

这是一本人人都可以看懂的工具书
问与答的形式 + 删繁就简的思路
随手查来，解答每个问题只用5分钟

Senior Business Manager
Handbook

高级商务经理 手册

官阳○著



□ 厌烦了冗长的教科书吗？□ 想知道投资人研究企业的思路吗？□ 想有在中国更实用的经理人手册吗？□ 想当好懂财务的老板吗？□ 想找到最有用的财务数据吗？□ 想在融资时用投资人的语汇吗？□ 想有国际标准的商人语言和做派吗？



中央编译出版社
CENTRAL COMILATION & TRANSLATION PRESS

· 写给儒商的205个问题 ·

高级商务经理手册

Senior Business Manager
Handbook

海渡

官阳○著

这是一本人人都可以看懂的工具书



问与答的形式 + 删繁就简的思路



随手查来，解答每个问题只用5分钟



中央编译出版社

CCTP CENTRAL COMPIILATION & TRANSLATION PRESS

图书在版编目(CIP)数据

高级商务经理手册 / 官阳编著 .

- 北京：中央编译出版社，2004.4

ISBN 7-80109-857-9

I. 高…

II. 官…

III. ①企业管理：财务管理 ②企业管理—投资

IV. F270

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2004)第 024943 号

高级商务经理手册

出版发行：中央编译出版社

地 址：北京西城区西直门内冠英园西区 22 号 (100035)

电 话：66560272(编辑部) 66560273 66560299(发行部)

h t t p : //www. cctp. com. cn

E - mail : edit@ cctpbook. com

经 销：全国新华书店

印 刷：北京金瀑印刷有限责任公司

开 本：850 × 1168 毫米 1/32

字 数：250 千字

印 张：11.5

版 次：2004 年 4 月第 1 版第 1 次印刷

定 价：28.00 元

引言

尘世间，有一片充满诱惑和危机的海洋，被人们称作商海。海里面，汹涌着追逐利益的冲动，吸引着千千万万的商人，弄潮泅渡。而成功的海渡者，将最终到达他所理想的彼岸。

今天，人们把经商理解为“下海”。偶败，是“呛了口水”，大败，是“淹没”了，而成功的，却不再用“海”来做寓言，他们成了“资本家”、“知本家”、“名人”……那一肚子海水、一身海盐、乃至鲨鱼留下的伤口，都好像不再有代表性了。其实，他们也都是海渡者，只不过靠着自己的综合能力，最终超越了大海的涌动，并找到了他们心中的岸……

大约 2100 年前，司马迁在形容对利益的追逐时，用了 16 个字：天下熙熙，皆为利来！天下攘攘，皆为利往！它告诉我们，任何事物的运转，都有其内在的利益取向，就像水往低处流一样自然无奇。这种原始的动能，如果变成今天商界里的高级语言，那就是“财务冲动”。它是商海里的波涛，也是商海的命脉。

从“阳春白雪”的投资银行，一直到“下里巴人”的农贸市场，财务冲动的力量在四处洋溢。

资本家和你讲“风险与利益共存 (trade - off)”，而农民则告诉你“货卖大堆”。

美国的 MBA 开餐馆，会去调查市场份额，计算地区中餐馆的数量和人流量，在数字中寻找空白和机会；而中国人开餐馆，则认为只有“扎堆儿”才能“火”。同样的财务冲动在这里演奏着不同的涛声。

在 20 多年前的中国，刚开始改革劳资制度时，“记件工资”曾被作为调动工人积极性的新鲜事物而大讲特讲。实际上，这里演绎着真正的财务冲动，它是减少固定成本、提高企业收益能力稳定性最主要技术之一。

——撬动企业的“经营杠杆”，您将发现内中更多的奥秘。

高科技项目，并不是所有企业的灵丹妙药，更不是招商引资的独门秘方。很多盲目上马的高科技产业园区所打出的口号，实际上有悖于收益稳定性基本原则。它们所角逐的，也不过是产业资本刀尖儿上“那点儿科研经费”。

——在财务冲动中，如能认真分析企业收益的特性，并因之建立全面的投资概念，那就会让您进行冷静的思辨，并将您的航向调至正确的方位。

很多人都知道北京中关村有个中国的“硅谷”，很多人也都将其成功归结为周围聚集的大量高校与密集的知本劳力。但又有谁分析过，这个与世界上最先进的电子市场保持着同步的“大卖场”，真正维系着它的繁荣

的，却是商海里最基本的财务冲动呢？同样的财务冲动，在京北的学院区，造就了“硅谷”；在京南的平民区，却演绎着“潘家园”和“大红门”。其实，邮票市场、钱币市场，生存与聚散，也都是这种财务冲动的产物。若能静下心来，仔细研究一下“存货”和“折旧”的概念，那么，所有的答案也就都有了。

企业制度开始改革后，争取股权和牺牲股权，常常被很多人理解为是培养团队归属感的惟一手段。当在时间隧道里研究资金的价值时，就可以发现，我们其实还有很多另外的手段可以使用。一个能驾驭这种财务冲动的经理人，可以既不丢失对企业的控制权，又能聚集起自己所需的人才。

.....

