

◆张春健 / 编著

创业

空手道



**两手空空怎样创业
没钱如何做老板**



经济科学出版社

为下岗分流的人员指点迷津
为痛苦迷茫的人士指引方向
为深陷困境东山再起的朋友注入希望！

创业“空手道”

张春健 编著

经济科学出版社

图书在版编目 (CIP) 数据

创业“空手道” / 张春健编著. —北京: 经济科学出版社, 2003. 8

ISBN 7-5058-3660-9

I. 创… II. 张… III. 职业选择 - 基本知识
IV. C913.2

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2003) 第 060143 号

责任编辑: 莫霓舫 杨秀华

责任校对: 王肖楠

技术编辑: 董永亨

创业“空手道”

张春健 编著

经济科学出版社出版、发行 新华书店经销

社址: 北京海淀区阜成路甲 28 号 邮编: 100036

总编室电话: 88191217 发行电话: 88191740

网址: [www. esp. com. cn](http://www.esp.com.cn)

电子邮件: [esp@ esp. com. cn](mailto:esp@esp.com.cn)

四季青印刷厂印刷

永明装订厂装订

880 × 1230 32 开 10.5 印张 220000 字

2003 年 8 月第一版 2003 年 8 月第一次印刷

ISBN 7-5058-3660-9 / F · 2966 定价: 19.00 元

(图书出现印装问题, 本社负责调换)

(版权所有 翻印必究)

这不是一本普通的书，
这是中国第一部教人如何“赤手空拳打天下”
的特训教材；
这不是一堆普通的文字，
这是一个下海人十年心血的感悟结晶；
这是一张航海图，这是一片真诚的情，这是一
部希望的歌！

这是一块蕴含百万财富的乐园；
这里可以实现一本万利的梦想；
这里我们可以共同走进名利双收的殿堂；
错过这样一次战略投资的良机，
你将失去一次拥抱滚滚财源的机会！
疏忽这样一次合作的机会，
你将留下与伟大机遇失之交臂的遗憾！

两手空空，怎样创业？没钱，如何做老板？

此书献给没有靠山、没有本钱，用智慧白手打
天下的朋友！



作者精彩观点

●什么是空手道？空手道就是运用独特的创意、精心的策划、完美的操作和具体的实施，在道德法律允许的范围内，巧借别人的财力、物力、人力达到自己的目的，获取自己的财富。

“空手道”说白了就是资本运作，以小钱搏大钱，就是不用自己的钱去赚别人的钱，用智慧去赚钱。

●“空手道”是商业的最高境界。

●“空手道”是门高深的学问，属“社会科学”类，哈佛大学绝对学不到。

●中国“空手道”行业，人才奇缺，哪一种行业干得人少，哪个行业就赚钱。

●21世纪，是“知识经济”的时代，在这个世纪，就是“靠脖子以上”赚钱。

●“空手道”有什么不好？在社会、法律的规则之内，谁要有本事，把别人的钱，弄到自己的口袋，把别地区的钱，流到自己的地区，把老外的钱，挪到中国来，那才叫真本事，叫“真心英雄”。



Chuang Ye Kong Shou Lao

空手道

●“空手道”与“空手盗”只一字之差，一步之遥。首先，要有良好心态，法律意识，道德意识，一句话，就是遵纪守法，做个“良民”。否则，损人利己，骗人害人，就会翻船、就要倒霉、就会进“号子”。

●人穷是因为你志穷，口袋空是因为你脑袋空，不是你没有想到，而是你没有做到！

世界上许多富豪巨商，刚开始都是“空军”，这些身无分文的“穷光蛋”是怎样一个个发起来的？他的成功的奥秘究竟在那里？

你可以花十年，二十年，甚至一辈子时间，自己在黑暗中慢慢摸索，但最聪明的办法是站在巨人肩膀上，登高望远，用最短时间，学习“顶尖高手”的成功经验。只要你从这本书里，看懂了这些高手“迷踪拳”里的一招一式，你就能触类旁通，举一反三，无往而不胜！

本书将告诉你：

1. 从渺小到伟大的自我激励秘诀；
2. 如何在人生低潮扭转乾坤恢复巅峰状态；
3. 如何面对困境、扭亏为盈、东山再起；
4. 如何在家庭、学习、健康、财富、事业等方面全方位成功！

本书将教会你：

1. 如何以小搏大，四两拨千斤的操作法则；
2. 如何白手创业，零资本的借力秘诀；
3. 如何化知识为财富，用脑袋入股的方法；
4. 如何快速推销自己，让别人迅速喜欢你、与你合作；
5. 如何让机会、财源、人脉源源不断流向你的身边；
6. 如何把想到的、知道的变为做到的，化为生产力；
7. 用时间管理，以有限的时间创造无限的财富；
8. 从负债累累走向百万富翁的步骤；
9. 激发你成功致富的强劲行动力；
10. 如何不花钱做广告；
11. 如何组合资源、组合市场、组合人才、借力发力！

