

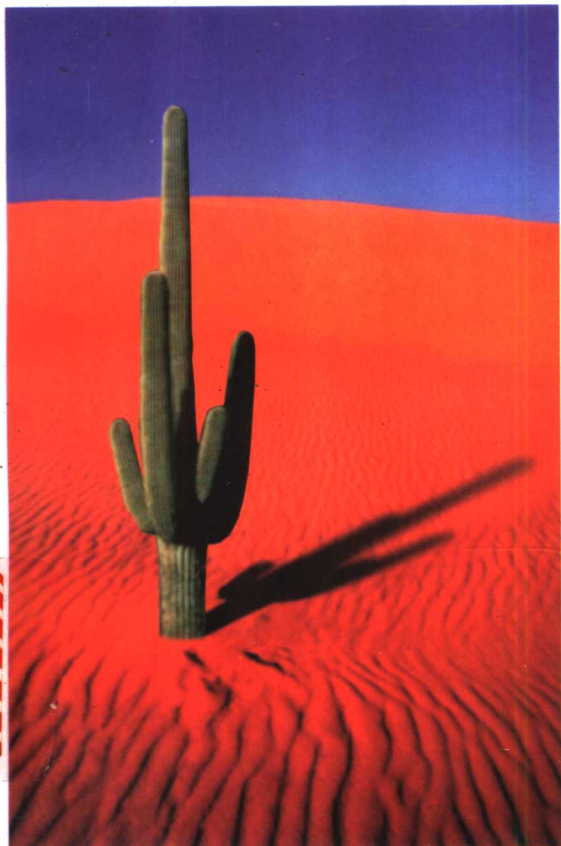
28份创业策划书

# 独立生存

杨锦霖 著

D U L I S H E N G C U N

中国个体化时代发展策略



情感中介  
 掠夺友谊  
 体育产业化  
 信息商人  
 报刊查询业  
 流动快餐公司  
 双语报业  
 快递中心  
 流动租书店

寻求生存  
 渴望发展  
 创新自我  
 美化人生

中国物资出版社

5

3

# 独立生存

杨锦霖

中国物资出版社

## 图书在版编目 (CIP) 数据

独立生存/杨锦霖编著. —北京: 中国物资出版社, 1999. 1

ISBN 7-5047-1389-9

I. 独… II. 杨… III. 成功心理学—通俗读物 IV. B848

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (98) 第 10922 号

## 独立生存

杨锦霖/编著

\*

中国物资出版社出版发行

(社址: 北京市西城区月坛北街 25 号 邮编: 100834)

全国新华书店经销

北京奥隆印刷厂印刷

\*

850×1168 毫米 大 32 开 12 印张 280 千字

1999 年 1 月第 1 版 1999 年 1 月第 1 次印刷

ISBN7-5047-1389-9/Z·0081

印数: 30000 册

定价: 18.00 元

【名人导读】慧田智业集训中心导师 赵菊春

## 学会创新与发展自己

### (一)

若干活法令你陶醉  
若干新行业供你选择  
若干命运之舟任你掌舵

### (二)

你是你自己最庞大的财团，人际关系及善意待人是无资本创业者最大的资本；临场发挥和不断自修是无学历创业者最大的才智。想拥有辉煌人生，成为人上之人，从一贫如洗到创立自己庞大的经济帝国，并成为帝国永不倒下的元首，请每日研读《独立生存》，它会使你从一个被别人看不起的穷光蛋变成令人羡慕的富翁。