如此这般的话题还有很多。从由边际贡献中定向产品价格，到利用闲置资源的概念发动营销攻势，其中，都有“财”情横溢的冲动。

财务冲动，是商海中，一种永恒的存在。伴随着它的，是一些不能没有的概念，一些不可不用的手段，以及一些不能不做的跳跃。

本书的目的，就是希望能让人们在身边随时带上一本小书，凭借它来培养和训练自己对财务冲动的驾驭能力。这样，在你分析和理解商界万物时，就会用会计和财务的眼光，做跳跃性的思维，由此，就可以帮助你横渡汹涌的商海，并寻找到心中的岸。

目 录

引 言	1
第一篇 海	1
——评估企业状况的思路和技术手段	
一、海水三问——分析企业的收益状况	2
一问：是海水吗？——追究收益的真实性 /4	
二问：海水会枯竭吗？——评价收益的稳定性 /24	
三问：是什么在引起海水的变化？ /31	
——捕捉影响收益能力的作用因素	
二、海情五评——盘点企业的家底	43
一评：经营水平 /44	
二评：资产管理水平 /56	
三评：资产的健康状况 /64	
四评：评价偿付能力 /73	
五评：经营失败 /78	
第二篇 渡	83
——企业内部管理的思路和技术手段	
一、驾驭波涛——企业管理的基本技术应用	83
1. 管理内部绩效 /84	
2. 定位产品价格和市场方案 /92	

3. 建立预算和执行预算 /102

二、应变——动态管理的财务技术.....114

1. 盈亏平衡分析和动态管理 /114

——一个必须建立的概念

2. 在时光隧道里掌握资金的价值 /134

——贴现分析

三、渡——驾驭资产的财务技术.....164

1. 管理资产背后的资产 /165

2. 管理流动资产 /174

第三篇 鲨199

——投资的关键思路和技术手段

一、投资人必须建立的概念200

二、投资人必须学会的技术205

1. 净现值法 /205

2. 收益能力指数法 /207

3. 回收期法 /208

4. 内部收益率法 /209

5. 使用计算机进行 IRR 计算的方法 /210

6. 比较和选择投资建议的思路和方法 /214

7. 在甄选项目时,使用哪种预测方法最好呢? /214

8. 计算投资收益期值的方法 /215

三、投资人应该做的功课216

第四篇 岸227

——经商的禅机

一、寻找海岸线227

1. 对政府的再认识 /229

2. 行业特性的思辨 /233

3. 扫视金融业 /234
4. 房地产业的困惑 /237
5. 关于高科技产业的“逆言” /240
6. 大话农业 /243
7. 能源产业中的“小舟” /245
8. 大陆朝天，各走一边的交通业 /247
9. 电信迷宫 /248
10. 潮起潮落的信息产业 /252
11. 中国制造 /255
12. 商业零售业——真正的海狼 /257
13. 福星高照的餐饮业 /259
14. 在“破”和“立”之间徘徊的旅游业 /262
15. 娱乐业——乐乎？ /265
16. 扯不断、理还乱的广告与媒介 /268
17. 咨询业——一个真正需要财富的行当 /271
18. 角色认定是新闻媒体的生命核心 /273
19. 教育产业——国之命脉 /275
20. 净悄悄的大产业——考试 /278
21. 诸子百家的出版业 /281
22. 会展&展销——特立独行的流动房地产 /283
23. 行业协会们——被错误地当成产业了 /285
24. 外企在中国的演进 /286
25. 还在河里找石头的国有企业 /291
26. 农贸市场里，到处是智慧 /297
二、心中的岸——经商为人297
1. 商人的葬礼 /298
2. 全民经商 /300
3. 信用之于商人的作用 /300
4. 商人的装束 /301
5. 商人吃饭 303
6. 商人的举止 305

7. 商人送礼 /307
8. 商人的聚会 /308
9. 商人的圈子 /309
10. 商人的人气 /311
11. 商人之于体育锻炼 /313
12. 商人的学习方法 /315
跋 318
参考工具 319
工具一： 国际金融组织进行项目评估时使用的项目报告 的基本格式和问题纲要的解释 /319
工具二： 数学平均值的一些基本概念 /324
工具三： 收益表的基本结构（中英文对照） /326
工具四： 资产负债表的基本机构（英汉对照） /328
工具五： 现金流量表（中英文对照） /330
工具六： 项目复兴拯救计划实施前的初步评测要素表 /333
工具七： 主要财务业绩指标的公式（中英文对照） /335 第一部分：偿债能力（资产安全性）指标 /335 第二部分：营利能力指标 /337 第三部分：管理效率指标 /338
工具八： 现金流量表和收益表与资产负债表之间的数据 关系 /342
索引 345

