

白马工作室授权新浪网为本书独家网络合作伙伴



sina 新浪教育
edu.sina.com.cn

新千年

XINQIANNIAN

YANSHUO
YANJIANG
JIYONGJITAO

演说 演讲

主编 / 冯培丽
罗 念

即用即套

不是教你如何写公文，而是给你套最合适的公文

你不必花费宝贵的时间来学习
如何写作公文
我们精心编选的范例
公文，就是你的公文
你所要做的就是
把自己的事和人套在里面



山西教育出版社



新千年

XINQIANNIAN

YANSHUO

YANJIANG

JIYONGJITAO

演说

演讲

即用即套

主 编 冯培丽 罗 念
副主编 韩振非 石巨文 郭变桃

编 委	冯培丽	罗 念	韩振非	石巨文	郭变桃
	顾 阳	普荣荣	冯进成	罗正刚	锐意强
	陈泽卿	白勇熙	梁 华	李正红	章 榕
	卡丽娜	丁 莉	傅 凡	季 白	葛 昊
	董 斐	廖素冰	吴 钰	郑 敏	钟媛媛
	施剑松	韦伦意	蒙 俊	蒙 慧	吴燕英
	韦柳莉	张月琴	张雪琴		

图书在版编目 (CIP) 数据

新千年演说演讲即用即套/冯培丽, 罗念编. —太原:
山西教育出版社, 2003.9
ISBN 7-5440-2578-0

I. 新... II. ①冯...②罗... III. 演讲—语言艺术
IV. H019

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2003) 第 067312 号

整体策划 张宝东
责任编辑 张宝东
装帧设计 王耀斌
白马电话 (0351)4193703
E-mail zbdddzxx@sina.com
出版发行 山西教育出版社出版发行(太原市迎泽园小区2号楼)
发行专线 (0351)4053275
印 刷 山西新华印业有限公司新华印刷分公司
开 本 787×960 1/16
印 张 25
字 数 650千字
版 次 2003年9月第1版 2003年9月山西第1次印刷
印 数 1—5000册
书 号 ISBN 7—5440—2578—0/G·2300
定 价 25.00元

序

柴 然

早些年,甚或在上个世纪 80 年代中后期及 90 年代始,有关实用公文或常用公文撰写的书籍,大体上有那么较厚的一册,有个四五十万字,兴许也就足够用了。但,当我们国家真正走向市场经济的中兴之路,全面融入全球化商品竞争的潮流之中,尤其是近几年,新技术革命重塑社会结构,知识爆炸,信息爆炸,在 21 世纪,在我国成功地加入 WTO 以后,有关实用或常用公文的撰写,也随着时代变革发生了根本性的变化。这种变化是翻天覆地的。纵然你一下子出版如此这样的书籍十卷,网罗进去四五百万字,并且是多行业多形式多样子的,你仍旧不能满足今日社会越来越细化了的人们的工作需求。究其原因,我们只能说时代变了,变得日新月异。试想一下,早年间我们撰写公文(多属材料性质),面对的可能仅仅是一位平庸的主管,甚至是一位干脆不懂行的上司,但今天,我们所面对的却是整个世界——一个全新的领域与多个全球的领域,一个崭新的 21 世纪。兴奋,躁动;疑惑,陌生……我想,这大致上就是山西教育出版社白马工作室出版《新千年实用公文即用即套系列丛书》的前提。出版者希望读者及使用者能在纷乱的公文的众山之中当即便能找出来一条直达峰巅的捷径。事实也证明了这一捷径是切实可行的。

“拿来,用。”这就是本系列丛书最原始的创意。后来的一系列策划与操作也无不是围绕着它而推进而拓展的。

前些日子,在与本系列丛书的总策划张宝东先生共商丛书的出版事宜,张先生在谈到本丛书的实用价值和服务意识时,还特别强调了丛书的实时使用价值。他认为,丛书的出版如果对图书市场还有一些贡献的话,恰恰就在于它的实时性上。照我个人的理解,所谓的实时性,它是关于满足图书消费者的特殊性的。是互联网新概念之应用。作用于图书市场就是,无论读者提出什么样的要求,只要出版者的反应不够迅捷,读者的要求跟着就会起变化,就会提高。出版者反应迟缓或优柔寡断都是有悖于图书市场上的竞争环境的。

为此,我想到:人即市场;需求即服务。在一定的意义上,跨入 21 世纪,我们已经进入到一个后市场经济时代——一个全面服务化的时代已经向我们走来。一切都在服务。包括我们现行的政府与政策,何况我们的图书出版。服务即是我们这个时代的第一特性。《新千年实用公文即用即套系列丛书》正是基于这样的服务意识而投向广阔的图书市场的。丛书出版的目的,就是要为那些当代经济生活中的市场人提供最直接的服务,为那些新技术时代下焦躁不安的公文撰写者解燃眉之急。日后他们势必会这样告诉你:

嘿,这儿有,多棒,套上有;

没错,只用找见您要的活儿,就是齐活儿;

