

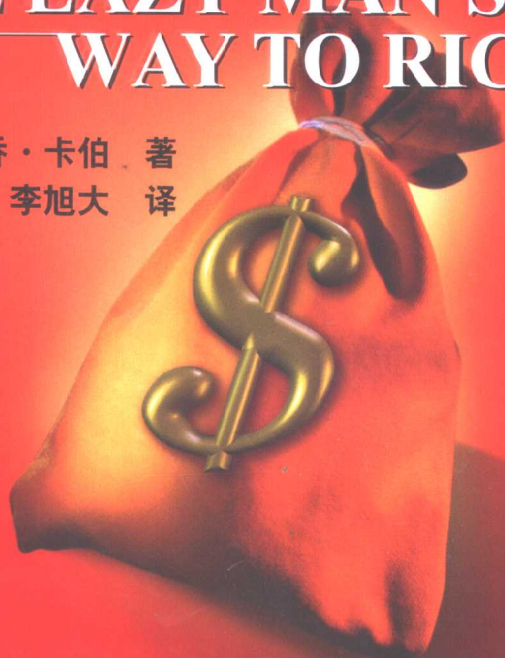


本书仅在美国  
已售出 4 167 500 册

# 懒人致富

## THE LAZY MAN'S WAY TO RICHES

(美) 乔·卡伯 著  
李旭大 译



大多数人整日只为着养家糊口而忙忙碌碌，  
却因此而失去了发财致富的机会。



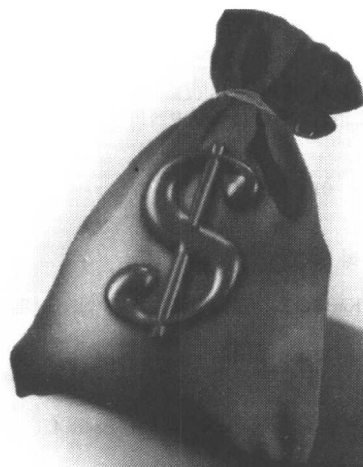
电子工业出版社  
PUBLISHING HOUSE OF ELECTRONICS INDUSTRY

<http://www.phei.com.cn>

# 懒人致富

## THE LAZY MAN'S WAY TO RICHES

(美) 乔·卡伯 著 李旭大 译



電子工業出版社

Publishing House of Electronics Industry

北京 · BEIJING

The Lazy Man's Way to Riches: By Joe Karbo  
Copyright © 2002 by F P PUBLISHING CO., INC.  
This edition arranged with: F P PUBLISHING CO., INC.  
11231 North US Highway 1 # 141  
North Palm Beach, Florida, USA 33408-3216  
Web site: <http://www.thelazymansway.com/>  
Simplified Chinese edition copyright © 2003 by  
Publishing House of Electronics Industry  
This translated edition published through arrangement with Beijing Reader's  
Cultural & Arts Co., Ltd.  
ALL RIGHTS RESERVED  
本书中文简体字版由 F P PUBLISHING CO., INC. 公司授权电子  
工业出版社和北京读书人文化艺术有限公司在中国出版发行。

版权贸易合同登记号: 图字 01-2002-6148

### 图书在版编目 (CIP) 数据

懒人致富/(美)卡伯(Karbo, J.)著;李旭大译.-北京:电子工业出版社,2003.8

书名原文: The Lazy Man's Way to Riches

ISBN 7-5053-8915-7

I. 懒… II. ①卡…②李… III. 成功心理学 IV. B848.4

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2003) 第 061147 号

责任编辑: 赵 菁 特约编辑: 沐融融

印 刷: 北京纪元彩艺印刷厂

出版发行: 电子工业出版社 <http://www.phei.com.cn>

北京市海淀区万寿路 173 信箱 邮编: 100036

经 销: 各地新华书店

开 本: 850×1168 1/32 印张: 7.25 字数: 149 千字

版 次: 2003 年 8 月第 1 版 2003 年 8 月第 1 次印刷

定 价: 18.00 元

凡购买电子工业出版社的图书,如有缺损问题,请向购买书店调换。  
若书店售缺,请与本社发行部联系调换。联系电话: (010) 68279077

## 理财系列图书简介



### 《富爸爸，穷爸爸》

(美) 罗伯特·T·清崎 莎伦·L·莱希特 著

定价：16.00 元

ISBN 7-5053-8299-3

“富爸爸”系列丛书的第一本。这是一个真实的故事，作者罗伯特·T·清崎的亲生父亲和朋友的故事，作者对金钱的看法截然不同，这使他对认识金钱产生了兴趣，最终他接受了朋友父亲的建议，也就是书中所说的“富爸爸”的观念，即不要做金钱的奴隶，要让金钱为我们工作。



