

Romance小说馆004



審判

with:

妹

蒋胜男

LOMANE
洛阳三姝

图书在版编目(CIP)数据

洛阳三姝/蒋胜男著.—阿图什:克孜勒苏柯尔克孜文出版社,2004.1

(罗曼史小说馆.第1辑/赵小丹主编)

ISBN 7-5374-0491-7

I.洛… II.蒋… III.长篇小说-中国-当代
IV.I247.5

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2003)第 127101 号

丛 书 名	罗曼史小说馆(第一辑)
主 编	赵小丹
本册书名	洛阳三姝
作 者	蒋胜男
出 版	克孜勒苏柯尔克孜文出版社 新疆电子出版社
发 行	新疆新华书店
印 刷	北京东升印刷厂
开 本	850 × 1168 毫米 1/32
印 张	6.5
字 数	98 千字
版 次	2004 年 2 月第 1 版 2004 年 2 月第 1 次印刷
印 数	1—5000
书 号	ISBN 7-5374-0491-7
定 价	120.00 元(全 8 册)





第一章 明 蕙

自从安史之乱以后，大唐就开始由盛转衰。接下来的藩镇割据，宦官弄权，朋党之争，把天下弄得纷乱不已。

这一年楚地发生了灾荒。灾情并不严重，但却有奸商乘机把持米市，米商中以在长沙的九户大姓为首，人称九大粮户。米价飞涨，升斗小民，叫苦连天，形成人为的大灾。

为了平定米市，长沙王下令，开仓平粜，限定米价。这本是一个非常有效的办法。怎奈自安史之乱以后，长沙官仓所储之粮，都是为战时所备。能够在许可范围内发放的极少。所以开仓平粜，只维持了两三天就办不下去了。

因此惟一的办法，只能靠限定米价，长沙王派出军队在各米行监视，不许米商抬高米价。看似有效，米价下降了。只可惜，上有政策，下有对策。俗话说：杀头的生意有人做，赔本的生意没人做。米商藏米不售，有价无市。老百姓买不到米，更是怨声载道。

九大粮商乘机贿赂当势的宦官，朝廷对长沙王施加



压力,而当时情况,米价也无法再限制下去了。结果,取消米价限制,米价重又上涨,而且比限制前更厉害了。饿死的人越来越多,左右是个死字,就会有人想到要造反。

这一天,贫户王小三带着好不容易借来的几十文钱去买米,谁成想,早上的米价还是二十二文一斤,下午竟已经变成了三十文一斤。王小三看着手中的二十二文钱,竟无路可走,抱着孩子跳了河,结果在场都是借了钱等米的贫户们群情激愤,一举捣毁米店。消息传开,早上沙市有人打架,下午西镇有人作乱,弄了个乱七八糟。

好不容易,将动乱按了下来,可是当前之计,不是平乱,而是在平定米市,才是真正的釜底抽薪之计。

在这个时候,长沙王府长史,向长沙王推荐一人来治理长沙的米市。这人就是洛阳最大的绸缎商,明珠坊的大当家东方明蕙。

东方明蕙只提出一个条件,就是长沙王以官府的名义支持她,封死长沙通向各地的官道私道,人可以过,米粮只能进不能出。

然后,东方明蕙在长沙最大的酒楼潇湘楼设宴,宴请九大粮户为首的一百多位米商。大家以为,明珠坊请客,自然会是大手笔,席上少不了山珍海味,熊掌鲈鱼的。大



伙儿高高兴兴而来,谁知桌上每人只有一碗粗米饭。

正当大家大眼看小眼时,东方明蕙一身粗布青衣,出现在大家面前,道:“对不起大家了,今天本该好好招待大家,怎奈大家心里都清楚,如今长沙大灾,老百姓连一口饭也吃不上,我们大吃大喝,心里也过意不去。我今天请诸位来,是希望大家能够帮我、帮王爷,更是为本地桑梓做一份贡献,为长沙平定米价。从明天起,明珠坊也会成为长沙的米商之一,我加入米市,不是要挣钱,也不是要和各位抢生意,只是为王爷所请,为长沙百姓做一点事。三个月后,我仍会在潇湘楼设宴,到时候,一定会请大家好好地吃一顿,以补今日失礼之处。”

