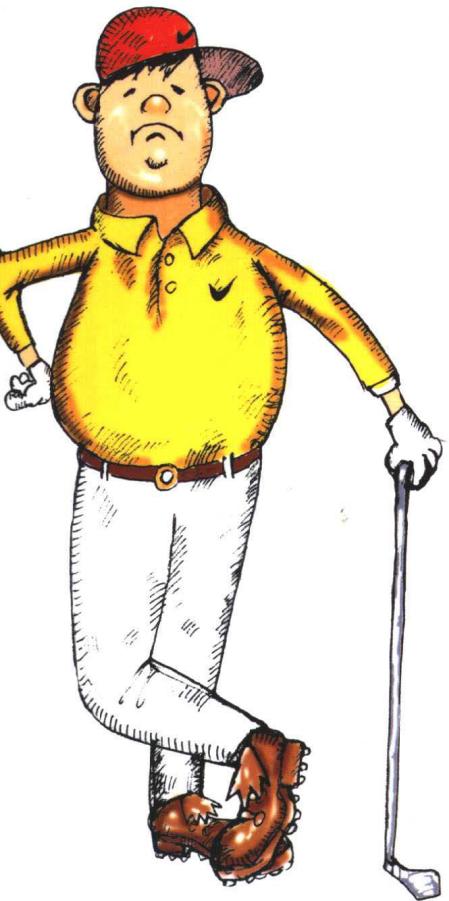


RE YOU PART OF THE MIDDLE CLASS

你
「
中产
」
了
吗
？

许海峰 编著



经济日报 出版社

你 「中产」 了 吗 ？

许海峰 编著

在中国……
谁属于中产阶层
你离中产阶层有多远
你怎样才能进入中产阶层

经济日报出版社

图书在版编目 (CIP) 数据

你“中产”了吗? /许海峰编著. —北京: 经济日报出版社,
2003. 11

ISBN 7-80180-216-0

I. 你… II. 许… III. 中产阶层—研究 IV. D013

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2003)第 086865 号

你“中产”了吗?

著 者	许海峰
责任编辑	孙 展
责任校对	刘凤珍
出版发行	经济日报出版社
地 址	北京市宣武区白纸坊东街 2 号 (邮政编码:100054)
电 话	010 - 63567683(发行部) 63567691(编辑部)
网 址	edp.ced.com.cn
E - mail	edp@ced.com.cn
经 销	全国新华书店
印 刷	北京大地印刷厂
开 本	880 × 1230mm 1/32
印 张	7.25
字 数	120 千字
版 次	2003 年 11 月第一版
印 次	2003 年 11 月第一次印刷
书 号	ISBN 7-80180-216-0/G · 051
定 价	20.00 元

序 言

艾 丰

这是一本令人感兴趣的书。因为它谈的是“中产”问题。

“中产”——“中产阶级”、“中产阶层”这些概念在中国至少流行十多年的时间了。人们对它有着不同的认识和应用。现在，“中产”问题更加引起了人们的关注，甚至成为一个热点，我想主要是由于现实和理论两个方面的原因。从现实来看，随着我国经济的发展和改革的深化，许多人的收入迅速提高，家庭拥有的财产增加，实现“中产”已经不是遥远的梦想，而成为可以触摸到的奋斗目标了。从理论上讲，党的十六大文件中明确地说，“以共同富裕为目标，扩大中等收入者比重，提高低收入者收入水平”。其中的“扩大中等收入者比重”是一句新话。“中等收入者”这个概念虽然与“中产阶级”、“中产阶层”不完全等同或者重合，但应该承认它们有大体相同的内涵。它反映了

一个重要的政策导向——鼓励“中产阶层”的发展。

“中产”问题的提出，首先是与时俱进的观念更新。多少年来，“无产阶级”谈得最多，“无产”成了最神圣的东西，“有产”成了最忌讳的东西。在我国，“穷革命，富变修”曾一度成为最普遍的认识。但是，如果站在历史的长河来看这个问题，或者站在最实际的层面上看这个问题，我们就会发现，“无产阶级”和其他阶级一样，都是一个历史的范畴，不能“万岁”，也不应该“万岁”，甚至可以说，最希望消灭无产阶级的恰正是无产阶级自己。无产阶级为什么要革命呢？就是因为“无产”不舒服。如果革命胜利了，还是无产，那不就是等于“命”白“革”了吗？所以，近代中国有两个主题：一个是通过革命达到翻身，一个 是通过建设达到富裕。两个主题紧紧联系在一起：翻身最主要的目的就是富裕；富裕就是从“无产”到“有产”，而且应该有较多的、越来越多的“产”。这其实 就是改革开放以来中国共产党领导中国人民做的事情。