第一篇

海

关于波涛的知识，分析海的涌动 ——评估企业状况的思路和技术手段

在下海前，认识大海，做到有备无患，既是理性的选择，也是成功海渡的一堂必修课。

那些一头扎进大海，不问深浅、不问短长，甚至连方向都没搞明白的海渡者，不是没有，但要到达遥远的彼岸，恐怕就难上加难了。

今天，人们对于商海的认识，已经上升到了一个新的高度，相关的各种财务和会计技术也日趋成熟。但是，如何从更高的层次，更实战的角度，带着融会贯通的神韵，去建立国际水准的、成体系的技术思路，以迅速解读和分析企业的状态，并关注管理上的各种细节，这就是一个要求更高的任务了。

本篇的内容，将尝试从企业收益状况和资产状况两个角度，对如何建立“海”的概念，进行诠释。

要强调的是，认识海，并不只是会计的工作，它还是所有海渡者的工作。那种狭隘地认为只有会计人员才应该懂财务并使用会计的思路，是非常错误的。事实上，以下这些人，都应该建立会计和财务的概念：

- 所有投资人
- 信贷员
- 为国有企业上级领导提供报告的人

- 受托于企业的审计员
- 财务经理
- 制定产品销售政策的市场经理

一、海水三问

——分析企业的收益状况

海水？这是产生探海的冲动时，刹那间就应该闪现出来的关切，是整个海渡过程的起点。

海水之于海，是海的生命基础。利益之于商海，是其存在的根本。对于海的认识，始于一滴海水。而对于商海的认识，就应该从认识构成商海的基本单位——企业收益开始。

这里，有两个关键的概念：

第一，分析企业的财务状况，要从分析收益情况开始。

让会计把三年(或者若干季度)以上的收益表做在一个表上，并科目对应，按时间排列。使每一科目的数字，都能看三到五年，然后，再用坐标和曲线表示，那么，我们就能从中发现趋势。对企业诊断来说，从收益情况入手，是最简单和容易的。

对投资项目而言，也是一样，要从预测未来销售收人开始回报率的评估。这是一切问题的关键，这也充分体现了市场经济的核心理念——创造价值。

关注差别：中国的企业家，在介绍自己时，往往愿意先说自己有多大，好像资产规模和注册资金最说明问

题。这就是典型的收付实现制的思维方式在“作怪”。而外国的企业，一般会先说自己是一个年销售额多少的公司。目前国际通行的财务评估，通常都是先关注企业的收益能力。我们不可忽视在这方面的思维差距。

而造成这个差距的原因，主要是因为我们忽视了资产是负债和权益的总和这一概念。显然，资产再大，也可能意味着都是负债，并不能真正显示企业的造血机能。道理很简单，没有造血机能，你就是再有钱，你也不是企业。毕竟，企业不是用来存钱的，而是用来挣钱的。再说了，如果真有钱，干吗还借钱呢？

所以，在中国，如果人们听到这家公司有上百亿元的资产时，就应该有所警惕，因为，它可能有大量的负债！按照通行的国际金融准则(巴赛尔协议)，银行类企业的资产规模里，至少要有8%的自有权益，如果低于这个标准，就有可能被认为资不抵债。在一般的生产行业，这个标准还要高。在通常情况下，资产中自有资金占50%，才勉强过得去。

所以，请记住，关注收益状况，可以迅速了解企业的业务范围和状态，这是评估企业的第一个关键。

第二，分析企业的收益，要关注三个方面。

一个聪明的商人，在谈到企业时，会首先谈到企业的收益情况。而真正受过训练的商人，在听到收益时，会立刻做出三个反应：

- 收益的真实性
- 收益的稳定性
- 影响收益能力的要素

只有培养出这样的反应和逻辑过程，才能算具备了基本工商管理概念的职业人士，才不至于说出外行话。

事实上，这种思维逻辑本身，也是生意做到高级境界、进入“投资银行”业态时的一些基本功。

一问：是海水吗？ ——追究收益的真实性

眼前的汪洋，是海水吗？会不会是江水？有了这样的思维过程，才能开始行动。

之所以要先考察收益的真实性，是因为评估时的资讯来源，首先是财务报表——有些时候，财务报表上的数字，未必是真实的。这里所讲的不真实，包括不准确、无知、造假和欺诈。所以，带着怀疑的态度去审视关于收入的结论，是评估和审计人员需要培养的“天性”。

