化的成功 · 麦尔斯公司:卓越的管理 · 乔恩公司:唯一不能变的是价值观 · 杰克公司:把握人性的管理 · 华德公司:哲学的建立和传播	
第七章 树立企业领导形象	(191)
一、理想的企业领导形象	(191)
· 企业领导形象的特点 · 建立企业领导形象	
二、成功企业领导形象典范	(192)
· 身教重于言教 · 玛丽·凯·阿什:说干就干,不能自食其言 · 松下幸之助:以身作则,热爱经营事业 · 蔡万霖:兼顾两头,事事亲问亲历	
· 西洛斯·梅考克:既坚持制度又不伤感情 · 井植薰:干不好就撤换	
· 罗伯托·戈苏塔:用纪律要求领导者 · 科林·马歇尔:把人放在首位	
第八章 针对市场竞争的组织变革	(202)
一、促进组织机构变革	(202)
· 变革是一个组织自我改变的过程 · 变革是指技术和人际关系两方面的创新 · 处理组织变革是一项基本的领导技能	
二、组织变革的技巧	(202)
· 懂得何时变革 · 掌握变化的程度 · 变革导致情绪波动 · 培养和增强对变革的承受能力	

第九章 成功企业组织管理典范	(206)
一、美国联合碳化物公司的组织变革		
· 调整生产经营管理体制	· 重视科研和坚持技术特长	
二、美国杜邦公司组织机构的改革		
· 成功的单人决策及其局限性	· 集团式经营的首创	· 充分适应市场的多分部体制
· “三头马车式”的体制		
三、日本松下电器公司的组织与经营管理		
· 事业部制	· 注重市场调查,加强产销结合	· 重视人才开发,关心职工生活
· 与承包企业的关系	· 销售战术三十条	
四、德国道尼尔公司的组织与管理		
· 公司的组织机构	· 公司经营管理的特点	
五、德国伍德公司是怎样发展起来的		
· 业务范围广泛,服务机动灵活	· 狠抓经营三要素:时间、技术、管理	
· 负责全面工程,内部配合紧密		
六、德国魏特勒咨询公司的组织与管理		
· 概况	· 组织机构	· 工厂或房屋设计的步骤和实践
· 经营管理	· 设计方法及效率	· 工程项目
七、英国罗罗公司的组织与管理		
· 组织机构	· 新机研制	· 提供责任控制
· 工程——制造方法的研究和发展	· 生产工程	· 方法
· 生产控制	· 工具设计、制造和管理	· 工业工程
· 质量保证		
八、英国 WS 阿特金斯咨询集团的组织管理		
· 集团的主要业务范围	· 集团的组成及主要分支部门的组织机构业务情况	
· 业务的经营及其特点		
九、圣哥班—穆松公司的组织与管理		
· 公司的创建史及其组织结构	· 产品范围和投资分配	· 对外扩张和新的发展方向

