

GUANYUCHUANGYIWUYOUYIJIAN

# 关于创意 我有

# 奇 见

《鸡蛋里挑骨头》

作者

黄文博

又一力作



龙媒广告选书

## 关于创意

### 我有意见

(台)黄文博 著

企 业 管 理 出 版 社

**图书在版编目(CIP)数据**

关于创意我有意见/黄文博著. —北京:企业管理出版社,2002.8

ISBN 7-80147-736-7

I . 关... II . 黄... III . 广告学 IV . F713.81

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2002)第 067895 号

本书中文简体字版由台湾天下远见出版股份有限公司授权出版  
北京市版权局著作权合同登记:图字 01 - 2002 - 3043 号

---

书 名: 关于创意我有意见

作 者: 黄文博

责任编辑: 徐志伟

出版发行: 企业管理出版社

地 址: 北京市海淀区紫竹院南路 17 号

邮 编: 100044

网 址: <http://www.cec-ceda.org.cn/cbs>

电 话: 出版部 68414643 发行部 68414644 编辑部 68428387

电子信箱: 80147@sina.com emph1979@yahoo.com

经 销: 新华书店

印 刷: 香河县闻泰印刷包装有限公司

规 格: 850×1168 毫米 32 开 9 印张 226 千字

版 本: 2002 年 8 月第 1 版 印次: 2002 年 8 月第 1 次印刷

印 数: 1-8000 册

书 号: ISBN 7-80147-736-7/F·734

定 价: 25.00 元

---

黄文博，我的老同事，成天穿衬衫、打领带，十足 AE 的模样，而他却是 Copywriter。他兼具创意人员较欠缺的逻辑思考与业务人员较弱的幻想直觉。他的广告背景、多年直效行销领域的实战经历，更是时下大多数广告人所没有的独特养成训练，广告何者有效，何者无效，黄文博自有领悟！因此，这本书写来相当从容自信，因为他不是纸上谈兵，而是言之有物。

泛太国际公司执行顾问 孙大伟

台湾地区广告创意人，总数不超过一千人，却掌握了全台一年一千亿元的广告成败。他们是冷静的观察家、是优秀的艺文家、也是工时超长的思考专家。这是第一本描绘他们生活形态与工作内容的专著，值得大家细细品味。

辅仁大学广告传播学系主任 陈尚永

创意好玩吗？当然好玩，把商品变成一堆点子，点子变成可执行的创意，创意带动业绩，业绩就是银子。创意人压力虽大，但很有成就感，可以很“臭屁”。创意难吗？当然很难，还好黄文博的《关于创意我有意见！》提供创意易开罐，让我们认识、了解，进而发想创意。

台湾政大广告学系主任 郑自隆

每次我陷入思索的疲惫时，常不经意在有趣的广告里，突然开心笑出声。原来人的灵动活泼、幽思妙想，永远都没有边界。躲在创意背后的广告人，他们有一张什么样的心灵地图呢？我好奇，所以我读了黄文博的《关于创意我有意见！》。

联合晚报总主笔 蔡诗萍

黄文博是一个对广告充满热情的人，十分高兴他能以深入浅出的方法，为大家解释创意的要点，让更多人了解发掘、欣赏与支持优秀创意的方法。如大家都能领略其中道理，实在是广告界之福。

BBDO 亚太区董事长 苏雄

## 关于作者



许多人说我根本不像创意人。如果你看到我本人，会同意他们说的真对！左分西装头，前额头发以发胶固定成一片硬块，避免散乱，人中经常出现刮胡子时划破的小伤口，白衬衫系领带，灰袜配黑皮鞋。这家伙的样子像有创意的人吗？

向你报告，我从念辅仁大学东方语文系开始就是这幅模样，坚持造型，始终如一。因为此种意志，也才能在广告路上一走十几年，历经联广、奥美、智威汤逊等中外广告公司的磨练洗礼又创办了就是广告公司，学了些创意、策略、行销、管理的功夫，终能靠这行混口饭吃。

