

第二职业

陈国华 刘博 陈子甘 著

指南



——干部工人下班后的兼职生财之道

2

推销的10个秘诀

职业的人从事第二职业具体办法

林人员如何“重新就业”

买卖11法

- 只有5000元储蓄如何做股票买卖
- 要想富上马路
- “富余人员”个体经营怎么办手续
- 如何当一个经纪人（中介人）
- 新职业介绍

新华出版社

目录

上 篇

60种职业的人从事第二职业的具体办法

服装设计师 裁缝

6项兼职工作等待着你……………(1)

记者

如何相互合作搞个信息公司

如何当经纪人

如何为有钱人、名人代笔……………(5)

维修工 安装工 管道工 电工

如何觅活……………(9)

医生 中医大夫

家庭医生是发展趋势

私人诊所正受到鼓励

去小医院开专家门诊…………… (12)

经济师 业务员 经济干部 计划员 调度员

兼职的门路最多…………… (15)

律师

最出色的经纪人

最出色的法律顾问…………… (18)

离退休干部 退休工人

国家鼓励你利用你的空闲…………… (22)

摄影师 摄影记者 摄影爱好者

你的相机和摄象机是一个金罐…………… (28)

园艺师 园艺工人 花匠

其实每个养花的家庭都需要你…………… (31)

理发师 美容师 化妆师

在家里干最方便…………… (35)

厨师

你能应聘 也能自己烤面包开饭馆…………… (38)

警察

当保安顾问

办“防身训练班”

受聘当“私人侦探”…………… (42)

汽车司机

靠技术和车赚外快的专业…………… (46)

护士

多项选择在等待着你.....	(49)
编辑	
把功夫用在信息上	
把精力花在文字处理上.....	(53)
木工	
可从修理及家庭装修入手.....	(58)
翻译	
不要仅仅盯住“老外”.....	(61)
美术师 美术编辑 美术教师 画家 美术爱好者	
至少可有10项兼职劳动.....	(64)
研究人员 技术人员 科技干部	
只要你.....登门求聘者无数.....	(69)
电脑工程师	
广州出现新行业——电脑指路.....	(73)
书法家	
笔下生钱.....	(75)
中小学教师 大中专教师	
中小学教师要侧重在家教服务	
大学教师时间充裕什么都可干.....	(77)
营业员	
要用心巧经营.....	(80)
秘书	
要充分利用你社交面广的优势.....	(82)
会计 出纳	

社会目前需要量最大的理财人.....	(84)
计划、经济、统计部门的干部 资料员 供销员	
记者和编辑	
如何办一家很挣钱的信息公司.....	(86)
演员 乐师	
当模特 拍广告 歌舞厅是你们的用武之地.....	(90)
资料员 书刊管理员	
别让黄金从你的剪下溜走.....	(93)
工程师 建筑工程师 电脑工程师	
社会上需要量最大的财神爷.....	(96)

下 篇

谁都可以选择的新职业及大众生财之道

- 1 你下班若有时间
 可到钟点劳务公司挣点钱.....(101)
- 2 你只要有一部联系电话
 可办一家直销导购公司.....(110)
- 3 消夏茶座 露天夜宵 经销小商品 街头服务业
 街头修理业 街头小娱乐 街头咨询
 要想富 上马路.....(119)

4	如果你仅有5000元储蓄如何做股票生意.....	(125)
5	小钱源源不断来 ——兼职推销的10个小诀窍.....	(137)
6	商品流通经纪人 股票证券经纪人 文化体育经 纪人 广告经纪人 给外商当中介人 科技经纪人 如何当一个经纪人(中介人).....	(144)
7	你懂吗——办一家当铺其实很赚钱.....	(153)
8	经营鲜花——一项有利可图的新职业.....	(156)
9	无本买卖11法.....	(159)
10	几种可以业余兼职的新职业 最简单易行的家教业 传授知识和信息的咨询业 利润丰厚的装饰业 有待发展的家务服务业 为民解难的搬家业 新时代的鹊桥——婚姻服务业 多姿多彩的新行业.....	(171)
11	集邮 收集艺术品及古董 买卖房子和土地 几种个人投资的方法.....	(184)
12	购买债券利润大风险小.....	(190)
13	你在原单位不顺心 但你可能适合搞公关 公关——中国目前最缺乏最抢手的新职业李建勋(197)	(197)
	营业执照 特殊行业经营许可证 税务登记	

租房及摊位 字号名称及图章 设立帐户
贷款等

- 14 “富余人员”从事个体经营如何办手续？
.....李振声(206)

