

Ling Dao San Ce

领导的必修课，领导的活用书

领导三策



做人、用人、管好人

善于做人的领导，以赢得人心为第一；
善于用人的领导，以挖尽人才为第一；
善于管人的领导，以全听指挥为第一。
三者兼而有之者，方可成为最高明的领导。

本书旨要：

- ※ 做明智的领导，不做蛮横的领导
- ※ 把小用之人，变为大成之人
- ※ 管好一两个重点，以带动一大片

中国华侨出版社

领导三策

做人、用人、管好人



中国华侨出版社

图书在版编目(CIP)数据

领导三策:做人、用人、管好人 / 方军编著. - 北京:
中国华侨出版社, 2004.1
ISBN 7-80120-771-8

I . 领… II . 方… III . 领导方法 IV . C933.2

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2003)第 122252 号

领导三策:做人、用人、管好人

编 著 / 方 军

责任编辑 / 沙 子

装帧设计 / 李 栋 孙希前

经 销 / 新华书店

开 本 / 640 × 960 毫米 1/16 印张 20 字数 350 千字

印 刷 / 利森达印务有限公司

版 次 / 2004 年 2 月第一版 2004 年 2 月第 1 次印刷

印 数 / 7000 册

书 号 / ISBN 7-80120-771-8/G·301

定 价 / 29.80 元

中国华侨出版社 北京市安定路 20 号院 邮编 100029

E-mail : overseashq@sina.com

发行部 : (010)64443051 传真 : 64443051

前　　言

“什么样的领导才叫好领导？”这句话，大家听到了许多遍。就管理学而言，有真才实干的领导，就是好领导。

领导的真才体现在何处？当然体现在做人、用人与管人等三个主要方面。但领导做人，可不是一个小问题。美国著名领导学家特鲁尔说：“在现代管理过程中，领导已不是一个非常狭隘的概念了，他是一种全面素质的综合表现，其中他的做人之道尤为一面镜子，起到中心的作用。”这就是说：领导千万不要对做人之道疏而不行，一定要把其当作树立自己形象、品牌的一面镜子。这是第一个问题。

第二个问题：领导还必须善于用人！一个不善于用人的领导能够干什么？自然是常陷入“孤家寡人”的尴尬之中，找不到得力助手，难以成事。领导是将是帅，人才是士是兵。无后者就无前者，无前者可从后者中造就出来。两者一体，才可以讲谋大事之道。善于用人的领导，在身边总是人才济济，在每个关键点上都有独挡一面的重兵。

第三个问题：领导必须管好人，只有管好人，才有章法可言，才有制度可依，才有效益可抓。人是最难管理的，但又是一项必须要做的事。否则就根本谈不上称职的领导。难怪有人说：智慧型的领导是最善于处理管人之道的。

有了上面三个问题，理所当然地要讨论一下领导具体的实施办

法。这也是本书的重点！

本书认为成功领导应当掌握三策：

做人之策，是领导做事的第一定律：主要包括领导的能力控制，强化心理、联通水平，交际功夫、进退策略、防算战术等，其核心是领导一定要全面地透视自己，通过与“人”打交道各个环节来提高自己的做人能力，以便更好地展开工作。

用人之策，是领导谋事的黄金法则：主要包括用人到位、观人角度、恰当原则、调动本领、安排技巧、合成智慧、减失措施，其核心是能用尽自己身边的所有人才，给他们位置，锻炼他们，让他们最大限度地发挥潜力，另外还要减少用人的失误环节。

管好人之策，是领导成事的看家本领：主要包括掌权手法、协调本领、解难心计、应对手段、批评方略、表达艺术等，其核心是领导要用自己的智慧，把上上下下拧成一股绳，让每位员工都能在“工作流程”中释放智慧和能量！

本书集中反映上述三策的必要性和可行性：

善于做人的领导，以赢得人心为第一；

善于用人的领导以挖尽人才为第一；

善于管人的领导，以全听指挥为第一。

三者兼而有之者，就是最高明的领导！

目 录

一、做人

领导做事的第一定律

领导做人不是一个可有可无的小问题，而是关系到其自身是否能有效地开展工作的大问题。美国哈佛大学著名领导学家茵科尔在《领导之智力》一书中说：“做人的艺术，是每一个善于领导他人的人都必须要修炼的，因为其中包含着其全面的素质和能力。”有些领导并不重视做人之道，误以为自己总是高人一等，可以用命令代替一切，结果是可想而知的。真正能让人钦佩的领导，一定是把做人与做事合为一体，方方面面考虑周全，把“领导即做人”的第一定律发挥到淋漓尽致的程度。