从世界范围看，特别是从发达国家的情况看，中产阶级或中产阶层的成长，它囊括的人口所占比重越来越大，则是一个普遍的现实。这是有它的深刻的原因的。

首先是经济上的原因。社会财富在社会人群中的

分布，随着财富的增加，规律会发生变化。在社会财富总量比较小的情况下，一般是呈现两极分化的状态，多数人贫穷，少数人拥有大量财富。但随着科技进步、经济发展，社会财富大量涌现的情况下，财富的人群分布状况就会逐步呈现两头小中间大的“橄榄形”结构。因为这时“中间大”既有了社会财富的物质基础，又有了众多社会成员可以成为“中产”的素质条件。

同时，“中产”的发展也有其政治和政策上的原因。社会发展的最理想的状态，就是我们经常用的那三个词的结合——稳定、改革、发展。巨富的少数人，由于其经济地位，容易趋于保守，他们倾向于“稳定”，常常反对变革。贫穷的多数人，由于其经济地位，他们倾向于变革，而且往往倾向于暴烈形式的革命。因为他们一无所有，在革命中他们“失去的只是锁链，而得到的是全世界”。于是，巨富人群和贫穷人群必然形成尖锐对立，以至形成尖锐的社会对抗。中产阶层，由于其经济地位，就成为一个具有中介性的社会成分。他们需要变革，因为他们的地位还有待于提升；他们又需要稳定，不希望社会发生动乱，因为有既得利益需要保护。中产阶层的发展，就有可能抵消巨富和贫穷两个极端形成的对抗的力量，使社会在稳定中改革，在改革中发展。西方国家，主要是发达

国家的发展历程也说明了这个问题。今天的中国要想持续地走稳定、改革、发展的道路，也应该借鉴他们的经验。

“中产”的发展，也是人们价值观变化的结果。人和钱的关系，本来是很清楚的：钱是为人服务的，人是主人，钱是奴隶。但在一定的经济条件下，钱的神通空前增大，于是出现了“金钱拜物教”——拿到钱，拥有钱，成了人生最高目的，人实际上以各种形式成了钱的奴隶。其实钱只有在个人能够消费的范围内，对自己才有直接的意义。超出这个范围，他拥有的钱，不过是一个符号，至多是精神享受。在社会财富达到一定程度之后，有些人就会这样思考问题：我已经吃不愁、喝不愁，想花的钱都能花，干吗还要花更多的力气去赚更多的钱，干吗为赚不到更多的钱而苦恼？他们认为，处于中产地位，是最好的境界。我遇到一些美国人，他们就是这样，他们追求的不是赚更多的钱，而是做自己愿意做的事。我们可以把他们的生活态度归为“潇洒”吧。——实事求是地说，能够有志趣、能力、机遇获得巨额财富和支配巨额财富的人，在社会上总是少数。

在中国，“中产”还是个新问题，是整个中国走向全面小康过程中，社会结构发生变化中的一个具有战

序 言

略意义的大问题。本书研究和讨论这个问题，具有重要的现实意义和理论意义。当然，现实的不成熟，决定了理论上的不成熟。所以，自然也不能要求这本书成为这方面的成熟的完美之作，其中有的论述也还值得商榷。但作者提出的问题，做出的归纳，阐述的观点，提供的资料，都给了我们不少的启示。

所以，我认为，关心中国社会变化的人们，特别是对“中产”问题有兴趣深入研究的人们，都应该读一读这本书。

(作者为我国著名经济学家、中国发展研究院院长、《经济日报》前总编辑)

目 录

序 言 艾丰 (1)