附 录

- 1 江泽民同志在十四大会议上的报告(摘要).....(220)
- 2 宋健说：放出一半科技人员工作会干得更好.....(222)
- 3 北京允许公职人员业余经营.....(223)
- 4 上海鼓励企业的富余人员从事个体经济.....(225)
- 5 上海制定优惠政策让退离休科技人员发挥
“余热”.....(227)
- 6 上海市企业富余职工停薪留职新规定.....(229)
- 7 广东用10种办法安置富余人员.....(230)
- 8 湖北决定放活科技人员.....(232)
- 9 天津市允许一些在职人员业余从事个体经营.....(233)

第二职业——为了启迪你的创造性(跋).....陈中华(234)

服装设计师 裁缝

六项兼职工作等待着你

服装设计师是如今最受人羡慕的职业之一，尤其深得姑娘的艳羡。服装设计师也是如今最繁忙的人，大概谁也不会相信有哪位服装设计师在这个诱惑人的时代里在这个遍地黄金的时间里，下了班以后蒙头睡大觉或者陷在沙发里看电视。的确，大部分服装设计人员都没闲着，他们白天干着单位里的工作，晚上和星期天则忙活着自己的事情。

经调查，如今服装设计人员主要在从事着以下业余工作：

1 家庭裁缝

这大概是服装设计人员最容易想到的，也是最容易做到的事情。所有的服装设计师也是出色的裁缝，他们买上一台缝纫机，外加一把剪刀、一把木尺和一只熨斗，便成了一个裁缝店。顾客更愿意找服装设计师制作衣服，因为他们能依据顾客的要求往往把衣服做出新式样，很象一种新的时装款式。

李小姐是北京某工艺美术学院服装系毕业生，她分配到纺织工业厅服装公司设计室工作，单位工作并不忙，剩余时间很多。她不愿意东奔西跑受雇于人，也不愿意冒风险，便在家中开了个“裁缝店”。李小姐的活儿很多，因为都知道她是设计师，她常常应付不过来。她每晚制作一件时装，收手工费20—30元。做制服则需要二三个晚上一件，手工费也多出几倍。星期天她可以制作三件服装，她每个月的收入总在600元以上。这是一种风险小、收入稳定的方式。

2 特殊服装设计

特殊服装指一般商店里买不到、社会需求量不太、设计要求特殊的服装，如演出服、戏剧服、某些职业服装、新娘新郎服、校服、厂服或者是某个宾馆的“小姐服”、“先生服”。

从事业余的特殊服装设计功夫不在于设计（因为这是大部分设计人员都能胜任的），而在于觅活。从某个意义上讲，能经常找到这一类的设计活落，是一种社交能力。

其实，我国目前特殊服装、职业服装市场的潜力是非常巨大的，随着人们消费水平的提高，消费者对这类服装的需求还会增加。对于用户来讲，他若请国营服装设计所帮助设计，一来国营服装设计所设计周期长，二来由于国营企业设计费用高，收费也高，这是他们所不情愿的。这样一来，反而给广大服装设计人员提供了从事业余创造以获得经济收入的好机会。

3 向乡镇及个体服装公司出售设计

为什么单单向“乡镇企业”及“个体企业”出售？因为，这类性质的企业经营政策灵活，决策快，能迅速拍板决定是否购买你的设计，在决定付给你购买费时，从价格和付款方式上也是灵活的，没有太多束缚和限制。而国营企业条条框框限制太多，在国家及上级主管部门尚未作出有关规定时，企业是无法灵活地与社会的设计者成交的。另一方面可以说，你的设计被迅速购买，即科技新成果被迅速转变为生产，是对科技人员的创造最大的褒奖，是每一个科技人员所希望的。

其实，并非仅仅只有出售设计一条途径，应聘到乡镇企业及个体企业当设计顾问也大有人在。乡镇企业及个体企业一旦亏损，没有国家补贴，等于亏了经营者自己的钱，因而，他们竞争意识极强，不惜高薪聘请设计师及专门人员以使自己的产品打入并站稳市场。也就是说背水一战使他们更需要服装设计师，竞争使他们更需要服装设计师。据山东半岛上的一些乡镇、个体办服装厂调查，绝大多数从外面聘有兼职服装设计顾问。有的服装设计师担任名副其实的“星期天设计师”或“星期天技术顾问”，每个星期天到自己的协议厂家进行业务指导。