不会写？去，找“即用即套”……

是的，实用价值、实时性和服务意识，构成了本丛书的三位一体。除此之外，还应该提及的就是出版者和读者及使用者的对话与交流。我们都知道，新时期的消费者——也就是我们的读者和使用者——是永远不会满足的。既然我们的书籍业已名正言顺地被列为商品或产品，那么，我们的出版者就必须充分考虑时间与空间对图书产品服务的限制，必须通过扩展与读者及使用者的对话与交流，来增进出版者与图书产品消费者之间的亲密关系，甚至干脆就是伙伴关系，这同时，利用每一种有益于达到目的手段，使我们的图书产品尽量具有其自助性质，为图书读者和图书使用者们创造出一个又一个“一切可以实现自助服务的机会”来。这样的书籍才是协作者（编、用之间）的交流与对话。这也是本丛书的努力方向之一。

只有努力服务于市场的人才能看清市场的前景。《新千年实用公文即用即套系列丛书》的面世，必将证明这一点。因为，知识是不可能穷尽的，时间却在绝对无情地穷尽着我们的生命；不管我们聪明与否，有无智慧，有无耐心，但珍惜时间，敢于放弃漫长的、痛苦的无效劳作，利用你手头这套丛书去争取实时的、便捷的、高效率、高回报的工作价值，从公文堆积的众山之中把自己解放出来，找回失而复得的时间，最起码找回一部分时间来，另作它用，肯定是大有裨益的。

目 录

★工作演讲

☆竞聘词	(1)
☆工作动员词	(11)
☆就职演讲	(19)
☆述职报告	(33)
☆离职词	(42)
☆事迹报告	(46)
☆导游词	(51)

★校园演讲

☆开学典礼词	(59)
☆毕业典礼词	(69)
☆竞选学生干部演讲	(73)
☆学生励志演讲	(76)
☆校庆致词	(83)
☆工作总结词	(94)
☆班团会致词	(102)
☆辩论演讲	(104)

★法庭演讲

☆公诉词	(128)
☆代理词	(137)
☆辩护词	(141)

★节日和纪念日演讲

☆元旦演讲	(147)
☆“三八”妇女节演讲	(154)

☆“五一”劳动节演讲·····	(160)
☆“五四”青年节演讲·····	(164)
☆“六一”儿童节演讲·····	(174)
☆“七一”党的生日演讲·····	(179)
☆“八一”建军节演讲·····	(195)
☆教师节演讲·····	(200)
☆老年节演讲·····	(203)
☆国庆节演讲·····	(206)
☆“一二·九”运动纪念演讲·····	(210)
★礼仪演讲	
☆欢迎词·····	(216)
☆欢送词·····	(220)
☆开幕词·····	(222)
☆闭幕词·····	(229)
☆致谢词·····	(234)
☆开业致词·····	(238)
☆悼念演讲·····	(242)
☆凭吊词·····	(246)
☆自我介绍·····	(253)
☆聚会词·····	(255)
☆贺词·····	(258)
★学术演讲	
☆学术报告·····	(264)
☆专题讲座·····	(272)
★军事演讲	
☆战略战术演讲·····	(281)
☆部队建设演讲·····	(324)
☆战争动员演讲·····	(327)
☆战后总结演讲·····	(339)
★活动演讲	
☆活动动员演讲·····	(369)
☆主题演讲·····	(373)
☆访问演讲·····	(386)

竞聘词

人气指数:★★★★★

【优秀例文】



上午好！各位：

当我作为一个应聘者站在这里的时候，我的心情非常紧张，因为这是我第一次面临这样的场面。但是，我又是很自信的，因为我相信以我的能力和你们的眼光，我们彼此都不会失望。

我叫×××，是北京××学院××系××届应届毕业生。贵公司恰在此时招聘文秘人员，我三生有幸。久闻贵公司的大名，我很渴望能成为你们中的一员。

据我所知，在这次应聘面试中，有不少是学行政管理、商业管理等相关专业的，而我却是学×专业的，似乎在专业上就比不上他人。但是，秘书并不纯粹要求知识的深度，更重要的是知识上的广度。或许在文学方面、在行政管理方面我不及他们，但在知识的广度方面，特别是在秘书的专业知识方面，我敢说他们不如我。

为了适应社会的需求，在大学四年的学习中，学校安排了全面的课程，在选修的课程中，我选择了秘书学这门课。秘书学的课程包括：秘书礼仪、秘书写作、公共关系学、口才学、打字、档案管理等专业课程。在这些学科的学习中，我成绩优良，有关成绩各位可参考我的学习成绩单。

大学两年，为了培养自己的能力，我积极参加各种活动，并取得了良好的成绩，我曾获得系演讲比赛第一名。不过这些已成为过去，如果我今天获得这个机会，我会以辉煌的明天作为回报。如果我有幸成为贵公司的秘书，我会以火一样的热情对待我的工作，对待我的老板，对待我的同事。

最后，感谢各位招聘老师。

【文书模式】



一、标题：“应聘演讲”，或不写标题也可。

二、正文：

1. 根据职位进行有针对性的自我介绍，包括学历、能力等方面的情况。
2. 讲述对应聘单位和求职职位的了解，并讲明自己的想法。

三、结尾：以自信的姿态表达希望获得机会的意愿。

【适用范围】



主要使用在应聘现场、自我推销争取聘用时。

【小贴士】



撰写应聘词时应注意的问题:

- 一、态度应不卑不亢,充满自信而又不显张狂。
- 二、表述应庄重严肃。

【关键词】



应聘演讲 应聘者 贵公司 招聘 成绩单 有幸成为

【银行竞聘演讲】



尊敬的各位评委:

首先,我非常感谢支行领导给我们广大青年职工提供了这次展示个人才华、证明自我能力的机会!此时此刻,当我平静地坐在这挑战与机遇并存、成功与失败同在的讲台上时,内心不仅充满了舍我其谁的信心,同时也做好了勇于拼搏、敢挑重担的准备。

我叫×××,1993年入行,先后做过交换员、储蓄员、市场营销员工作。今年是我的而立之年,常言道:三十而立。扪心自问,我能立什么?我深思过,迷惘过,也无奈过。拿破仑说过:“不想当将军的士兵不是好士兵。”适逢这次难得的培养机会,我本着锻炼、提高的目的走上讲台,展示自我,接受批评,希望靠能力而不是靠运气为自己的而立之年留下点什么。因为我深深地知道:在这充满生机与活力的新世纪,在日新月异的知识经济时代,在竞争激烈、观念多元、人生面临无数选择的今天,“做你所爱,爱你所做”,才是我抓住机遇、把握命运的关键所在。

如果我竞聘成功,我的工作思路是:

第一,以“勤恳务实、勇于创新”为信条,加强学习,提高自身素质。一方面加强政治理论知识的学习,不断提高自己的政治理论修养和明辨大是大非的能力;另一方面加强业务知识和业务技能的学习和更新,在工作实践中辩证的看待自己的长处和短处,扬长避短、团结协作,不断充实完善,使自己更加胜任本职工作。第二,以扎实的工作、锐意进取的精神,当好行领导的参谋和助手。在工作中既要发扬以往好的作风、好的传统,埋头苦干,扎实工作,又注重在工作实践中摸索经验、探索路子,多请示汇报,多交心通气,积极协助行领导做好人员思想、调配工作,当好沟通员工与行长之间关系的桥梁。第三,以吃苦耐劳、求实创新的态度,找准工作切入点。老实地讲,在金融体制改革不断深化、银行业竞争日趋激烈的形势下,要保持存款的增长,将是一项长期而艰巨的任务。因此,我把坚持开展以客户为中心的优质服务作为组织存款的重要手段,在创造良好的社会形象的同时,要求业务人员提高工作效率,尽量方便客户,让客户能主动上门寻求服务,使之成为我行存款的稳定来源。万科公司老总王石说:“市场并非很艰难,你多用一分功,就会有多一分回报。”

如果我竞聘成功,我的处事原则和风格是:

一个好的管理者除了对下属严格要求,进行严密制度、严守纪律的大胆管理,还应讲究领导的艺术。我认为,要把客户当“上帝”,首先要把员工当“上帝”。因为,客户对银行的满意度是从对员工的满意度开始的,并与对员工的满意度成正比例发展。为此,我会把提高员工的素质,满足员工的合理要求,调动员工的积极性和创造性,建立融洽的人际关系放在各项管理工作的首位。多层面、多角度地善待员工,努力做到大事讲原则,小事讲风格,共事讲团结,办事讲效率。对同事多理

解,少埋怨;多尊重,少指责;多情义,少冷漠。管人不整人,用人不疑人。以共同的目标团结员工,以有效的奖惩激励员工,以自身的行动带动员工。我将用真情和爱心去善待我的每一位同事,使他们的人格得到充分尊重,给他们一个宽松的发展和创造空间。从而在与员工交往中凝聚合力,增强员工的集体荣誉感,在工作中形成动力,使我所领导的部门成为一支充满活力和战斗力的集体。

如果我竞聘成功,我的工作目标和具体措施是:

以支行下达的各项目标任务为己任,争取支行领导对本部门工作的重视和支持,在巩固现有客户资源的前提下,充分调动员工的积极性,有效地寻找和挖掘存款来源,力争扭转目前发展缓慢、滞后的局面,从而走上一个良性循环、健康稳步发展的行列中来。举措一:采取散发宣传材料和填写问卷等方式,组织员工到附近居民点及各大商场、写字间,对其资金流向、客户分布和销售等情况逐门逐户进行周密调查,从中获取大量的第一手资料,同时也为客户提供相关的金融产品和经济信息,以扩大知名度和影响力。举措二:把卡业务作为一项重要业务来抓,充分调动全体员工办卡的主观能动性,按照“谁办卡谁受益”的原则,想方设法扩大自身的卡业务量,以借记卡的发展来促进储蓄业务的发展,以储蓄业务的发展来带动卡业务量的提高。举措三:针对不同的目标客户,制定相应的营销策略。比如针对学生零用钱、压岁钱的这个资金市场,我想和周边诸如麦当劳这类餐饮店达成协议:凡在我行开办任一储种的学生,每季度根据存款余额评出的前几名(具体名额和金额的多少可由计财科核定),可持我行有效单据享用免费套餐一次。举措四:要充分抓住节假日期间揽储的黄金时机,进行周密布署,定点、定人开展切实可行的营销活动,以取得宣传和增储的双丰收。总之,在日常工作和生活中,要特别注意信息的收集和分析。想得到才做得到,才能最大限度地挖掘潜在客户,促使存款快速增长。

我相信:世上没有绝望的处境,只有对处境绝望的人。“疾风知劲草”,我会在今后的摸索中,面对困难,更加朝气蓬勃,更加主动地搞好工作,在工作实践中接受锻炼,经受考验。

不容置疑,在领导这个岗位上,我还是一个才疏学浅、相对陌生的学生或者新兵。也正因为如此,我更加清醒地看到了自身存在的差距。我没有辉煌的过去,只求把握好现在和将来。通过这次竞聘,我愿在以后的工作当中,励精图治,立足本职,专研业务,勤奋工作。在求真务实中认识自己,在积极进取中不断追求,在拼搏奉献中实现价值,在市场竞争中完善自己。胜固可喜,败亦无悔!