招招过硬 一剑封喉 点石成金



序 言

朋友：也许你刚走过迷茫的昨天，内心充满失意的痛苦；也许你现在囊中羞涩，一无所有，痛苦地挣扎在生命线上；也许你羡慕那些住着豪华别墅、开着奔驰轿车的大老板；也许你工作了几十年，平时过得安安稳稳的，今天却突然下岗了；你多想杀开一条血路，创造精彩的人生。但又没有本钱，没有靠山，没有经验；也许你刚从学校毕业出来，你有雄心壮志，你才华横溢，充满灵气，做梦都想轰轰烈烈大干一场，但你好像有劲使不上，找不到自己的“支点”，不知从何下手；也许你刚刚退养退休，年纪说大不大，你精力充沛，浑身好像还有使不完的劲，你问自己：我还这么力壮难道就这样走向生命尽头吗？

你苦闷、彷徨、茫然，你在心底无数次呼唤：我的路在何方？

朋友：在这个时候，你为什么不读一读《创业空手道》呢？《创业空手道》是目前为止，市面上最为全面、系统讲述如何“白手打天下”、“四两拨千斤”，用



Chuang Ye Kong Shou Dao

智慧去创业、去赚钱的经典读本。

创
业
空
手
道

本书避免枯燥乏味的理论说教，通过大量鲜活的实例，高度概括总结创业“空手道”大师和“柔道”高手的成功经验，凝聚了创业“空手道”高手的一流智慧及丰富的实用技巧。许多新鲜的说法，令你耳目一新，茅塞顿开。此书为商界老板和未来的老板，提供了珍贵的创业依据法则，具有很强的操作性。

无论是资深的商战老手，还是初涉“商海”的新兵，无论是下岗职工、即将分流的机关干部和毕业的大学生，还是文化艺术界，科技界、点子策划、咨询顾问等各界的朋友，都会从中获得极有价值的真知灼见。

