

GUOJINGJIHEZUOSHOUCE

蒋德明 主编

国际经济 合作手册



GUOJINGJIHEZUOSHOUCE

上海科学技术文献出版社

国际经济合作手册

蒋德明 主编

上海科学技术文献出版社

(沪)新登字 801 号

责任编辑：杨浩明

封面设计：何永平

国际经济合作手册

蒋德明 主编

*

上海科学技术文献出版社出版发行

(上海市武康路 2 号 邮政编码 200031)

全国新华书店经销

上海科技文献出版社昆山联营厂印刷

*

开本 850×1168 1/32 印张 27.5 字数 1016,000

1996 年 6 月第 1 版 1996 年 6 月第 1 次印刷

印数：1—1,000

ISBN 7-5439-0693-7/Z·693

定价：56.00 元

序

各国之间在经济上的相互依赖是当今世界经济的重要特征之一。世界各国不论其资源怎样丰富，科学技术如何进步，资金多么雄厚，都不可能在闭关锁国的情况下发展其经济。世界经济已从商品国际化、资本国际化进入生产国际化。随着科学技术的进步、生产力的发展、国际分工愈益向深度和广度发展，世界经济交往日益频繁。到了本世纪60年代，尤其是70年代以来，国际经济合作的领域越来越广，方式也日趋多样。国际经济合作已是世界各国政府和企业界密切关注的国际经济活动，也是学术界重视研究的一个新领域。

“平等互利、讲求实效、形式多样、共同发展”是我国开展国际经济合作的基本原则。自1979年实行改革开放以来，我国参与国际经济合作的活动与日俱增，如何更有效地通过国际经济合作，以促进我国社会主义现代化的建设，不仅具有长远的意义，而且具有深刻的现实意义。

蒋德明等10位同志，在教学、科研和实践的基础上，对国际经济合作实务进行了研究与探索，撰写了《国际经济合作手册》一书，就国际生产合作、科技合作、劳务合作、国际金融、运输保险等领域作了阐释、介绍。条目涉及面广，资料亦较新颖、全面，

是一项综合性、实务性的研究成果，也是一本可供参考学习的工具书。

值兹《国际经济合作手册》行将出版之际，用志教语，以为序。

陈兢如
相重光

1994年5月

编写说明

随着我国进一步改革开放，国际经济贸易交往的不断发展，人们需要国际经济合作方面的知识日益增多，但目前全面介绍有关知识的工具书还很少，尤其是国际新兴交流业务、案例研究方面的资料更少。本手册适应社会的需要，就科技、商业贸易、房地产、劳务、租赁、金融、运输、保险、旅游、广告、版权、会计等国际合作领域，精选了694个条目进行全面介绍。

本手册共21篇，各篇的作者如下：

第一篇：蒋德明；

第二篇：程志斌；

第三篇：孙巧；

第四篇：董勤；

第五篇：张桦；

第六篇：蒋德明；

第七篇：胡建军；

第八篇：程志斌；

第九篇：赵蓓文；

第十篇：潘勤华、唐晖、蒋德明、章昱；

第十一篇：巢静；

第十二篇：陆爱勤；

第十三篇：蒋德明；

第十四篇：丁文辉；

第十五篇：丁文辉；

第十六篇：任彦；

第十七篇：尤雪英；

第十八篇：李金玲；

第十九篇：尤雪英、李金玲；

第二十篇：尤安山、贺晓琴；

第二十一篇：陈笑影

书中如有不妥之处，谨请各位读者不吝指正。

蒋德明

1994.4.

目 录

第一篇 国际经济合作概述

1. 国际经济合作定义、历史与发展 3
2. 国际经济合作的种类和形式 3
3. 国际经济合作主体的保护 4
4. 国际经济合作争议的解决 6
5. 国际经济合作的协调与机构 7

第二篇 国际科技合作

1. 国际科技与信息合作 11
2. 国际科技的合作形式 11
3. 国际科技合作的条件和作用 12
4. 国际科技合作的发展趋向 13
5. 对外科技合作的程序 14
6. 对外技术援助 15
7. 我国申请国际机构技术合作(援助)的办法 16
8. 对外科技合作项目的审批权限 17
9. 我国科技合作的管理 17
10. 星球大战计划 18
11. 尤里卡计划 19
12. 人类新领域计划 19
13. 欧洲信息技术研究与发展战略计划 20
14. 南南科技合作 21
15. 联合国多边技术合作 22
16. 我国的对外科技合作 23

