

中國式的經商法與處世術

華僑經商成功史

徐偉編



華僑經商成功史

徐偉編

中國式的經商法與處世術

星聯出版



華僑經商成功史

編者：徐偉
出版：星聯出版社
香港上環新街28號地下
印刷：星聯出版社印刷部
香港上環新街28號地下
總經銷：星輝圖書公司
香港上環差館上街22號地下
5-483148 (四綫)
出版日期：1987年7月1日初版
版權所有・翻印必究 H.K.\$26.00

序

俗語說：「海水所及之處皆有華僑」。華僑的確已擴展到世界各地。其擴展的基本原因，是亞羅船引起第二次鴉片戰爭後，於一八六〇年中英兩國所簽訂的北京條約。根據這項條約，中國人移居海外，首次被官方正式予認可。結果，從十九世紀後半到二十世紀初葉，中國人向歐美和東南亞的海外移居，開始急劇增加。他們大都來自廣東、福建兩省。這些人也被謂之爲「流民」。

移居外地的華人，成爲了奴隸制度的勞動力。他們受到苛刻的對待，其處境宛如「奴隸」，他們被稱爲「苦力」，這個蔑稱誠實的說明了他們的生活方式。雖然處於如此惡劣的境遇下，華人仍然拚命力爭上游。在語言、文化、習慣都不同的異域，雖然遭受許多迫害，仍能赤手空拳闖天下。

能夠侵入居住國的經濟，並運用其卓越的生意眼光、勤奮精神、獨特的金錢哲學，以及迅速蒐集情報的能力，而對居住國的政治界和經濟界具有很大影響力的民族，實在屈指可數。

他們在僑居地如兄弟般相互扶持，團結奮鬥，以獨樹幟、與衆不同的生意經、辛勤地灌溉出美好豐碩的果實，在商業的舞台上博得了最熱烈的掌聲，也贏得了一擅於經商的民族「的美譽。

本書以這些帶有傳奇色彩的人物為範例，精闢地分析了他們成功的因素，不厭其詳地綜括說明了華僑的賺錢學，處世術和人生哲學，同時也大量地把供了足資我們學習效法的訊息，使我們在這激盪的經濟社會中，能夠據以突破各種困境，尋出一條出路引領我們邁向成功坦途。

在東南亞華僑社會中，像邵氏電影王國的邵仁枚，虎標萬金油的胡文虎，海運大王包玉剛，房地產大王李嘉誠……，都屬「雄據一方」，可以「南面稱王」，炙手可熱而家喻戶曉的人物。

另如、菲律賓的國文黎利，越南胡志明、吳廷琰、阮文紹，柬埔寨的龍諾，新加坡的總理李光耀，緬甸的總統尼溫等人，全部是帶有華僑血統關係的領袖人物。泰國這五十年間，出了三位華僑出身的總理、鑾披汶、布里迪、他濃，而馬來西亞內閣中重要的職位，華僑也一定軋上一角。

在經濟界，情形也完全一樣。泰國和菲律賓如果沒有華僑，經濟活動勢必癱瘓。新加坡甚至被稱為「第三個中國」華僑具有如此決定性的實力。

提起擅於經商的民族，我們都知道了華人外，還有猶太人、印度人和伊朗人。可是在這僅僅一百多年的期間，廣布於地球各個地區的華僑人士和連絡網，已經凌駕猶太人及其他民族之上。