“可口可乐”公司说：即使我所有的东西都烧光了，但凭这块“牌子”，我就可以迅速东山再起，重创辉煌。

那么今天，你也可以像“可口可乐”公司老板那样，理直气壮地说：即使我现在一无所有，我也会凭《创业空手道》教我的绝招，在最短的时间里实现梦想！

张春健于北京西苑寓所

2003年6月



第一篇 创业“空手道”操作方略

●为“空手道”正名 / 3

第一招：借天下之势，发天下大财 / 5

第二招：先找婆家后嫁女，既当红娘又当妈 / 32

第三招：请来八方财神，我做中，你买单 / 43

第四招：坐东家，押西家，付南家 / 52

第五招：绝妙的“空手连环套” / 59

第二篇 “空手道”行业指南

●凭舌头打天下 / 65

方兴未艾的职业培训 / 65

易发久靠培训东山再起 / 67

空手赚千金的企业培训班 / 73

极具诱惑的律师职业 / 74



Chuang Ye Kong Shou Dao

创
业
—
空
手
道

用歌喉震撼世界的白马王子 / 76

●靠头脑闯世界 / 81

知识经济向我们走来 / 81

凭脑袋入股，靠智力创富 / 83

知识天价：一个“创意”卖了200万 / 84

奇思妙想，发明创造 / 85

一项小发明，两家摇钱树 / 87

靠卖“星星”发财的公司 / 90

●凭技艺定江山 / 92

“江湖郎中”的绝密配方：101 / 93

没有手脚的刻字修表老板 / 100

穷木匠成了亿万富翁 / 108

●秀才不出门 笔赚天下钱 / 110

风靡京城的“自由撰稿人” / 111

老曼——“京城商务撰稿第一人” / 113

舞文弄墨的“文人公司” / 116

曾印泉——签名设计中国第一人 / 117

●中介服务，“钱”景广阔 / 119

无本万利的经纪人 / 119

朝阳产业：保险代理人 / 121

他像狼一样活着 / 123

非四十万年薪不猎的猎头公司 / 129

从普通女职员到成功企业家 / 136

不用下本的“业余导购” / 140

剪出来的年利润几十万 / 141



●拉下面子，捡废生财 / 147

硕士破烂王 / 147

从废品捡来的工厂 / 149

独具艺术的“垃圾时装” / 151

垃圾堆飞出大黄金 / 152

垃圾里长出“摇钱树” / 154

目
录

第三篇 “空手道” 经典范例点评

●四年赚十亿“空手道”方案 / 159

附：操作方法 / 161

协作人员 / 163

几个关键概念 / 164

运作周期 / 165

另附：我现在需要如下资料 / 166

●一艘破船变成一座金山 / 167

●一年拿下世界第一的“空手套狼法” / 169

一年拿下世界第一 / 169

“空手套白狼”玩转资本 / 171

联手联邦，回归传统 / 171

●“三脚猫”炒楼招术 / 173

毛坯房变成启动资本 / 174

以小搏大初战告捷 / 175

见好就收获利可观 / 176

S
KAWAII PUBLISHING



Chuang Ye Kong Shou Dao

业
空
手
道

- 5 万元神奇裂变 5 亿元 / 179
- 会做生意的穷学生 / 179
- 负债 5 万元起家的生意 / 180
- 一步一扩张，一步一辉煌 / 181
- 从两手空空到亿万富豪 / 183
- “借东风”奇妙赚钱术 / 185
- 一个办法吃掉一家彩印厂 / 187
- 从穷光蛋到亿万富豪 / 188
- 一分不花厂家为何白送机器 / 189
- 10 万元怎样做成 300 万元大生意 / 191
- 希尔顿怎样用 5000 元建 100 万元旅馆 / 192
- 一个打工仔玩他老板的空手道 / 194
- 一次“跑穴”净赚 50 万元的秘密 / 195
- “下海”处长捞走 85 万元的方法 / 199
- 一个天才商人怎样“借尸还魂” / 200
- 空手道，如何玩转“上海滩” / 213
- “英雄”末路，捡了根救命稻草 / 213
- 浪迹外滩，顿悟“空手道” / 216
- 高手的明天，就永远“空”下去 / 220
- 八千元策划一场轰动 / 221

第四篇 大师教你如何创业

- 创业前要有“乞丐”精神 / 231



- 脸不发光的人，永远成不了一颗星 / 233
- 信誉是你宝贵的无形资产 / 234
- 要有“千金散尽还复来”的气魄 / 235
- 脸上常挂自信的微笑 / 237
- 身上燃烧浪漫的激情 / 239
- 钱财同水一样，往低处流 / 240
- 敢于披露你的“苦难史” / 241
- 积极拼抢，永不退让 / 243
- 下岗职工如何创业 / 244
 - 从自身“经历资源”找财路 / 245
 - 发个人“爱好财” / 246
 - 组成“联合体”赚钱 / 247
 - 经商开店下海赚钱 / 248
- 下岗创业有哪些“微利项目” / 249
 - 附：下岗创业可贷两万元 / 250
- 工薪族创业要谨慎 / 251
 - 很多工薪族想一步到位成为企业拥有人，做老板 / 251
 - 盲目辞职成为一个自由职业者 / 252
 - 不要盲目地以为自己是投资者 / 252
- 大学生如何创业 / 253
- “白领”靠什么创业 / 256
- 创业初期该做什么 / 257
 - 重视并评估自己的财务能力 / 257
 - 慎选行业 / 258



Chuang Ye Kong Shou Dao

创
业
『
空
手
道』

要有长期规划 / 258

先求生存 / 258

精兵出击 / 259

要有意志力 / 259

策略联盟 / 259

有前瞻性规划 / 259

● “小本创业”如何少走弯路 / 260

皮具店罗先生：“创业时机要把准” / 260

士多店陈仔：“别太早做发达梦” / 261

广告设计部蒙经理：“管理经验与生意经是两回事” / 261

粥粉店芬姐：“做老板更要忍气吞声” / 261

贸易公司杨先生：“先作最坏打算” / 262

● 一万元本钱如何起家 / 262

方案一：皮鞋美容 / 262

方案二：家庭用品租赁业 / 263

方案三：宠物“托儿所” / 263

● 创业者怎样找投资 / 264

● 创业要注意“起飞”风向 / 265

风向一 / 266

风向二 / 266

风向三 / 266

风向四 / 266

风向五 / 267

风向六 / 267



●创业者如何拥抱风险投资 / 267

●创业计划书从何着手 / 269

公司摘要 / 269

公司业务描述 / 269

产品或服务 / 269

收入 / 270

竞争情况及市场营销 / 270

管理团队 / 270

财务预测 / 270

资本结构 / 271

附录 / 271

●如何打开市场 / 271

点、线、面三点进入法 / 272

寻找市场机会进入法 / 272

一点集中进入法这是游击战中常用方法，也是适合市场营销进入策略的运用 / 274

市场领袖进入法这是一种利用市场领袖的影响力
而进入市场的方法 / 274

广告宣传先行进入法，在打进市场的早期阶段，通过
广告宣传争取第一批顾客是十分重要的 / 275

●四两拨千斤的营销秘笈 / 276

第一点，不要做火车头 / 276

第二点，要学会“蹭饭” / 276

第三点，要善于发现小池塘 / 278

第一注意：明确一个目标 / 278



Chuang Ye Kong Shou Dao

创
业
一
空
手
「
道」

第二注意：明确诉求点 / 279

第三注意：塑造品牌个性 / 279

第四注意：一定要做市场调查 / 280

第五注意：语言一定要充满戏剧性 / 280

第六注意：切忌内容过多 / 281

第七注意：不要过分相信权威 / 281

●年轻百万富翁的创业真经 / 281

创业者的第一素质是商业能力 / 282

创业者要掌控机遇的秘诀 / 284

创业关键是提高品牌注意率 / 286

创业就要做行业的创新者 / 287

●创业贷款的 5P 借钱大法 / 288

●自行创业的十大策略 / 291

将创业资金数额减到最低 / 291

学习销售自己 / 291

对客户要大方 / 292

开始时最好能由家中直接提供产品或

服务 / 292

从第一天开始，一切电脑化 / 292

长时间工作 / 293

爱你的顾客 / 293

开始不成功也要继续努力 / 293

独自经营 / 294

安排休闲时间 / 294

●初创公司十忌 / 294