

北京大学国际关系学院系列教材



经济

JINGJI
WAIJIAO

外交

张学斌 著



北京大学出版社

peking
university press

1200322804



1200322804

北京大学国际关系学院系列教材

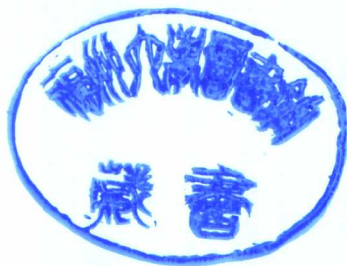
北京大学
图书馆藏



经济外交

JINGJI WAIJIAO

张学斌 著



F114
980



北京大学出版社

图书在版编目(CIP)数据

经济外交/张学斌著. —北京:北京大学出版社, 2003. 2

北京大学国际关系学院系列教材

ISBN 7-301-05985-X

I. 经… II. 张… III. 国际经济关系-高等学校-教材

IV. F114

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2002)第 090110 号

书 名: 经济外交

著作责任者: 张学斌 著

责任编辑: 耿协峰

标准书号: ISBN 7-301-05985-X/D·0675

出 版 者: 北京大学出版社

地 址: 北京市海淀区中关村北京大学校内 100871

网 址: <http://cbs.pku.edu.cn>

电 话: 邮购部 62752015 发行部 62754962 编辑部 62753121

电子信箱: zpup@pup.pku.edu.cn

排 版 者: 兴盛达打字服务社 82715400

印 刷 者: 北京飞达印刷有限责任公司

发 行 者: 北京大学出版社

经 销 者: 新华书店

890 毫米×1240 毫米 A5 开本 13.375 印张 385 千字

2003 年 2 月第 1 版 2003 年 2 月第 1 次印刷

定 价: 22.00 元

内 容 简 介

本书是一部系统研究经济外交的著作。内容包括五编：第一编是经济外交总论，研究经济外交的概念、目的、原则和主体；第二编为货币金融外交，讨论国际货币金融体系与经济外交、国际金融危机与金融外交、国家集团金融外交；第三编是贸易外交，涉及的内容包括对外贸易政策理论与经济外交、贸易外交与国际贸易秩序、多边贸易外交、双边贸易外交等；第四编是区域经济一体化外交，重点考察自由贸易区与关税同盟外交、经济共同体与经济联盟外交；第五编是经济援助与制裁外交。本书的特点是将经济学的有关理论与经济外交实践相结合，将经济外交的历史与现实相结合，用案例深入说明有关问题。

本书可供从事国际政治、国际贸易、国际金融、国际经济合作等方面研究、教学和实践工作的人士，以及对国际问题感兴趣的人士阅读，也可作为大专院校教材。

作者简介

张学斌 1974年毕业于北京大学国际政治系，留校任教至今。1986年至1987年先后为美国密苏里大学和哥伦比亚大学访问学者，1996年至1997年是英国伯明翰大学访问学者。开设的课程主要有：经济外交、中国对外经济关系研究、中国涉外法概论等。主要著作有：《经济外交与国际经济秩序》（中国国际文化出版公司2001年11月出版）、《中国涉外法概论》（北京大学出版社1997年12月出版）、《改革危险期》（主编，中国工商联合出版社1999年1月出版）、《信息技术与当代社会》（合著，高等教育出版社2000年7月出版）、《社会主义与资本主义两制关系史论》（副主编，红旗出版社1993年出版）、《苏共的失败及教训》（中共中央党校出版社1994年出版）、《国际政治大辞典》（副主编，中国社会科学出版社1994年出版）、《勤政为民鉴览》第三卷《国际共运史卷》（主编兼作者，辽宁大学出版社1996年出版）、《20世纪大揭秘》（合著，北京出版社1998年出版）、《西方外交思想史》（副主编，北京大学出版社2002年出版）。

前 言

随着经济全球化的发展,各国间的经济关系越来越密切,相互间的经济依赖性也越来越强。和平的环境和科学技术的迅速进步,为各国在竞争中提高综合国力提供了难得的机遇;一国发生的经济问题,可能瞬间影响相邻的国家和地区乃至全世界,又使国家经济安全面临现实的或潜在的威胁。因此,充分利用时代提供的机遇,避免或减少经济危机带来的损失,维持国际经济秩序的有序进行并将其改造得更加公平合理,是国际社会面临的共同紧迫任务。