谢谢大家!

【公安系统竞聘演讲】



抓住机遇 迎接挑战

尊敬的各位评委、领导、同志们,大家好!

首先,非常感谢组织给了我一个“推销自己”的机会,我为能参加荔湾公安分局的首次竞争上岗而感到自豪。我今天演讲的内容分为三个部分:一是我的工作经历;二是我的有利条件;三是我的工作设想。

我叫×××,是派出所教导员,今年××岁。××年从市警校毕业参加公安工作;××年市公安局学院管理班大专毕业,××年就读于×××省×××院在职法律研究生班。

在公安工作的××个春秋里,我怀着对公安事业的满腔热情,抱着维护法律、服务人民的愿望,从专区、治安、内勤民警干起,努力向业务精通、经验丰富的领导和同志们学习,政治思想觉悟和业务水平有了较快提高。××年担任了分局团委副书记,××年调任××街派出所副教导员,××年

后,历任××街、××街、××街派出所教导员。先后八次受到市公安局的嘉奖;被评为××——××年度荔湾区精神文明建设先进工作者和××年度分局优秀党务工作者等。

××年来,组织给了我很多锻炼的机会。我从基层到机关再到基层,积累了较丰富的基层工作经验和一定的机关工作经验。

多年来,我坚持学习马列主义、毛泽东思想和邓小平理论,努力提升自己运用党的基本理论、基本路线、基本方针分析问题、解决问题的能力,养成了以身作则、保证政令、警令畅通的工作作风和组织纪律观念。

长期的基层工作实践,使我掌握了队伍管理的技巧,熟悉了业务工作的内容。特别是面对“上面千条线,下面一根针”的基层工作实际,我学会了运用十个手指“弹钢琴”的领导方法,注意轻、重、缓、急,既抓住中心环节,又兼顾其他各项工作。这几年主要的工作经验在以下四个方面:

一是主持分局团委工作时,结合青年人的特点,开展了形式多样的活动,加强了团组织的凝聚力,鼓动起广大团员青年工作干劲,促进了我局各项工作的开展;

二是在××所任职时,与所领导一起,在原来的基础上,一手抓队伍建设、一手抓业务建设,使××所迅速改变了面貌,跨入了“一流派出所”的行列;

三是在××所工作期间,与班子成员深入实际、调查研究,率先创建了下岗工人护街队,并实行了定点辐射防范机制,取得了良好的效果,受到中央、省、市领导的肯定。此外,我们还方便群众办事,自觉接受群众监督;

四是调任××所后,将政治思想工作与业务工作有机结合,在做好干警思想工作、落实岗位责任制的同时,根据步行街“双抢”案的发案规律,采取了派保安“守巷口”的办法,使步行街的“双抢”发案率明显下降。

××年的工作历程,我体会最深的有两点:一是个人的进步离不开组织的培养和同志们的支持;二是要做好公安工作必须有强烈的工作责任心和献身精神。

假如组织信任,同志们支持,让我当选副局长,我将摆正位置,协调好关系;按照区委、区政府、市局和分局党委的工作部署,围绕“抓班子、带队伍、促工作、保平安”的工作思路,以“发案少、秩序好、群众满意”为目标,结合我局实际情况,做好以下五个方面的工作:

一是适应形势的需要,加强理论和业务学习,虚心向×局长、×政委等局领导请教,不断提高管理水平和业务水平。同时深入调查研究,掌握真实、大量的第一手材料,为开展工作打下良好基础。

二是依法从严治警,抓好队伍建设。通过有效的政治思想工作使其“不为”;通过落实日常管理制度使其“不能”;通过严格执法执纪使其“不敢”。当然还要爱护干警,关心他们的生活、工作和学习,增强队伍的凝聚力。

