

成功三件事

敢想 能说 会办事

敢想就是要大胆突破以往思维的瓶颈，启动心灵和身体

建立思想宽带网；

能说就是要学会把别人想到过的东西自己用新颖的方式

表达出来，让对方鼓掌叫好；

会办事就是要懂得集结智慧与经验把握每一次良机，以

便谋求成功的最大效益。



■ 李金水 / 编著

G A N X I A N G N E N G S H U O H U I B A N S H I

C H E N G G O N G S A N J I A N S H I



海潮出版社

成功三件事

敢想 能说 会办事

敢想就是要大胆突破以往思维的瓶颈，启动心灵和身体

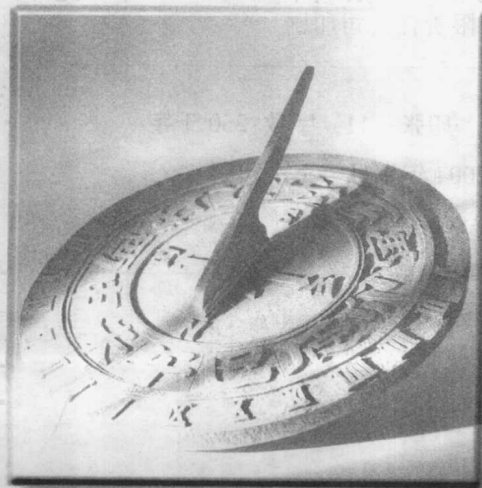
建立思想宽带网；

能说就是要学会把别人想到过的东西自己用新颖的方式

表达出来，让对方鼓掌叫好；

会办事就是要懂得集结智慧与经验把握每一次良机，以

便谋求成功的最大效益。



□ 李金水 / 编著

海潮出版社

GANXIANGNENGSHUOHUIBANSHI

图书在版编目(CIP)数据

成功三件事/敢想、能说、会办事/李金水编著.-北京:海潮出版社,
2003

ISBN 7-80151-794-6

I.成… II.李… III.成功心理学 IV.B848.4

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2003)第 095384 号

成功三件事

敢想、能说、会办事

李金水 编著

海潮出版社出版发行 电话:(010)66969738

(北京市西三环中路 19 号 邮政编码 100841)