第一章 你是中产阶层吗

- 西方人眼中的中产阶层 (4)
- 中国人眼中的中产阶层 (7)
- 现实生活中的中产阶层 (10)
- 当代中产阶层扫描 (18)

第二章 中产阶层与中国现状

- 转型中的中国社会 (29)
- “中产”梦遥远吗 (31)
- 收入分配制度合理吗 (34)
- 中产阶层与中国未来 (37)

第三章 中国，谁先进入中产阶层

- 今天，谁算“大款” (45)
- 算算中产家庭的生活成本 (49)
- 进入中产阶层难在哪里 (55)

谁先进入中产阶层 (64)

第四章 中产阶层的生活观念

中产阶层的政治态度	(71)
中产阶层的社会特性	(75)
中产阶层的浪漫亚文化	(80)
中产阶层的金钱观	(83)
中产阶层的健康状况	(87)
高薪与休闲矛盾吗	(93)

第五章 中产阶层的生活情调

雅致的生活情调	(101)
镜头一：中产阶层的吃和穿	(103)
镜头二：中产阶层的住	(110)
镜头三：中产阶层的行	(114)

第六章 中产阶层的情感历程

找个“中产”做老公	(123)
把最多的爱给最爱你的人	(126)
大难未来各自飞	(129)
我为什么还是不结婚	(134)
丁克一族挺时髦	(138)

目 录

第七章 白领是不是中产阶层

白领并不等于中产阶层	(143)
白领的社会意向与价值观	(145)
新白领的生存状态	(152)
白领注重生活品质	(159)
白领的职业特征	(162)
北京白领年薪知多少	(165)

第八章 中产阶层的准家族谱系

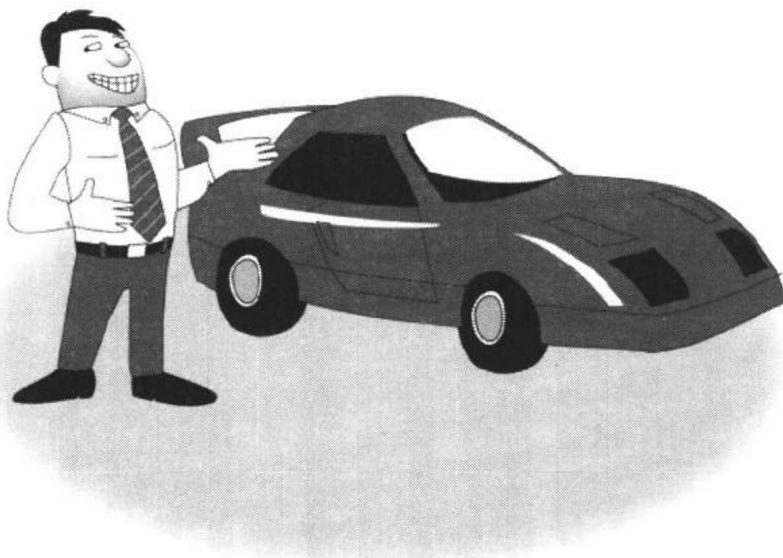
小资一族领导潮流	(171)
BOBOS (布波族) 新生代	(177)
国际自由人标新立异	(183)
准中产阶层的男女们	(185)

第九章 中产阶层与巨富阶层

测测你的钱商有多高	(191)
哪些人是巨富阶层	(198)
富人家底大盘点	(208)
谁和富人过不去	(211)
富人不幸沉思录	(215)
参考文献	(219)
后 记	(221)

第一章

你是中产阶层吗





“中产”是个令人浮想联翩的字眼，每个人都可以把它和自己的地位相比较，看一下是否已经成为中国的中产阶层。我们一向惯于用“口号”来进行社会总动员，那么，现在“中产运动”又开始了。

上个世纪人们问：“你小康了吗？”这个世纪人们问：“你中产了吗？”

中产是谁？他们分布于上海浦东、北京朝阳CBD的高高低低的写字楼里，以及大大小小的各色开发区、高新技术区中。最善于用概念的是商家而非学者们。房地产商一举废弃了“高尚人士”、“白领”、“富裕阶层”等华而不实的广告名号，改用“中产”。“中产”是个套，装进了先富阶层或准富裕阶层