三是要下大力气调整警力结构、合理配置警力资源。在人、财、物等方面向基层倾斜,充实一线警力,改善技术装备,提高基层战斗力。

四是向科技要警力。进一步加强机关和基层的现代化建设,加强公安信息的利用和开发,使信息化与基层基础工作有机地结合起来,提高警务效率。

五是人民群众是我们公安工作的力量源泉和根本所在。要认真研究与市场经济相适应的群众参与维护社会治安的组织形式和制度,依靠群众维护稳定,缓解警力不足的现状。

最后,这次竞争无论结果如何,我都会正确对待,接受组织的考验,胜不骄、败不馁。我相信,有领导和同志们的支持,凭自己的信心、能力和努力,是能够胜任副局长这个岗位的。

我的演讲完了。

谢谢大家。

【电信系统竞聘演讲稿】



各位领导、各位评委、同事们：

大家好！

很荣幸我能最后一个出场演讲。首先，我想代表今天参赛的选手对各位评委、各位领导一天来的辛苦工作表示感谢，谢谢大家为我们分公司选拔人才而付出的辛勤劳动。

我来自数据分局，我叫×××，今年24岁。1997年毕业于河北省邮电学校综合电信专业，从实习起一直在数据分局做维护工作。在做好工作的同时，我参加了省邮政高等专科学校组织的邮电经营专业的大专自考，一次性通过了全部的科目，2000年4月毕业。在4年来的工作中，通过不断的学习和实践，在领导和同志们支持和帮助下，渐渐成长为数据分局的技术骨干之一，也走上了维护组班长的工作岗位。在这次竞聘中我报考的是技术管理专业。我觉得这次竞争对我个人来说不仅是走上管理岗位的机遇，更主要的是一次难得的学习和锻炼的机会。

今天我抽到的演讲题目是：如何做好电信市场的经营分析。

随着改革的深入和电信市场竞争机制的引入，目前，电信运营市场竞争异常激烈，我们中国电信由从前的“一枝独秀”变成了与多家运营商共同抢占市场，随着我国加入WTO进程的加快，还将面临“与狼共舞”的局面。要应对日益激烈的市场竞争，电信市场经营分析尤为重要，我觉得要做好电信市场的经营分析，应从以下几个方面入手：

首先，要重视市场经营分析的作用，转变思想，更新观念。从前，电信企业政企不分，在老百姓心目中一直是“官商”，我们的领导和职工也有一种优越感和官架子。在计划经济体制时代，不重视市场的地位，就没有市场分析的思想。在市场激烈竞争的今天，我们必须把市场经营分析作为一项重要的工作，大力开展。

其次，要切实以市场为中心，以赢利为目的，建立一支专门从事市场营销的队伍。要有专业的市场营销分析人员，不断提高队伍素质，真正实现企业从生产型向经营型转变。在我们中国电信业正在深入内部改革的今天，要抓住这样一个有利的时机，建立像“市场经营分析室”这样的专门机构，招聘从事经营分析的专业人员，运用各种传统的统计分析方法和我们便利的通信手段，以及互联网这样新型的媒介，开拓我们的视野，学习先进的思想和方法，对市场进行分析研究、预测、营销策划等，实现市场营销分析的专业化。

我觉得像今天我们这样的公开选拔人才的做法就是十分必要和十分有益的创举，通过这样的方式我们很容易在企业内部选拔出适用的专业人才。

最后，要搞好市场调查工作，以获得市场经营分析的第一手资料。俗话说：“知己知彼，百战不殆。”就我们公司目前的情况而言，由于地区经济发展的滞后性，眼下在我们的主要业务领域还没有真正具备实力的竞争对手出现，因此我们应该抓住这个时机，先了解自己，通过市场调查，既发现潜在市场，也要了解我们已有用户的情况，了解他们的忠诚度如何，分析他们在多大程度上可以成为我们永远的支持者。同时由于一些竞争对手已在大中城市出现，如：网通、吉通等，要深入了解和分析他们在那里的经营情况，提前做好竞争的准备和应对的措施。

总之，要内外结合，既分析内部的经营情况，又要搞好市场调查分析和了解竞争对手的情况。

同时,要注意市场经营分析应采用灵活多样的形式,紧跟时代步伐,不断提高经营分析水平,为企业的最终决策打下基础。经营分析最终是要服务于经营决策的,因此要提高分析的准确性和可行性,还要搞好相关部门的协作关系,以便使分析的结果最终能在企业经营活动中发挥作用。

以上是我对“如何做好电信市场的经营分析”这个题目的一点儿个人见解,可能有许多不足之处,望各位评委、各位领导和老师多多包涵,多批评指教。

在我演讲即将结束的时候,我最想说的是:如果我在竞争中不能取胜,我仍将一如既往地努力工作,为公司奉献自己的微薄力量。我深信,在 21 世纪的第一个春天里,通过这样科学和美好的形式,推选出来的一定是公司里最优秀的青年,真正德才兼备的年轻人。

那么最后,请允许我邀请在坐的诸位评委、领导和同事们和我一起,用最真诚、最热烈的掌声,为即将当选的青年干部祝福,为所有参赛选手祝福,为×××电信分公司和中国电信的美好未来祝福!

我的演讲完了,谢谢大家!

【税务系统竞聘演讲】



各位领导、同事们:

下午好!

我是本次竞聘演说中最后一名上台演讲的。在报名参加竞选之前,曾有人劝我“小×,你太年轻,竞争副科长根本没什么希望,与其献丑,不如藏拙。”听了这句话,我想起在网上看到一则新闻:69岁的梁文钦是一家物业公司的大厦管理员。1996年他报名参加香港特首竞选,结果得票数为零。而2001年他再次报名参加第二任特首竞选。他说:“既然我符合竞选条件,既然基本法给了我机会,我就必须去争取!我不想有遗憾。”正是同样的想法驱使我报名参选:既然我符合参选条件,既然局领导给了我参选机会,我就应该珍惜机会,把握住机会,充分展示自我,让大家更加了解我!