北京秋豪印刷有限责任公司印刷

开本:880×1230 毫米 1/32 印张:11 字数:250 千字

2004 年 1 月第 1 版 2004 年 1 月第 1 次印刷

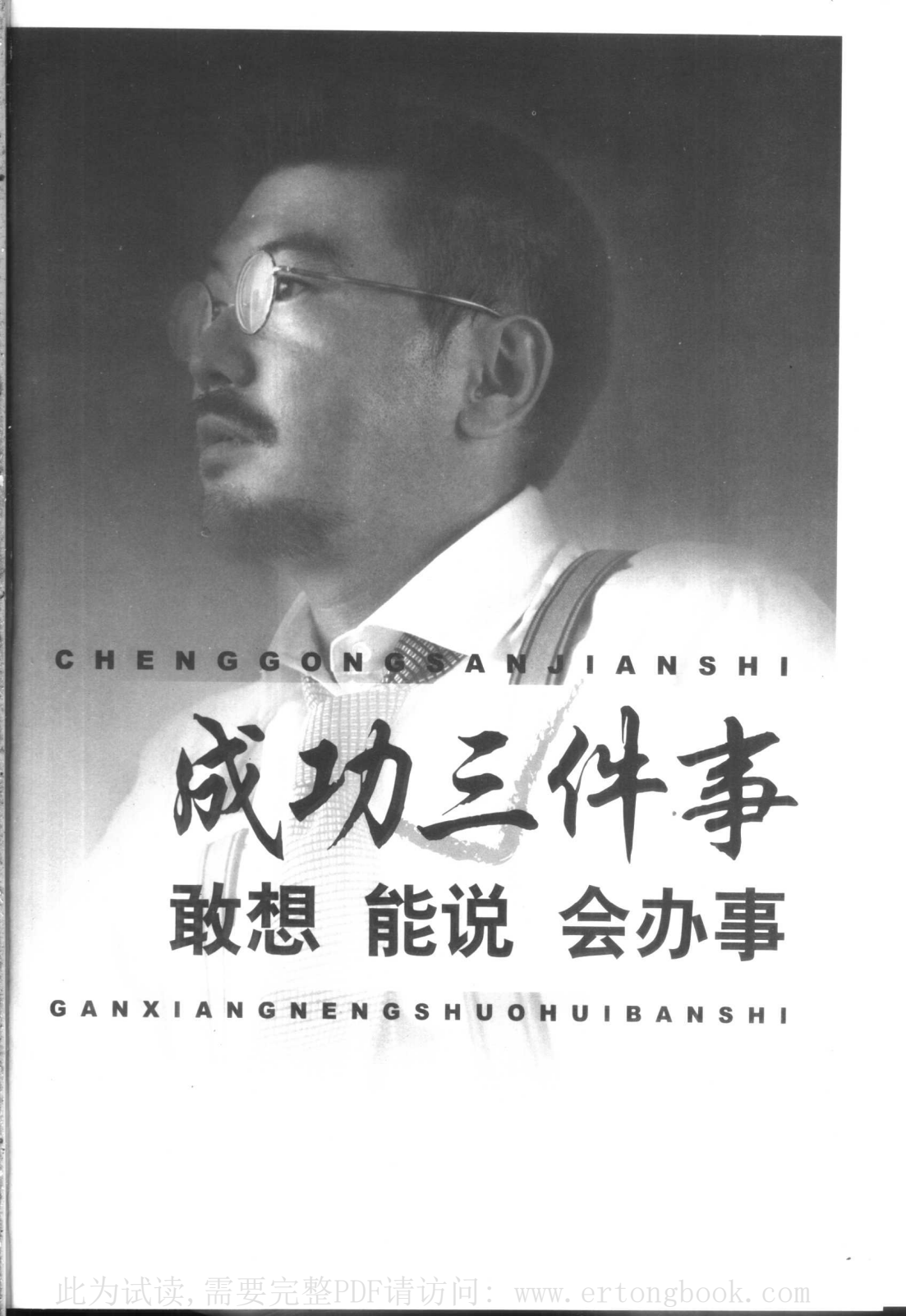
印数:1-5000 册

ISBN 7-80151-794-6/C·110

定价:23.50 元



一个人的成功决不是偶然的，其中包含着敢想的勇气、能说的口才、会办事的方法。许多人把自己的失败归罪于命运，其实命运掌握在自己手里。有一颗敢想的心，有一张能说的嘴，有一双会办事的手，必定成功。



CHENG GONG SAN JIAN SHI

成功三件事

敢想 能说 会办事

GAN XIANG NENG SHUO HUI BAN SHI

第 一 章 前 言

前 言

成功的人多精明睿智,可是,还有许多人像他们一样精明睿智,却未能获得成功。为什么有的人钱多得数不过来而有些人正对着帐单诅咒?其中,运气是一个原因,但更多的人失败是因为有三件事没有做到位,即:缺乏敢想的勇气、缺少能说的口才、没有会办事的能力。

今天的世界新事物层出不穷,知识密集,人才济济,机会多多。在这样的环境下,人们需要有更大的胆量、更快的速度、更奇的招数才能脱颖而出,掌握先机。敢想、能说、会办事对渴望成功的人士来说,比以往显得尤为重要,这正是本书要着重阐述的。

成功第一件事:敢想。

一个人想都想不好,还能做得好?想得好才能做得好。成功的人是第一个吃螃蟹的人,他们总是先例的破坏者。不成功的人不明白这样一个基本的事实:人们之所以能够获得报酬,是因为他们能够做些什么。他们还不明白一种必然的结果:人们由于能够干些使价值大量增值的事而获得高的报酬。谁想获得成功,他就必须实实在在地创造别人想要的东西,而不应将其停留在梦想之中。

成功伴随敢想而来,敢想为成功扬帆起航。能想的人,头脑长在自己肩上;会想的人,从不钻牛角尖;敢想的人,随时



都在追寻目标,准备前进。敢想不是妄想,不是瞎想,不是空想。一个没有腿的人企图跑过世界冠军,可能吗?

成功的第二件事:能说。

能说会道是社会交往的“红娘”。有人在社会上广结广交,“四海皆兄弟”;也有人与他人一见面便“话不投机半句多”,不欢而散,郁郁寡欢。人们把那些不会说话的人比喻成一台发不出声音的收音机,让人干着急。

能不能说话关系到事业的成败。一个能说会道的人,能使难成之事心想事成,能在紧要关头化险为夷,能在两军阵前弭息干戈,能在为人处世时左右逢源。

成功的第三件事:会办事。

在成功当中,办事更倾向于一种谋略。会不会把一件事办成功,关键看使用什么方法和技巧,只要有特殊的套路、明确的实施方案和清晰的目的,一切按计划运作,成功指日可待。

成功是每个人梦寐以求的事情。然而,成功不是天上掉馅饼,天下也没有免费的午餐,芝麻开门更是阿拉伯世界的神话。成功有成功的游戏规则,成功有成功的奥秘和学问。不断地追求,才有不断的进步;不断地实行,才有不断的成就;不断地积累,才有不断的提高;不断地提高,才能取得更大的成功。

