

黄治康 编著

助你成功系列

走向成功的 100个金点子

西南财经大学出版社
SOUTHWESTERN UNIVERSITY OF FINANCE & ECONOMICS PRESS

助你成功系列

Zouxiang
Chenggong
de Yibai Ge
Jindianzi

走向成功的 100个金点子

黄治康 编著

西南财经大学出版社
SOUTHWESTERN UNIVERSITY OF FINANCE & ECONOMICS PRESS

走向成功的 100 个金点子

黄治康 编著

责任编辑:李 才

封面设计:大涛视觉传播设计事务所

出版发行:	西南财经大学出版社(四川省成都市光华村街 55 号)
网 址:	http://www.xcpress.com/
电子邮件:	xcpress@mail.sc.cninfo.net
邮政编码:	610074
电 话:	028-87353785 87352368
印 刷:	郫县科技书刊印刷厂
开 本:	880mm×1230mm 1/32
印 张:	9.125
字 数:	140 千字
版 次:	2003 年 1 月第 1 版
印 次:	2003 年 1 月第 1 次印刷
书 号:	ISBN 7-81088-033-0/F·030
定 价:	22.00 元

1. 如有印刷、装订等差错,可向本社发行部调换。
2. 版权所有,翻印必究。
3. 本书封底无防伪标志不得销售。

序

成功是一门学问。决定成功的因素很多，但是它的先决条件不外乎下面两条：一、彻底了解事情；二、坚决实行。简单地说，如果先知后行，拈轻怕重，自怨自艾，那么只会徒增烦恼；而按部就班，全力以赴，则定会迈上成功之路。

本书广泛地探索成功之道，甚至对于生活的细节也有详细的阐述，例如学会赞美别人，也会提高成功的概率，因为受到赞美的人会因你的赞美而更加勤奋。除此之外，“未雨绸缪是上策”，“障碍是成功的动力”等皆有独到的见解。

成功并不是想象的那样容易，它要经过千锤百炼，克服重重障碍，才能到达成功的彼岸。只要我们在生活中吸取别人成功的经验，使这些经验成为实战时的利刃、逆境时的盾牌、成功时的座右铭，那么，我们离成功就不远了。

目 录

序	(1)
一、了解成功	(1)
1. 成功是一门学问	(1)
2. 成功的先决条件	(5)
3. 成功是一种产品	(7)
4. 成功：人生轨道上的火车	(14)
5. 新世纪的成功之才	(16)
二、成功使用大脑	(19)
6. 思维统治世界	(19)
7. 激发智慧的火花	(22)
8. 抛砖引玉思维法	(26)
9. 丰富的想象力	(27)
10. 奇迹由构思开始	(31)
11. 构思越多越好	(33)
12. 如何培养创造力	(35)

走向成功的 100 个金点子

- 13. 思想的好处 (39)
- 14. 动脑筋出主意 (41)
- 15. 头脑是无价之宝 (44)
- 三、成功的基本素质 (46)
- 16. 不能推卸责任 (46)
- 17. 不受磨练不成器 (47)
- 18. 直面变革 (54)
- 19. 词句心理疗法 (63)
- 20. 兴趣是成功之源 (65)
- 21. 感谢失败 (66)
- 22. 今天最重要 (70)
- 23. 敬业乐业的精神 (72)
- 24. 拥抱自信 (74)
- 25. 化阻力为动力 (78)
- 26. 扮演好自己的角色 (81)
- 27. 勇往直前 (85)
- 28. 样样走在前面 (86)
- 29. 有耕耘才有收获 (87)
- 30. 威灵顿胜拿破仑 (89)
- 31. 成功少不了热忱 (91)

32. 从容不迫顺其自然	(92)
33. 守得云开见月明	(96)
34. 不可轻视小事	(99)
35. 谈话时不要太突出自我	(100)
四、成功的人际关系	(102)
36. 成功需要帮助	(102)
37. 不要瞻前顾后	(104)
38. 当心奉承的陷阱	(105)
39. 来而不往非礼也	(107)
40. 和睦相处快乐多	(108)
41. 受欢迎的人物	(113)
42. 众望所归的领导	(119)
43. 多个朋友多条路	(125)
44. 别人眼中的你	(126)
45. 让大家同欢共乐	(128)
46. 合作就是力量	(129)
47. 说话要讲究技巧	(132)
48. 批评有利无弊	(139)
49. 该说“不”时不说“是”	(140)
50. 如何宣传自己	(143)

