

怎樣訓練理智

吳榮斌主編

文經文庫 40

怎樣訓練理智

吳榮斌主編

B848.9-412

文經文庫 40

怎樣訓練 理智

吳榮斌／主編

JOHN F. B. MORGAN／原著

發行人／趙元美
發行所／文經出版社有限公司
登記證／新聞局局版台業字第2424號
社址／台北市士林區中正路187巷45號
門市／台北市士林區中正路187巷45號
電話／(02)8816360・8816380
郵撥／0568599—9書園雜誌社
總經銷／書園雜誌社
地址／台北市士林區中正路187巷45號
電話／(02)8816360・8816380
美國分公司／天下傳播公司・天下彩印公司
Cosmax International Inc.
1011 Anderson Way
San Gabriel, CA91776
TEL／(818)282-2293

排版／嘉信印刷廠
印刷／鴻運彩色印刷有限公司
地址／三重市三和路三段159巷24號
電話／(02)9858985・9895345
裝訂／東宏裝訂行

初版／中華民國76年9月

四版／中華民國77年3月

定價：110元

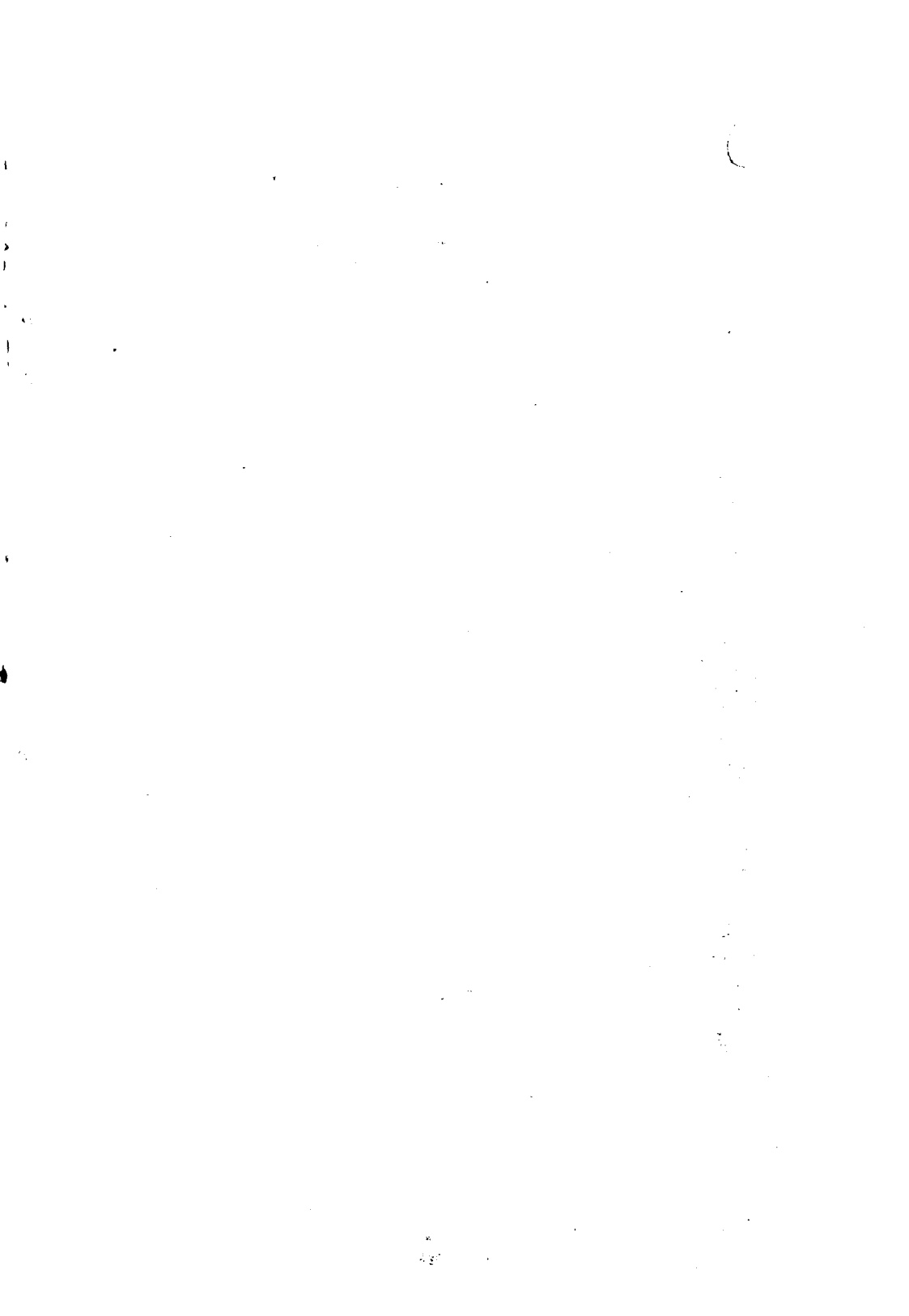
◎缺頁或裝訂錯誤請寄回本社調換。



文經文庫
40

怎樣訓練理管

吳榮斌主編



播種者叢刊總序



有了種子，就有希望。聖經中說：「流淚撒種的，必歡呼收割。」這句話爲追求成功的人，留下了無比動人的寫照，也給世人寶貴的啓示。

