

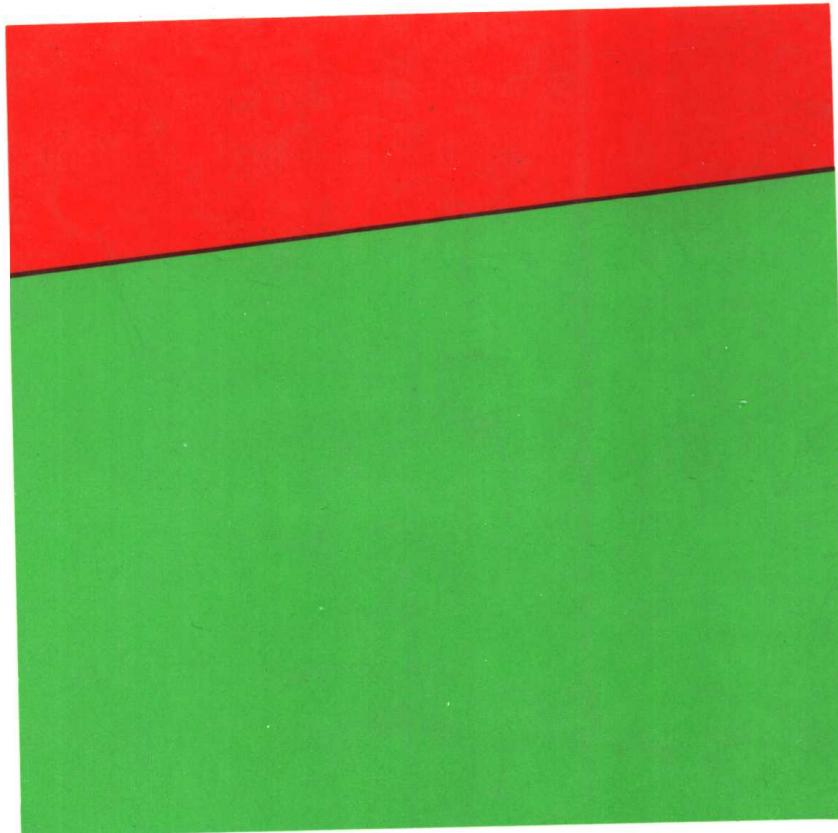


楊國樞 張春興 主編

心理健康新系列 8

人際溝通分析

哈禮斯 著 洪志美 譯



楊國樞・張春興 主編

桂冠心理學叢書・心理健康系列 10

哈禮斯原著・洪志美譯

人際

溝通分析

楊國樞・張春興 主編

桂冠心理學叢書・心理健康系列四

人際溝通分析

原著：哈禮斯
譯者：洪志美

出版：桂冠圖書股份有限公司

發行人：賴阿勝

登記證：局版臺業字第1166號

發行：桂冠圖書股份有限公司

地址：臺北市新生南路三段96-4號

電話：三四一六九四九・三九一二四〇七

郵撥：○一〇四五七九上一

印刷：東遠印刷廠

初版：中華民國七十三年四月二十五日

二版：中華民國七十三年九月二十五日

■本書如有缺頁或破損請寄回調換■

定 價：新臺幣一二五元

桂冠心理學叢書 楊國樞·張春興主編

心理學術系列

①發展心理學	胡海國譯	赫洛克著	定價 400 元
1-1兒童心理學	胡海國編譯		定價 150 元
1-2青少年心理學	胡海國編譯		定價 100 元
1-3成人心理學	胡海國編譯		定價 200 元
②心理學	西爾格德等著	鄭伯璉等譯	定價 450 元
③應用心理學	謝光進編譯		定價 150 元
④中國兒童眼中的政治	朱雲漢等譯		定價 150 元
⑤男性少年犯罪與就職病理的研究			定價 200 元
⑥人格心理學	普汶原著	鄭慧玲譯	定價 450 元
⑦兒童行為的觀察與瞭解	趙政怡譯		定價 100 元
⑧焦慮與精神官能症	廖克玲等譯		定價 150 元
⑨行為改變的理論與技術	馬信行著		定價 175 元
⑩諮詢與心理治療	陽琪譯(修訂中)		定價 500 元
⑪管理心理學	劉君業譯	李維特著	定價 200 元
⑫人類工程學	謝光進編譯		定價 125 元