我出生于××××年×月×日,××××年毕业于××大学信息管理专业,毕业后被分配到××县地税局会计科,从事计算机管理及会计报表录入上报工作。在会计科一年多的时间里,我每天往返于银行和单位之间,从事着简单却又不能有一分钱差错的工作。××××年×月×日,我和所有会计科的同志们一起在办公室中迎来了新的一年。那一天,我真正感到,虽然没有风里雨里收税,虽然没有铁面无私地进行纳税检查,但平凡岗位上的我同样在为税收工作默默地奉献自己的力量。××××年×月,我被调到农业税科,在对全县××个乡镇××情况调查中,有整整两个月在农村夜以继日,摸爬滚打。半年的农业税科工作经历让我真正懂得了税收工作的艰辛。

因为工作需要,××××年×月,我被调到新成立的税案检查室工作。在对企业涉税情况进行检查中,我不断学习业务知识、查账技巧,使理论与实践相结合,由纸上谈兵到实际操作,积累了很多工作经验。一年中共查补税款××万×千元。

××××年×月×日,市局发票有奖活动正式实施,由此组建的发票举报中心又在××局选中了我。当时的有奖发票属新生事物,大多数纳税户支付有奖发票意识不强,因而举报案件频频发生。每天我都要和同事们一起向违章业户解释税收政策、相关规章、发票管理办法等等,可因为要被罚款,纳税户有软磨硬泡的,有哭天喊地的,有侮辱谩骂的,还有操刀恐吓的。我们顶住了各种压力,晓之以理,动之以情,掰着手指头说,磨破嘴皮子讲,一个小时不行就两个小时,两个小时不行就

三个小时。最终让被处罚业户心甘情愿地支付罚款。就连我表姐开的小吃部也因为使用违章发票而被处罚。这段时间,每天都有四五起案子,每晚都要在单位守到10点多,还常常半夜一两点钟接到举报电话要求现场处理,有几次半夜举报是被处罚业户的恶意骚扰,但凡是接到举报,我们都迅速赶赴现场进行处理。这一切都是为了实现“对举报者奖,对违章者罚”的承诺。我和同事们的努力工作,保证了有奖发票活动的顺利实施。

××××年×月,我被调到法规科,负责税法宣传及各种报表的上报工作,税法宣传以普及税收知识、增强公民纳税意识为目的,是税收工作的喉舌。我在工作之余撰写了小通讯、论文、小小说等以宣传税收工作为主的文章,在国家、省、市级报刊杂志上发表稿件××篇。在学习方面,我通过自学考试取得了××税务学院会计专业本科毕业证书,并在注册税务师考试中通过了三门课程,不断的学习让我能更好地适应本职工作。在××××年×月省局组织的税收保全、强制执行措施检查中,我被抽调配合××、××两名同志到××局检查。在检查中,我们以认真的态度、精湛的业务水平,给××局留下了良好的印象。

以上是我短短五年税收工作简介。和在座的各位同事相比,我清楚地知道自己的不足,我的工作经验少、年纪轻,但我想,年轻也正是我的资本。年轻让我有精力努力工作;年轻让我更容易接受新生事物,在工作中另辟蹊径;年轻让我有勇气参加竞选;年轻让我去正视自我,展示自我。

如果在这次竞选中,我意外“过关”,我会衷心感谢领导对我的信任,感谢同事们对我的支持。

我将以年轻人的干劲儿,以饱满的热情投身于工作中,兢兢业业、踏踏实实,尽全力配合科长工作,当好参谋、助手,认真履行职责,努力做好自己分管的工作。

在学习上,我将虚心从同事身上汲取知识,提高业务水平,提高自身综合素质,使自己能尽快适应岗位要求。

在为人上,我要坚持以诚待人,以信处事,以德服众,以身作则,清正廉洁。

我一定不辜负大家的期望,以实际行动证明你们正确的选择。

如果我在竞选中失败,这也是意料中的事,我仍要用年轻人的勇气去面对失败,一如继往地勤奋工作,争取早日达到让领导放心,同志们满意的标准。

竞选,和申办奥运会一样重在参与!我的参与可能只是一小段插曲,但我也以最诚挚的态度寻求各位投我一票,寻求对我的全力支持。多谢各位!

【人事系统竞聘演讲】



强化管理建设一支高效的公务员队伍

我们正生活在一个技术、资本、商品和人员越来越自由流动的世界,世贸组织的加入,标志着我国真正融入到无国界的经济世界,人才竞争必将越来越激烈。如何面对和利用入世带来的机遇和挑战,这是摆在我们每位人事工作者面前的一项重大课题。古人云:“凡事预则立,不预则废。”作为一名人事工作者,应该走在时代的前列,主动迎接时代的挑战,立足本职,奋发有为,努力实现自己的人生价值。

光阴似箭,一转眼我到了而立之年与不惑之年之间的年龄。回首我从事干部人事工作十余年,艰苦的军旅生涯是我进入干部人事工作的第一站。是部队这所大熔炉磨炼了我的意志、锤炼了我的品性、培养了我的作风、提高了我的素质,使我熟悉了干部人事业务。我曾先后两次荣立个人三等功,八次嘉奖,六次被评为优秀共产党员。