走向成功的 100 个金点子

- 51. 解决争端的方法 (145)
- 52. 轻松调节气氛 (148)
- 53. 多说几句“可爱” (151)
- 54. 赞美的法则 (152)
- 55. 做一个传播好消息的人 (158)
- 56. 和蔼可亲受欢迎 (160)
- 57. 助人是快乐之本 (161)
- 58. 处理人事难题 (162)
- 59. 初次见面的印象 (163)
- 60. 谈谈演说的技巧 (164)
- 61. 征求意见的三种人 (179)
- 62. 每天用三次电话 (181)
- 五、成功地工作 (184)
 - 63. 行行出状元 (184)
 - 64. 一技在身不用愁 (185)
 - 65. 新世纪的工人 (187)
 - 66. 如何成为革新人才 (188)
 - 67. 学以致用最重要 (189)
 - 68. 能想会做才有用 (190)
 - 69. 才干是工作的保障 (192)

70. 改革的重要性	(195)
71. 解除后顾之忧, 轻松上阵	(196)
72. 计划从“终点”开始	(197)
73. 不耻下问收获多	(200)
74. 自己便是假想敌人	(203)
75. 力求尽善尽美	(204)
76. 解决工作中的难题	(206)
77. 徒劳无功的工作	(208)
78. 未来是专家的世界	(210)
79. 未雨绸缪是上策	(212)
80. 操之过急的毛病	(212)
六、成功当老板	(215)
81. 大企业的典范	(215)
82. 你想当老板吗?	(217)
83. 怎样使人为你效力	(226)
84. 满足别人的需要	(227)
85. 点燃别人的希望之火	(229)
86. 小本经营求生法	(230)
87. 折衷方案的好处	(237)
88. 多元管理的益处	(239)

走向成功的 100 个金点子

89. 使用奖励的方法	(240)
七、成功致富法	(242)
90. 投石问路致富法	(242)
91. 资本增长的原则	(243)
92. 投资方式浅析	(244)
93. 寻找最大获利投资	(250)
94. 21 世纪赚钱怪招	(255)
95. 把赚钱当做一种责任	(260)
96. 致富法宝	(261)
97. 合理投资	(263)
98. 制定长期目标	(270)
99. 消费策略的运用	(271)
100. 加倍努力	(277)
后记	(279)

一、了解成功

1. 成功是一门学问

谈成功，必须先要知道什么是成功。这里，我们给成功下一个定义：成功就是目标。达到目标就是成功的标志，其他均是这句话的注解。如果你想把一件事做好，而结果你又真的把它做好了，那就是成功。所以，成功并不是什么了不得的事情。成功本来就是理所当然的，未能成功也不要气馁，也不必在乎别人怎么想，只要把注意力放在怎样把事情做好就行了。

我们每一个人都希望成功，但有的人会怀疑自己是否有成功的“运气”。

其实，事在人为，只要有决心，有毅力，又有什么办不到呢？首先，我们必须认清以下两点：

走向成功的 100 个金点子

(1) 成功是一门大学问；

(2) 成功跟莘莘学子在学校里学习的数学、物理、生物、化学以及其他林林总总的学科一样，是可以供人研究的。

许多人虽然努力改进工作技能，促进业务发展，但却事倍功半，收效不大，原因是他们只关心自己份内的工作，忽略了其他的成功因素。如果眼光短浅，不能同时利用其他有效的成功方法，便很难取得可观的效果了。怎样才能获得成功呢？

1) 要有成功的心态

失败只是成功的垫脚石，垫得越高越容易跨，自然越容易获得成功，我们生活的这个世界没有真失败，除非你自己放弃。害怕失败，成功就变得不可能。失败越多成功也就越容易。也就是说，不是“最好”才叫成功，只要“更好”就可以了。

2) 注重成功的方法

从模仿到尝试错误，从反复练习到直觉反应，这是成功必经的步骤。

成功是累积无数个尝试错误与反复练习的结果。在此过程中不要计较成果，而有了成果更不能放弃再学

习。

随着《成功一定有方法》一书在图书市场畅销书排行榜上排名的居高不下，易发久这位成功训练专家的名字正变得家喻户晓、妇孺皆知起来，而“成功一定有方法”这句话也似乎成了他的专利和代名词。如果说这句话出自其他成功训练专家之口还有些说教的意味，那么对于易发久来说，它就是生命旅程的真实写照与印证。

1992年，南下珠海特区刚刚一年的易发久就踏上了创业之路，他参与创立的公司的房地产项目投资规模一度达9000多万元人民币，后来由于碰上国家宏观调控，未能顺利度过“房地产泡沫潮”的公司于1995年宣告破产，易发久的身上也一下子背上了一大笔债。