心理健康系列

①如何改造自己	廖克玲譯	溫博著	定價 75 元
②如何消除緊張	華克著	陳建仁譯	定價 75 元
③如何增進記憶	齊瑪克著	梁庚辰譯	定價 75 元
④如何激發潛能	奧圖著	劉君業譯	定價 75 元
⑤如何克服心理困擾	金鈴編譯		定價 75 元
⑥如何學習自我控制	陳宏仁譯		定價 75 元
⑦如何治療頭痛	藍斯著	陳嘉鳳譯	定價 75 元
⑧怎樣應付尷尬情況	卡羅著	笙鑑譯	定價 75 元
⑨怎樣過獨身生活	夏涵原著	薛衍等譯	定價 75 元
⑩人際溝通的分析	哈禮斯著	洪志美譯	定價 125 元
⑪人性的開拓	梅爾茲著	朱森榮譯	定價 150 元
⑫健康的性格	莊耀嘉編譯		定價 150 元

生活技巧系列

①如何閱讀一本書	張惠卿編譯		定價 150 元
②成功的穿著	莫洛原著	陳衛平譯	定價 150 元
③說話的藝術	莎羅原著	楊麗瓊譯	定價 100 元
④強者的語言	佛雷克著	馮斯明譯	定價 175 元
⑤怎樣洞察別人	卡萊羅著	蔡慶蘭譯	定價 75 元
⑥怎樣批評別人	韋新等著	笙鑑譯	定價 75 元
⑦幽默的藝術	特魯原著	鄭慧玲譯	定價 100 元
⑧成功的挑戰	莫洛原著	陳衛平譯	定價 150 元

工作效率系列

①商業談判	嘉洛斯著	連明珠譯	定價 200 元
②談判的技巧	高韓原著	謝瑞玲譯	定價 150 元
③談判的策略	尼倫伯格著	鄭麗淑譯	定價 125 元
④演講的原則與技巧	陳家聲著		定價 100 元
⑤三分鐘演講術	劉曉珠譯		定價 75 元
⑥權力的取得與應用	呂理甡等譯		定價 125 元
⑦怎樣展示權力	法思著	淑慎編譯	定價 75 元
⑧尖端領導	賈德勒著	馮斯明譯	定價 175 元

家庭生活系列

①怎樣做父母	陶森原著	陳竹華譯	定價 150 元
②如何訓練幼兒大小便	李美枝編譯		定價 75 元
③兒童遊戲	阿諾德著	謝光進等譯	定價 125 元
④心聲愛意傳親情	張春興主編		定價 125 元
⑤家庭溝通	華魯士著	鄭慧玲譯	定價 125 元
⑥性與婚姻	洪光遠等譯		定價 100 元

感情生活系列

①柔情誰解	歐康納夫婦著		定價 100 元
②年輕人的感情世界	張春興主編		定價 125 元
③姻緣路上情多	張春興主編		定價 150 元
④感情·婚姻·家庭	張春興主編		定價 125 元

波諾(Edward de Bono)博士原著
台大心理系黃榮村教授 主編
台大哲學系林正弘教授

桂冠動腦叢書

每分鐘95美元!!

是波諾為IBM、柯達、殼牌石油等公司大老闆提供意見的代價。因為他們經過波諾的指導後，可以在短暫的時間內，圓滿的解決無數複雜、艱難的問題。
愛因斯坦說：我的腦力只開發了百分之六。

波諾博士說：全世界最大的荒原就在你我的頭髮下…。

①思考的奧秘	唐潔之譯	60元
②思考探奇	唐潔之譯	60元
③思考遊戲	鍾琴譯	60元
④水平思考法	楊麗文譯	90元
⑤快樂的思考法	謝君白譯	90元
⑥在對錯之外思考	彭碧台譯	90元

桂冠管理叢書 陳定國主編

①組織理論與管理	華伯著	定價400元
②管理學導論	杜魯克著	定價400元
③管理·發展·行銷	鄭鈴泰等譯	定價200元
④成功的管理	李維特等著	定價150元
⑤廣告學	米勒等著	黃慧真譯 定價400元
⑥國際行銷學	林俊秀著	定價300元