- | | |
|---------------------------|-------|
| 1. 能力控制：没有本事，谁也不会服你 | (3) |
| □ 敢于解决棘手问题 | (3) |

□ 大胆训练“内行眼光”	(5)
□ 做决策需要深思熟虑	(8)
□ 谨防掉进是非之中	(10)
□ 又“瞎”又“聋”栽跟头	(12)
2. 强化心理：越过硬就越坚定	(14)
□ 领头的四大心理	(14)
□ 心理上始终有“忍耐”两字	(16)
□ 以冷静的头脑对待危机	(17)
□ 跌倒之后立即爬起	(19)
□ 压力压倒的是懦夫	(20)
□ 克服恐惧心理	(21)
□ 掌握解除双度压力的招数	(22)
□ 胜利永属于自信者	(25)
□ 做好本职工作的心理素质	(26)
□ 心理指数与德才互动	(28)
3. 联通水平：成为上级的好助手	(31)
□ 把责任心呈现给上级	(31)
□ 明白主角与配角的关系	(33)
□ 吃透“体谅法则”	(36)
□ 良好关系是工作之本	(38)
□ 合理运用相处学	(43)
□ 不让上级难堪	(45)
□ 界限明确是第一位的	(46)
□ 与上级相处十条准则	(49)
4. 交际功夫：赢得人缘是第一位	(52)
□ 人缘中有力量	(52)
□ 人之交，信为本	(53)
□ 扩大交往的范围	(55)
□ 社交的最高境界——化敌为友	(56)

□ 培养爱打招呼的习惯	(58)
□ 助人得人助	(59)
□ 切勿让情绪左右你的交际	(62)
□ 切勿在他人面前揭别人短	(65)
□ 人情可以广种厚收	(66)
□ 左右逢源的四个环节	(68)
□ 不要结冤家	(70)
□ 要能够化敌为友	(73)
5. 进退策略：求稳是做事的关键	(77)
□ 退一步是为进两步	(77)
□ 保持适当的距离	(78)
□ 学会和孤芳自赏者打交道	(79)
□ 用好“弹性法则”	(83)
□ 如何看待弱者型下属	(85)
□ 打出回避牌	(87)
□ 让权不能随便	(88)
6. 防算战术：该谨慎的一定要谨慎	(90)
□ 防人只为不受欺	(90)
□ 穿好“防弹衣”	(92)
□ 防人也要有道	(94)
□ 防人之心不可无	(95)
□ 要防患于未然	(99)
□ 不即不离，亲疏有度	(101)
□ 要学会难得糊涂	(103)

二、用人

领导谋事的黄金法则

领导用人的法则事关重大，难怪天下谋事之道都是以怎样利用人才为大要的。这说明用人问题是任何一名领导都不能忽视的。我们常佩服有些指挥艺术高超的领导，调动其下属的时候，能把他们放在恰当的位置上，让他们闪光放热，为公司或单位增加才智。大家知道，用人与怎样用人是两个问题。一名优秀的领导只有自己重视人才，才能发现人才，才能任用人才。这是领导谋事的黄金法则。离开这一点，即使有再多的千里马，也会没有一匹真正驰骋疆场的良马。

1. 用人到位：让大家都忙着 (107)

- 知事择人 因事用人 (107)
- 识人所长，知人所短 (108)
- 人人都有可用之处 (109)
- 人才要合理搭配 (111)
- 用人不疑，疑人不用 (113)
- 给个“大梁”让他挑 (115)
- 信任让下属更有干劲 (117)
- 有过错的下属要放心使用 (118)
- 给英雄以用武之地 (119)
- 妙用“刺头”人物 (120)
- 怎么用争强好胜的下属 (122)
- 用心的心理学 (123)

