



伴君走向成功

三分钟处世哲学系列丛书

三分钟成功哲学

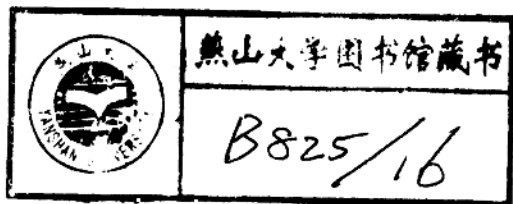
内蒙古人民出版社



· 三分钟处世哲学系列丛书 ·

3 分钟成功哲学

胡汉文 编



0253827

内蒙古人民出版社

责任编辑：贵 荣

封面设计：老 黄

· 三分钟处世哲学系列丛书 ·

胡 汉 文 编

内蒙古人民出版社出版发行

(呼和浩特市新城西街 20 号)

新华书店经销 湖南望城湘江印刷厂印刷

开本：850×1168 1/32 印张 9.375 字数：235 千字

1997 年 10 月第 1 版 1997 年 10 月第 1 次印刷

印数：1——10,000 册

ISBN7-204-03487-2/C·13 定价：29.40 元 (全套三册)

EA

· 三分钟处世哲学系列丛书 ·

(全套三册)

《三分钟成功哲学》

《三分钟社交手册》

《三分钟新形象设计》

目 录

一、成功哲学第一阶段：燃烧的愿望	(1)
不能考虑退却	(1)
烧船的将军	(1)
实现愿望的六个步骤	(4)
真正的空想家	(6)
梦想产生愿望	(8)
愿望克服“不可能”	(10)
找到道路	(11)
谁也不能再阻挡	(11)
听到了！	(14)
“耳聋少年”的大志	(15)
二、成功哲学第二阶段：信念	(16)
丢掉懦弱	(16)
培养信念的语言	(17)
反复的思考有助信念的增强	(18)
培养自信的五个公式	(19)
信念和自我暗示	(20)

信念产生奇迹	(21)
三、成功哲学第三阶段：自我暗示	(22)
感动产生金钱	(23)
首先是坚信	(24)
启示的力量	(24)
发动潜在意识的三个步骤	(25)
成为自己命运的支配者	(26)
四、成功哲学第四阶段：教育与知识	(27)
“无知”才能成功	(28)
获取知识并不困难	(29)
从哪里获得知识	(30)
自我训练	(31)
学习不分年龄	(32)
活动记账事务所的故事	(33)
“我的目录”	(34)
节约十年	(36)
世界属于勇敢的追求者	(37)
从下层脱颖而出	(38)
五、成功哲学第五阶段：想像力	(39)
两种类型的想像力	(40)

唤醒想像力	(41)
使用大自然的法则	(41)
某种秘密要素	(42)
一个星期制造一百万美元的人	(44)
六、成功哲学第六阶段：计划的组织化	(49)
失败是成功之母	(50)
推销你的才能	(51)
两种类型的人	(52)
做领导者的十一个条件	(52)
遭致失败的十个原因	(53)
全世界都在渴求新型的领导者	(55)
找工作的五种方法	(56)
“我的目录”的制作方法	(56)
做好工作的七个项目	(57)
服务大众	(58)
“QQS”公式	(58)
推销东西还是推销才能？	(59)
成为失败者的三十一个原因	(60)
去年有进步吗？	(65)
自我分析的二十七个问题	(69)

七、成功哲学第七阶段：决断力	(68)
没有比“意见”更便宜的东西	(69)
决断能改变历史	(70)
波士顿事件	(70)
协力的重要性	(72)
正义的决断	(72)
托马士·杰弗逊的宣言	(74)
以生命作赌注	(75)
八、成功哲学第八阶段：忍耐力	(78)
缺乏忍耐力招致失败	(78)
失败是暂时性的	(79)
锻炼忍耐力的八个要点	(81)
应该克服的十六个弱点	(82)
不要害怕舆论	(83)
忍耐带来“幸运”	(85)
锻炼忍耐力的四个步骤	(86)
九、成功哲学第九阶段：协力者	(87)
安德鲁·卡耐基的秘密	(88)
活用他人的头脑	(89)
贫乏不需要计划	(92)

一、成功哲学第一阶段：燃烧的愿望

只是做梦是没有用的。

抓着燃烧的愿望。

想要甚么，下定决心是人生的第一步。

强烈的愿望是肯定能实现的。

潘兹在新泽西州的东奥连治市走下运货列车时，是距今 50 多年前的事了。当时他衣衫褴褛，像个流浪者，但心里却充满着不逊于王者的自信。

从铁路往爱迪生研究所走去时，他心中已经让工作的狂热整个占据了。要和那个伟大的发明家共同发展事业的愿望，在他心中燃起。他决定把这个作为他人人生第一个最大的愿望。于是，他“终于叩响了爱迪生研究所之门”。