目錄

序

一、擅於經商的民族	一五
-----------	----

(一) 香港的前途

1、租界騷動亂中的香港人	一七
2、在危機中的退縮與挑戰	一九
3、香港是發橫財的最佳場地	二〇

(二) 想當老闆的慾望

1、赤手空拳起家業	二二
2、自立門戶當老闆	二三

(三) 日本中的華僑

1、從日本橫濱看華僑滯留	二五
--------------	----

2、華僑人材在日本人眼中	二七
3、日本神武天皇是華僑？	二八
(四)、華僑界的人士是面厚心黑	

1、華僑界人士從不認錯	三〇
2、沒道德時代的飛黃騰達	三一
3、如何修煉面厚心黑術	三三

二、處世術與人生哲學	三五
------------	----

(一)、危機與良機的啟示

1、危機感	三七
2、不浪費時間	三八

(二)、排華中的菲律賓華僑

1、法律下的華僑商人	四一
2、菲律賓華僑強韌的生命力	四三
3、生死扎根當地的決心	四四

(三)、學習「處世術」和「權謀術數」

1、中國式的思考模式	四六
------------	----

2、盤視自己，開拓自己……………四八

(四)、說話藝術與文章交情

1、講話方式與說服力……………五〇

2、一封介紹函也要鄭重其事……………五一

3、以文章致意，深表交情……………五三

(五)、「馬馬虎虎」意味着什麼

1、華僑的眼光遠，志氣大……………五六

2、「馬馬虎虎」不同「隨隨便便」……………五七

3、完美的價值已遜於時間性了……………五八

(六)、注重婚喪喜慶的社交場合

1、婚喪喜慶決不節儉……………六一

2、華僑生活空間的寬廣遼闊……………六二

3、華僑墓園富麗堂皇……………六三

4、華僑的自愛與潛力……………六四

(七)、華僑的團體力量

1、華僑幫會組織的影響力……………六六

2、東亞華僑的五大「鄉幫」……………六七

3、對派閥要善加利用……………六九

三、華僑的賺錢學..... 七一

(一)、爲賺錢，付出一生也不悔

- 1、執着於錢、銀錢必較..... 七三
- 2、要賺錢應具備五個條件..... 七四

(二)、「賺錢專家」——陳松青

- 1、陳松青何許人..... 七七
- 2、一瀉千里的東方之珠流星..... 七九
- 3、香港的齊天大聖..... 八〇

(三)、民間互助組織的成立

- 1、如何「搭會」..... 八二
- 2、華僑的「懷會」組織..... 八三
- 3、賺錢的聚會..... 八五
- 4、華僑的資金籌措法..... 八六
- 5、華僑的本錢籌湊法..... 八七
- 6、志同道合、堅持到底..... 八八