由于业务对口,我很荣幸地转业到市人事局工作。我十分珍惜这次机会,始终坚持在实践中成长,在实践中成熟,在实践中提高,不断地丰富和完善自我。在法规科工作期间,因工作要求必须了解和掌握全面的人事工作,这样,我向各位领导和同志们请教学习的机会就较多。在各位的言传身教、耐心帮助和工作压力下,我很快就进入了角色,融入到了人事局这个大集体之中,我的人事政策业务水平因此也得到了快速的提高。我先后撰写了《谱写人事管理新篇章》、《“盘人头”的事业》、《加大整体性人才资源开发,迎接知识经济时代的到来》等理论文章,分别在书报上刊登。

负责公务员管理工作以来,在有关领导的重视和指导下,以及有关科室的大力支持下,我不墨守成规,勇于创新,动脑筋想办法,不等不靠主动工作,克服各种困难,健全制度规范管理,建起了市直机关公务员数据库,下发了九个公务员管理文件,受到了省厅的肯定和好评,并在全省公务员工作会议上交流了做法。这次机构改革,我又有幸参与了一系列政策文件拟定的全过程,这是对我人事政策法规的运用能力的一次全面锻炼和提高。

生长与变化是一切生命的法则,昨天的答案不适用于今日的问题——正如今天的方法不能解决明天的需求一样。

今天,我竞争的是科长职位。职位意味着责任和义务。由于我现在从事的是公务员管理工作,所以假若我是公务员管理科科长,我的工作目标是:按照建设高素质专业化公务员队伍的总要求和这次机构改革后政府职能定位是“服务”的要求,我将着力在“竞争激励”上下功夫,在“高素质专业化”方面做文章,在“管理服务”上求实效,努力建设一支人民满意、精干、廉洁、高效的公务员队伍,更好地为我市经济建设和社会发展服务。

为实现这一工作目标,我的主要工作思路可以概括为“二三二三”,就是创新两个办法,强化三个机制,完善两个监督,凝聚三方面力量。

一、创新两个办法。就是创新公务员管理办法,着力在公务员管理规范化、科学化、制度化上有新的突破。也就是在现有的公务员管理基础上,采用先进的管理手段,建立公务员微机管理系统和档案管理系统,使我市公务员“进、管、出”三个环节的管理更加有序、科学规范,根除管理工作中的随意性。

二、强化三个机制。就是强化公务员竞争激励机制、新陈代谢机制和廉政约束机制,着力在公务员能上能下、能进能出方面有新的进展。一是在抓好考录、考核、奖惩等制度的基础上,大力推行竞争上岗,使竞争上岗成为公务员职务晋升的主要形式;二是在抓好执行辞职辞退等制度外,积极推行末位警示制、末位淘汰制,积极探索部分职位的聘用制;三是在抓好公务员义务与权利、惩戒、轮岗、回避、申诉控告等制度的同时,重点抓好公务员队伍纪律、行为规范的实施,从政治立场、勤政廉政、职业道德和依法行政等方面规范公务员的行为,树立我市公务员的新形象。

三、完善两个监督。就是完善公务员管理内外监督,着力在民主监督方面取得新的起色。一是扩大公务员管理的公开性、透明性,做到制度公开、程序与条件公开、结果公开,把管理工作置于广大公务员和社会各界的公开监督之下,提高公务员管理的民主程度和公正性。二是建立执法检查制度,定期、不定期地对各行政机关公务员制度运行情况进行监督检查,发现问题及时督促改进,坚决维护公务员法规的严肃性。

四、凝聚三方面力量。就是凝聚与领导、与相关科室、与同事的力量,着力在最佳工作效能上有新的提高。一是在工作思路上要与领导搞好“应接”,发挥助手作用。做到组织上服从而不盲从,奉命而不惟命,善上而不惟上;工作上主动而不盲动,当助手而不甩手,融合而不迎合;思想上尊重领导,帮助领导排忧解难。二是在整体联动上要与相关科室搞好“对接”,树立整体分合观念。做到科

室职责上“分”，思想上“合”；制度上“分”，关系上“合”；工作上“分”，目标上“合”，互相替补，平等相处，全局“一盘棋”，达到整体联动的效果。三是在实际工作中要与同事搞好“连接”，营造良好氛围。做到率先垂范，严于律己，处事公道，诚恳待人，多一份理解，多一份谅解，多一份宽容，多一份信任；尊重同事，关心同事，设身处地为同事着想，努力创造宽松、和谐、愉快的工作环境。

各位领导、各位评委、各位同仁，我深知，人事部门科长职位担子的厚重，特别是公务员管理科科长职位的责任更大、要求更高。但是，我坚信，只要心里始终装着事业，有公仆观念、群众观点、全力尽为民之责，就一定会使我市公务员管理工作上台阶、上水平、上档次。如果我这次竞岗成功，这是大家的厚爱和鼓励，我一定以踏实的工作作风、求实的工作态度、进取的工作精神，恪尽职守，履行职责，以实际行动履行自己的诺言。如果我竞岗落选，说明我还有差距，我决不屈服。因为从事何种工作岗位并不重要，重要的是如何对待工作，如何在岗位上发掘美的闪光点。我将一如既往，在局党组的领导下，与各位同仁一道，同心同德，努力拼搏，共同谱写××人事事业新篇章。