2. 观人角度：洞悉人心才能少出意外	(124)
□ 就近观察，见微知寡	(124)
□ 看透别人的心	(125)
□ 善于观察行动背后的意思	(127)
□ 观察对手要仔细	(132)
□ 如何观察属下的行为	(134)
3. 恰当原则：掌握“因事用人”制	(135)
□ 不要因人设事，而要因事用人	(135)
□ 用人不要一官多职	(137)
□ 一职一官，一官一职	(139)
□ 用人须避开多中心与无中心	(141)
□ 用人应通功易事，互利共生	(142)
□ 根据人的能力特点用人	(143)
□ 根据人的兴趣和气质用人	(144)
□ 小才不宜大用	(145)
□ 使用鲶鱼效应	(146)
4. 调动本领：学会激励下属	(147)
□ 调动员工积极性的手段	(147)
□ 如何调动员工的积极性	(150)
□ 同下属共享荣誉与责任	(156)
□ 怎样使用激将法	(157)
□ 工作激励，以人为本	(159)
□ 会场上调动下属情绪的妙法	(161)
□ 激励下属的责任心和积极性	(163)
5. 安排技巧：合理组织是一门大学问	(164)
□ 什么样的人才才是人才？	(164)
□ 组建有效人才机制	(165)
□ 用人之长，避人之短	(167)

□ 根据工作分配人才	(168)
□ 用好异性相吸的原理	(169)
6. 合成智慧：团结是成功之本	(170)
□ 得道者成，失道者垮	(170)
□ 团结就是力量	(172)
□ 培养团队敬业精神	(174)
□ 如何组织好一个团队	(175)
□ 营造团结和谐局面	(177)
□ 组建团队要注意什么	(179)
□ 创建一支高效团队	(181)
□ 培养属下的团队意识	(185)
7. 提拔要诀：有能力就让上	(187)
□ 招录合适的人才	(187)
□ 实绩是检验人才的惟一标准	(189)
□ 提升要讲究原则	(190)
□ 让属下在同一擂台上较量	(191)
□ 把一碗水端平	(192)
8. 减失措施：记住用人之忌	(193)
□ 克服拖延时间的习惯	(193)
□ 尽量避免失约或迟到	(196)
□ 防止决策独裁专制	(197)
□ 独断专行是用人之忌	(198)
□ 不要轻易超越你的权限	(199)
□ 不要对下属做强硬的压制	(200)
□ 不要对下属轻易许诺	(201)
□ 莫以头衔压制下属	(203)
□ 武断者失人心	(204)

三、管好人

领导成事的看家本领

领导管人手法多样，可从宏观控制，也可从微观入手，总之让自己的下属都能按照章法办事是最根本的。一般讲，管人之道绝不能简单化，不能仅凭领导意志制约下属，而是要把工作做到下属的心中去，让他们自觉自愿地奉献自己，这样才能起到大用。聪明的领导管人，能够既让下属感到威力，又能让下属感到可信，这样就让下属避免了“领导高高在上”的心理，而能放手做好本职工作。当然，领导管人还需要抓人心，必须具备指东打东、指西打西的看家本领。

1. 掌权手法：指挥起来镇定自若 (207)

- 要做一个理智型的掌权者 (207)
- 权力大责任更大 (209)
- 下达命令的技巧 (210)
- 以非命令的形式下命令 (212)
- 你替他着想，他听你的话 (214)
- 强迫他做不如他主动去做 (215)
- “站着指挥”不如“干着指挥” (217)
- 接受任务要量力 (218)
- 用真诚打动对方 (219)
- 切勿乱开空头支票 (222)
- 对待小人，不妨施以小惠 (224)
- 软硬兼施，恩威并济 (225)
- 当严必严，杀一儆百 (228)

2. 协调本领：左左右右都畅通	(230)
□ 协调你的左右手	(230)
□ 协调好与上司的关系	(232)
□ 个别谈话是协调上下级关系的有效手段	(233)
□ 协调与内部关系的重要性	(236)
□ 协调要注意的四个环节	(237)
□ 协调关系，左右逢源	(239)
□ 协调好与同事的关系	(242)
□ 协调同级关系的五种绝招	(244)
3. 解难心计：天下最有杀伤力的是矛盾	(245)
□ 矛盾也可冷处理	(245)
□ 化解矛盾的六种武器	(246)
□ 适当处理好矛盾	(248)
□ 把握自己，化解矛盾	(251)
□ 如何化解矛盾	(252)
□ 让下属“气顺”	(253)
□ 防止窝里斗	(255)
□ 做做“和事佬”	(257)
□ 处理反对意见的七种方式	(259)
4. 应对手段：像军师一样对待人	(262)
□ 以其人之道还治其人之身	(262)
□ 唱完“白脸”再唱“黑脸”	(263)
□ 逢人只说三分话	(265)
□ 妙用压力	(266)
□ 多拍下级的马屁	(270)
□ 要学会顺势推车	(271)
□ 把握好机遇再出手	(273)