經理人系列 陳定國主編

①成功的挑戰	莫洛原著	定價150元
②成功的穿著	莫洛原著	定價150元
③強者的語言	佛雷克著	定價150元
④經理人的聖經	海耶原著	定價175元
⑤談判的技巧	高韓原著	定價150元
⑥尖端領導	費德勒著	定價175元

桂冠門市部

服務專線：391-1407

提供您：—最合理的圖書價格—
—最誠懇的服務態度—
—最優良的看書環境—
—最完美的售後服務—

免費代理：

—圖書資料查詢、蒐集工作
—代訂、代購各種學術書、期刊
—代辦機關、團體採購各類圖書

台北市新生南路三段96-4號

(國立台灣大學正門右側)

I'M OK—
YOU'RE OK

by T.A. Harris

桂冠心理學叢書序

作為一門行為科學，心理學雖然也可研究其他動物的行為，但主要重點則在探討人在生活中的心理與活動。人類的生活牽涉廣闊，心理學乃不免觸及其他各科學術，而成為一門百川交匯的融合之學。往上，心理學難免涉及人類學、社會學、政治學、法律學、哲學及文學；往下，心理學則必須借重數學、統計學、化學、物理學、生物學及生理學。至於心理學的應用，更是經緯萬端、無所不至，可說只要是直接與人有關的生活範疇，如教育、工商、軍事、司法及醫療等方面，都可以用到心理學的知識。

在世界各國中，心理學的發展或成長各有其不同的速度。有些國家（如美國、英國、西德、法國、日本、加拿大）的心理學相當發達，有些國家的心理學勉強存在，更有些國家則根本缺乏心理學。縱觀各國的情形，心理學術的發展有其一定的社會條件。首先我們發現，只有當一個國家經濟發展到相當程度以後，心理學術才會誕生與成長。在貧苦落後的國家，國民衣食不遇，住

行困難，當然談不到學術的研究。處於經濟發展初期的國家，急於改善大眾的物質生活，在學術研究上只能著重工程科學、農業科學及醫學。唯有等到經濟高度發展以後，人民的衣食住行都已不成問題，才會轉而注意其他知識的追求與應用，以使生活品質的改善拓展到衣食住行以外的領域；同時，在此一階段中，爲了促成進一步的發展與成長，各方面都須儘量提高效率，而想達到這一目的，往往需要在人的因素上尋求改進。只有在這些條件之下，心理學才會受到重視，而得以成長與發達。

其次我們發現，一個國家的心理學是否發達，與這個國家對人的看法大有關係。大致而言，心理學似乎只有在一個「把人當人」的人本社會中，才能獲得均衡而充分的成長。一個以人爲本的社會，往往也會是一個開放的多元社會。在這樣的一個社會中，違背人本主義的極權壓制無法存在，個人的尊嚴與福祉受到高度的保障，人們乃能產生瞭解與改進自己的心理適應與行爲表現的需求。在這種情形下，以科學方法探究心理與行爲法則的心理學，自然會應運而興。

綜合以上兩項條件，我們可以說：只有在一個富裕的人本社會中，心理學才能獲得順利的發展。對於貧窮的國家而言，心理學只是一種沒有必要的「奢侈品」；對於極權的國家而言，心理學則是一種會惹麻煩的「誘惑物」。只有在既不貧窮也不極權的國家，心理學才能成爲一種大有用處的「必需品」。從這個觀點來看，心理學可以視爲社會進步與發展程度的一種指標。在這個

指標的一端是既富裕又開放的民主國家，另一端是既貧窮又極權的共產國家與法西斯國家。在前一類國家中，心理學成爲大學中最熱門的學科之一，也是社會上應用極廣的一門學問；在後一類國家中，心理學不是淪落到毫無所有，便是寄生在其他科系，聊備一格，無法在社會中發生實際的作用。

從這個觀點來看心理學在臺灣的發展與進步，便不難瞭解這是勢所必然。在日據時代，全臺灣只有一個心理學講座，而且是附設在臺大的哲學系。光復以後，臺大的心理學課程仍是在哲學系開設。到了民國卅八年，在蘇鄉雨教授的努力下，心理學才獨立成系；從此即積極發展，先後增設了碩士班與博士班。此外，師範大學、政治大學、中原大學、輔仁大學等校，也陸續成立了心理學系。其他大專院校雖無心理系的設立，但卻大都開有心理學的課程，以供有關科系學生必修，或一般學生選修。