明珠坊名声很大,但从来没做过米行生意。大家看东方明蕙竟是个年轻少女,心中已经有些轻视了,觉得一个小姑娘,竟接手祖上这么大的家业,只怕会三两下就败光了,听她说要到长沙来做米行生意,觉得像听个笑话,听她说什么平定米价,要为长沙百姓做一点事,更是大大地摇头。做生意不想挣钱,脑筋有毛病。瞧这小丫头把祖上产业在长沙败个精光吧。

长沙米价,往年这个时候是十文一斤,今年却是三十文一斤,涨了三倍,现在仍每天还要上涨一二文。不料,



新开的明珠米行，却挂出招牌：“明珠坊为长沙百姓行义平粜，米价十文，不涨价。”

人们潮水似的涌向明珠米行，九大粮户坐等看笑话，认为这次明珠坊的减价也会像上次长沙王的开仓平粜一样，没有几天热闹。

但是过了十几天，明珠坊依然不见有结束的迹象，又听说，明珠坊凭着多年来与关中与江南各米商的交情，向关中米商与江南米商买米。今年长沙灾荒，江南却是大丰收。这几日，江南的米、关中的米，源源不断地流进长沙的米市。再也没有人去买其他米行的米了。商人买卖，本来就是要货如轮转，才有利可图，没人买他们的米，他们挣什么。

想起东方明蕙当日宴请众人时说的话，她说三个月后再请大家。现在是四五月青黄不接的时候，再过三个月，就是七八月的丰收季节了，那时候，新米上市，他们囤积的米要是再卖不出去，那就糟糕了。

九大粮户决定联手对付明珠坊了。他们知道明珠坊的米是用现钱买回来的。而他们的米，是早就囤积了的。明珠坊的成本要比他们高，那就用价格战来压明珠坊。于是，各大米行的米价下跌到九文钱，但是明珠坊也跟着



降价到八文。依然没有人来买其他米行的米。听说明珠坊的藏米足可再卖两三个月。

眼看着日子一天天过去,已经过了一个月了,长沙城各大米商开始惊慌了。他们的钱都已经变成了米,今年大灾,他们还从外地进了许多米,米在粮仓多压一天,就多一天的仓库保管费用。再过一两个月,灾荒一过,新米上市,陈米就更卖不出去了。而且,钱不回笼,就没有资金去买新米,那就只能看着自己的钱放在米仓里发霉了。

各大米商终于一改前态,从一个月前的大涨价,变成现在的大跌价。米价一直下跌,八文,七文,一直下跌到六文。消息传到东方明蕙的耳中,一个多月来,她现在才真正松了口气。六文,已经是接近去年秋天的收购价了。这,也是她想要的价格。

这是一场豪赌,赌彼此的财力、能力,更重要的是赌魄力。明珠坊的确是向关中和江南的米商进米,但是,正如九大粮户开始时所估计的,以明珠坊的流动资金,只能维持十几二十来天,以明珠坊的财力,也玩不了这么大的豪赌。她是以明珠坊全部产业作抵压,以长沙王作保,分别向关中米商和江南米商赊米,约定三个月之后连本带利偿还。这样,她才可以弄到原来三倍的米来应付这一



场豪赌,使得她手中的米,可以维持到一个半月。

照常人的作法,明珠坊产业价值十万两白银,全部可以动用五万两白银,如果以这五万两白银购米,通行米价为十文,投呻长沙米市,只能维持十来天。变卖全部产业,也只能维持二十天不到。因为有长沙王作保,她以七文一斤的价格,向关中米商和江南米商共赊到了可以维持近四十天的米,所以她手中的米,最多只能再维持五六天了。

但她还沉得住气,当各大米行试探着将米价降到八文一斤时,她立刻将米价降到七文。然后,她放出风声,说她的米还可以维持两个月,每天夜里,明珠米行的后门总在卸下装满了沙子的米袋。果然,各大米商认为她财力雄厚,终于忍不住开始投降了。

明珠坊的米价仍是七文巍然不动。但是各大米行囤米却很多,由于各要道被封闭,各大米商无法将米偷运到外地出售,只能在本地抛售,使得长沙由原来的粮食过少成荒而变得粮食过多成荒了。只不过,原来慌的是老百姓,现在慌的是长沙的各大米商了。