### 《富爸爸财务自由之路》

(美) 罗伯特·T·清崎 莎伦·L·莱希特 著

定价：22.00 元

ISBN 7-5053-8297-7

“富爸爸”系列丛书之二。本书将所有的人分为四类：1. 雇员；2. 自由职业者；3. 公司所有者；4. 投资人。本书分析了这四类人各自的价值，并为人们指明了通往财务自由的道路。



### 《富爸爸投资指南》

(美) 罗伯特·T·清崎 莎伦·L·莱希特 著

定价：35.00 元

ISBN 7-5053-8296-9

“富爸爸”系列丛书之三。本书结合作者的创业及投资经历，更为详尽地阐述了富爸爸的财务思想和投资理念，同时为所有希望获得财务自由的人们提供了许多颇具参考价值的投资创业建议。



### 《富爸爸 富孩子，聪明孩子》

(美) 罗伯特·T·清崎 莎伦·L·莱希特 著

定价：22.00 元

ISBN 7-5053-8295-0

“富爸爸”系列丛书之四。教育心理学家认为，5~14 岁的孩子对自己的人生和未来已经做出了许多重要决定，14 岁以后，家长和老师将很难再让他们去接受新的观念。如果他们小的时候懂得了一些财务知识，长大之后就会自然地形成好的财务和投资习惯。



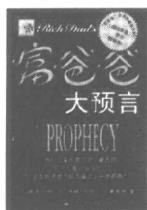
### 《富爸爸 年轻退休》

(美) 罗伯特·T·清崎 莎伦·L·莱希特 著

定价：28.00 元

ISBN 7-5053-8298-5

“富爸爸”系列丛书之五。希望年轻的时候可以退休，并且快乐地享受人生是很多人的梦想。其实这并非遥不可及。本书将告诉你，不必终生为工作所累，你可以在年轻的时候退休并终生拥有财富。



### 《富爸爸大预言》

(美) 罗伯特·T·清崎 莎伦·L·莱希特 著

定价：22.00 元

ISBN 7-5053-8544-5

“富爸爸”系列丛书之六。富爸爸早在 20 多年前就预见了今天的全球经济疲软和即将到来的股市灾难。本书对此进行了分析，并教你如何打造自己的财务方舟，使你不仅能够经受住这些风暴的考验，还可以从中获取更大的利益。

### 《九步达到财务自由》

(美) 苏茜·欧曼 著

定价：20.00 元

ISBN 7-5053-8385-X

本书不仅传授给你如何处理金钱的知识，而且还告诉你怎样获得克服所有前进中的障碍的信心。作者将对现实生活的建议和解决财务问题的动机结合起来，为你本人和你的家庭提供了答案。



# 目 录

## 第一 部 分

|                           |    |
|---------------------------|----|
| 第 1 章 你现已上路 .....         | 3  |
| 第 2 章 如今仍有欠缺的你 .....      | 17 |
| 第 3 章 恐惧是一种消极因素 .....     | 30 |
| 第 4 章 让我们付诸行动 .....       | 34 |
| 第 5 章 把罗列的事项变为追求的目标 ..... | 39 |
| 第 6 章 要花多长时间 .....        | 56 |
| 第 7 章 你的潜意识计算机 .....      | 69 |
| 第 8 章 你现在何处 .....         | 83 |

## 第 二 部 分

|        |                        |     |
|--------|------------------------|-----|
| 第 9 章  | 清除消极因素 .....           | 93  |
| 第 10 章 | 强调积极因素 .....           | 98  |
| 第 11 章 | 世界上最激动人心的经营方式 .....    | 102 |
| 第 12 章 | 获取独特理念的技巧 .....        | 106 |
| 第 13 章 | 定价与商业实践 .....          | 135 |
| 第 14 章 | 怎样成功地撰写广告 .....        | 177 |
| 第 15 章 | 怎样才能买到最好的时间段和广告位 ..... | 196 |
| 第 16 章 | 好点子花不了多少钱 .....        | 217 |



# 第一部分





## 第1章 你现已上路

你现已踏上了心想事成之路，去拥有你在这个世界上想拥有的一切东西吧！注意，我这儿的措词是“一切东西”而非“任何东西”，这二者之间有着重要的差异！

如果在这个世界上你想得到的“任何东西”都有人能够赠送给你的话，那么他的赠礼肯定有所局限，他自己要保留的会远远多于他打算给予的。“任何东西”实际上意味着“任何一件东西”。在这种情形下，如果这个世界是某人想给予你的，那么到头来你只能得到它的一小部分，而给予者则保留了其余的所有部分。