潘兹的愿望是“像梦又像希望的非同寻常的东西”。它是超越任何一切的。

自那时起不过几年，潘兹就已经成为“具相当知名度的合伙人”，而能与爱迪生平起平坐了。这个时候，他已把“人生的赌博”完全变成了现实的东西。由于潘兹把全部的能量，全部的才干，全部的努力都献出来，忘我投入，最后获得了巨大成功。

不能考虑退却

潘兹度过了在爱迪生研究所的头5年。在任何人眼中，也许他不过只是一个齿轮。但他从来没有忘记过，自己第一眼见到爱迪生时，就已经决心要成为他的合伙人。

潘兹为了达到这个目标，制定了细致的计划，并切断所有计划的退路。这个计划是他人生最大也是最后的东西，在一切麻烦、困难消失之前，他不止一次地对自己这么说。终于，这个计划实现了。

第一次访问东奥连治市时，他并没有因为向爱迪生求职而有半点消极的情绪。他在心中不断地重复着，自己是为了成为爱迪生的合伙人而来的。

他从来没有考虑过，假如这个愿望破灭，自己应该再寻找什么机会。他决心在这一生，为使自己成功，“只有这一条路走”。于是他把自己整个一生赌押了上去。

潘兹走着一条不能回头，不胜利便失败的严峻道路。这就是他的成功哲学。

烧船的将军

从前，有一个伟大的将军，在战场上被迫作了一个重大的决断。他必须带领不足一千名的士兵进入超过一万名强兵的敌阵中。将军让士兵分乘船只，秘密潜入敌国。当士兵和武器弹药从船上卸下后，将军便发出把所有船只烧掉的命令。

将军站在熊熊燃烧的船队前面，说道：“各位，我们的船只正在化为灰烬。我们已经没有了逃回去的船。除了战胜之外，再没

3 分钟成功哲学

有其他生存的道路。留给我们的，不是胜利便是全军覆没！”(注)

结果，他们胜利了。为了取得胜利这个目标，必须烧掉自己的船，堵绝一切退却的道路。只有这样，成功哲学的第一阶段“燃烧的愿望”才能发挥出其威力。

芝加哥大火灾的第二天早上，商人们群集街上，寻找昨晚之前还是自己店子的废墟。他们商议着，是再在这片土地上建回店子呢，还是放弃芝加哥，转移到更有前途的地方去。结果，除了一个人之外，全部决定离开芝加哥。

那位决定留下来，在这个废墟上重建店子的唯一的人指着废墟发誓说：“各位，今后无论还会遇到多少次火灾，我都要在这

注 我国古时有这样的两个故事。一个是破釜沉舟，另一个是背水一战。

赵国都城钜鹿被秦国大将章邯的 20 万大军包围时，项羽奉命带两万人前来支援。

全部人马过了漳水后，项羽当着战士的面，派人放火烧掉全部的营房，又把军营中的锅碗瓢盆全部砸碎，还把船只全部凿沉。然后发给每人三天干粮，下令迅速解决敌人。

兵士们看见房烧了，锅砸了，船沉了，知道后退没有生路，便都鼓足勇气，勇猛杀敌，很快就解除了钜鹿之危。

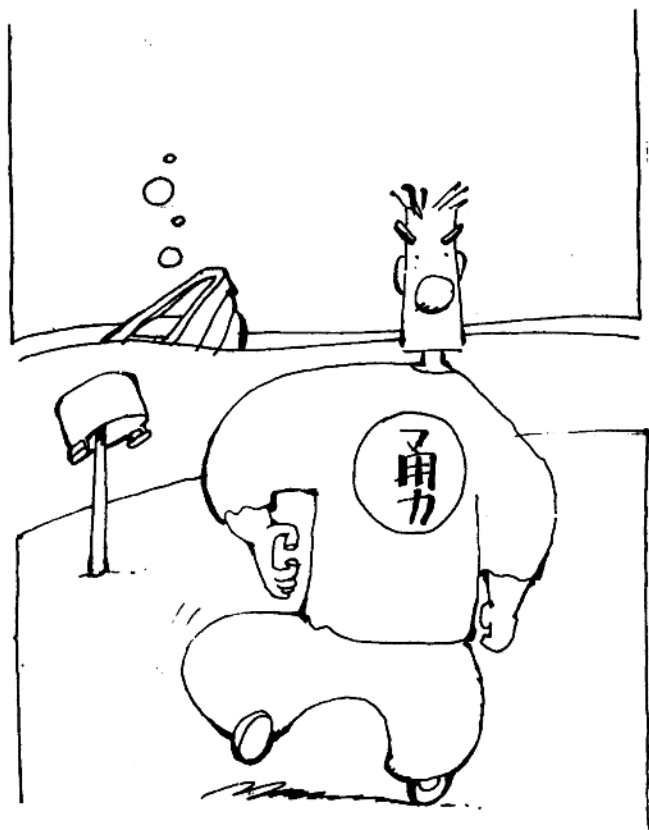
背水一战也是一个因为堵绝后路而赢取胜利的故事。

背水结阵本来是兵家大忌，但是韩信在攻打赵国时却故意用这个办法，引诱赵军，结果赵军果然上当，以为他们不懂兵法，另一方面楚军背水结阵的部队，因无处可退，只好拼命冲杀。