连东方明蕙也没想到,米价会降到五文。明珠坊仍是七文,现在人们也去其他米行买米了。正当各大米商



争相抛售时，他们想不到，他们卖出的米，有一部分，悄悄地流进了明珠米行。

这个时候的明珠坊，已经开始向关中米商和江南米商偿还欠米了。此时也只有明珠坊的米，才可以自由进出长沙。

现在，长沙的米市，完全掌握在她的手中了。这股暴跌风越来越烈，明珠坊再次降价，以明珠坊在长沙的名气，和人们对明珠坊的信任，因为大家都知道，是明珠坊插手长沙米市，米价才会下跌，明珠坊做的是赔本生意。如果明珠坊的米价和别家一样，大家都会去明珠坊买米。逼得各大米商只有再次降价，但是，就算明珠坊的价格要比市面上高一点点，大家还是会怀着信任感去买明珠坊的米。因为明珠坊的米价优质高，不会掺沙。明珠坊暗中买进其他米行的米，用略高一点的价格卖出去，还是不会赔本的，但是各大米商却真是赔本以售了。

在这场风暴中，囤积得越多，亏得越厉害，大小米行纷纷破产倒闭，被明珠坊吃进。八月份终于到了，这时候，米价竟跌到了四文，已经有三分之一的米商完全破产，有的逃债，有的上吊。剩余的三分之二，只能苦苦挣扎在破产的边缘了。



八月初新米上市，又是晴天霹雳，还稍有余力的米商，只能用三文一斤的价格收购新米。明珠坊却又有新动作，再出告示说：“谷贱伤农，明珠坊再出义举，收购新米，四文一斤。”明珠坊以四文收进，五文卖出，并不亏本，但对各大米商来说，却无异于致命一击了。

长沙米业，以九大粮户为首，九大粮户，以东城的姜半城为首。明珠坊告示出来时，九大粮户正在姜半城家商议办法，然而，米卖不出亦运不出，维持日常用度，已是欠债无数。九大粮户，只剩了七个愁眉苦脸相对，大伙儿正在没处计较之时，忽然一个家丁跑进来，手拿着明珠坊新出的告示，姜半城一看，当场口吐鲜血，瘫倒在地，从此不起。

八月十五，东方明蕙在潇湘楼，再次宴请长沙各大米商，原本一百多人，只剩下五十余人，垂头丧气。这一次，倒真是华宴盛开，有山珍海味、鱼翅熊掌一盘盘地端了上来，又有歌女跳舞侍酒。只是在场的每一个人，都是战战兢兢，食不甘味了。东方明蕙华服盛妆，春风得意，在潇湘楼一宴，东方明蕙就成为两湖米业之首，进价多少，售价多少，都由她一人说了算。再也不会发生像这次的米价暴涨暴跌，流血死亡的事了。



经过这一次以后，商界中人，送给东方明蕙一个外号，叫“西楚霸王”。长沙本是古代楚国之地，东方明蕙在长沙一战而名扬天下，而她在生意场上的霸气，说一不二、咄咄逼人，再加上米战中不少米商弄得破产，更有数人因为债台高筑而自尽。于是就有人说她心狠手辣，赶尽杀绝，因而得了这一个与女儿家极不相称的外号。

虽然长沙米战，明珠坊大获全胜，不过有得也有失，米业大胜，绸缎业却大败。由于全部的资金全用在了长沙一战，在其他的绸缎商如锦绣坊等的角逐下，明珠坊丝绸大量积压，无法周转。明珠坊又面临危机。



第二章 问菊与吟莲

马车辘辘，行在洛阳道上。车前一对官牌，上写着：“东都留守”“裴”字。

马车中传出一个人的声音：“裴郎，你说那长沙米战之后，明珠坊又出了什么事呢？唉，听你说得这么精彩，我真想见见这位东方明蕙姑娘？”车中一个男子答道：“红玉，到了洛阳，你就可以见到她们了。”

车中人，正是新任东都留守裴应和他的妻子红玉。

红玉问：“她们，她们是谁，难道东方明蕙之外，洛阳还有什么奇女子？”

裴应笑道：“不错，明珠坊一共是三位小姐，人称洛阳三姝。大姐东方明蕙，因长沙米行一战，被称为商场上的西楚霸王；二姐东方问菊，是位武艺高强的侠女。当年东方问菊远走西域，在大沙漠上打败横行西域的大盗黑风十八骑，重新打开丝绸之路，建立明珠镖局，将明珠坊的绸缎带到西域，从西域带回奇珍异宝，明珠坊方有这今天的兴旺发达。如今，就连官中都要用到明珠坊的珍宝。不过这是明珠坊的独家生意，别人就算眼红也抢不来，因



