

第一本实现“富脑袋”理论的真人真事热血猛作

当代华人**超级女老板**致富过程全部**火线公开**

我有两个脑袋 因此我年轻时
就发了财 那你呢?

钱富脑袋 滚滚来

Rich Head

女人篇

18个华人女富婆, 4大投资领域,

有没有工作不是重点,

轻松 COPY 就成致富奇迹。

【金友 / 著】



延边人民出版社

富脑袋

钱 滚 滚 来 女人篇

金友 / 著

延边人民出版社

责任编辑：肖玉梅

版式设计：朴贤淑

图书在版编目(CIP)数据

钱滚滚来：女人篇 / 金友著. — 延吉：延边人民出版社，2002.1
(富脑袋丛书)

ISBN 7-80648-722-0

I. 钱… II. 金… III. 女性 - 企业家 - 生平事迹 - 世界
IV. K818.5

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2001)第 098902 号

富脑袋丛书

钱滚滚来——女人篇

金友 著

出版：延边人民出版社

发行：延边人民出版社

印刷：北京市威远印刷厂

印数：1-10000 册

850 × 1168 毫米 32 开

印张：5 字数：150 千字

2002 年 1 月第 1 版

2002 年 1 月第 1 次印刷

ISBN 7-80648-722-0/C · 47

定价：12.00 元

推荐序

给男人偶尔谦虚的机会

女性的故事，从来不曾缺乏。

然而，长久以来，大部分女人的身影和形象仍是依附在家族和传统礼教下，人们歌颂女性往往是因为她成就别人，而非实践自我。

时代的演进，总算不再只给男人舞台。潜力无穷的女性终于破茧而出，飞向自己的天空。

这本书记录的正是时代女性勇于做自己的主人，追寻梦想的动人故事。作者以财经人士的敏锐观察和鲜明层次，精准解构了每一位最佳女主角成功的轨迹，并且归纳出创业的致胜关键，对有心取经、跃跃欲试的读者提供高价值的参考。

这些无畏艰困，选择打造自己人生道路的企业女性，除了和男人一样，历经重重的考验外，更必须有颠覆传统、走出女性刻板印象的勇气和承担。

佳姿韵律的创办人蔡纯真，二十五年前鼓励女人走出厨房，换上紧身衣，在柴米油盐外，舞动日益发福的身躯。她放弃了人人称羡的金饭碗，却一头栽进刚萌芽的韵律操事业，挑战的不只是自己的企图心，更挑战了当时保守的民风。

民歌手范怡文在众人质疑的眼光中，转行服饰业并开创自己的品牌，几度亏损都在不服输的心情下，咬牙撑了下来。这些曾经是镁光灯焦点的明星，却能在众人的掌声中急流勇退，将过往归零，说明的正是时代女性筑梦踏实的认知与聪慧。

再有，科技新贵黄琼贤眼光独具，放下身段，卖起网络外送便当；林真邑走出江湖术士色彩，结合企管多角化经营；穷学生徐薇将兴趣转为事业，创造年营业额上千万的英语补习班……这些焕发自信光彩的女性，有着男性创业者的豪迈与魄力，更多了女性独有的坚忍与纤细。

本书作者以细腻流畅、理性与感性双轨并行的笔调，探访了书中每一位主角的心灵角落，和读者分享成功女性的特质与机缘。

我始终认为，实践自我、勇于开创新局对男人和女人同等重要。尤其，长久以来配合着别人期望的女性，能量深不可测，有了适当的激发与出口，往往能创造令人惊喜的成果。

因而，与其说这是一本教女性如何创业致富的书，不如说这是一本引导女性如何寻找自我价

值、开展人生深度与广度的书！

当然，对于那些自以为很了解女人，或从不在意女人在做些什么的男性而言，这本书也提供了一个偶尔谦虚的机会。

富脑袋，
钱滚滚来

推荐序

明日之星 丽质天生

我实在太了解我这个二哥，以他唯美的个性，看到这个标题，我想都不用想，他第一个反应“肯定”“绝对”脱口而出的就是这句话：“拜托！怎么那么俗！”