第三篇 国际技术贸易

1. 技术贸易的涵义	27
2. 技术贸易与商品贸易的区别	27
3. 技术转让的基本方式	28
4. 许可贸易的涵义及其分类	28
5. 专利技术转让许可贸易	30
6. 专有技术转让许可贸易	31
7. 商标(转让)许可贸易	32
8. 计算机软件许可贸易	32
9. 特许专营	33
10. 技术协助	33
11. 管理合同	34
12. 软件技术和硬件技术相结合的方式	35
13. 技术转让与合作生产相结合的方式	36
14. 技术转让与资金借贷相结合的方式	37
15. 技术转让与直接投资相结合的方式	37
16. 采取许可贸易方式的若干因素	38
17. 许可合同价格的组成	40
18. 一次总算计价方法	41
19. 提成计价方法	41
20. 以净销售额为提成基价估算提成率的方法	43
21. 入门费提成费相结合的计价方法	43
22. 最低提成费和提成年限	44
23. 一次付清的支付方式	44
24. 分期付款的支付方式	45
25. 提成支付方式及其查帐方法	46
26. 支付条件的比较	47
27. 不同货币的选择	48
28. 罚款条件的比较	48
29. 技术条件的比较	48

30. 衡量技术引进项目经济效益的几个指标	49
31. 技术转让中的限制性行为	51
32. 对待限制性行为的态度和我国的有关规定	52
33. 国际技术转让中的税收制度	53
34. 我国技术引进中的有关税费规定	53
35. 专有技术引进项目可获得税收优惠的条件与范围	54
36. 技术转让中解决双重税的办法	54
37. 国际标准的范围及其基本情况	55
38. 技术引进标准化工作中应注意的问题	56
39. 技术引进谈判前的资料搜集工作	57
40. 技术引进谈判前的可行性分析工作	58
41. 技术引进谈判前的询价工作	60
42. 技术贸易谈判的基本原则	60
43. 技术内容谈判的要点、方式和策略	61
44. “技术培训”内容谈判时应注意的问题	62
45. 我国技术引进的程序	63
46. 技术引进项目建议书的写法	64
47. 我国技术引进项目的基本条件和合同的审批范围	65
48. 我国技术引进合同审批中对合同内容的要求及签订合同 时应避免的一些情况	65
49. 我国的技术出口	66
50. 我国技术出口的程序	67
51. 签订技术出口合同中涉及“授权”、“税费”和“侵权和索 赔”条款时应注意的问题	68
52. 技术出口中的保密问题	69

第四篇 国际生产合作

1. 合资经营企业的定义及其特点	73
2. 合资经营的长处	73
3. 合资经营企业的组织形式	74

4. 兴办合资经营应注意的问题	75
5. 合作经营企业及其特点	75
6. 中外合资经营企业及其特点	76
7. 中外合资企业应具备的基本文件	77
8. 中外合资项目谈判中应注意的问题	77
9. 中外合资企业的协议及其主要内容	77
10. 中外合资企业的合同及其主要内容	77
11. 中外合资企业的章程及其主要内容	78
12. 签订中外合资企业合同时应注意的问题	79
13. 中外合资企业的组织机构	80
14. 中外合资企业的资本构成	81
15. 国外合营者的选择	82
16. 中外合资企业的出资方式	83
17. 中外合资企业的设立程序	83
18. 中外合资项目建议书和初步可行性分析报告	84
19. 中外合资企业项目的可行性报告	85
20. 中外合资企业项目建议书和可行性研究报告的审批	86
21. 中外合资合同和企业章程的审批	87
22. 中外合资企业审批限额	87
23. 中外合资企业的登记	88
24. 中外合资企业的登记种类	88
25. 中外合营企业注册资本转让	89
26. 中外合资企业利润的分配	90
27. 中外合营企业的三基金及其数额	90
28. 中外合资企业的终止	91
29. 中外合资项目的国民经济评价指标	91
30. 中外合资企业财产的清算	92
31. 中外合资各方的争议及其解决	92
32. 中外合作经营及其特点	93

33. 合作经营的领域	93
34. 合作经营合同	94
35. 合作企业章程	94
36. 合作经营的组织形式	95
37. 合作经营的管理方式	95
38. 中外合作企业与中外合资企业的区别	96

第五篇 国际房地产投资

1. 房地产概念	101
2. 房地产商品的特点	101
3. 房地产物权	101
4. 房地产商品投资的特点	102
5. 房地产市场	103
6. 房地行业	104
7. 土地开发经营形式	105
8. 城市土地市场的“批租制”	106
9. 房地产投资风险	107
10. 房地产投资决策	108
11. 房地产可行性研究报告的内容	109
12. 房地产项目评估	110
13. 房地产开发程序	111
14. 房地产(物业)开发风险规避	112
15. 房地产投资的物业选择	113
16. 房地产价格形成因素	114
17. 房地产估价的基本原则	115
18. 房地产估价的程序	116
19. 房地产估价方法	118
20. 路线价估价法	120
21. 路线价系数	122
22. 房地产金融	123