文經社帶著敬愛之心，援引這句話，改爲「辛勤播種的，必歡呼收割」，爲的是要與讀者一起共勉，希望以更積極的態度，開拓廣大的人生。

追求成功是人類生命存活的重要動力。因爲我們每個人都有自己的責任、盼望與理想，所以不斷地學習、工作，累積知識、經驗與技能，培養智慧、品德與爲人處事的能力，並磨鍊信心、耐心與毅力，從許多小失敗中，鍛鍊實現理想的條件。成功是我們所渴望的，但成功必須講求方法。

在摸索走過許多黑暗的道路，訪問過許多成功的人物，也看到許多人從困苦中邁向成功之路之後，歸結起來，我對開創生命有兩大感悟：

一、觀念領導行爲：成功的人都不是倖倖而來，他們都是在適當的時候有適當

的決策，並付諸適當的行爲，因而產生最佳的結果。人的觀念怎麼想，他的行爲就怎麼做，先有正確的觀念，才能產生正確的行爲，所以建立適切的邏輯觀念，是爲成功哲學之本。

二、不要「很認真地做一件沒效果的事」：中國人受到「沒有功勞也有苦勞」「埋頭苦幹」「一分耕耘，一分收穫」等古語的影響，往往忽略行爲方法的重要性，終致「很認真地做了一件無意義、無效果、或無結果的事」。人要認真地思考「要耕耘，也要問收穫」的積極態度，避免人力、物力、時間、心血的無謂浪費。因爲資源可貴，時間可貴，生命也可貴。

當然，成功的條件還很多，但這是其他條件形成之前，最基本的人生認識。

文經文庫「播種者叢刊」將出版勵志小品、修養叢書、成功人物傳記等系列書籍，都是有意踏上成功之路者值得參考、閱讀的實用性叢書。但願這些書，都像一顆顆成功的種子，播種在您的心田裏，而能在人生的園地中，結出甜美的果實。