在研究方面，人才日益增加，而且都曾在國外或國內受過專精的訓練，能以適當的科學方法探討心理與行爲的問題。他們研究的範圍已由窄而濶，處理的課題已由淺而深，探討的策略也由鬆而嚴。回顧三十年來此間心理學的研究，以學習心理學、認知心理學、發展心理學、人格心理學、社會心理學、臨床心理學及教育心理學等方面較有成績，其中有關下列課題的探討尤有建樹：(1)思維歷程與語文學習，(2)基本身心發展資料，(3)國人性格與個人現代性，(4)內外控制與歸因

現象，(5)心理輔導方法驗證，(6)心理診斷與測量工具。三十多年來，臺灣的心理學者已經完成了大約八百篇學術性的論文，其中大部份發表在國內的心理學期刊，小部份發表在國外的心理學期刊，都為中國心理學的未來研究奠定了堅實的基礎。在實用方面，心理學知識與技術的應用已逐漸拓展。在教育方面，各級學校都在推行輔導工作，多已設立學生輔導單位，亟需心理輔導與心理測驗的人員與知能。在醫療方面，隨著社會福利的改進，心理疾病的醫療機構日益增加，對臨床心理學者的需要頗為迫切。在工商方面，人事心理學、消費心理學及廣告心理學的應用早已展開，心理學者在人事管理單位、市場調查單位及廣告公司工作者日多，此外，軍事心理學在軍事機構的應用，審判心理學在司法機構的應用，偵查心理學與犯罪心理學在警察機構的應用，也都已次第開始。

三十多年來，在研究與應用兩方面，臺灣的心理學之所以能獲得相當的發展，主要是因為我們的社會一直在不斷朝著富裕而人本的開放方向邁進。臺灣的這種發展模式，前途是未可限量的，相伴而來的心理學的發展也是可以預卜的。

心理學在臺發展至今，社會大眾對心理學知識的需求已大為增強，有更多的人希望從閱讀心理學的書籍中得到有關的知識。這些人可能是在大專學校中修習心理學科目的學生，可能是在公私機構中從事教育、訓練、管理、領導、輔導、醫療及研究工作的人員，也可能是在日常生活中

想要增進對自己與人類的瞭解或改善人際關係的男男女女。由於個別需要的差異，不同角落的社會人士往往希望閱讀不同方面的心理學書籍。近年以來，中文的心理學著作雖已日有增加，但所涉及的範圍卻仍嫌不足，難以充分滿足讀者的需要。我們研究與推廣心理學的人，平日接到社會人士來信或當面詢問某方面的心理學讀物，也常因尚無有關的中文書籍而難以作覆。

基於此一體認，近年來我們常有編輯一套心理學叢書的念頭，桂冠圖書公司知道了這個想法以後，便積極支持我們的計劃，最後乃決定長期編輯一系列的心理學書籍，並定名為「桂冠心理學叢書」。依照我們的構想，這套叢書將有以下幾項特點：

- (1) 叢書所涉及的內容範圍儘量闊廣，從生理心理學到社會心理學，凡是討論內在心理歷程與外顯行為現象的優良著作，都在選輯之列。
- (2) 各書所採取的理論觀點儘量多元化，不管立論的觀點是行為、機體論、人本論、現象論、心理分析論、認知發展論或社會學習論，只要是屬於科學心理學的範疇
- ，都將兼容並蓄。
- (3) 各書所討論的內容，有偏重於理論者，有偏重於實用者，而以後者居多。
- (4) 各書的寫作性質不一，有屬於創作者，有屬於編輯者，也有屬於翻譯者。
- (5) 各書的難度與深度不同，有的可用作大專院校心理學科目的教科書，有的可用作有關事業

人員的參考書，也有的可供一般社會大眾閱讀。

(6)這套叢書的編輯是長期性的，將隨社會上的實際需要，繼續加入新的書籍。
身爲這套叢書的編者，我們要感謝各書的著者；若非他們的貢獻與合作，叢書的成長定難如此快速，內容也必非如此充實。同時，我們也要感謝桂冠圖書公司執事諸君的支持與工作人員的辛勞。