第四篇 积蓄看不见的资产 ——怎样培养、选拔和使用人才

第一章 选拔优秀的高层经理人才	(259)
一、选拔的依据		

• 职位的要求 • 高层经理人才应具备的素质和能力	
二、选拔的途径、程序和方法	(263)
• 选拔的途径 • 选拔的程序和方法	
三、选拔工作原理和应注意的问题	(266)
• 选拔工作原理 • 选拔过程中应注意的问题	
四、成功企业领导选拔人才典范	(269)
• 理查德·萨耶:到一般的小商人中寻找人才 • 王永庆:从内部寻找人才	
• 林绍良:不惜重金聘用人才 • 范旭东:注重招揽人才 • 马克·麦科	
马克:观察人、了解人的七个步骤 • 土川元夫:以旁观者的身份观察人	
• 绝妙的暗察 • 英国冰岛冷冻食品公司:满足特殊人才所需要的条件	
• 素野福次郎:租借人才 • 以诚求贤 • 威廉·伍德希德:高价“收买”	
人才 • 土光敏夫:最根本的观人之道——永恒的工作欲 • 韦恩·卡	
洛伟:优胜劣汰的用人原则 • 陶子厚:不采用“考试甄选”的办法 • 王	
永庆:标榜能力主义 • 乔治·奥迪约姆:识别人才七法	
第二章 培养优秀的中层干部	(280)
一、培训的对象和内容	(280)
• 培训的对象 • 培训的内容	
二、培训的过程与方法	(281)
• 培训的过程 • 培训的方法	
三、成功企业中层干部培训典范	(284)
• 野口音光:培训中层干部成为优秀人才 • 陶子厚:严格的人才训练制度	
• “贸易人才培训中心”:强化训练人才 • 千代田生命保险互济公司:通过	
录像进行教育训练 • 富士通公司:45岁进修 • 戴维斯:组建培养中	
层干部小组 • 中层干部训练学校 • 室外训练中层干部 • 台湾台	
北区合会储蓄公司:自行培养特需人才 • “三洋”公司:人才要经过不断地	
开发与磨练 • 山本猛夫:挑剔不足,严加训练 • 斯图·伦纳德:访问	
竞争对手 • 真藤恒:“奇人”培训制度 • 三星集团:教育目标与贩卖力	
强化训练 • 张荣发:训练、培训中层干部 • IBM公司:“心力交瘁”课	
程与模拟角色 • 提高中层干部工作效率的21条经验	
第三章 对下属的考核与评价	(297)
一、人事考评的原则	(297)
• 人事考评的作用 • 人事考评中常见的弊病 • 人事考评的原则	
二、人事考评的种类及其内容	(299)
• 人事考评的种类与内容 • 人事档案管理	

三、主要考评因素及其评价标准	(301)
• 工作成绩评价 • 能力评价 • 工作态度评价	
四、主要考评方法	(307)
• 面谈考评 • 人事考评表 • 工作报告(论文)审查	
第四章 什么是最好的激励方法	(312)
一、激励的含义和作用	(312)
• 激励的含义 • 激励的作用	
二、激励的原则	(313)
• 实事求是原则 • 适时适度原则 • 公平合理原则 • 有益性原则	
• 物质激励和精神激励相结合	
三、激励过程行为模式	(317)
• 需要的层次和特征 • 动机的机能 • 行为的“辩证论治”	
四、激励的行为对象	(320)
• 激励解决问题的坚定方案,不激励见效快的敷衍 • 激励冒险精神,不激励随遇而安 • 激励行动果断,不激励循规蹈距、行动迟缓 • 激励独创精神,不激励亦步亦趋 • 激励使工作变得简单化,不激励不必要的复杂化	
• 激励默默无闻而又见实效的行为,不激励无事生非吵吵嚷嚷 • 激励工作质量,不激励工作速度 • 激励忠心耿耿、尽职尽责,不激励得过且过、碌碌无为 • 激励团结合作,不激励互相拆台,勾心斗角 • 激励聪明灵巧的工作,不激励杂乱无章的工作	
五、激励操作要则	(335)
• 愈少用恐惧愈好 • 帮助下属建立安全感 • 善于开发下属的创造性	
• 注意强化下属的优点,弱化其缺点 • 要尽量使工作充满乐趣 • 不要以自己的习惯或模式强求下属	
• 尽量避免“惩罚或训诫” • 尽量少用“说教式规劝” • 牢记激励十戒	
六、成功企业领导激励典范	(336)
• 3M公司和“花王”公司:锐意创新,领先他人 • IBM公司:非同一般的激励	
• 伊安·麦克唐纳:以提出问题激励积极性 • 三泽千代:引进大电气公司“鲶鱼”	
• 富士全录公司:以“征求新事业企划案”唤醒人才	
• 蔡长汀:激励出企业内部的活力 • 阿尔米公司:笑脸无处不在	
• 野口音光:让员工在工作岗位上发挥能力 • 秋父水泥公司:依靠自己员工的力量挽救自己	
• 沃特森:广开言路,激发热情 • 库特·瓦赫特法伊特尔:大家的事大家办	
• 柯文昌:握手话别跳槽的员工 • 日本电机公司:将功抵过,功过抵消	
• 比达·吉威特:巧妙的人事政策 • 丰田英	