没错，他就是这种人，聪明！嗯……精明……

更正确的说，就是懂得精打细算、锱铢必较，还让人觉得心服口服。

各位读者，我当然知道，这样的恭维之词，已经让你动了阖上这本书的念头，本来就是嘛！谁要看两个兄妹在那里称赞来、赞美去！

所以为了让大家了解，比起我，你们是多么幸运，我决定把我年幼悲惨的求学生涯说出来让你们听听，到时候肯定因为你的一股恻隐之心，非买这本书不可。

中国少一个数学天才，就是我哥害的！
真的，这绝对是真的！

话说，小学六年级，那是一个多么纯真又脆弱的年纪。

当时的我什么都好，就是偏偏和数学有些“相见恨早”，

但总不能让数学考卷上的数字越来越少吧！

这该怎么办呢？

看来看去，我家就属我这个二哥功课好、气质佳，

以他当时读高中数学奥林匹克班的功力，数字观念一清二楚的他，

名师出高徒，总错不了吧！

错！错！真是天大的错误！

从他临危受命开始，我家就不断重复出现下面这种可怕的画面和对话——

二哥：你把这个3乘进来： $3 \times 2 + 1 = 7$ 懂了吗？

（此时的他脸上有股煦煦的和风，嘴角上的笑让我不忍心对她摇头）

二哥：快一点……

（此时他的笑容已经嗅得出些许焦味）

二哥：你怎么那么笨，笨死了！

（他已露出凶恶的面孔）

此时的我已是一把鼻涕、一把眼泪，泪人儿的模样，怎不叫人爱怜！

说实在我真的很冤枉，

只是算出来的数字有些微不同，何必气得那

样？

各位读者，看到现在如果还不了解我的意思，

那……我先告诉你好了，

你可以轻轻松松看着这本书，从中获取我二哥绝顶聪明的省钱术，

算你幸运！

不懂的地方如果来信问他，他肯定面带微笑倾囊相授，

不像我还要忍辱负重，看着他瞪着如羚羊般的大眼睛。

但给你一个发自内心的忠告，笨问题只能问一次，否则……

这可是过来人的切肤之痛，不可不慎啊！

至于，写完这篇不堪回首的序，我们姐妹是否还能相亲相爱，

就留给我来承担吧！谁叫我那二哥，聪明一世、糊涂一时，

拗我帮他写序，既然自动送上门来，我就不客气了。

哈!!!!!!!! 哈!!!!!!!!

还有、还有!!!!!!!!

看过这篇呕心沥血的序，你还不去结帐，回去好好读这本书，那就太……

2001年7月7日写于大雷雨中

作者序

我认识很多有钱人，而且我 知道他们为什么能成功

当了六年的财经顾问，很多人都会问我：你一定认识很多有钱又有名的人吧？

因为采访工作的关系，我的确“知道”很多有钱又有名的人，他们也许是财经官员，也许是企业家，也许是股市大亨，也许是社交名流。但是，我“认不认识”他们呢？

有时会一起吃饭，有时会一起打球，不过大部分的时间都是匆匆忙忙，紧急冲到受访者的办公室，访问完后又匆匆忙忙赶回公司，赶午间新闻或晚间新闻。所以仔细想想，和一些企业家的接触其实是很短暂的。

一直到我主持财经节目后，我才真的认识这些企业家。三十分钟的深度访谈让我有机会更了解这些企业家，包括他们成功的原因和他们的人生哲学。因为上节目前通常我会和摄影记者一起到他们的办公室或家里，拍摄受访者的生活和工作情形，这才有了深入了解的机会。

每次专访这些企业家总是会让我有恍然大悟之感——原来企业家能够成功都是有原因的。或许是他们的经营策略，或许是他们的带人之道，能够当面和他们谈话，亲口从他们身上学到这些难得的经验，让我受惠不少。

某日和新闻同业说起这些宝贵的经验，一位朋友提醒我，你为什么不把这些体会写下来，提供给想创业的人一些建议呢？

聚会后我很认真的考虑这个提议。以往也有出版社和我谈写书的事，但是以往我总觉得自己才疏学浅，没什么资格出书，不过在主持节目这段时间，我深深感受到经济起伏带来的影响。从节目中的访谈和调查中，不管是财经官员、企业家，或者踊般市井小民，几乎透露出来的信息都是。

这带给我的冲击甚至比之前金融风暴期间更大。东南亚金融风暴期间，我两个月内跑了三次东南亚四国，还远赴俄罗斯。当时我每天起床第一件事就是查看当天的汇率，每天不敢多换美金，因为可能下一分钟当地货币又贬值了。看到莫斯科街上的商店货架上，除了面包空无一物，一群人大排长龙为了只是一条腊肠，街上都是失业的劳工，每个人的脸上都没有笑容。