为谁也不敢自认能有东方问菊这般的胆量和武功，独闯大沙漠，打过黑风林，又能通晓西域各国的语言。所以丝绸之路之路上，打的都是明珠坊的旗号，听说明珠驼队，在兰州就拴有骆驼五千只。东方问菊在西域各国，也是个传奇人物。”

红玉听得如痴如醉，双手合掌叹道：“啊，如此多姿多彩的女子，我真想现在就见到她。”裴应看着红玉，微微一笑，红玉天性好奇，特别热衷于传奇故事，殊不知她自己本身的经历，就已经是大部分人眼中的一个传奇了。

红玉瞪大了水灵灵的眼睛，对裴应说：“刚才你说洛阳三姝，那么还有一位姑娘呢，她叫什么名字，又有什么故事？”

裴应刚要说：“她是——”马车忽然摇晃起来，听得车外人叫马嘶，裴应掀开车帘问：“出了什么事了？”

车夫的声音颤抖不已：“大、大人，有、有强盗……”“有强盗？”红玉立刻好奇地伸出了头：“我还没见过强盗呢，我看看强盗什么样的？”

裴应吓了一跳，马上把她的头又按回去了：“红玉，别多事。”他看外面的情景，见是十几个满脸横肉的大汉围住了前后的三辆马车，为首一个独眼龙大声道：“此山是



我开，此树是我栽，要从此路过，留下买路财。”

红玉从车中往外偷看，一句句地记词：“此山是我开，此树是我栽……不对呀！”她又探出头来指着那棵树：“这棵树起码有七八十年了，怎么会是你栽的？”幸亏裴应站的位置正好遮住了她的面容，那些强盗只看到她一只手在裴应身后晃呀晃的，要是让这些强盗看到红玉的美貌，只怕又要生事。

裴应镇定地道：“各位好汉，钱财身外物，各位尽可取去，只请各位不要辱及家眷。”背后一伸手，先将红玉按回车中，才道：“王妈，把所有财物都拿出来吧。”

不料独眼龙却并不罢休，喝道：“慢着，刚才说话的是谁？”裴应心中一惊，脸上却不动声色，道：“诸位要的是钱，不是吗？”独眼龙不怀好意地笑道：“钱我们自然是要的，不过，人也要见一见。这么娇美的声音，想来人一定更美了。”说着，一步步地逼近。

裴应站在马车前，巍然不动，自有一股威仪。独眼龙为他神色所逼，竟也退了一步，随即定下心来，喝道：“你这书生，好大胆子，还不让开。”裴应淡淡地道：“士可杀不可辱，我不会让你们碰我妻子一下的。”

独眼龙愣了一下，哈哈大笑：“我走了这么多年江湖，



还是第一次看见你这么不怕死的人，好，你不是说什么士可杀吗，那我就成全你。”说着，举刀向裴应砍去。

眼看刀锋离裴应不过一寸时，哪知那刀忽然转弯，独眼龙一刀，竟砍在自己的手臂上。独眼龙哇哇大叫：“啊呀，他妈的见鬼了。”

裴应心知这必是红玉在作怪。但是红玉那些小法术，只能抵得一时，要是这些强盗一拥而上，那就不妙了。

裴应急忙叫道：“红玉，你快走，我自有办法，老王，快赶马车走。”不料红玉反而从车中跳了出来：“裴郎，怕他们做什么，哼，臭强盗，别得意，今天遇上我，凭你们的本事能不能抓住我，还不一定呢。”

众人只觉得眼前一亮，一个美貌的红衣少妇俏生生地站在眼前。独眼龙狞笑道：“好，今天收获可真不小。”红玉哼了一声，双手捏起法诀，正要念咒。

忽然，“啾——”的一声，不知从哪里，射来一只响箭，接着，就听见一声娇喝：“东方问菊在此，什么人敢在洛阳道上抢劫？”

说也奇怪，这群凶神恶煞似的强盗，听到这一声娇喝，竟然个个面露惊慌之色，“铛”的一声，一个强盗竟吓得连刀都掉在地上，叫道：“不好了，老大，是东方问菊，她