的社会梦想。“中产”又是张网，将散落于全国各地的各色高收入群体一网打尽。

这个经历了“愤青”、“小资”、“飘一代”、“白领”等多种阶层替换的国度，正在逐渐被一个浓浓的“中产”梦包围着。13亿人口的泱泱大国，在实践着为每位中国人造富的梦想，只要你勤奋，并善于利用自己的大脑，“中产”之梦就在你的眼前。

西方人眼中的中产阶层

中产阶层，最早出现于西方社会分层理论中，划分阶层的方法可以分为主观认定和客观评价两种。

主观认定即个人自我评价自己属于哪个社会阶层，对照一定的标准来对号入座；客观评价则标准、视角不一，在这个标准里的富豪，有可能在另一个标准里就穷得只剩下钱了，沦为精神的贫困者。

中产阶层最初是以收入来划分的。比如在美国，它指的是家庭年收入在2.5万至10万美元的阶层，这样的收入水平能够保证一个家庭基本的生活需求，而且人均住房面积超过社会平均水平，交通工具不局限于公共交通。这些家庭的收入中通常有超过10%的部分用于储蓄或投资，而且这10%不是节衣缩食出来的。

但由于按收入划分的结果过于含糊，于是又有了

上中产阶层、下中产阶层、蓝领中产阶层、白领中产阶层等。在社会学家眼里，中产阶层，是指具有若干个相似特征的阶层的集合体。

西方社会的分层理论主要有以下几种：

一是收入源泉论。其代表人物是亚当·斯密和大卫·李嘉图。这一理论认为“工资、利润和地租是一切收入的三个最初来源”，社会财富是由劳动、资本、土地共同创造的，因此工人、资本家、地主是三个自生自灭的阶级，谈不到谁是更高或谁是更低的阶级。此理论的缺陷在于抹煞了劳动关系中支配及雇佣的色彩，否认了社会分层中客观存在的高低现实。

二是市场决定论。其代表人物是马克斯·韦伯。他认为当一些人在生活机遇方面有共同的、特定的因果构成时，只要这种构成完全是表现为占有货物的经济利益和获得收入的机会，而且是在商品或劳动市场的条件下表现出来的时候，那么，这些人就可以说是一个阶级。按照韦伯的理论，社会阶层的划分取决于一个人在市场中的地位如何。

三是社会职业论。这一理论在美国曾十分盛行，1887年美国国情普查局的主任统计官威廉·C.亨特把有收入的工人分为四个阶级：（1）有产阶级；（2）办事员阶级；（3）熟练工人；（4）劳动阶级。1938年艾尔巴·艾德华兹对上述分类法作了修改，分为6种职业类别：（1）专业人员；（2）有产者、经理、官员—农

民（农场主和佃农）、批发商和零售商、其他；（3）办事员及其他有关人员；（4）熟练工人和工头；（5）半熟练工人—制造业半熟练工人、其他；（6）粗工—农业工人、建筑工人、其他壮工、服务业工人。这一理论反映了美国进入资本垄断阶段后职业和行业的部分分离和脑力劳动人口大幅度增长的现实，这一理论也为中等阶级理论提供了基础。它的局限性在于模糊了同一职业中存在的获得报酬的多寡、方式、机会等的差别。

四是白领工人—中等阶级理论。根据这一理论，所有不从事纯粹体力工作的雇员都可算作白领，于是白领就成了“中等阶级”的代名词。但依据这一理论，随着科学技术的发展，白领势必成为大多数，他们与蓝领工人除了有脑力与体力的明显差别外，收入水平等方面的差距却未必扩大，而是日益缩小，所谓“中等阶级”已很难自圆其说。

五是个人收入水平论。这一理论和市场决定论一样源出韦伯。其主要划分方法是将收入水平划分几个等级，收入在中间水平的即为“中等阶级”。这种划分办法最难以服人之处在于，划分多少个等级、从第几到第几个等级才算是中等阶级，很难有统一的标准，而且等级之间的差别将被掩盖。一些诚实的美国学者说，如果我们用儿童的积木来搭建一个收入的金字塔，每 1000 美元作为一个等级，那么它将比埃菲尔铁塔还