话已至此,似觉偏离了本书主题。然偏则偏矣,听听又何妨。

书中谬误之处,但愿敬爱的读者批评指导。



目 录

前 言

敢 想

勇 气

新的生存方式、理想的生存方式潜伏在现时的平常的生存方式之中,具备探险的勇气就能发现它。有所作为的人,总是先例的破坏者;安于现状不思进取的人,从来不会破坏什么。生活过于安逸,各方面的保险系数太大,不敢想不敢做,只能导致懒惰和愚蠢。

想人之所不敢想 · 4

敢于打破常规 · 6

做一个伟大的梦想家 · 9

做自己灵魂的舵手 · 11

突破假想的失败 · 13

摆脱束缚发挥潜力 · 15



只要运动就难免摔跤 · 18

不要躲在别人身后 · 20

胆 略

胆识、眼光、毅力,加起来就是成功的胆略。胆略二字是不可分开的,要有略就一定要先有胆。胆提供大胆的设想,略保证充足的信念,成功才有保障。

在别人说“不”的时候说“是” · 23

错误的决断比没有决断更好 · 27

要有“光荣孤立”的准备 · 30

用自己的脑袋思考 · 32

知识的运用才是力量 · 34

逆流而上,化劣势为优势 · 37

对把握不太准的事说“试一试” · 39

把不可能变成可能 · 41

敏 锐

成功不是吝啬的怪物,对于目光敏锐的人,成功向来是大方的。策划了一个新点子,10人当中有一两个人赞成就可以开始了;有五六个人赞成时,就已经迟了一步;如果有七八个人赞成,那就太晚了。抢先下手的人,成功永远属于他。

别让你的天分睡着了 · 44

成 功 三 件 事



- 提前一分钟下手 · 46
 熟视不要无睹,身边就是“钻石地” · 48
 从零到无限——把光线引进黑暗 · 50
 借用外脑,趋炎附势 · 53

创 新

如何唱响人生的主旋律?成功者的回答是:只要活着,就应开拓和创新。开拓固然冒险,创新固然艰苦,但毕竟成就的是人生的最大值,把人生主旋律的音调提到高八度。

- 换一种思路,去变革 · 56
 创新是“点石成金”的食指 · 58
 成功拒绝生硬的模仿 · 60
 引爆你的思维潜能 · 62
 创造的需要 · 65
 打破枷锁 · 67
 发散思维,天堑变通途 · 70
 从反面想问题 · 72
 驱动想像力的双轮 · 74
 抓住每一个“偶然” · 76
 锻炼创新思维的方法 · 78



实 现

只是在脑子中酝酿却不去实施,等于什么也没

想
敢
任
千

想;以为完美的创意在现实中没有实现,等于是失败。
敢想还要会想,灵机一动以后需要周密的实践计划。
任何伟大的创举都将经过实践的检验,而成功也是在
千锤百炼中诞生的。

用坚韧的意志实现梦想 · 82

创意的实现依靠策划 · 84

抓住最大的鹅卵石 · 86

创意实现第一问:可行吗? · 88

创意实现第二问:有应变方法吗? · 91

信念的力量 · 94

以失败为殷鉴 · 95



能 说

方 式

对人说话,有许多不同的方式。方式本身没有长
短得失的区别,而在听话的人却有合适与不合适的反
应。合适就听从,这是你的成功;不合适就拒绝,这是
你的失败。

你会说话吗 · 100

说好第一句话 · 103

展现说话的亲和力 · 106

说话的姿态尽量放低些 · 109

语气要流利 · 111

成 功 三 件 事

- 避免过分的客套话 · 114
- 使用商量的口吻 · 116
- 不在小事上争执不下 · 118
- 不做没有意义的争论 · 121

方 法

由于会说话,有的人做出了巨大的成绩,有的人获得了不朽的名声,有的人获得了令人羡慕的职位。反之,由于不会说话,有的人人缘关系不好,有的人得不到朋友,有的人无法与人共事。其实,会说与不会说,全在于方法的得当与否。方法得当,人们就高兴,奖赏你;方法失当,人们就愤怒,诅咒你。语言真是个神奇的东西!