楊國樞 張春興 謹識

中華民國六十九年八月於臺灣臺北

人際溝通分析 目錄

解析「人際溝通的分析」這本書………	四
寫在前面………	一二
第一章 心靈的探索………	一五
第二章 父母・成人・兒童………	二七
第三章 四種生活態度………	四七
第四章 我們能夠改變………	六三
第五章 分析交流………	七一
第六章 我們為何不同?………	一〇二
第七章 如何利用時間?………	一一六
第八章 P—A—C和婚姻………	一二五

第九章	P—A—C 和孩子………	一三八
第十章	P—A—C 和青少年………	一六五
第十一章	何時需要治療?………	一八七
第十二章	P—A—C 和道德價值………	一〇一
第十三章	P—A—C 的社會含意………	一一一

本書原由獅谷出版公司出版，原書售罄。為普及心理學教育，
改由桂冠圖書公司與遠流出版公司重新增訂，聯合出版發行。
如有重覆購買，可在十日內，檢附舊書的版權頁影本，連同新
買的書，退換等值圖書或現款。

□ 解析『人際溝通的分析』這本書 □ 一種改善人際關係的技術 □

「人際溝通分析」(Transactional Analysis)的概念，最先是心理學家柏恩 (Eric Berne) 所提出的。自從他的兩本著作〔人間遊戲〕(The Games People Play) 和〔寒喧後你說些什麼?〕(What Do You Say After You Say Hello?) 離世以來，有關「人際溝通分析」的書籍便在美國的出版界中大行其道。這些書籍的作者採用了「人際溝通分析」的概念架構 (Conceptual Framework)，或者分析人與人之間一般的溝通問題，或者討論家庭、工廠、社會，及其他社會團體中的人際關係。他們之中工作最勤，著作最豐者，首推詹姆斯 (Muriel James) 和鐘冀瓦 (Dorothy Jongeward)。他們獨著或合著的「人際溝通分析」書籍，單筆者手頭能够查到的，已有六種之多，而他們合著的〔強者的誕生〕(Born to Win，遠流出版社有中譯本)，銷數且在一百一十萬冊以上！在美國另外一個家喻戶曉的「人際溝通分析」學家是哈禮斯 (Thomas Harris)。他雖然不如詹姆斯和鐘冀瓦的著作等身，可是他所寫的〔人

際溝通的分析「(I'm OK, You're OK)」一書，却使得他一炮而紅。一九七二至七六年間，筆者在美國進修，記得當時這本書不僅在大小書店中到處可見，而且還有商人把這本書白底上斜寫着「I'm OK, You're OK」等大字的封面製成大型海報，賣給大學生，讓他們貼在宿舍門口，作為自己人生哲學的一項標誌！

「人際溝通分析」本身是一種了解並改善人際關係的技術。美國人又是講求實用的民族，這類書籍在美國社會中的暢銷，正足以說明這套技術之廣為美國人所採用。在美國，不但有人開設訓練班講授「人際溝通分析」的技巧，還有人把整套訓練課程製成錄音帶，在市面上出售。接受交流分析訓練的人，包括了：醫師、輔導人員、社會工作人員、精神病學家、臨床心理學家，以及各種機構中的人事管理人員。有些企業機構為了改善組織中的人際關係，還特別委請專家對其員工施予「人際溝通分析」的訓練。譬如今（一九七七）年一月份出版的「國際經理人」雜誌（International Management, pp. 38-40）中，便有一篇文章報導：益速石油公司（Exxon Co.）羅特丹分公司的九十三名員工由於接受了「人際溝通分析」的訓練，而使得該公司內的人際關係有了顯著的改善。

「人際溝通分析」的技巧不僅在美國國內廣為流傳，同時也傳到了許多經常和美國作文化交流的國家。即使臺灣亦不例外。據我所知，臺灣許多以幫助人為宗旨，而必須經常和許多人接觸的機構，例如：「張老師」、「生命線」、「婦幼衛生中心」等等，都曾經訓練他們的醫護人員、輔導人員，以及社會工作人員使用「人際溝通分析」的技術。而哈佛企業顧問公司，現代企