4 可当服装商店的顾问

有的服装设计师应聘担当服装商店、服装屋的顾问。招聘设计师担任顾问的服装店经理是聪明人，因为设计师能为他创造效益。具体说，即使该商店不出售设计师的新服装，

也可起到两方面作用。一，可帮助进行服装屋的布置与设计。最近，世界十大服装设计师之一的莫斯科的扎伊采夫在对我国进行了访问之后评价说：中国的服装商品很丰富，品种规格很多。但是，只要你一进商店就会感到眼花缭乱，不知道挑什么色好。因此，款式再好的服装也会被淹没掉，得不到很好的展示。看来，服装屋的布置与设计是很重要的。我们的经营老板不是艺术家，会算计却不会设计，服装设计师恰好弥补这一缺陷。二，服装设计师掌握最新的服装流行信息，对新款式或流行态势有预见能力，能指导商店超前进货，也就是说具备经理的头脑，因而，许多服装商店尤其是个体性质、个人承包性质的服装店竞相聘请服装设计师。

5 编撰服装设计、款式书籍

某设计师平时非常注意搜索、积累资料，她对当家庭裁缝不感兴趣，却对理论上探索倾心。不久前，她根据现有资料加上自己的改进设计，编撰了一本《当代新潮服装》。一经出版上市，该书十分畅销。也找到了一条适合自己发展的路子。

6 晚会及模特表演、时装表演指导

其实，一个好的时装设计师业余时间会找到许多工作可干，一个出色的有名气的服装设计师以其出色的艺术鉴赏力、艺术表现力及特有的素质会有许多受聘机会，譬如时装模特儿的时装表演让你当指导，某企业晚会让你当顾问，或者某电视台某晚会让你当主持人，都不难。

记者

如何相互合作搞个信息公司

如何当经纪人

如何为有钱人、名人代笔

记者从事第二职业与其他职业的人相比，具有无可比拟的优势。由于这种职业的锻炼，记者大都经得多、见得广，他们思想活跃，不拘于传统观念束缚，他们反应灵敏，对国家政策及社会发展趋势把握准确，超前意识强，他们掌握搜集信息快捷、准确、丰富，他们具有较强的写作能力，文章出手快，他们腿脚勤快，具有广泛的社会交际能力，朋友多，得到的方便很多。另外，记者具有“无冕之王”之美称，这美称表现了整个社会对这职业的敬重，也说明了记者在人们心目中的威信。如何利用自己的职业优势从事第二职业是关键。

记者可以搞哪些兼职的生财之道呢？

1 信息有偿服务

信息在这个商品社会中的重要性是不必再赘述的，信息就是效益、就是金钱，大概谁也会这么看。如果A市某公司，积压三吨农药，B乡正需要三吨农药灭虫，C乡也正需要三吨农药灭虫，结果，B和C谁先获得信息谁就能迅速得到农药，就能迅速灭虫，确保农业丰收。

由于记者的采访性工作所决定，记者每天深入生产流通的第一线，即基层单位，获得的经济信息最迅速、最直接、最准确，因而，记者进行信息有偿服务，是最具权威和优势的。

某报张记者，多年来从事工交企业的采访，对各企业商业单位的经济状况可谓熟悉。他经常利用自己独特的信息线索在企业间穿针走线，提供信息服务，常常从中得到报酬。D报在全省各地都驻有记者站，为此，某记者灵感一动，联合了沿海与内地五地市驻地记者，每三天汇集一次信息，编撰一份简易的活页经济信息，然后业余时间走访厂长、经理和供销业务人员。为此，他们获得了丰厚的利润收入。

用信息为用户提供服务的形式是多种多样的，只要肯动脑筋，你的成功也是容易的。

2 为人代笔

近年来，记者为企业撰写报告文学并获得较高报酬已不是秘密。其实，商业性写作在国外非常普遍，从事和参与商业性写作的作家和记者也占了全部作家和记者人数的至少80%以上，且不论商业性写作的道德判断，仅只从经济利益的角度

看，商业性写作对谁都是有利的。这实际上是一部代笔行为。

撰写企业概况、厂史、企业及单位发展状况及企业文献性文章及书籍。这类撰写是每一个有待于发展的企业都需要的，可是企业往往没有有能力的写作人员，所以聘请记者撰写既能使企业得到满意的文章，又能得到撰写费，双方都是满意的。