对收益真实性的评估，有四个重点：

第一，评估收益质量。

第二，研究会计估算对收益的影响。

第三，研究企业并购行为对收益的影响。

第四，研究审计报告。

关键词：收益质量、警惕、会计政策、准确认定、不恰当处理、假账、会计估算、收益残值、并购、审计、中止项目收入、税收。

第一点：评估收益质量

- 收益质量是收益表的核心

报表上显示的收益，可靠性有多高，企业到底挣不

挣钱？是所有老板、税务官员、投资人、银行家第一个要关心的问题。而光看收益表上直接表示的数字，未必能了解实情。

收益背后，还有没有其他的隐忧？是不是被做了手脚？抑或反映出一些其他的征兆？这些都是我们看到收益表时需要认真考虑的内容。

• 评估收益质量的重要性

收益质量，指的是现实的收益水平。要衡量收益质量，就要综合考虑多种因素。对很多企业来说，它一般指以下六个方面的问题：

1. **资金来源。** 收益能力的下降，肯定会导致未来发展资金来源的逐渐枯竭。
2. **贷款的成本。** 收益能力越差，贷款的成本就越高(这在中国虽还未必是现实状况，但是也已经开始出现这样的趋势了。这从银行对好企业的推崇上，就可见端倪。)
3. **资金的安全。** 收益不稳定，直接会危及投资的回收。
4. **偿债能力。**
5. **债券评级。** 如果公司希望发债，那么，债券评级就是一个关键问题。
6. **股票价格。** 在正常的市场里，股票价格和收益能力是一定会正比挂钩的。

• 更应该提高警惕的企业

在分析企业盈利能力的过程中，金融家和投资家的第一素质就是要怀疑一切，不要被假象蒙蔽，特别是对一些有以下特质的企业：

1. **知名企业。**名气越大，背后可能隐藏的东西就越多，因为名气往往是最好的掩护。
2. **有传奇色彩的企业。**迅速暴富，并不是真正健康的标志。对法律和市场的冲撞，往往会给企业的可持续发展埋下隐忧。更何况，很多企业，未必就真的挣到了钱。只有比较企业几年内的发展数据，才能发现真情。
3. **总能获得大量外部资金支持的问题企业。**这样的企业，自身造血机能可能出了问题，至少是经营层对资金有依赖性，长期如此，人性使然，就容易出现惰性。
4. **管理层有撒谎记录的企业。**这是西方企业非常看重的要素，因为在契约经济的社会规则中，一旦撒谎，那么，所有的东西就都可能是沙滩上的城堡，不太容易靠得住。在美国的法律基础课中，第一门就是契约法。

• **企业的会计政策也是财务真实性的保障**

会计政策是保证收益质量的一个重要因素，因为它至少可以影响报表的质量和准确性。

会计政策制定的大胆与否，可以用行业通用的办法——谨慎原则进行比较得知。

会计政策的制定，是中国企业一个很大的弱项。相当的一些企业，并没有制定自己的成文的会计准则(手册)，他们只是根据请来的会计的意见，随机地进行管理，并号称都是按照国家的规定做的。对企业来说，实际上这是远远不够的。如果发现这样的情况，那么，这家企业的财务报表和收益数据，其可靠性就可能很差。因为会计的记账只有始终保持一个标准，趋势分析才有

意义。

当然，缺少会计准则，和中国实施权责发生制和市场经济的时间还不长有关，很多制度和习惯还在摸索过程中。

大多数发达国家的企业会计制度是先由企业形成的，随后才形成可以共享的共同标准，这种标准是实践和妥协的产物。在这些国家，各种企业都可以自由建立自己的会计标准，但只有被他人所认同，他们才能凭依这种标准进行对外交往和合作。而中国的会计制度则主要是靠政府进行推广和改善的。

看看世界 500 强的企业，在进入中国后，他们虽然都按照中国的要求提供税务报表，但是他们自己内部，仍然保持着自己的完整和独立的财会体系和会计准则。他们在中国的成功，就是一个很好的例证。

所以，那些要长期发展的企业老板，一定要先和会计一起，包括聘请外面的财务专家，针对一些敏感科目，为自己企业制定会计做账的准则，并形成文字备案。比如，折旧的方式、递延资产与预提费用的标准、坏账处理标准等，以及财务主体、财务周期的限定等一些基本问题。一旦形成最终的准则文本后，就不要随意地进行更改。这是一个企业自己管理的过程，那种认为“国家没要求”自己就可以不做的想法，对企业的发展是很不利的。

考虑到中国的财税管理现状，某些会计科目可能经常发生变动，但即便如此，也应该把每次变动记录在案。只有这样，才能提供可靠的数据或解释，使企业真正和国际规则接轨。

• 准确认定收入

在完全贯彻权责发生制的会计标准时，影响收入真实水平的，主要是一些应收账款的变动和坏账准备金的