【教育系统竞聘演讲】



各位老师，你们好！

我××年从××××学校毕业，分配到×××小学，工作已××年了。应该说大家都对我非常了解，我的成长和我的每一点进步，都离不开领导和老师们的关心、帮助。回顾这匆匆而逝的××年，我可以满怀自豪地说：“我没有虚度年华！”我先后获得市美术学科教学能手、市电化教学优秀工作者、区优秀教师等荣誉称号。教学业务上，我近年来制作的多媒体课件多次在省、市、区课件评比中获得一等奖，参与编写了市中小学教师继续教育培训丛书《计算机辅助教学和网络应用技术》，参加了区“神州”多媒体辅助教学光盘的开发研制工作，受到了领导和专家们的好评。培养的学生多次在各级少儿书画美术比赛上获奖，为学校赢得了荣誉。

今天，我站在这竞争上岗的演讲台上，竞争学校现代教育技术室主任这个职位，心情非常激动。现代教育技术室是现代教育技术与现代教育理论发展的产物，她的职责是在现代社会高速发展的，特别是信息技术突飞猛进的今天，探索教育如何迎接现代科学技术的挑战，如何及时应用科学技术，以提高教育质量，培养高素质人材。目前，我们学校是市电化教学实验学校，各类电教设备较为完善，管好、用好电教设备是现代教育技术室的一项重要工作。如果我这次能够选上，我首先将在管好、用好电教设备上下功夫，管好电脑室的一器一物，做好电脑的维护和保养工作。其次，用好电教设备要抓教师培训，下半学期将结合中小学教师现代教育技术培训，分期分批举办教师电脑培训，让每一位教师学会电脑的基本操作，制作简单的课件，用于教学实践。第三，继续抓好学生培养，除了按课程设置上好电脑课外，还准备继续开设电脑兴趣班，在原来的基础上在四、五年级增开语言编程班，形成我校的电脑教学特色。

感谢学校领导、老师们对我的培养和信任，不管我这次能否选上，我将一如既往地做好本职工作。不断进取，超越自我将是我永恒的追求！

谢谢大家！

【行政系统竞聘演讲】



同志们：

我叫×××。站在这里心里的确相当的紧张。不过，我想，我们这次人代会能够举行这样的差额选举，而且能够让各位候选人与代表见面，发表一些简短的演说，让代表们评一评，挑一挑，这的确是件新鲜事，表明了我们国家向政治民主化的方向迈进了一步。所以，不管我讲得好与不好，选得上选不上，我都会为我们国家的进步而感到高兴，我也为自己能够得到大会的提名而感到光荣。

说到我自己，大家从我的简历表都会看到，在这次参加者中，我的年龄是第二位，除了××同志外，就数我的年龄大，所以，我在年龄上不具有优势。在过去几十年工作中，大部分时间赶上了好的时候，赶上了好的地方。我深深感到能作为××市的干部是我的自豪。我每次回到原来工作的城市，见到老同事、老战友，我都有这种自豪感，因为我和大家一样，经历了这些年××市巨大的变化。此时此刻，我与大家的心情一样，希望我们××市的建设不要满足于已经取得的成绩，而要有新的反思，新的奋起，新的创造，去争取更大的发展。

我最近几年来一直从事对外开放工作，创建开发区，后来到市里承担外事、外经、外贸的第一线工作。如果你们要问我，我做这个工作感受最深的是什么，我想这样来告诉大家，我感触最深的一点，就是我越是能更多地了解世界情况，内心深处就越发产生一种沉重的责任感和危机感。

在最近召开的××会上，××市长在政府工作报告里已经对今后五年的方针、任务和措施作了详细的阐述，我完全拥护这个纲领，并且要坚决地付诸实施。我仅就怎样实施纲领中的外贸部分谈几点设想：

第一，坚决改革外贸机制，我们的外贸体制不改革，外贸出口的再发展是没有希望的。过去几年来，我们××市外贸出口虽然有了较大的增长，但还要继续深化改革。

第二，我们要努力配合生产单位，制定好产品结构方案，分层次地调整我们的产业结构。当前以及今后一个时期，我们出口的拳头商品还是轻纺产品和劳动密集型的轻加工产品，因此，要进一步加强乡镇企业和区街企业的活动力，在政策上给予更加优惠的待遇，更加有力的扶植。城市工业应当发展资金密集型、技术密集型、高技术含量和高附加值的产品……

第三，继续改善投资环境。××市这几年来在全市各条战线的共同努力下，投资环境在国内来讲是比较好的，引进外资有了一个好的开端，中央领导同志也一再表扬过我们。但是，我们与世界上的投资环境相比，还有很大的差距，我们还要进行长时间的努力，不但要扎扎实实地工作，而且要不不断地改进我们的工作……

最后让我再讲几句话，我毫不怀疑我们中国在下一个世纪的某个时候，一定会成为了不起的世界经济强国和出口强国。但是千里之行，始于足下，我觉得今后的五年，以至延续到本世纪末这段时间，是我们国家发展的关键时刻。我们每个人都应该为既定的目标努力奋斗。我这个人的缺点毛病很多，无论是从素质、能力和水平、经验看，担负副市长的职务，我深知是不够的。但是，我有这样的信念，希望用我在工作岗位上有限的年来尽心竭力地工作。

谢谢大家。