广告生涯前半段，我专心创意，第十年起兼做业务，养成一手推策略，一手想创意的习惯，觉得这应该是我喜欢的方式，像吃半筋半肉的牛肉面，顿觉口感丰腴不少。

我教过几年书，从广告企划与策略、创意、CF制作教到媒体，在文化大学、中原大学的年轻学子脸上，傲悟自己已成为被后浪推挤的前浪。

王志博

## 致亲爱的读者

嘿！你在看这本书吗？希望你能看久一点并且多看几页，敢打赌你会和其他翻阅本书的人一样，迫不及待地一口气从头看到尾——当然，你必须先买下它才可以享受此种阅读乐趣。

创意是不是离你很远？你要创意干嘛？相信我，创意如同汽车的安全气囊，平时觉得它无关痛痒，状况发生时它甚至能救你一命！那些善于“灵机一动”的人比那些一遇到事情就呆若木鸡的人显然活得愉快！

在创意的众多形态之中，广告创意大概是你我最容易接触到的，广告的精彩度大家有目共睹，不管是广告人，或是相当广告人，或者和这个行业毫不相干，其实都可以透过广告修炼创意。

我不会夸张地说这本书能帮你打通任督二脉，如果你是讲究时间成本的人，我可以告诉你，你只须花三天轻松愉快

地看完本书，起码你大脑中的创意神经必会畅通。

看看本书目录吧！彻底解析创意的作用、内涵、效果，自我养成创意的方法，如何评估创意……等等，运用多达 109 则广告实例，带领你进入广告创意令人惊奇、惊喜、惊讶、甚至惊恐的世界。总而言之，你花三天跳入书中洗个创意澡，并照书中提供的诀窍持续温习，以后别人会在你身上闻到一股创意的味道。

“这是不是一本好看的书？”作者是强调沟通技巧的广告人，文笔轻快生动，该深入的绝不轻描淡写，该略过的绝不拖泥带水，该赞赏的绝不温吞含混，该批评的绝不点到为止，你应该会看得很过瘾。

眼见为信，请多翻两页便知所言不虚。

黃文博

## 作者简介

### 黄文博

资深广告人。1959年生，河南开封人，辅仁大学东方语文系毕业。

从事广告工作20年，历任联合报记者、奥美广告副创意总监、智威汤逊直效广告总经理、联广公司创意顾问兼经营总监，现为就是广告公司总经理。专长遍及行销企划、广告策略、广告创意、直效行销策略及创意等领域，作品屡获各项广告奖，服务过的客户包括美国运通、福特、花旗、可口可乐、宝侨、飞利浦等企业，近年则积极于公益广告制作。

曾任文化大学广告系与中原大学商业设计系讲师，教授广告企划与策略、创意原理、CF制作、广告媒体等课程。著有《广告游戏》、《关于创意我有意见》、《鸡蛋里挑骨头》（企业管理出版社2001年出版），并译有《如何写好广告文案》。

## 序

# 创意的本质在助人

赖东明

创意的目的，在帮助别人，使其问题获解决，使其目标能达成，使其生活能提升。

因此，创意时的心态非常重要。能存善念好心，是为其前题。尤其在广告创意上，因为广告创意，不能轻视大众，取笑大众。

创意要有方法，以便有效地完成其目的。方法有多种：垂直法、水平法、个人法、团体法、BS 法、MA 法等，不一而足，只要创意的运用者能找出其中适合自己的方法即可。

创意的内容，极为重要。在广告上，创意经过媒体传播，即刻产生其庞大影响力。大众思考的是或非，大众行动的善

或恶，大众态度的取或舍，其根源均可见广告的影响。

在顺境时，需要创意，以步步高升，在逆境时，也需要创意，以突破困局。在工作时，需要创意，以求效率，在休闲时，也需要创意，以达惬意。

总之，无人、无时、无地不需创意。

我的同事黄文博君，在任何时、任何地均在创意。他是以创意为生的人。他的创意，均以助人为本；我也从其助人的创意，获得很多工作的快乐、人生的温馨。

文博凭借其日常对创意的思考，写成一本书——《关于创意我有意见！》，这本书相信必能助人——使人知晓创意的意义、创意的功用、创意的方法、创意的判别等。

助人为快乐之本，而助人需要善念好心的创意——能为文博的新书写序，是我的光荣。

(本文作者为联广公司董事长)