一方面为了替自己辛苦工作的过程留下纪录，一方面为了让更多的人分享这些企业家成功背后的故事，我很大胆的决定出书，把他们的成

功经验写下来。

这本书中我挑选了十八位成功创业的女企业家，她们都没有显赫的家世，也没有强大的背景，她们凭借的是精准的眼光和比别人更努力的工作，也因此在不同的行业别中，成就出最傲人的成绩。

至于为什么选择女性企业家？无关女性主义。只是因为访谈中我认识到：女企业家要成功要比男性付出更多，她们要兼顾家庭，要突破性别障碍，还要在女人和老板两个角色中找出平衡点。

在这十七个故事中她们各有各的策略，对成功经营的看法也各不相同，不过倒是有一个有趣的共同点：她们都强调一定要选择自己喜欢的行业，这好像也是女性感性的表现吧——经营事业不只要赚钱，更要让自己做得快乐。

为了捉住每一位企业家成功的精髓，我锲而不舍地争取访谈的时间。有些受访者在百忙中原本只预计拨出一小段时间见我，但在相谈后却不知不觉谈了几个小时，常常谈到天色昏暗，还要劳烦她们送我回家。

每个人都喜欢当老板，就算在经济不景气中也还有勇敢创业的胆识，不过在坏的时机中，你不能犯错，想成功只有靠对的策略。

这本书最大的出发点就是希望你能在轻松的阅读中，学习这些企业家成功的方法，COPY 她

们致胜的秘诀，并由她们的建议找到通往成功最近的路。

当财经人员最吸引人的一点，就是可以亲自接触到一些值得学习的人。谢谢书中十八位受访者拨冗接受我的访问，而且毫不保留地传授成功经验。

更谢谢你看了这本书。有一天你也成为成功的企业家后，请你通知我，让我们也来分享你的成功经验。

目 录

- 推荐序：给男人偶尔谦虚的机会 /1
推荐序：明日之星，丽质天生 /4
作者序：我认识很多有钱人，而且我知道他们为什么能成功 /7

Beauty 篇 靠美丽打造事业王国

美体沙龙总经理——郭新政 /3

创业经过

独家绝活 致胜点子

赚钱捷径 你也可以学

观察与提醒

安伸服饰总经理——范怡文 /12

创业经过

独家绝活 致胜点子

赚钱捷径 你也可以学

观察与提醒

佳姿氧身工程馆负责人——蔡纯真 /22

创业经过

独家绝活 致胜点子
赚钱捷径 你也可以学
观察与提醒

喜悦 & Merry Spa 负责人——黄马琳 /32

创业经过
独家绝活 致胜点子
赚钱捷径 你也可以学
观察与提醒

唯客乐旅行社负责人——柳湘琦 /41

创业经过
独家绝活 致胜点子
赚钱捷径 你也可以学
观察与提醒

Gourmet 篇 用胃捞银子

大黑松小俩口董事长——曾翠娜 /55

创业经过
独家绝活 致胜点子
赚钱捷径 你也可以学
观察与提醒

比利小鸡创意蛋糕负责人——陈美凤 张碧娥 /65

创业经过
独家绝活 致胜点子

赚钱捷径 你也可以学
观察与提醒

锦华楼餐饮集团负责人——林秀粉 /75

创业过程
独家绝活 致胜点子
赚钱捷径 你也可以学
观察与提醒

瓊园餐厅负责人——张晓仪 /85

创业经过
独家绝活 致胜点子
赚钱捷径 你也可以学
观察与提醒

Social 篇 手脑并用财源滚滚

夏卡尔实业社负责人——王惠珍 /99

创业经过
独家绝活 致胜点子
赚钱捷径 你也可以学
观察与提醒

徐薇文化事业负责人——徐薇 /109

创业过程
独家绝活 致胜点子
赚钱捷径 你也可以学

观察与提醒

中华小吃传授负责人——庄宝华 /120

创业经过

独家绝活 致胜点子

赚钱捷径 你也可以学

观察与提醒

詹妈妈婚友服务处负责人——朱莉莉 /130

创业经过

独家绝活 致胜点子

赚钱捷径 你也可以学

观察与提醒

林真邑关系企业负责人——林真邑 /140

创业过程

独家绝活 致胜点子

赚钱捷径 你也可以学

观察与提醒

Media 篇 科技女新贵，吸金加倍

土豆 e 食网 CEO——黄琼贤 /155

创业过程

独家绝活 致胜点子

赚钱捷径，你也可以学

观察与提醒