结果韩信用一万多的军队就打败了赵军二十万的大军。

这两个历史上脍炙人口的漂亮战役，根本原因就在于他们没有想过回头，抱有必胜的愿望。

一、成功哲学第一阶段：燃烧的愿望



破釜沉舟

里建起世界一流的商店给大家看。”这是大约一世纪以前的事了，当时建起的大厦，今天仍然屹立着，并且已经成为象征“燃烧着的愿望”的纪念塔。

对这个唯一的人菲尔多来说，舍弃这块似乎已经没有前途的受灾土地，也和其他的人一样，应该是很简单的。

但是，他没有这样做。这是他和其他人不同之处。这一点不同，正是最后使他成功的关键。

在金钱的作用变得更加清楚的年代，任何人都想赚钱，而“只是想”，钱是不能到手的。但是，只要把心底想成为富人的“心愿”变成“燃烧的愿望”，并且制定一套为达成它的切实的计划，并以“决不妥协”的决心去实行，愿望是肯定可以达到的。

实现愿望的六个步骤

为了达成致富的“愿望”，下面介绍非实行不可的六个步骤。

1. 明确你所想要的“金额”。只是“想要很多钱”是不行的（以后再说明，这在心理学上具有重要的意义）。

2. 确定你将为自己想得到的金钱付出多少？因为这个世界是没有不需要付出代价而就能得到东西的。

3. 决定达成愿望的“日期”。

4. 制定为得到金钱的周密计划。无论计划能否完成，“立即行动”。

5. 把前面四个步骤（想得到的金额、为此做的事、达成的日期以及周密的计划）详细写在纸上。

6. 把这个写在纸上的宣言，每天晚上临睡前或早上起床时，至少两次地大声读出。这样做，将会使你感觉到自己已经把那金钱弄到手。这是非常重要的。

一、成功哲学第一阶段：燃烧的愿望

为了成为富人，当然必须正确无误地遵从这六个步骤，其中最重要的是第六个步骤。但是，也许有人会嘀咕，认为把还没有到手的东西当作已经到手，是不可能的。不过，这又的确是能否把“燃烧的愿望”变成现实的关键。你“从心底”想要金钱和满怀强烈期望，那么，你便应该能够把那笔钱到手的情景，在思想上描绘出来。

在还不很理解“心的作用”具有伟大力量的一些人中，也许有人会把这六个步骤的设计当成发神经。但是，钢铁大王卡耐基也曾不惜跑到某钢铁工厂，当一名劳动者，开始其人生新的一页，实行这六个步骤，最后成为大富豪。

另外想告诉你的是，这六个步骤不只是对“赚钱”有用，对其他的任何愿望也一样奏效。爱迪生的经验证明了其真正的价值。

这个教诲寻求的不是“艰难”，也不是“牺牲”或“高深的教育”。而是坚信愿望必将实现，掌握所谓开创的“想像力”。几乎所有成功的人士，都是从“描绘梦想、抱着希望、燃烧愿望、制定计划”开始的。因此，假如现在马上燃起想成为富人的“白热愿望”，“坚信”必将成为富人的话，那么，你也必将成功。

注 遇到问题，肚子里先有了成熟的主张和解决办法，就会显得镇定而有把握。中国古代早就有“成竹在胸”的说法。

宋朝文与可的墨竹写生十分有名。这是因为他在住所前栽了很多青竹，一年四季，不管天晴下雨，都仔细观察、琢磨竹子在每个季节、每种气候里的变化和姿态。久而久之，对竹子便十分熟悉，闭上眼睛也能把竹叶和枝干仔细地默绘出来。所以他的朋友作诗赞他：

与可画竹时，
成竹已在胸。

真正的空想家

希望富裕的人们，必须知道我们生活的这个世界不是静止而是前进的。应该认识以下的事实：一个又一个的新的指导者相继出现，一项项新发明层出不穷，新的教育法不断被创立，新的市场一个个被扩拓，还有，新的书籍，新的文学，新的电视节目，新的电影等等都在不停地产生。不要忽视在这个发展与跃进中打旋的能量，这就是“燃烧似的愿望”