(四)、華僑商法的根本——「開源節流」

- 1、增加收入、節省支出..... 九一

2、錢不亂花才能存錢.....	九二
3、利用工餘搞副業.....	九四

(五)、華僑的分散投資法

1、不可忽視的質卡.....	九六
2、共同經營、搭配經營的商法.....	九七
3、同鄉、同族、家族的經營法.....	九九

(六)、賺錢是遊戲，也是戰鬥

1、上班人員的特點.....	一〇一
2、不能讓幹勁消失.....	一〇三
3、發揮才華，創造成績.....	一〇四

四、華僑資訊情報的來源.....一〇七

(一)、要有第一手的資訊情報

1、華僑靠兩條腿賺錢.....	一〇九
2、熱門消息比金錢還有價值.....	一一〇

(二)、情報靠腿賺錢

1、工作，賺錢充滿腦子.....	一一三
2、華僑只要能賺錢，就沒有休息.....	一一五

(三)、不要本錢的回扣與紅包

- 1、價錢因時、因人、因地而異 一一七
- 2、隨機應變、因時制宜 一一九
- 3、以靈應義、刻苦自勵、薄利多銷 一二〇
- 4、華僑時時不忘蒐集情報 一二一

(四)、致力交換賺錢上的情報

- 1、舉辦華僑金融界的國際會議 一二三
- 2、集結華僑資金貢獻社會 一二四
- 3、各地金融巨子集聚一堂 一二六

(五)、每時每刻蒐集情報

- 1、讓下代也去吃苦歷練 一二八
- 2、泰國的華僑 一二九
- 3、華僑的勢力 一三〇
- 4、華僑句句不離生意經 一三二

五、華僑富豪發展史 一三三

(一)、香港地產大王李嘉誠

1、曠目的經濟強人李嘉誠	三六
2、舊華時機改行，從香港花到房地產	三七
3、對時代潮流敏銳而精確的判斷	三八
4、展開多角化的經營	三九
(二)、船王包玉剛	

1、香港英女王下的爵士	四一
2、包玉剛在日本海運界的聲望	四二
3、包玉剛在世界財經界的聲望	四三
4、名列前茅在世界億萬富翁排行榜上	四五
(三)、香港珠寶大王鄭裕彤	

1、鄭裕彤與周大福珠寶店	四七
2、白手起家至包辦進口	四九
(四)、香港棺材大王蕭明	
1、耐心把磚堆砌起來	五一

(五)、泰國四大華僑財閥	
1、華僑歸化為泰國人	五三
2、索蓬帕尼特家族	五五
3、烏丹、素查派布恩家族	五六

4、班超、拉姆薩家族	一五七
5、袁安、拉達納克財閥	一五七

(六)、新加坡的華僑

1、新加坡「巴巴」的抬頭	一五九
2、「巴巴」的代表人物陳振傳	一六〇
3、新加坡億萬富翁郭芳煥	一六二

(七)、陳嘉庚與胡文虎

1、東南亞華僑四大天王	一六四
2、陳嘉庚的一生事蹟	一六五
3、陳嘉庚翁婿及其家族	一六六
4、名聞遐邇的胡文虎家族	一六八

(八)、菲律賓五大華僑財閥

1、勢力大的哥羅賓財閥	一七〇
2、五大財閥之首薛西普	一七一
3、楊啓泰、楊堅柯、帕朗卡財閥	一七三

(九)、日本著名僑領李合珠

1、掌握大眾與時勢動向	一七五
2、展開多角化的經營手腕	一七七
3、熱忱、誠懇、守信用、重信義	一七八
4、洞燭機先和明快的果斷力	一七九

(+)、橫濱華僑翹楚——李海天

1、使自己的事業能被社會接收	一八一
2、李海天與其餐館	一八三
3、要有超越國界的經營觀念	一八四
4、要與居住國的社會共存	一八五

六、從華僑中得到啓示

(一)、華僑個人商店的時代

1、「小就是美」的體制	一八九
2、「小就是美」爲目標	一九〇
3、個人商店時代求生存的策略	一九二

(二)、靠自己的才智求生存

1、個人商店的好處	一九四
2、後工業化社會的來臨	一九五
3、企業也同樣有榮枯盛衰	一九七

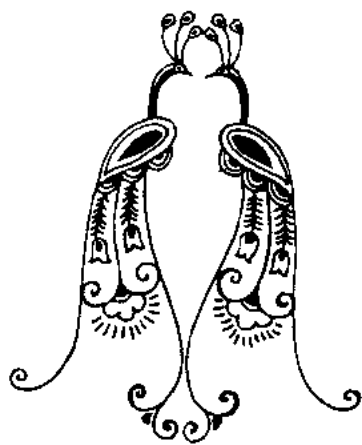
(三)、有個性的個人時代來臨了

1、廢棄了終身雇用制.....	一九九
2、靠自己實力，力爭上游.....	二〇〇

(四)、華僑啟示下的日僑

1、想華僑那樣去尋求新天地.....	二〇三
2、學華僑從切身的事業做起.....	二〇五
3、日僑與華僑的共同處.....	二〇六

一、擅於經商的民族





在租界歸還陰影籠罩下的香港，把握良機，勇往直前；靠着「三把刀」白手成家，不做領乾薪的上班族；身體力行，積土成山，「佔領」了東京新宿歌舞伎町；面厚心黑，無視逆境，力求闖達於這個「惡的時代」。這些離鄉背井的「龍的傳人」，以其獨特的生意經，贏得了「擅於經商的民族」的稱號。