然而，拥有“一切东西”则是一个没有任何局限性的誓言！把动力心理学理论付诸实践的一个重要组成部分，就是洞察一切和摆脱任何局限。当你读上面的第一句话时，你可能已经开始对这本书能够告诉你什么做了一个限定。但重要的是，你切勿做这种限定。

让我们再审视一下本章的第一句话吧！

“你现已踏上了心想事成之路，去拥有你在这个世界上想拥有的一切东西吧！”



当你读到它时，会做何反应？你准备拒绝接受这个简单陈述里可能蕴含的真理了吗？你的习惯性思维是否会不由自主地认为，“它讲的不是我”、“他在开玩笑吧？”、“行不通”。你很有可能做出那样的反应，因为我们对此已习以为常。

只有傻子才会在没有任何依据的情况下，轻易接受这种信息。而摆脱了极端自我限制的智者只会问：“怎样做？”

不要因为自我限制而愧疚。不要由于“知道”或“害怕”你无法拥有财富，而拒绝本应为你所拥有的那些财富。你只需问：“怎样做？”

怎样才能真正拥有你想拥有的一切呢？和我一起认真地阅读本书的所有章节，你便可知晓。现在你能把自我限制抛到九霄云外吗？你能把导致失败的怀疑弃置一旁，试着去学习该怎样做吗？

那就是你需要做到的第一步。你可以怀疑任何事情，但是你不能不相信动力心理学理论——懒人致富经——或许对你有用。

何谓动力心理学理论？它是我所能找到的用起来最贴切的代名词，是用来概括形成绝妙的成功方案的自然法则或真理的。动力——这的确是一个充满活力的概念，它可以用巨大的能量推动着你勇往直前，去实现任何目标，它是一个伟大力量的源泉，如同一个能够创造出无穷能量的巨大发电机；而心理——它和“动力”一样，都是实现目标所必需的。在过去的 75 年里，我们已对心理学知之甚多，而对于那些一知半解的自然法则，我们则借助对心灵现象的研究，才开始逐步了解。

**动力心理学理论：**通过有计划地运用不易理解但却重要的

自然法则，对如何获得成功进行按部就班的探讨和实践。

在你学习动力心理学理论的过程中，可能会发现某些你以前曾听说过的基本事实。但现在你在一种新理念的引导下，会发现一些类似的事实，你将懂得如何利用它们来解决自己的问题。正如你知道在你还没有精通驾驶汽车或修理汽车之前，汽车就早已经问世了一样。

然而，你将学习的大多数东西对你而言都是崭新的，在你看来甚至有些怪异。为了帮助你驱散心头的疑云，让我告诉你动力心理学理论都为我做了些什么。为了更准确地了解它，还是请你先了解一下我 11 年前所处的境况。

那时，我失业了。我们夫妻俩和 8 个孩子租了一所摇摇欲坠的房子，房子四周一片破落。我们全家人开着一辆老掉牙的雷鸟车，而为了筹钱买它我们也费了很大劲。我们欠了 5 万美元的债。在那样拮据的境况下，我得知借助动力心理学理论，我就可以拥有“我真正想拥有的一切”。你能想像出我当时的感受吗？我并不相信它，但我不得不承认，因为我已是一贫如洗，所以即使我相信它也不用担心会失去什么。或许这一点倒帮了我一个大忙。绝望至极的我什么都敢于尝试，即便它似乎显得比较愚蠢，而且看起来出奇的简单。

因此当他们声称我可以拥有“我真正想拥有的一切”时，我决定试一试。我定下了一些以往连做梦都不敢想的目标。

上帝可以为我作证，在那些处境惨淡的日子里，我列出了这些目标，而这些正是后来发生了的事实。

目标：“我要拥有一所建在水面上的价值 75 000 美元的房



子。”

事实：三年后，我花了 75 700 美元，在马里那社区买了一幢房子。后来我们对它进行了修缮，现在它的价值超过了 50 万美元。我之所以这么说，是因为曾经有人出这个价钱来购买它，但被我回绝了。

目标：“我能够开上一辆崭新的黑色雷鸟轿车。”

事实：在 30 天内，我遇到了一家想让我为其做广告的汽车销售公司。这家公司的经理见我整天开着一辆破旧不堪的“雷鸟”，便幽默地对我说，这简直是让他们的汽车销售公司难堪。他给了我一辆崭新的黑色雷鸟轿车。几个月后，我就花钱把它买了下来。

目标：“我一年要赚 10 万美元。”

事实：去年我赚的钱是这个数字的两倍。

目标：“我要拥有几家经营得很成功的小公司。我把具体的管理工作都交给那些有才能的人去做。”