- 二：“动脑筋创新”建议制 • 美国通用电器公司：开动大家的脑筋
 • 松下电器公司：提案制度 • 日本富士电机制造公司：鼓励员工多提建议
 • 韩国五大财团：设立“建议箱” • 让部下尽心供职 20 则 • 酒井正敬：漫谈稳定人才的三大法宝 • 马狮公司：对人的照顾和关心
 • 藤田田：为员工多花费点钱值得 • 德尔塔公司：琐碎小事，涓涓细流
 • 沃尔一马特公司：我们关心我们的员工 • 土光敏夫：热爱自己的员工
 • 玛丽·凯·阿什：公正待人，论功行赏 • 李忠辉：体贴爱护员工
 • 阿瑟·利维：为人才分忧排难 • 日本大和精工株式会社：工作乐趣委员会
 • 松下公司：“精神价值观”的魅力 • 日本电通公司：“电通十则”
 • 日本企业“社训”：重视员工的“精神教育” • 非正式讨论会
 • HAM：平等合作的内部环境 • 大荣公司：造出向高目标挑战的环境
 • 默克公司：创造工作气氛，增强员工的自豪感 • 无锡电缆厂：运用“四台”形式，激励员工向上 • 三原修：满足部下的自尊心 • 美国达纳公司：面对面地交流，不强人所难 • 松下幸之助：直言不讳，以理服人
 • 玛丽·凯·阿什：先表扬，后批评，再表扬 • 美国玛丽·凯化妆品公司：
 人才管理学中的绝招 • 吉诺·鲍洛奇：以斥责激励员工 • 美国麦考密克公司：减时提薪 • 艾柯卡：掌握奖赏的时机 • IBM 公司：别出心裁的奖励 • RK 公司和福建日立：赏罚分明，科学奖惩 • MFI 公司：
 高薪酬，多奖励 • Dataflex：以军校精神造就人才

第五篇 怎样“拍板” ——企业领导的决策方法

第一章 决策的类型和程序	(375)	
一、决策是一门科学	(375)	
• 管理理论学派的分类及划分方法	• 加强对决策理论研究的重要意义		
二、决策的定义	(376)	
• 战略决策和战术决策	• 单一目标决策和多目标决策	• 程序化决策	
和非程序化决策	• 高层决策、中层决策和基层决策	• 风险型决策	
• 决策的技术处理方法是企业管理发展水平的标志			
三、决策的程序及要求	(382)	
• 发现问题	• 确定目标	• 搜集资料，掌握情报信息	• 制定多种方案
• 优选方案	• 贯彻实施	• 反馈及追踪检查	

第二章 决策的准则及方法	(393)		
一、科学决策的定义	(393)		
• 科学决策的定义	• 企业决策科学化是企业管理现代化建设的需要		
二、决策的原则	(393)		
• 经济性原则	• 系统性原则	• 预测性原则	• 可行性原则
• 方向性原则	• 信息性原则	• 民主性原则	• 科学性原则
三、决策条件和决策方法	(397)		
• 决策条件	• 决策方法		
四、决策的步骤	(399)		
• 确定目标	• 搜集情报	• 制定备选方案	• 选定最优方案
五、科学决策的准则和决策艺术	(400)		
• 解决信息和数据的一致性、系统性和可用性	• 择优,是决策中的一项原		
则,也是一门艺术	• 企业家进行系统分析和判断时应掌握的原则		
六、潜在问题的分析与防范	(402)		
• 分析潜在问题的内容	• 防范分析的步骤		
七、经营管理决策的常用方法	(403)		
• 定型化决策的常用方法	• 非定型化决策常用方法	• 风险型决策常	
用方法			
第三章 成功企业领导决策典范	(412)		
一、日本企业家的经营作风:多谋善断	(412)		
二、费尔:四项大决策	(413)		
三、李维公司:点纱成金	(414)		
四、大荣百货公司:顾客至上	(415)		
五、吉列公司:不断进取	(415)		
六、盛田昭夫:奇妙的“U”形线	(417)		
七、贾尼尼:危机关头显身手	(418)		
八、威尔逊:先声夺人	(420)		
九、波音公司:金蝉脱壳	(420)		
十、奥纳西斯:乘间击瑕	(421)		
十一、日立公司:当机立断	(421)		
十二、德国大众汽车公司:一反常规	(422)		
十三、斯洛罗伯公司:适时调整	(423)		
十四、成功企业的大胆下注	(424)		
十五、索尼公司:技术为本	(424)		