23. 房地产融资方式	124
24. 房地产金融机构类型	125
25. 房地产按揭贷款	126
26. 房地产抵押贷款程序及合同	127
27. 涉外房地产开发	128
28. 房地产外资利用形式	129
29. 我国涉外房地产开发的基本方式	130
30. 房地产中介(经纪)人	131
31. 外商如何降低投资中国房地产的风险	132
32. 对三资企业的房地产相关法律规定	133
33. 外商投资开发经营成片土地暂行管理办法	134
34. 上海经济技术开发区投资审批程序中需要准备的文 件.....	137
35. 上海市土地使用费标准、土地等级划分及说明	138
36. 上海市土地使用权有偿出让程序	139
37. 外商参与浦东房地产开发的有关规定	143
38. 关于商品房销售管理的有关规定	143
39. 境外房地产投资	144
40. 房地产境外投资风险	145
41. 从事境外房地产投资的策略	145
42. 国外房地产发展情况	148
43. 香港房地产开发情况	148
44. 香港房地产主要管理机构	147
45. 香港土地批租政策及形式	149
46. 香港土地批租程序	150
47. 香港过渡时期的土地政策	151
48. 香港商业楼宇租务程序和要求、方式	151
49. 私人机构参建香港“居者有其屋”计划	153
50. 香港私人楼宇买卖程序	154

51. 香港的楼花买卖	155
52. 香港现货楼买卖	156
53. 美国房地产经纪入	157
54. 美国房地产抵押贷款	158

第六篇 国际贸易方面的合作

1. 国际商品贸易方面的合作	163
2. 包销	163
3. 代理	165
4. 拍卖	167
5. 补偿贸易	168
6. 补偿贸易程序	169
7. 补偿贸易的经济效益分析	170
8. 加工装配合作	173
9. 发盘	174
10. 接受	178
11. 合同的成立与形式	180
12. 书面合同的效力	182
13. 海洋运输工具的选择	183
14. 班轮运费的计收	184
15. 租船合同中应注意的事项	185
16. 铁路运输中应注意的事项	186
17. 航空运输应注意的事项	188
18. 国际多式联运	190
19. 交货条款中应注意的问题	191
20. 海上运输保险	193
21. 海上损失的种类	194
22. 海上保险的险别与责任	195
23. 陆运货物保险	198
24. 航空运输货物保险	198

25. 邮包保险	199
26. 伦敦保险协会海运货物保险条款	200
27. 保险险别的选择和保险金额的确定	202
28. 订立保险条款时应注意的问题	203
29. 各国的对外贸易政策法规	204
30. 中国的关税制度	204
31. 外国的关税方面的措施	206
32. 外国反贴补税和反倾销税	207
33. 外国的差价税	209
34. 普遍优惠制和特惠税	210
35. 进口配额制	210
36. 中国和美国纺织品贸易协定项下配额品种(83类) ..	211
37. 中国和加拿大纺织贸易协定配额品种(23类)	215
38. 中国和瑞典纺织品贸易协定配额品种(10类)	216
39. 中国和欧洲共同体第二个纺织品贸易协定共同体12 国配额品种(21类)	217
40. 中国和欧洲共同体第二个纺织品贸易协定地区配额 品种(29类)	218
41. 进口许可证制	219
42. 中国的出口许可证制	220
43. 外国的出口许可制度	221
44. 中国的外汇管理	222
45. 外国的外汇管理	223
46. 技术标准	223
47. 卫生检疫规定	224
48. 商品包装和标签的规定	224

第七篇 国际劳务贸易

1. 国际劳务合作	229
2. 国际承包工程	229

3. 国际承包工程的程序	230
4. 国际承包工程招标程序	234
5. 承包工程的做标	236
6. 投标班子	237
7. 投标和投标策略	237
8. 国际承包工程物资的询价	238
9. 承包工程标价的编制及评估	239
10. 国际承包工程中的担保	239
11. 延长履约保函	241
12. 标底	241
13. 投标文件	241
14. 投标人须知	242
15. 投标书	242
16. 投标准备时间和投标有效期	242
17. 合格货源国	243
18. 投标资格资料	243
19. 投标报价货单	244
20. 投标人委托书	244
21. 开标	244
22. 评标及其程序	245
23. 投标比价	246
24. 评标委员会和评价报告	247
25. 废标	247
26. 中标	247
27. 承包工程的议标和投标	248
28. 围标	249
29. 联合承包	249
30. 合资承包	250
31. 生产承包合同	250

32. 总包合同	250
33. 交钥匙工程合同	251
34. 建设—经营—转让合同	251
35. 建设—拥有—经营合同	251
36. 承包合同的当事人和参加人	252
37. 承包工程合同中工程师的职权	253
38. 工程师代表或驻地工程师	253
39. 承包合同中的价格条款	254
40. 承包工程合同的支付方式	255
41. 国际承包工程的风险	256
42. 国际承包工程保险	257
43. 清关	257
44. 承包工程的违约和索赔	258
45. 我国对外承包工程的资金管理	259
46. 对外承包工程的经济效益	260
47. 对外承包工程人员的派遣和招聘	261
48. 劳务输出	261
49. 国际劳务成本	261
50. 劳务工资标准和计价货币	262
51. 劳务人员节假日	262

第八章 国际信息与咨询

1. 欧洲著名跨国研究机构	267
2. 咨询与咨询业	267
3. 咨询服务的种类及范围	268
4. 政策咨询	269
5. 咨询程序	270
6. 咨询合同	271
7. 咨询机构及其人员	272
8. 可行性研究	273