机遇与风险共存,世界各国政府无不对此有深刻认识,但能否抓住机遇、减少风险带来的损失,使自己国家的经济健康快速发展,还要看每个国家政府在国内与国际两个方面的努力。经济外交就是各国政府国际努力的重要组成部分。

冷战结束后,经济外交越来越受到各国政府的重视,成为政府外交活动的重要内容。几乎每个国家从最高领导人到有关政府部门的具体工作人员,都在从事大量的经济外交活动,不断地寻求和加强经济合作,协调经济政策,应对经济危机,处理经济摩擦和谋求共同发展。

经济外交活动的加强和重要性的提高向学术界提出了许多新的研究课题,向教育界提出了培养相关人才的任务,向有关工作人员提出了更新知识的要求。据了解,国外一些大学和研究机构纷纷开设了有关经济外交的课程和进行这一方向的研究,并有不少研究成果。相比之下,我国对经济外交的研究尚在起步阶段。

经济外交的研究和教学是跨学科的,它涉及外交学、国际政治、国际经济、国际金融、国际贸易、国际组织等相关领域。可能由于这个原因,我国学者撰写的有关经济外交的著作还不多。在已经出版

的经济外交方面的著作中,研究日本经济外交活动的著作比较突出。如1998年天津人民出版社出版张健著的《战后日本的经济外交》,中国社会科学出版社1998年出版金熙德著的《日美基轴与经济外交》,人民出版社1997年出版的李恩民所著《中日民间经济外交》等。笔者在1996年和1997年在英国伯明翰大学接触到经济外交课程,回国后从1997年开始从事经济外交问题的研究和教学工作,并于2001年出版了《经济外交与国际经济秩序》一书。但这些书都是就一个方面或一个国家的角度研究经济外交,没有反映出经济外交的整体框架和基本内容,因此,笔者决定撰写一本基本涵盖经济外交主要内容的著作,作为投石问路,以求得对经济外交研究的深入。

本书是在《经济外交与国际经济秩序》一书的基础上完成的,在观察角度和条理化方面做了新的尝试,并吸收了该书的一些成果。在写作时,笔者注意突出了有关经济理论对经济外交的指导作用,几乎在书中的每一部分都重点介绍了影响该部分经济外交活动的有关经济理论,此外,本书还在历史与现实相结合,用案例说明问题等方面作了努力。

本书共包括五编。第一编是总论部分,主要对经济外交的基本概念进行了探讨,其中包括经济外交的定义、目的、原则和主体等内容;第二编是货币金融外交,主要讨论国际货币金融体系与经济外交,国际金融危机与金融外交,国家集团金融外交等方面内容;第三编是贸易外交,内容包括对外贸易政策理论与经济外交,贸易外交与国际贸易秩序,多边贸易外交,双边贸易外交等;第四编是区域经济一体化外交,涉及自由贸易区与关税同盟外交,经济共同体与经济联盟外交等内容;第五编从双边和多边两个角度阐述了经济援助与制裁外交的有关内容。

由于本人水平有限,又是第一次对经济外交做较为全面的考察,一定会存在许多不当和错误之处,恳请大家多多批评指正。

本书撰写时参考了大量著作、译著和论文,并受益匪浅。在此一并对著者和译者表示由衷感谢。

本书的撰写和出版得到了北京大学国际关系学院的领导和同事的关心、帮助和支持,得到了北京大学教材出版基金和北京大学出版

社的鼎力相助,得到了我的亲友的关心和鼓励,在此向他们表示深深的谢意。

作者

2002 年 10 月 28 日于北京龙兴园

目 录

前言	(1)
----------	-------

第一编 总 论

第一章 经济外交的基本概念	(3)
第一节 经济外交的定义和目的	(3)
一、经济外交的定义	(3)
二、经济外交的目的	(6)
第二节 经济外交的普遍原则	(10)
一、尊重国家主权原则	(10)
二、平等互利的原则	(11)
三、共同发展的原则	(12)
第三节 经济外交活动的主体	(13)
一、国家元首	(13)
二、政府首脑	(14)
三、外交机构	(14)
四、政府涉外经济机构	(15)
五、经济外交主体实例分析:2001 年 APEC 的 主要活动	(16)

