

千年智谋宝库
百位智谋高人
十大智谋锦囊
一部智谋全书

智谋宝典天下奇书

李淑华
编著

谋经



- 
- ◎大智者有大度
 - ◎无谋而无所不谋
 - ◎大谋者有大勇
 - ◎无治而无所不治

民主与建设出版社

经 谋

李淑华 编著

民主与建设出版社

图书在版编目 (CIP) 数据

谋经/李淑华编著. - 北京:
民主与建设出版社, 2001
ISBN7-80112-420-0

I. 谋… II. 李… III. 谋略-通俗读物
IV. C934-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2001) 第 25224 号

责任编辑	王志强
封面设计	章凡图文
出版发行	民主与建设出版社
电 话	(010)65523123 65523819
社 址	北京市朝外大街吉祥里 208 号
邮 编	100020
印 刷	北京市兆成印刷厂
开 本	850×1168 1/32
印 张	15.5
字 数	390 千字
版 次	2001 年 5 月第 1 版 2001 年 5 月第 1 次印刷
书 号	ISBN7-80112-420-0/G.175
定 价	26.00 元

注:如有印、装质量问题,请与出版社联系。

卷首语

自从人类告别了混沌和纯真,便有了聪明和愚昧;自从人类进入了功利社会,便有了方略和计谋。

智谋,既是人类文明的私生子,又是人类文明的排泄物。但在功利社会中,“私生子”和“排泄物”又各有功利。

古人云,有智吃智,无智吃力。而吃智者治人,吃力者治于人。这种“上智下愚”的封建观念曾被批判过几十年,如今的年轻人对它既不迷信,也不摒弃,他们立誓要做新时代的“知本家”。

知本家,不能没有智慧,智慧是“知本”的软件,人人具足;也不能不用谋略,谋略是“知本”的硬件,人人都会点儿。按照古人的说法:智慧是体,谋略是用。谋略的高下,取决于智慧的深浅。智胜一筹,则谋高一丈。现实生活中,有人足智多谋,有人大智无谋。

足智多谋者,能为王者师。如无心钓鱼而有心钓王的姜太公;巧借东风、草船借箭、计借荆州的诸葛亮……姜太公的“钓”为略,诸葛亮的“借”为谋。但多谋者并非大智,有时谋多虑己,谋多害己。周瑜一步三计斗不过诸葛亮的三步一计,就是这个道理,故又有大智无谋一说。

大智无谋,而无所不谋。其实,这种人并不是没有谋略,也不是不用谋略,而是老谋深算,锋芒不露。他们有谋而不乱用、不滥用,更不用谋略损害于人、损害于社会。他们运用谋略时,不露声色,以柔克刚,上善如水,不战而屈人之兵,不谋而服人之心。他们的略是造福于社会的大德,他们的谋是明哲保身的善巧方便。

在当今功利知识化、科技化的社会里,其智谋又有了新的定义:努力获取“知本”者为智,用“知本”赚取“资本”为谋。“知本”和“资本”对于每个人是平等的,但并非平均摊派,多智者多得,善谋者多得。

何谓智谋高人?

足智多谋而不失尊严,不丢人格。

运用智谋而不失信用,不留骂名。

智不在高,有德则名;谋不在深,有理则灵。

有智不溢于其表,用谋不显山露水。

智谋在生活的分分秒秒之中,

会生活的人都是智谋高人。

何谓“谋经”?

经,即先贤的经验,已经验证的经验。

会生活的经验、斗智的经验、处世的经验、务事的经验、安身的经验、立命的经验、应变的经验、成功的经验。

目 录

卷首语.....	1
----------	---

第一章 处世智谋	1
----------------	---

与人无争,就能亲近于人;与物无争,就能育抚万物;与名无争,名就自动到来;不争于利,利就聚集而来。祸患的到来,全是争的结果。而无争,也就无灾祸。所以老子说:“只有无争,才能无忧。”利人就会得人,利物就会得物,利天下就能得天下。

☞ 静心随意观方圆.....	2
☞ 以虚揽天下	5
☞ 乐善好施收人心.....	10
☞ 大肚能容天下事	14

☞ 顺其自然莫强求	17
☞ 吃亏是福	20
☞ 微笑独走天下	23
☞ 公平处世	25
☞ 豁达大度	28
☞ 平平淡淡才是真	31
☞ 敷衍也是处世	35
☞ 击碎别人的圈套	36
☞ 不战而胜	38