謹把「播種者叢刊」獻給熱愛人生的朋友！

目次

1 活用情緒

「忍氣吞聲」	1
激將法	1
一怒之功	1
找個出氣筒	2
把氣發在小事上	2
	3
	1
	5
	3

2 穩操勝算

別說武斷的話	3
不要找理由	3
不可將錯就錯	3
切勿草率行事	4
把問題簡化	4
自己做決定	4
	6
	4
	1
	8
	6
	3

3 征服缺陷

// 鮑牙的總統
 // 塑造這些特點來
 // 拄拐杖的首相
 // 窮小子拿破崙
 // 結巴的演說家

6 6 5 5 5
 6 1 9 7 3

4 求教於人

// 博采雅納
 // 勿盲目依行
 // 求教於專家
 // 判斷的方法
 // 當心被人利用

8 8 7 7 7
 2 0 7 5 1

5克己自大

有本領不必誇獎
得意不要忘形
不可目中無人
置毀譽於不顧
大公無私

9 9 9 9 8
9 5 2 0 7

6一辱之功

面對「惡犬」！
侮辱是成功之階
打破現狀！
把批評當鏡子

1 1 1 1
1 1 0 0
3 0 7 3

7 磨鍊膽識

有把握就去做
不要靠運氣
堅持到底

1 1 1
2 2 2
7 5 1

8 幽默妙招

保全面子
解決困難
一語定江山
學中要害

1 1 1 1
4 4 3 3
5 2 6 3

怎樣訓練理智

三三三這種的處事藝術

第

壹

章

活用情緒

- ／「忍氣吞聲」
- ／激將法
- ／一怒之功
- ／找個出氣筒
- ／把氣發在小事上

發怒火必須根據理智，
霹靂火不可亂點燃。

「忍氣吞聲」

在一個不易發怒的人面前，絕對不可發怒，否則，你將自亂陣腳。如果你想制服一個對你大發脾氣的人，沒有比「低聲下氣」更好的方法了。

馬京利 (P. W. McKinley) 任美國總統時，某次，他派任某人為稅務主任，但遭到許多政客的反對，他們派了幾個代表前往進謁總統，提出咨問，要求他說出派該人為稅務主任的理由。其中為首的是一位國會議員，身材矮小，脾氣暴躁，說起話來，粗聲惡氣，一開口就給總統一頓難堪的譏罵。如果當時的總統換了別人，也許早已氣得暴跳如雷，但是馬京利卻視若無睹，不發一聲，任憑他罵得力竭聲嘶，然後才用極和婉的口氣說：「我想你現在的心情總可以平和些了吧？照理，你是沒有權利這樣責問我為什麼要指派那人的，但是，現在我仍願詳細解釋給你聽……」

這幾句話把那位議員說得羞慚萬分，但是總統不等他道歉，便接著和顏悅色地說：「其實我也不能怪你，因為我想任何不明這事就裏的人，都會大怒若狂的。」接著便把理由解釋清楚。

其實，不等馬京利總統解釋下去，那位議員早已被他折服了。他私下懊悔不該用這樣惡

劣的態度來責備一位和善的總統。他滿腦子都在想著自己錯了而總統卻是對的。因此，當他回去報告結果時，他祇能搖搖頭說：「我記不清總統的全盤解釋了，但祇有一點是可以負責報告的，就是——總統並沒有錯。」

這故事告訴我們：向來爲人所輕視的「忍氣吞聲」，是有著極大的妙用的，不發怒不但使馬京利的解釋獲得極有效的助力，而且使那位議員從此徹底悔悟，不再做出令人難堪的舉動了。有些狡猾的人，往往故意用種種狡計，使你大發脾氣，當你一發脾氣，就陸續做出種種不合理的事來，結果使你誤入圈套、自討苦吃。

在一個不易發怒的人面前，更不可發怒，否則你一定會遭遇無法挽回的難堪——像那位責罵總統的議員一樣。同時，如果你想制服一個對你大發脾氣的人，沒有比「低聲下氣」更好的方法了。這在孫子兵法上也有一著，叫做「以柔克剛」。

激將法

他是對方發怒時，乘機守口如瓶，防範意外，這就叫做「激將法」了。

「以柔克剛」的戰術，也曾被美國石油大王洛克菲勒在法庭上用過，而且獲得意想不到的奇效。當時對方的律師對他怒火中燒、怒聲喝斥，而他竟然視若無睹，故意做出一段對話，用種種幽默對話，使律師的忿怒「火上加油」，越發熾烈起來。下面就是他們的一段對話，對話中所指的信，是指律師寫給美孚石油公司詢問幾項事情的信。由於這幾項事情在法律上那位律師無權過問，所以洛氏不予覆信，也不肯把原信出示：

律師：「洛克菲勒先生，請你拿出那天我寫給你的那封信來！」

法官：「洛克菲勒先生，你接到那封信了嗎？」

洛：「是的，法官。」

法官：「你寫了覆信嗎？」

洛：「沒有。」

康士蘭的對話，律師一一舉出了許多封信，律師和法官都是同樣的問法，而洛氏也同樣