- 把握最初的 10 秒钟 · 125
- 适当停顿 · 128
- 借助肢体语言 · 130
- 边看人边说话 · 133
- 少说“我”多说“你” · 136
- 活学活用迂回之术 · 140
- 嬉笑怒骂,寓庄于谐 · 143

色 彩

口语表达是一种美,说话要色香味俱全,将话题的细节隐藏于具体、光彩灿烂的言语中,可以随时依



照说话的场合,用语言魅力去装点当时的情景,力求达到有吸引力,有艺术性。

恋爱离不开交谈 · 146

情话绵绵 · 150

开玩笑有规则 · 153

妙语反击无理的行为 · 155

说好谢谢 · 159

轻松愉快地自嘲 · 163

纠正 7 个口语坏习惯 · 166

征 服



知己知彼,百战百胜。对别人的思想、感觉、看法了解得越清楚,说服对方的能力就越强,越能够替别人剖疑析难,指点迷津。对别人的想法了解得越多,言语的征服力也就越大。

从消除心理障碍入手 · 170

制造威慑气势 · 173

牵着别人的鼻子走 · 175

不到时候不说 · 178

用事实说话 · 180

提前暗示,会使对方说出实话 · 183

设立第三者,激发对方的士气 · 185

动之以情,晓之以理 · 187

借名人的权威效应为自己添彩 · 190

刚柔并用 · 192

倾 听

一名优秀的谈话家,首先是一个注意倾听别人说话的人。倾听别人说话表示敞开自己的心扉,坦诚地接受对方,宽容对方,体贴对方,因而导致彼此心灵融通,获得成功与友情。

会说还要会听 · 195

做一个良好的听众 · 198

倾听的 6 个规则 · 201

发问——有助于彼此的沟通 · 204

冷静听取对方的倾诉 · 208

修 炼

能说会道是经过艰苦而长久有效的训练、人人都可以掌握的后天技能。克服心理弱点,多与人接触,多参加社交聚会,多与朋友、家人交谈,十年磨一剑。终有一天,你会惊喜地发现,不知不觉中你已然成了个令人羡慕的口才出众者。

从生活中积累经验 · 212

有空多与亲友聊聊天 · 216

别怕被人取笑 · 219

克服说话恐惧症 · 222

把心中的压力暴露出来 · 225

对着人群说话 · 229



会办事

造 势

会办事者思路开阔,擅长造势,希望做好人,办好事,为此他凭个人的聪明才智打开了人生大局面。

- 给人留下一个好印象 · 236
- 建立健康的人际关系网 · 239
- 树立可靠的信用度 · 242
- 礼貌待人 · 245
- 用哭声打动人心 · 248
- 经常进行感情投资 · 251
- 善于自我推销 · 253



套 路

无论干什么都有套路,例如下围棋、踢足球都是这样。办事更有套路,只不过这些套路雪藏在办事者的心中。

- 满足对方的欲望 · 257
- 尊重对方的自尊心 · 260
- 善于赞扬对方 · 262
- 使用激将法 · 265

成 功 三 件 事

虚心接受对方意见 · 268
耐心周旋,不达目的不罢休 · 271

清 楚

办事是一门学问,需要心明眼亮。只有将办事的规则和技巧清楚地演练到烂熟于心的地步,才有成功可言。否则会磕磕绊绊,失误连连。

照规矩办事 · 274
顺应客观规律 · 277
办事讲究小心谨慎 · 280
兼顾利害得失 · 282
最要紧的是有眼光 · 285
操纵好情绪的“转换器” · 287
办小事可以糊涂,办大事不能糊涂 · 289
营造回旋的余地 · 291

变 通

天地间没有不变的事情。万事万物随时而变,随地而变,随社会的发展而变,随人的生理、情感、观念而变。时时在变,处处在变,人人在变。学会应变、善于应变、精于应变,能够随着时势、事态的变化而从容应变,是一个人立身处世、建功立业必须具备的本领。办事时不能认清客观形势的变化,不能跟着客观形势变化而变通的人,最终将一事无成。



- 因地制宜把事办 · 295
- 因事制宜把事办 · 297
- 随机应变好办事 · 300
- 出奇制胜好办事 · 302
- 委婉拒绝别人托办的难事 · 304
- 学习别人的办事经验 · 308

摆 平

现实生活中,人人都想把别人摆平,把关系摆平,把爱情摆平,把家庭摆平,把事业摆平。要摆平他人,先要摆平自己;要摆平工作,先要摆平人事;要摆平行为,先要摆平思维。摆不平是生活,摆平了是终点。旧的摆平了,新的又开始了。人人都在摆平中生活,生活中人人都在不断摆平。摆平,是成功的法则,是办事的方略。

- 如何判断异性对自己有意思 · 318
- 面对失恋的现实怎么办 · 320
- 如何消除夫妻间的猜疑 · 322
- 父母如何消除与子女的代沟 · 325
- 工作上如何获得上司的器重 · 327
- 如何说服老板为自己加薪 · 330
- 如何化解与同事的矛盾 · 333

成功三件事