穷！不怕，怕的就是不从贫穷状态中奋起。

### (三)

中国政府目前面临的两大课题：

1. 人往何处去？
2. 钱往哪里投？

中国各企业丢掉了铁饭碗的千千万万朋友出路何

在？

中国每年走出高、中等院校的千千万万毕业生大军高就何处？

那些已经聚集很多资本的贵族军团成员，面对新的市场形势，怎样选择最佳投资方式？

无数没有学历的人在新的市场机遇面前，力求自我发展，创立大业的起点和支点何在？

各路无业大军待机而动，政府又困境重重，靠自己还是靠政府，几十年的风雨历程将是最好的答案。

靠政府将又给政府增加负担，同时证明自己无能。靠自己不但给国家政府减轻负担，同时证明自己奋发图强、独立生存和创业的魄力和胆略。

基于此，作者通过广泛的市场调查，对国民心态的综合分析和我国各行各业的总体把握。本着“为无业者排忧解难，寻求自我合理发展，独立生存，成功创业”的原则，创意策划 28 种适合我国市场经济发展的职业。设计一种全新的创意理念以及生存箴言，以便解决千千万万人面临的生存问题和发展困境。

# 前 言

我为什么要写这样一本书,是因为我看到很多人由于不懂得如何创业,使自己在事业上寸步难行,陷入生存与发展的困惑之中,所以,我用了几年的时间创意并设计了几十个职业,在这些职业中,有我个人曾经在流浪生涯中所从事过的,它虽然属于第三产业,但它很适合一个人白手起家,独立生存和发展。

我总是认为,服务是无资本创业者的最大资本,我们每一个人都是一座银行,只要能充分发挥自己的潜能,努力去奋斗,便会打开这座银行之门。一个成功的独立生存者,总会找到自己最好的起点,你的生命和智慧就是你最大的资本,只有通过双手去转化为另一种财富。但是,并不是每一个人都会找到自己的最佳起点,然后将生命和智慧全面投入,白手起家,成为人上之上。这里所设计的职业,就是给这类人一个起点,然后让他们自由发挥和完善,形成自己的创业,生存和发展特色。一部分职业是别人已经从事了的,但我将它系统化、完善起来,使人们更加直接有效地去创业,以免走许多弯路,不至于因为在理论上的误区而消耗自己的生命资源和智力资源,同时做得比别人更好。一部分职业是原创,在展望未来全球经济一体化条件下个体化时代到来的远景的同时,直接进入市场,通过对大量欲求个人创业人士的访谈,结合我国职业现状,创意策划出新的职业,供那些有志于在未来世纪呼风唤雨,大展宏图的人们选择并作为创立大业的起点。有一部分职业的设计,只是完成了一种理念和象征,希望有志于独立创业与生存的人们,在这种理念和象征的诱导下,结合自己的智力和体力特点,自我创意和设计出其他适合自己生存与发展的职业。

生存范例部分,那些白手起家,由不幸走向幸运的人们,都不愿在本书中使用他们的真实姓名,一些地点和相关人物都隐去了真实姓名,一些事件也稍稍做了修改。总之,这些成功的人士,都历经了千辛万苦,有的可以说经过九死一生才取得这样辉煌的业绩,正因为这样,他们都不愿到处宣扬自己,希望能实实在在地生活和工作。可以说,他们都是一些独立生存的成功典范,有很多人是在我提出“你的故事可以使许多像你过去失魂落魄时一样的人们得到启发,从而成为你现在这样”这个攻关理念之后,才欣然接受我的采访,可见他们何其善良与务实。

在长期采访写作过程中,我很多很多次和他们一起哭和笑,处于他们创业的辛酸和业绩的喜悦之中,希望这些范例和我与主人們的初衷一样,给那些寻求独立生存和发展的人们带来一道美妙的曙光,开启他们的智慧,成就一番事业,独立生存与发展。

生存箴言部分,理论性很强,有我个人独立的生存及做人哲学思想,也有对他人的一些有关生存与发展问题的借鉴与发展,这里深致谢意,并祈望读者提出更为宝贵的意见。

杨锦霖

一九九八年十一月于慧田事业

# 目 录

## 第一章 代理时间 ..... (1)

- ⊙.....代理时间是家庭妇女再造生活和创造财富的最佳途径.....
- ⊙只要巧妙地安排时间，时间会成为家庭主妇的最大资本.....  
时间不仅仅是金钱，而且是人格、尊严和名誉.....家就是你的单位和工作场所.....
- ⊙我无意间发现了挣钱的秘密.....我有一种特别感觉：两元钱给了我一个职业，一次重生的机会，一种新的命运和活法.....  
一个人的创造性劳动中总是潜藏着获得巨大财富的契机.....
- ⊙一个人遵循一种规则和习惯达到愚昧的程度，那规则和习惯，本身便是在犯罪.....在权力实体中，思想和情绪是两大动力体系.....