## 作者序

### 虽有怨，却无悔

在聚光灯照不到的角落，我看许多辛勤工作的身影，执着于广告创意。他们不像舞台上少数耀眼的明星级广告人可以享有光荣与掌声，只能在似乎永无止境的追寻和令人疲倦的尝试之中，逐渐退到角落的最深处。就这样，累坏的旧人退了下去，满怀理想的新人加入进来。

我要向那些曾经活在那块角落里的前辈致敬，他们用青春证明了角落里仍有宽广的创作空间。

我也要向正在那块角落里努力的朋友致敬，因为我在他们眼睛里看到的光强过舞台上的聚光。

十几年的广告生涯，我同样站在那里追寻和尝试，并且希望在退出这块角落之前，能留下一些东西给将要进来的人。

我试着以自己的观点多方面讨论广告创意这件事，尽量

从务实的角度提出看法，并且配合 109 则广告实例做为参考，期盼在创意观念以及创意技巧两方面皆有助于读者。

此书敬献给我的父母，他们为这个早出晚归的广告人儿子，万般照顾，一生操劳；同时献给我的妻子魏朝瑞，在我遇到写作瓶颈时，她总能提出精辟看法，足以补我之不足。

最后，谨以最诚挚的心向那些终生献身广告，却未能获得光荣与掌声的创意人致敬。

## 目 录

致亲爱的读者	黃文博	001
作者简介		001
序 创意的本质在助人	赖东明	001
作者序 虽有怨，却无悔		001

### 第一章 生态篇 创意是广告的面子

不只制造，还要创造	003
在快乐与痛苦之间	005

### 第二章 解惑篇 一刀剖开真相

创意无处不在	015
--------	-----

创意的本质	018
创意的三个任务	020
关键在打动，而非说服	029
吸引力与影响力	033
没创意与坏创意	035
解构创意三元素	041

### 第三章 练功篇 马步千万要站稳

最具决定性的能力	049
想像力越用越利	052
创意人的吃饭家伙	054
平常多做功课	064
七个训练方法	067
思考路径何处寻	074
创意切入点	077

### 第四章 场合篇 什么地方玩什么游戏

舞台不同，风情就不同	091
CF 的表现特色	092
深刻的记忆点	094
广播广告的特性	095
平面广告又如何	097
鱼帮水、水帮鱼	099
杂志报纸差别待遇	102
场合不同，玩法也不同	104

因地制宜的户外广告	106
明日之星的互动广告	108

## 第五章 评量篇 如何批评才算高明

广告创作与它的两个远亲	113
评断创意的三个角度	117

## 第六章 标竿篇 创意的理想面貌

值得一生追求的“大”事	129
追寻大创意	130
简单而有深度	132
开创血缘关系	136
站在消费者这一边	143
三秒见真章	145

## 第七章 工具篇 催生创意的方法

一支开启大门的钥匙	153
灵感不足恃	156
更多钥匙开更多门	162
杰出创意铁三角	175
风险值得冒	176
能单一就别复杂	179
由概念漂亮地转到点子	181

## 第八章 品管篇 出厂前的品质管制

八个自我检查点	191
有味道，更要有品味	198

## 第九章 拆解篇 你是属于哪一类

当个人遇上团体	213
认清公司组织原貌	214
广告并不浪漫	216
五组模式	218
五项禁忌	224
六种心态	230
六个风格	236
六类个性	242
五型主管	247

## 第十章 心态篇 为了明天做好准备

生理健康，心理建设	253
想开点，创意人	256
值得深思的行业	258

# 1

生态篇 创意是广告的面子