5. 批评方略：粗声恶语吓唬不住人	(274)
□ 批评人要注意场合	(274)
□ 批评也得讲手段	(275)
□ 点到为止，不可过了头	(277)
□ 先赞扬后批评	(279)
□ 不要在外人面前批评你的下属	(280)
□ 不要抓住小辫子不放	(281)
□ 不吝惜表扬你的下属	(282)
□ 批评要讲究方法	(284)
□ 批评要注意场合	(287)
6. 表达艺术：会说话一定动人心	(289)
□ 不断提高自己的语言技巧	(289)
□ 拿出高水平的谈话技巧	(290)
□ 说出你的特色来	(292)
□ 话不能乱说	(294)
□ 培养良好的谈吐	(296)
□ 见什么人，说什么话	(298)
□ 巧用幽默	(300)
□ 有口才说话才有权威感	(303)
□ 培养良好的说话能力	(305)

一、做人

领导做事的第一定律

领导做人不是一个可有可无的小问题，而是关系到其自身是否能有效地开展工作的大问题。美国哈佛大学著名领导学家苗科尔在《领导之智力》一书中说：“做人的艺术，是每一个善于领导他人的人都必须要修炼的，因为其中包含着其全面的素质和能力。”有些领导并不重视做人之道，误以为自己总是高人一等，可以用命令代替一切，结果是可想而知的。真正能让人钦佩的领导，一定是把做人与做事合为一体，方方面面考虑周全，把“领导即做人”的第一定律发挥到淋漓尽致的程度。

做人之策，是领导做事的第一定律：主要包括领导的能力控制，强化心理、联通水平，交际功夫、进退策略、防算战术等，其核心是领导一定要全面地透视自己，通过与“人”打交道各个环节来提高自己的做人能力，以便更好地展开工作。

1. 能力控制：没有本事，谁也不会服你

□ 敢于解决棘手问题

领导的能力常表现在什么地方呢？可以肯定地说，能否在关键时刻大显才智，则为一点。大家知道，在一些重要的关头，领导也会碰到棘手的难题，如果在此关键时刻，其他同事都束手无策的时候，你却挺身而出，使问题迎刃而解，那么，你就会赢得下属的认可和赞扬。

日常生活中经常听到一些人受到诸如“关键时刻掉链子”的埋怨，这样的人同样不会受上司的喜欢。在具体工作中，常会碰到“砸锅”一类的事情。这就需要领导急中生智，敢作敢为。下面大家不妨看一看诸葛亮如何在关键时刻显身手的：

马谡是诸葛亮手下的大将，屡立战功，也算是一位功臣，然而却留下了大意失街亭的遗憾。司马懿出兵进攻街亭这个咽喉要塞，为诸将提供了一个表现才能的好机会，马谡也瞅准了这个关键时刻主动请求把守街亭。诸葛亮深知街亭的战略意义重大，提醒道：“街亭虽小，干系甚重：倘街亭有失，吾大军休矣。汝虽深通谋略，此地既无城郭，又无险阻，守之极难。”马谡立功心切，立下军令状，但他的想法并未如愿。街亭失守，打乱了诸葛亮出岐山的计划，马谡不仅没能立功，还丧失了卿卿性命，真称得上“十清一俗”。而同去的赵云、邓芝却表现甚好，没有损兵折将，还保证了军资什物的安全，深得诸葛亮的喜欢。诸葛亮亲自率领诸将出迎，见到赵云说：“是吾不识贤愚，以致如此！各处兵将败损，惟子龙不折一人一骑，何也？”邓芝回答说：“某引兵先行，子龙独自断后，斩将立功，敌人惊怕，因此军资什物，不曾遗弃。”诸葛亮夸