## 第二章 出租小姐 ..... (11)

- ⊙把漂亮的小姐集中起来训练.....可以出租.....
- ⊙社会礼仪中心面对的最大市场是广告业.....行走是最机动、积极和自由的媒体.....媒体空间带来的各种效益和潜在的经济利益不可估计.....



- ⊙我们先为别人义务服务，后来出租出去，得到财富；再后来，我们又出租别人，得到更多的财富……女人最大的资本是自己……
- ⊙理智而有经验的女人，应在创业中将个人健康问题放在首位。

### 第三章 生产机遇 …………… (21)

- ⊙用机遇为商品获得财富……人可以用思想和智慧以及灵敏的行动作为原料，生产大批的机遇去出售，从中获利……
- ⊙等待机遇是最愚蠢的动机和行为……
- ⊙学识渊博，又历经苦难，所以才能把思想和智慧制造成机遇，智业的最大原则：我先帮你，你再回报我……
- ⊙当一个人在行动时不忘记未来发展目标，一切机遇便紧紧地跟随在你身边……商战是不惜一切手段迫使对方服从我们意图的奸诈行为……

### 第四章 掠夺友谊 …………… (31)

- ⊙掠夺友谊的财富是对人类友谊和感情状况的褒扬……
- ⊙人们在友谊上花的钱并不比在衣食上花的钱少……友谊最大的报偿来自于精神……掠夺友谊并不是一个简单的行业，不具备各方面的知识和敏感性，很难成就大业。
- ⊙我掠夺友谊的财富，我觉得自己掠夺得很崇高……我是友谊的使者……所有的人手里握有很多财富，只要用心去发现，它就会供你使用……
- ⊙你成功了，也许你却是一个失败者；你失败了，也许你却是

一个成功者。成功者不是你得到了多少，而是你进步了多少。

## 第五章 情感中介 ..... (43)

- ⊙以爱情为资本获得财富……爱情不可以贩卖，但可以中介……
- ⊙为天下有情人架起鹊桥……获得美满的婚姻……
- ⊙每当我帮助一对男女组建一个美满温馨的家，等于我组建了一个财团……从这个家中获取各种商业信息……得到挣钱的机会……
- ⊙一位明智的女经理或其他女领导人绝不会被男人的情绪所左右，当那些卖弄潇洒的男人拥抱你或拜倒在你脚下时，那你的立足之地就开始动摇了……

## 第六章 金融天使 ..... (51)

- ⊙通过中国结合世界的桥梁，建立自己庞大的财团……
- ⊙向世界读者展示中国的魅力……这一特殊的报业集团一旦形成规模，走向正规化，同时可以派生出许多相关跨国经济事业……你将是中國感觉世界的天使。
- ⊙……我要结合这一桥梁建立自己庞大的跨国财团……为国家赢得更多的金融、资本市场机会……
- ⊙智慧、才华、健康和胆略形成了个人魄力的构架，展示超凡的凝聚力和导向力……商战的一切行动不是一种理智行为……

## 第七章 改造婚礼…………… (60)

- ◎给一对对新人组织婚礼，新人们省钱，你赚钱，皆大欢喜……  
世俗的力量有时会摧毁一个庞大的暴力集团。
- ◎创办经营婚礼公司，前景非常乐观……
- ◎十年还债生涯，反而练出了闯劲，给了我一种百折不挠的精神……有了闯劲和精神，我的业绩越来越大……
- ◎创业女性必备的六大素质和作风……把握商机和把握情绪一样艰难微妙……实施谎言计划需要很多前提条件……