第二编 货币金融外交

第二章 国际货币金融体系与经济外交	(25)
第一节 霸权外交与货币金融体系	(25)
一、霸权外交的理论支柱——霸权稳定论	(26)
二、霸权国家与货币金融体系的确立	(29)

第二节	布雷顿森林体系与单边金融外交	(41)
一、	采取单边金融外交的目的与表现	(41)
二、	美国的单边金融外交:对尼克松新经济政策的 分析	(43)
第三节	布雷顿森林体系与双边外交	(53)
一、	英美双边外交与布雷顿森林体系的确立	(53)
二、	美法最高级会议与史密斯协议的达成	(62)
第四节	多边外交与国际货币金融体系的变革	(66)
一、	布雷顿森林体系危机期间的多边外交	(66)
二、	二十国委员会和二十国临时委员会	(72)
三、	牙买加协定的达成	(76)
第五节	发展中国家改革国际货币金融体系的 外交努力	(80)
一、	布雷顿森林会议上发展中国家的外交斗争	(80)
二、	布雷顿森林体系存续期间发展中国家的 外交斗争	(80)
三、	布雷顿森林体系崩溃后发展中国家的 外交斗争	(86)
第三章	国际金融危机与金融外交	(94)
第一节	国际金融危机与最后贷款人	(94)
一、	国际金融危机	(94)
二、	最后贷款人	(95)
第二节	危机中国家的金融外交	(101)
一、	争取国际社会援助	(101)
二、	努力吸引境外投资	(103)
三、	调整汇率	(104)
第三节	金融危机与援助外交	(108)
一、	援助国考虑的问题	(108)
二、	案例分析:美国 1994—1995 年对墨西哥的 援助	(112)
三、	案例分析:中国在亚洲金融危机中的金融	

外交	(114)
四、案例分析:美国在亚洲金融危机中的消极表现	(118)
第四节 多边稳定货币谈判	(123)
一、多边稳定货币谈判的必要性	(123)
二、不成功的谈判案例:1933 年美、英、法三国稳定货币谈判	(124)
三、成功的谈判案例:1936 年美、英、法三国货币协议的达成	(129)
第四章 国家集团金融外交	(133)
第一节 国际经济政策协调论和货币一体化理论	(133)
一、国际经济政策协调论	(133)
二、货币一体化理论	(136)
第二节 七国集团金融外交	(141)
一、七国集团的形成	(142)
二、七国集团主要金融外交活动	(145)
第三节 区域集团货币金融外交	(160)
一、第一次世界大战后出现的三大货币集团	(160)
二、欧洲货币体系	(163)
三、欧洲经济与货币联盟	(168)

第三编 贸易外交

第五章 对外贸易政策理论与经济外交	(181)
第一节 经济自由主义理论与经济外交	(181)
一、亚当·斯密的绝对利益说	(181)
二、李嘉图的比较利益说	(183)
三、俄林的生产要素禀赋说	(184)
四、林德的收入偏好相似说	(186)
第二节 经济保护主义理论与经济外交	(187)
一、重商主义	(187)

二、保护幼稚工业理论	(189)
三、凯恩斯的超保护贸易理论	(191)
第六章 贸易外交与国际贸易秩序	(193)
第一节 贸易外交与第二次世界大战前的国际 贸易秩序	(194)
一、双边贸易外交:互惠条约的出现	(194)
二、多边贸易外交:贸易集团的出现	(195)
三、伦敦世界经济会议恢复贸易秩序努力的 失败	(197)
四、美国《互惠贸易协定法案》的通过	(198)
第二节 第二次世界大战后国际贸易秩序的确立	(200)
一、美国建立国际贸易秩序的设想	(200)
二、市场经济国家的国际贸易秩序—— 关贸总协定	(201)
三、苏联东欧国家之间的国际经济秩序—— 经互会	(204)
第三节 发展中国家改革国际经济贸易秩序的努力	(207)
一、国际经济贸易旧秩序	(207)
二、七十七国集团与 1964 年联合国贸易与 发展会议	(208)
三、石油输出国组织对旧国际贸易秩序的挑战	(210)
四、发展中国家关于国际经济新秩序的主张	(213)
第七章 多边贸易外交	(217)
第一节 博弈论与多边贸易谈判	(217)
一、博弈论对多边贸易谈判的原因的分析	(217)
二、博弈论与多边贸易谈判的四个阶段	(221)
第二节 联合国贸易和发展会议	(222)
一、联合国贸易和发展会议组织的建立	(222)
二、联合国贸易和发展会议的主要活动	(223)
第三节 关税与贸易总协定	(226)
一、关贸总协定的宗旨与作用	(226)