还可以为企业家，为社会名流，甚至为一些普通人撰写传记。在国外，每个人都可以出版传记，传记并非仅是为英雄人物树碑立传，最主要的是个人生活历程、心理发展的总结。这种观念已逐步为我国读者及出版者所接受，许多企业家及社会名流的传记书籍正陆续出版。相信随着人们观念的进一步转变，个人出版传记会在我国大兴，记者为人代笔是有作为的。

3 充当经纪人

经纪人是近年来诞生的一种新职业，以职业气度潇洒、收入高而受人羡慕。记者业余时间充当经纪人再合适不过。我国目前出现的经纪人大致有文化经纪人、体育经纪人、商品流通经纪人、广告经纪人和股票证券交易经纪人。记者可以充当文化经纪人，从公开报道的许多资料来看，那种目前文艺界的名歌星、名演员身边都伴有经纪人，负责歌星与社会外界的一切联系。还有许多文化经纪人不仅仅服务于一名歌星、演员，而是穿梭于整个文艺界，承揽大型文艺演出的组织活动。他负责联系演出场地，联系赞助企业，聘请演员歌

星，而且这些经纪人许多其原职业或现职业是记者。记者因为经常采访文艺名流、采访文化管理单位及企业，有广泛的社会关系及公关能力，当文化经纪人是能够胜任的。体育经纪人最好是从前干过体育记者的人担任，这类人懂得体育，与运动员及体育官员交往甚笃，熟悉体育比赛的一切程序及环节。广告经纪人实际上大多由新闻记者担任。十一届三中全会以来，我国新闻报道的主要任务是经济报道，记者频频与企业打交道。另外，新闻单位有广告媒介，这是其他行业所不具备的，因而，广告客户要作广告必须与新闻单位联系。还有，近年来，许多新闻媒介的广告和有偿报道混淆不清，记者采写新闻同时收费，这都为新闻记者担任广告经纪人提供了独特的便利。记者还可以担当流通经纪人，通过自己掌握信息多熟悉经济界人士的优势，为买卖双方搭桥进行交易，以此得到提成或回扣。

4 记者从事第二职业路很宽

除了上述提到的，记者业余时间还可以有许多工作可做，如辅导教授通讯报道员，给大学新闻系学生讲授新闻采访课，代企业外出考察并写出考察报告，编辑或撰写有关经济、生活常识或者社会新闻报道的书籍等等。

维修工 安装工 管道工 电工

如何觅活

以前，我国公民住公房，门窗及室内设备维修劳务及费用由单位承担，由于生活水平低，也不需要自己安装什么生活设备。如今可不一样了，人们对居住条件要求高了，并不等待单位几年一次的普修。人们生活水平提高后，室内设备要求也多了，维修工、安装工、管道工、电工等在业余时间里便有了大用场。

维修工、安装工和电工在从事第二职业的时候要将眼睛放在家庭劳务服务上，在这方面钟点工劳务服务公司可为你提供大量信息并为你介绍主顾，你不一定逐个登门觅活，方多了。

具体说来，每个人的工种不同，手艺不同，服务的内容也不同。

维修工

家庭维修最主要的是卫生间设备的维修和厨房设备的维修。在广州，钟点工劳务公司都有许多维修工注册，而且，

广大用户对这种工人的需求也比较多。马桶坏了修理马桶，下水道坏了修下水道，浴盆修补，抽油烟机修理都属于这一类。

门窗修理也比较多，木质窗框门框变形损坏、玻璃损坏，窗挂钩脱落、油漆剥落，或者木门窗换铁质门窗或铝合金门窗皆属于此类。

安装工

张师傅是市政安装公司的一名安装工，一年前首次由别人带着到一个家庭安装吊扇和吊灯、壁灯，一个晚上挣了30多元，尝到了甜头。从此他脑子开了窍，主动出去找活，每晚都闲不着。从安装吊扇、灯具到安装热水器、防盗门、空调、电视天线无所不干。1991年10月，他为一个个体户安装家庭烧煤小型暖气，一个星期的业余时间挣了150元。在他的带动下，他的几个同事也开始效仿他，并组成一个安装小组，专门承揽小型安装工程，活落应接不暇。

其实，作为维修工和安装工，除了家庭维修和家庭小型安装以外，还可以承接许多单位的小型维修、安装工程，与国营的安装公司以及乡镇企业性质的安装公司相比，因为“第二职业者”是业余兼职，钱可挣多挣少，好谈价钱，加之不需要其他开支，与国营公司竞争起来占有很大优势，许多单位愿意把活包给他们。

电工

电工可以承揽为家庭安装天线、灯具以及小型音响等，还可以行进各种线路的检修。据《公共关系导报》的一篇