## 第八章 设计家宴…………… (68)

- ◎中国人其实是一个最不能节约的群体……
- ◎只要全心全意提供一切细节服务，设计宴会或出租餐厅，都会有很好的收入……
- ◎我并不想改造什么，但我为中国的餐饮业提供了一个全新的发展思路……一位二十一岁的女孩三年内挣了六十万元……一点付出也没有的成功那才是真正的堕落……
- ◎女性自信的力量就像轴心对于车轮一样关键……自负是自卑的先决条件……在一切商战中，奸诈、狡猾、谎言、欺骗，统统是一种技术问题，决不是道德问题……商战不存在决战问题，只存在决裂问题……

## 第九章 制作情人 …………… (79)

- ⊙制作一万个情人，卖给痴情的人，法律不会制裁，财源滚滚而来……
- ⊙请你将梦中情人的各种条件写一份材料，几天后制作一个情人让你领回家……
- ⊙我为人们制作情人，生产儿子，然后卖给他，从中牟利，我是一个受法律保护的人贩子……
- ⊙机遇和死亡一样，对任何人都是公平的……

## 第十章 经营广告语 …………… (90)

- ⊙广告语里潜藏着无限商机……生命中最大的遗憾就是不能全方位地发挥自己的才智……
- ⊙……经营广告语的业主不必在要价问题上打折扣……
- ⊙……正当我失意惆怅，感到社会不给我位置之际，机遇从天而降，使我从一个失魂落魄的穷酸文人变成了富翁……
- ⊙良机和机遇的不同点是：良机是必然的，机遇有偶然性……
- ⊙在商战中没有永恒的霸主，只有持续的强者……

## 第十一章 轿车桑拿浴 …………… (101)

- ⊙用女性温柔的双手，给那些高级轿车洗澡，会得到丰富的回报……
- ⊙一看到轿车就冲上去，它就是你的市场……用温柔的双手感

动车，用快捷地行动感动车主……

- ①……你每天看得见的每一件行动之物，都潜藏着你赚钱的机会……她是中国“下岗”工人中最早成员，她快成了亿万富翁，她说：“一张白纸好绘画，一个绝境好创业，只要你相信自己，开发自己……”
- ②爱是一切行动之源，也是一切财富之源……

## 第十二章 预约商桥 …………… (114)

- ①营造一座商桥，让消费者和商品生产者握手言和……
- ②中国人并不是生产假冒伪劣商品的天才，中国人也不是消费假冒伪劣商品的群体……
- ③我本身就是一座商桥，将厂家和消费者直接联系起来……
- ④对于那些勇敢而坚定的人，逆境比顺境更能促使他成就大业……“忘我”是一种精神，忘记自己是一种犯罪……

## 第十三章 摄影业租赁 …………… (127)

- ①将照片冲洗店出租出去……
- ②本行业最大禁忌：操之过急，求快速见效……
- ③我退休之后无聊极了……这个梦想给我带来了不少钱……
- ④自尊并不是自我尊敬的简单概念……一个人过份善良或极端同情别人，这就不是一种品质问题，而是一种病态问题……

## 第十四章 轿车公寓 …………… (135)

- ⊙给高级轿车盖一座地上或地下公寓,然后出租或出售出去,人类的房地产业又多了一个新话题……
- ⊙……只要人类发展……轿车存放问题将是一大难题……
- ⊙我丢了一辆车,却赢回十辆,五十辆……
- ⊙成功女性创业的天资来自于生命的本源,也来自于后天的提高……尽管商战中充满了肮脏的行动,但做人不能排除博大的心胸和睿智行为……

## 第十五章 形象集团 …………… (148)

- ⊙集中全面人物形象,服务大众会聚场合,从大众心理世界挖掘财富……
- ⊙……从事这一职业的人无须具备特殊素质,但必须敢于感觉大众心理……
- ⊙我虽然失去了双腿,但我却能用语言深入到城市的每一个角落……像女王一样发号施令……
- ⊙财富与痛苦无缘……仅限于创造并维持权力,不是才华出众的女创业者的个性……千万不要展示自己的肉体魅力……