二、关贸总协定主持的多边贸易谈判	(227)
三、关贸总协定多边贸易谈判案例分析:	
乌拉圭回合多边贸易谈判	(230)
四、关贸总协定争端解决机制	(243)
第四节 世界贸易组织	(248)
一、世界贸易组织的建立	(248)
二、世界贸易组织的原则	(251)
三、世界贸易组织的职责与组织结构	(253)
四、世界贸易组织的决策和争端解决机制	(254)
五、世界贸易组织的加入	(257)
第八章 双边贸易外交	(260)
第一节 国际经济相互依赖理论	(260)
一、国际经济相互依赖概念	(260)
二、国际经济相互依赖理论与双边贸易外交	(262)
第二节 发达国家间的双边贸易外交	(263)
一、不断加剧的发达国家间的贸易摩擦	(263)
二、美日贸易摩擦	(270)
三、西欧与美国的贸易摩擦	(283)
第三节 中国与美国的双边贸易外交	(296)
一、中美贸易外交简况	(296)
二、中美最惠国待遇摩擦	(299)
三、中美知识产权摩擦	(309)
第四编 区域经济一体化外交	
第九章 自由贸易区与关税同盟外交	(323)
第一节 经济一体化过程中的	
自由贸易区和关税同盟	(323)
第二节 关税同盟理论	(327)
一、贸易创造效果	(327)
二、贸易转移效果	(328)

三、关税同盟效应	(328)
第三节 自由贸易区外交	(330)
一、自由贸易区外交发生的环境	(330)
二、案例分析:建立北美自由贸易区的谈判	(335)
第四节 关税同盟外交	(341)
一、关税同盟外交的特点	(341)
二、案例分析:欧共体的关税同盟的建立	(342)
第十章 经济共同体与经济联盟外交	(346)
第一节 大市场理论与协议性国际分工原理	(346)
一、大市场理论	(346)
二、协议性国际分工原理	(347)
第二节 共同市场外交	(348)
一、共同市场外交的特点	(348)
二、案例分析:欧洲共同市场农业一体化谈判	(350)
第三节 经济联盟外交:欧洲联盟的实践	(353)
一、从欧洲统一市场到欧洲联盟	(353)
二、欧盟的外交决策机制	(358)
第四节 非排他性区域经济集团外交:	
亚太经合组织模式	(360)
一、亚太经合组织的建立	(360)
二、亚太经合组织领导人最初的非正式会议	(362)
三、亚太经合组织多边外交的特点	(364)

第五编 经济援助与制裁外交

第十一章 经济援助外交	(369)
第一节 经济援理论	(369)
一、国家利益理论	(369)
二、超国家理论	(370)
三、良制论和条件论	(371)
第二节 经济援助外交概述	(372)

一、经济援助的概念和分类	(372)
二、经济援助外交的发生与发展	(374)
第三节 双边经济援助外交	(377)
一、美国的经济援助外交	(377)
二、日本的经济援助外交	(381)
三、中国的经济援助外交	(385)
第四节 多边经济援助外交	(389)
一、多边援助与多边援助外交	(389)
二、多边援助机构	(390)
三、多边援助会议	(393)
第十二章 经济制裁外交	(396)
第一节 双边经济制裁外交	(396)
一、双边经济制裁的提出	(396)
二、双边经济制裁的实施	(399)
第二节 多边经济制裁外交	(401)
一、多边经济制裁的提出	(401)
二、多边经济制裁的实施	(402)
主要参考文献	(406)

第一编

总 论