事实：我的确做到了这一点。

目标：“我要拥有一艘船，这艘船要和史蒂夫·马丁的船一模一样。”

事实：两年来，我一直对这种船情有独钟，而且我的一位朋友也有一艘这样的船。在制定了这个目标后的 30 天里，那位朋友打电话告诉我说，他决定把自己的那艘船以低价卖掉，如果我有意的话，可以采取

任何方式付款。鬼使神差般地，我接受了朋友的提议。现在，我们家已经有了两艘船，而且都是用现金支付的。

目标：“我欠的债都要还清。”

事实：说实在的，在刚开始的时候，连我自己都觉得这简直是白日做梦。然而，我并没有采纳律师的建议（他认为我应该宣布破产），而是同我的那些债主们坐在一起商谈。我告诉他们，我绝不会赖账，欠他们的钱最终都会如数偿还。但他们不应该让我时刻担心自己在银行里一有存款就会被冻结，因为这样会使我无法全力以赴地去赚钱还债。我认为自己完全可以承担这笔债务，他们也对我的还债方案表示赞同。我认真地履行着还清债务的诺言。就在几年前，我把欠下的大笔债务全部还清了。

现在，倘若你们担心动力心理学理论只适用于我一个人，那么你们不妨认真看一看以下事实。

几年前，有一位年轻人把他的码头卖给了我。我和他在一起的时候，就给他讲述动力心理学理论。我之所以这么做，是因为我们已经成了无话不谈的好朋友。他告诉我说，他就职的那家公司即将破产，他将面临失业的困境。他的全部财产只有一辆价值 300 美元的摩托车，此外他还欠银行 102 美元的贷款。他以往每年的收入也从未超出过 1 万美元。

几天前，他去了一趟我的办公室，让我看了看他最初给自己制定的奋斗目标，并且给我讲述了他所取得的进展。他还特



俗人熟客

*The Lazy Man's Way to Riches*

别向我强调，这一切都应归功于动力心理学理论。他超越了当初制定的每一个奋斗目标，而且又给自己定下了新的目标。

当初目标：年收入 1.8 万美元。

事实：他一年挣了 4 万美元。他公司的股票在纽约股票交易所上市，其中也有他的股份。

当初目标：拥有一处度假地。

事实：他拥有了一个价值 10 万美元的牧场。

当初目标：戒酒。

事实：他的确做到了。

当初目标：拥有自己的房产。

事实：他有了一栋二联式公寓。

当初目标：拥有投资性的成长公债。

事实：他有了价值 3 万美元的公债。

还有其他的一些人采用了我将告诉你的致富经，他们的生活也已经今非昔比了。

芝加哥有一位寡妇，在与我结识之后便采用了我的致富经。在过去的 5 年里，她每年收入 2.5 万美元。如今，这位 70 岁的老太太已经赚够了她所需要的钱，去周游世界了。而这些成绩的取得，均得益于她采用了我的致富经。此外，有位工作比我辛苦先生，把我的致富经付诸实践后，在 8 年的时间里，赚



了 110 万美元。

每一位曾经尝试过动力心理学理论的人，都发现它非常灵验。其实，直到今天，我还没有把动力心理学理论的秘密告诉太多的人。因为大多数时候，我所能得到的惟一回报，就是傲慢的笑脸。“更重要的是，”我能听到他们在自言自语，“这绝对不会那么简单！”

然而，事实上，它的确就那么简单！

许多人了解了这些规律，并且学会了利用它们取得成功，你或许会对此感到迷惑不解。

早在 20 世纪 50 年代，运作相当成功的大公司的主要管理人员，已经开始认识到这些你将要接受的真理。没有人知道，或者说至少我还不能准确地道出，第一批研究所谓的“成功的科学基础”的那些人的名字。但没过多久，各行各业的开拓者们都开始办起各种各样的高效培训班、研讨会及私人碰头会。

这种服务的收费是很高的。虽然接受服务的管理者们要付出数千美元，但他们可以学到十分有价值的知识，并用这些知识来获得事业上的成功。与成功后的巨大收益相比，当初所花的数千美元，只不过是微不足道的学费而已。

毫无疑问，成功的秘诀能给人增添无穷的力量。那些有幸获取成功秘诀的人，恐怕谁也不会急于传播它。他们只想保持住自己由此而得到的巨大优势。

大公司的老总们对成功的秘诀表现出异乎寻常的兴趣。讨论有关成功秘诀的会议召开地，也纷纷从这些公司的摩天大楼里转移到了别处。他们组成小的团体，专门到无人打扰的山上或度假胜地，开会讨论这个话题。参加这类会议的费用是如此高昂，以至于参加者仅局限于高层管理人员。此外，也只有少