## 第十六章 秘书集团 …………… (162)

- ⊙一位秘书可以为任何领导服务任何项目……他们把领导的工作、生活及其他一切情况记录在案……

- ①把那些笔杆子集中起来,用集团作战的方式撬开那些有钱、却不愿动笔的人的生活和事业之门……
- ②我左右逢源,给很多人当秘书,却没有一个人领导我,我们只是一种特殊的合作关系……从他们身上得到我需要的一切……
- ③认真在君王是一种权力,在将帅是一种职能,在士兵是一种精神,在平民百姓是一种活法……

## 第十七章 搭接人情 …………… (172)

- ①设计各种各样精美的礼品,选择最佳的送礼方式……有多少人真正懂得送礼的艺术呢?……
- ②进行礼品分类,剖析送礼方式……礼品代理公司……将礼送到……
- ③我突然发现,当代中国……号称礼尚往来的中国人大都不懂如何送礼才得体大方……
- ④一种可贵的技巧比一生可贵的苦干更可贵……在有限的空间和时间里暴发出最大的时空型态……用脚走路是一种能力,而坐火箭卫星是一种技巧……

## 第十八章 保姆公司 …………… (183)

- ①创造纯净和优美……中国人是一种不会休息也不会享受的人种……
- ②将所有的家务劳动承包下来,将所有家庭烦恼承担下来……从他们那里取得了财富……

- ◎得到财富者富有，施于财富者更富有……
- ◎我带领姐妹们从事着这个城市最脏乱差的职业……从这个城市最脏的世界挣到最干净的钱……
- ◎机智是智慧在生命行动中暴发的涵养，也是心灵世界的最高境界对于生命行为的有效控制……
- ◎时间是用来创造权力的最大资本……

## 第十九章 体育产业化 …………… (194)

- ◎……当那滚圆的球滚动着冲向目标时，那些钱也流进你的金库……
- ◎将有钱人组织起来……将钱输入你的帐号……
- ◎我没有成为优秀运动员……却能制造冠军……不幸的人总是在不幸的状态中辛酸地承受一次又一次的打击……
- ◎对于一位战胜自己，立于不败之地的人来说，谎言是一种社会交往和实现美好生活动态的技巧……没有权威的企业会像一盘散沙。

## 第二十章 信息商人 …………… (205)

- ◎用电话和传真机送出去的是信息，收回的是现金……
- ◎……信息从那看不见的流水线上生产而成，进入人们的行动和思想……通过再生产……变成商品……
- ◎……我们每天把大量的新事物掌握在手中，然后像出售巧克力一样出售给别人……
- ◎……人是自己的缔造者，也是自己的毁灭者……容忍之下，一



切合作将是持久的财富。

- ①敬畏是服从最可靠的基础……

## 第二十一章 双语报业 …… (215)

- ①用双重语言向全世界同时报道中国的生活和经济信息……
- ①在这一事业中，语言文字是最持久的资本，善加利用，它会再造更持久的财富……
- ①……我终于找到了自我发展的最佳起点，我相信它将给我带来无穷尽的财富……
- ①……压力的标准在于压力的载体的对抗而不在于压力本身……
- ①服从的首要动机是为了获得利益……

## 第二十二章 报刊查询业 …… (225)

- ①……通晓天下文章，等于通晓天下财路……
- ①……只要不辞辛劳，别人的文章才会变成自己的钞票……
- ①……我不能行万里路，却能读万卷书……
- ①浪漫是生命史上最生动的流水线，生命在这里陶醉……人的良知在天性中有它固有的根基……

## 第二十三章 流动快餐公司 …… (235)

- ①将饭送到顾客嘴边，不要送到手里，让他空着手给你付钱……
- ①……让所有行色匆匆的人站出来吃饭，你的生意便火红，财