第二章 应变智谋 41

活计活用,灵活多变,不可拘泥于已经定好的,而阻碍了尚未决定的。“用兵必须灵活然后才行动,计谋必须灵活然后才执行。”

☞ 以万变应不变	42
☞ 随机而后变	45
☞ 以不变应万变	48
☞ 化险为夷	52
☞ 以退为进	56
☞ 虚虚实实显神奇	58
☞ 借他人之手助自己之力	60
☞ 奇正变幻	62

时狗急也要跳墙	66
时一语化干戈	68
时泪水是笑出来的	71
时刁钻语打发刁钻人	74
时跨过那道栅栏	76
时你来我往见仁义	80
时称呼要恰当	82
时应酬莫恐惧	83
时许诺有分寸	85
时进退皆宜	86
时日久见人心	90
时建个朋友档案	93
时说不出的痛	96

第三章 社交智谋 99

以诚待人,应当知人而交。当你捧出赤诚之心时,先看看站在面前的是什么人,不应该对不可信赖的人敞开心扉。否则,适得其反。

时让人怦然心动	100
时真诚就是魅力	106
时君子之交情为重	109

· 心换心	111
· 大树底下好乘凉	116
· 活得好潇洒	119
· 如此朋友交不得	124

第四章 口才智谋 129

言语是沟通人际关系最好的工具,人与人都是从交谈建立友谊,并从中获得启示。但是现代人在正式场合里,反而难以正确地表达自己的意思。

· 你会说话么	130
· 柔声细语沉甸甸	134
· 实话还得实说	135
· 幽默带来快乐	138
· 来句赞美语	144
· 紧开口慢眨眼	148
· 话有硬有软	151
· 借题发挥	153
· 以理服人	156
· 话也能颠倒	158
· 一语破僵局	162
· 就这一句话	167

回唇枪舌剑又何妨	170
回家常话放点佐料	175
回挥手谈笑间	178

第五章 创业智谋 183

干大事业的人,必须顺天应民,因时利
势。也就是说,你必须懂得运用环境的力量,
运用时代的力量,运用人民的力量,运用信仰
的力量,运用天下趋势中的整个力量。

回有志才有业	184
回头脑清醒节奏快	187
回一斑见全豹	190
回地上本来没有路	196
回一人为众人	198
回没有我才有我	204
回自立也要自重	206
回不要放走机遇	208
回孤注一掷莫彷徨	211
回心中有颗不灭的灯	215
回自信是张王牌	221
回事业也有品味	226

第六章 经商智谋 229

现代社会中,作为一个经商者,更应该接受虞孚的教训,不能抛弃商业道德这个大义,去贪图一己之私利。这样不仅自己在商场不能立足,反会遭到世人的唾骂。有鉴于此,我们不能不引以为戒,老老实实地为人,真真诚诚地做生意,只有这样才会使自己的声誉日隆,财源茂盛。

睇义与利的天平	230
睇取信如聚财	232
睇走出勾心斗角的阴影	235
睇心里有杆秤	237
睇财与命哪个重	241
睇跳出自我圈圈	243
睇换换方位又何妨	248
睇掌好手中勺子	252
睇劣势中有份冷静	255
睇巧借时机	257
睇奇招稳胜	261
睇同行是亲家	267
睇商标份量知多少	270

吐故纳新	274
独领风骚	278

第七章 理财智谋 283

人性化的管理已是现代企业所重视的课题。瑞典的富豪沃尔沃汽车生产线的厂房,就很注重“人性化设计”,如厕所、休息室、停车位都在工作场所附近,生产线的机器,符合“人体工力学”要求,管理上也尽量使员工能参与管理,富豪车能达到世界一流水平,除技术原因外,人性化的管理,相信也是成功的重要因素。

运筹妥当好顺风	284
下手有个准儿	287
潇洒赚钱大度用	294
见财色心发黑	296
仁义二字值千金	299
君子要财取之有道	301
贪是无底洞	305
莫把钱看认真	309
见财手就痒	314
利欲是寒光刀	318

第八章 教子智谋 323

教育子女要走新路子,用新方法,有新观念。
古老的传统教育法式,如今已不吃香,也不切合
实况。如自古遗传下来的“棒下出孝子”、“不打
不成器”等作法。虽然有人认为体罚是有必要
的,但理论和事实都表明,对孩子进行体罚,尤其
是滥用体罚,会严重影响孩子身心的健康发展。
许许多多传统教育法式,请赶快弃去。