世界的指导者、深受尊敬的科学家们。常常都是由于坚信着还未见到、还未触摸到的未来具有力量，才建设摩天大厦，建造城市，设立工厂，生产飞机、汽车等等，进行一切有利于人类生活的建设的。

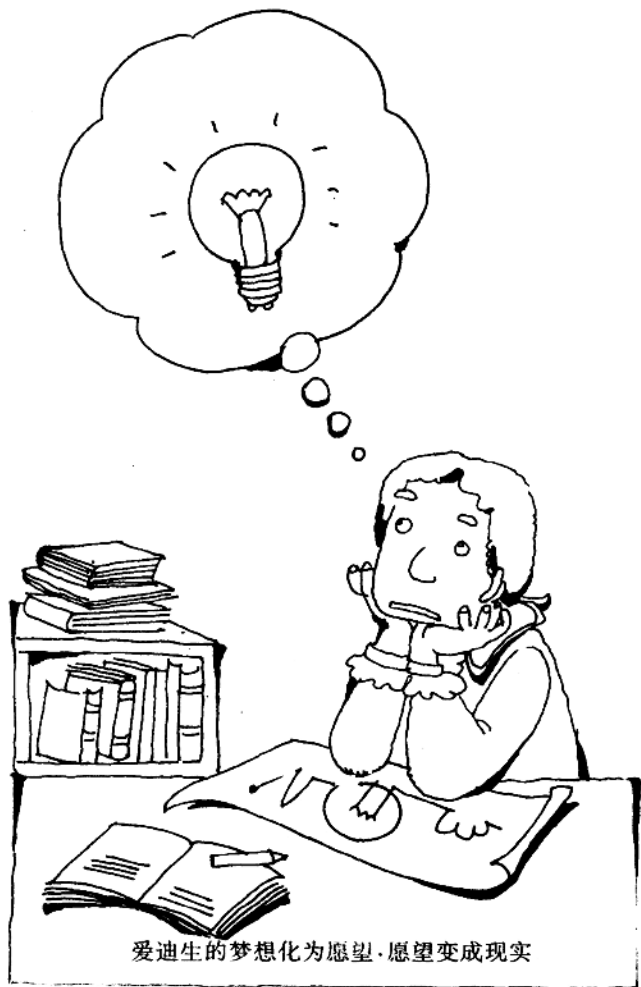
假如希望在这个不断变化的世界得到成功，那么千万不要为那些轻蔑我们的愿望为“空想”的言词所动摇。发扬先辈们的开拓精神吧！不要忘记，正是他们的开拓梦想，创造了现代这个有价值的文明，正是那种精神成为活力的源泉，把我们才能开发至现在这个阶段。

“懒散的胆小者一再产生懈怠，就会成为自暴自弃，不可能创造出新的世界。”

假如你今后想做的事正确，并有实现它的“信念”，那么，对你来说只有前进，断然向你的梦想挑战。不要去理什么假如失败了怎么办的问题。为什么这样说呢？因为提出那些问题的人不了解无论是怎样的失败，其中都必然隐藏着某种有价值的成功的种子。他们不知道失败为成功之母这个事实。

爱迪生梦想发明电灯，不管“几千次的失败”，直到最后都没有放弃那个梦想。

一、成功哲学第一阶段：燃烧的愿望



爱迪生的梦想化为愿望，愿望变成现实

“真正的梦想家并不是那种半途而废的懦夫。”

荷艾兰梦想建造香烟的连锁商店，最后，他办成了美国最大的雪茄联合商店(United · Cigar · store)。莱特兄弟梦想在空中飞行，创造了今日的天空世界。

马可尼梦想利用眼睛看不到的电波力量，产生了今日的无线电和电视机。但是，当马可尼发表不必利用电线可以在空中通讯的理论时，友人们把他带到精神病院，这事至今仍然成为人们的谈话资料。

认真观察的话，应该可以明白，给予空想家实现发明或发现的机会，今天比过去多得多了。

梦想产生愿望

具有想要什么，完成什么的所谓“燃烧的愿望”的人，被称为“空想家”，但是，“真正的空想家”，既不是傻瓜，也不是懒惰者，更不是赌徒。“走向成功道路的人，开始时不少都是惨淡经营的。”不单如此，在奋斗的过程中还必会受到苦难的折磨。不过，他们也总是在最恶劣的状态当中抓住了人生的转机。

班扬是英国名著《天路历程》的作者，他完成这部名著是在宗教裁判所把他投入监狱以后的事。

欧·亨利是在俄亥俄州的哥伦布单人牢房，开始发现自己潜藏的天才的。因此，他没有屈服于那不幸的命运，没有以“悲惨的罪人”终其一生，而是以此作为伟大作家生涯的起点。

狄更斯本来只是张贴商标的工人，由于悲痛的失恋而成为世界名作家。

凯勒出生不久就罹患瞎、聋、哑三重病痛，但她没因那痛苦