1995年年末，易发久只身一人来到上海，开始了又一次的白手创业。两年里，他先后遭遇了四次大的失败，最穷困潦倒时甚至连吃饭的钱也没有，还有一次，他因身上只剩五角钱而不得不走两个小时回家……但是，困境中的易发久没有灰心，反而想起了自己曾在珠海听过的成功训练课，身无分文的他不仅将此作为新的创业起点，而且还不断用这些方法来激励和调整自己：从每天出门前照镜子给自己以鼓励，到按照“影响力黄

走向成功的 100 个金点子

金表”进行自我训练来改变思维习惯；从订立并付诸实施“三年成为百万富翁”的目标计划，到通过增加做俯卧撑的次数来强化自己的意志力。

结果，易发久真地创造出了奇迹：最初到上海时靠每晚一小时 30 元的讲课费糊口，现在他每小时的讲课费高达 8000 元，这中间他只用了四年左右的时间。而他 1999 年成立的、主要从事成功训练的咨询公司到现在也有了五十几个人，这在咨询公司中已属于中等偏上的规模了。

易发久作为一名典型的成功学实践者，其本身的经历就是对“成功一定有方法”这句话最好的注解，这也正是他有别于其他成功训练专家的价值所在。

3) 采取成功的行动

没有行动一切都是空谈。开始行动的方法，就是确立目标并做好时间安排，另外还要随时战胜“懒”与“怕”这两个行动中的克星。

总之，成功的方法有一千种以上，这不是信口胡说，而是笔者耗费不少心血所得到的心得。这些成功方法，无论对哪一门行业，哪一种活动，都起着保证向成功迈进的至关重要的作用。而且，每一个追求成功的

人，都可以根据自己的经验与心得，总结一些适合自己的成功方法。

2. 成功的先决条件

要使事业成功，必须具备下面两个条件：

(1) 先彻底了解有关事情；

(2) 坚决依照执行。

简单地说，就是先知而后行。

这两个条件看来简单，但能够办到的人却不多。终日无所事事、宁可花时间在毫无意义的事情上的人很多，但是，有谁愿意腾出一点时间来学习能够使自己终身受益的成功之道呢？又有多少人能够每晚都抽出一个钟头认真研究成功之道，以改进自己的工作技能呢？

很多人只会怨天尤人、嫌东嫌西，这样做于人于己都没有好处。而有的人又喜欢喋喋不休、自怨自艾地怪自己的收入少、待遇差，却从未曾想过用这些时间来充实自己，增加收入。

笔者认为，只要能掌握成功之道，就能避免到处碰壁，获得成功也是一件可想、可为的事情。所以，还是

走向成功的 100 个金点子

让我们回头来讨论成功的先决条件吧。

首先，你一定要彻底了解事情的来龙去脉。一个糊里糊涂的人，一辈子穷困潦倒，是一点也不奇怪的，这种人当然和成功无缘。但是有头脑、对事物的反应灵敏的人，成功就不是一种幻想了。名医巴斯德发现了用疫苗预防疾病的方法后，一些喜欢嫉妒的人说他的成就是侥幸得来。巴斯德不以为然，轻描淡写地说：“这种侥幸的收获，跟一个不学无术的人永远也没有缘分。”

一点也不错，这个道理，对于追求成功的人也一样重要。

美国大亨、钢铁大王安德鲁·卡耐基最喜欢说的一句话是：“不愿自助的人，无论怎样努力去帮助他，也没有用；不愿爬上梯子的人，别人是无法推他上去的！”

本书将为你提供一通向成功的梯子，不过，爬上梯子还得靠你自己，别人不能把你推上去。

其次，你必须坚决去执行自己的行动计划。参照成功之道，研究成功的方法，只可以作拟订计划的借鉴，不能希望靠同样的方法获得成功。所以，即刻开始行动吧，努力去实现你的成功计划。别等看完全书才动手去做。按部就班、循序渐进，才是正确的做法，也别指望

在最后时刻爬上梯子的顶端，这不是稳当的方法。

3. 成功是一种产品

成功可以制造，你听说过吗？

是的，成功是可以触摸，可以看到的東西；它的用处大，价值更不会比任何工业产品逊色。因此，成功决不是要靠命运安排，或是奇迹出现才可获得的东西，它是可以动手制造的产品。明白了这一点，你离成功又近一步了。

从事制造业的人，得预先知道自己要生产什么；想制造成功的人，当然也要先弄清楚要制造哪一类的成功。制造成功的基本材料是你的行业，至于你能否制造出“成功”，你的成功对你的行业会有多大帮助，对你的一生有多大好处，主要在于你制造成功的方法。方法用得对，你将受益匪浅；方法用错了，你恐怕要一败涂地。

根据多年的调查，决定成功的要素是：15%的能力，85%的素质。这个统计又刚好和历来员工被辞退的原因百分比一致：工作表现较差被撤职的占15%，个人素质