父母是启蒙老师	324
跟着时代走	326
给孩子留个空间	328
架座立交桥	333
狼来了	336
读懂孩子不容易	339
可怜天下父母心	344
钱莫熏着幼嫩的心	346
溺爱是腐蚀剂	348
和风细雨催苗长	353
自由有个度	356
将心比心	359
父慈子孝	361
循序渐进	363

☞ 做本好教科书	367
----------------	-----

第九章 求职智谋 371

人,应该怎样重视自我的价值? 首先要为每一天、每个星期、每个月、每一年、甚至一生确定目标。这就如同种子需要水的滋润才能破土而出、发芽成长一样。生命也得有目标、有方向,才能结出硕果。

☞ 闯入急流求生存	372
☞ 第一印象很重要	377
☞ 把自己“卖”个好价钱	381
☞ 自信是台阶	384
☞ 扬长避短	387
☞ 尽力去做	392
☞ 保护自己	395
☞ 该出手时就出手	399
☞ 想得好才做得好	404
☞ 世事是盘棋	409
☞ 做命运的主人	411
☞ 胜不骄,败莫馁	416
☞ 人生是一条河	421
☞ 激发体内神奇力	425

第十章 求爱智谋 429

为了使爱情幻想成为现实,男女都必须选择具体的、真实的爱情对象。这个具体的人,一定不是十全十美的,一定不是那心目中的白马王子或者白雪公主。有一句说得好:“我有五全五美,加上你的五全五美,我们在一起,十全十美。”

▣ 拨动爱的琴弦	430
▣ 心中有个偶像	432
▣ 适时表白莫迟疑	437
▣ 遭遇拒绝莫强求	444
▣ 爱情有横向性	447
▣ 爱情不是过河桥	450
▣ 掺假的爱情有异味	454
▣ 留点空隙情更真	458
▣ 搁点醋更有味	460
▣ 捉住爱的信息	461
▣ 留份清醒	466
▣ 美丽的谎言	472
▣ 真情真意露真人	475
▣ 掀掉迷人盖头巾	476

第一章 处世智谋

与人无争,就能亲近于人;与物无争,就能育抚万物;与名无争,名就自动到来;不争于利,利就聚集而来。祸患的到来,全是争的结果。而无争,也就无灾祸。所以老子说:“只有无争,才能无忧。”利人就会得人,利物就会得物,利天下就能得天下。

历史上的圣明君主,之所以能听到称善的人就要揖拜,劝谏的人则川流不息,因为他们对意见有无可无不可的胸怀;古代的仁人志士,之所以能杀身成仁,舍身取义,也因为他们对死生有无可无不可的胸怀;古代君子及德高望重的人,之所以能不违背道义而成名,也因为他们对名利有无可无不可的胸怀。如果为了道义所在,正气所存,就是万死也不辞,这又是他们的共同之处。

☞ 静心随意观方圆

人生处世的要点，就在于“执中致和”这一大原则。

人，作为万物之灵长，既是自然的人，又是社会的人。作为社会的人，无论在什么样的社会形态中，他都不是孤立的存在。离开了社会、离开了人与人之间的交往，人也将不成其为人。

人惟有在社会交往中认识自我，才能在认识和改造主客观世界中发展自己，壮大自己。在社会生活中，人际关系往往表现为一种感情上的联系和心理上的相互吸引。无论是谁，在社会交往中建立起来的人际关系越好，他的朋友就越多，就越能使自己得到温暖、勇气，增加自己的智慧和力量。

欲想在现代社会中很好地为人处世，首先要解决自立与合群相融合的问题。

在商品经济普遍发展的今天，欲使个性及能力全面发展，就必须把自立与合群融合起来。这里，自立是基础、是根本。

一个不能自立、没有理想、没有勇气的人是难以与他人协作的；一个品行不好、自私自利的人也难以与人合群，难以与人相处。

常言道：“打铁先要本身硬”。为人处世，同各方面搞好关系，搞好协作，就必须先修炼自己。只有立大志，苦心求索，在思想上、品质上不断净化自己，才能不断提高自己，受世人欢迎。

人生处世的要点，就在于“执中致和”这一大原则。

做到了中，就是至善的体现。做到了和，就是道体的大用。如果通俗浅近地说明它，把它用到宇宙本体上，就可以说是天地