

中央电视台《生活》栏目组编



CCTV-2

生活

精品

LIFE

投资 理财



中国社会科学出版社

CCTV-2  精品丛书

生生不息 共创美好生活

投资理财

中央电视台《生活》栏目组 编

主 编 王进 韩青 骆幼伟

副主编 哈文 詹未 张玲 袁彬

策 划 詹启智 任晓庆

中国社会科学出版社

图书在版编目(CIP)数据

投资理财:金点子大赛精品集/中央电视台《生活》栏目组编.

- 北京:中国社会科学出版社,2001.7

(生活精品丛书)

ISBN 7-5004-3070-1

I. 投… II. 中… III. 投资 - 基本知识 IV. F830.59

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2001)第 036735 号

责任编辑 詹启智

特邀编辑 马 哲

责任校对 李小冰

封面设计 王 华

责任印制 郑以京

出版发行 中国社会科学出版社

社 址 北京鼓楼西大街甲 158 号

邮 编 100720

电 话 010 - 84029453

传 真 010 - 64030272

网 址 <http://www.cass.net.cn>

经 销 新华书店

印 刷 唐山诚信印务有限公司

版 次 2001 年 7 月第 1 版

印 次 2001 年 7 月第 1 次印刷

开 本 850 × 1168 毫米 1/32

印 张 10

插 页 4

字 数 250 千字

印 数 1 - 10000 册

定 价 20.00 元

凡购买中国社会科学出版社图书,如有质量问题请与本社发行部联系调换
版权所有 侵权必究

前言

1996年7月1日，一个无论从内容上，还是形式上，都迥异于当时其他节目的新栏目在中央电视台开播了，这就是《生活》。作为一个贴近百姓生活的服务性栏目，《生活》紧紧围绕百姓的衣食住行，为百姓生活提供了全方位的服务。正是由于这种实实在在的贴近与服务，使《生活》栏目很快得到了社会的广泛认同。1997年荣获全国电视优秀节目一等奖；1998年荣获中国广播电视新闻奖一等奖；2000年在《新周刊》组织的全国优秀节目评奖中，获最佳生活类节目奖；2001年在首届中国大学生电视节中，被评为“最受大学生欢迎的服务类栏目”。

俗话说：“创业难，守业更难。”《生活》栏目从创办到今天，走过的五年是不断创新的五年。今天的《生活》栏目本着原有节目的宗旨，服务大众，贴近生活，更强调其新闻性，力求用最短的时间、最快的速度、最高的效率，把最具实用价值的服务信息传递给广大电视观众。在对原有内容进行重新整合的基础上，设置了内容及表现形式各不相同又相互照应的四个版块：

“生活发现”是为满足观众对社会热点问题的关注兴趣而设置的。围绕生活中的焦点、热点和难点，针对消费领域中所存在的欺诈消费等损害群众利益的行为，《生活》记者采取直接介入、亲身体验等报道形式，对其进行曝光，力求使整个节目做到有背景、有现代感、有时效性，从而达到维护消费者权益的目的。

“消费驿站”一贯坚持的宗旨是服务消费、服务百姓、服务生活。它以调查实验为手段，以数据事实为依据，以百姓关心的问题为切入点，把与消费有关的法律、时尚等纳入视角。“消费驿站”关注各种消费行为，报道各种消费现象，客观公正地为消费者提供消费服务、消费指南。如果说几年来“消费驿站”一直强调的是服务百姓的话，那么今天，它所追求的就是在强调服务性之外，进一步

凸显节目的新闻性,努力使我们的服务更具有“适时性”,更贴近今天的生活。

“投资理财”作为新创版块,实现了从内容到形式的创新。它以敏锐的洞察力,捕捉到了当代人生活的热点。针对挣钱的门道、方式、经营理念和原则技巧,独辟蹊径,以独特的视角、独到的一家接一家地开店这种“实战操作”的方式,通过主持人轻松幽默的点评,为百姓全方位地介绍投资秘诀与理财心得。

“生活资讯”紧紧围绕“资讯”二字,从小处入手,认真真地做小节目,针对观众生活中常见的小问题,邀请专家娓娓道来地为观众答疑解惑。正是这种贴心的服务,使“生活资讯”得到了观众的普遍认同。

可以说,今天的《生活》离生活更近了,离观众更近了。用观众的话说就是“发现”的“眼”、“理财”的“招”、“消费”的“经”、“资讯”的“信息”,让他们看到了他们平时十分关心的事情,得到了他们十分想要的信息。为使我们的服务能得到进一步的延伸,适逢《生活》节目开播五周年之际,我们把近年来播出的优秀节目汇集起来,首批出版这套四集《生活精品丛书》,献给热爱《生活》的观众朋友。愿这套丛书能为您的生活带来帮助。

生生不息的生活,生生不息的人们,构筑出了《生活》优美的瞬间;热情洋溢的观众激励我们将这一个个生活的“瞬间”定格。在这一刻,我们要对《生活》节目制作过程中,以及《生活精品丛书》出版过程中,所有给予我们热情帮助和支持的各行各业的专家、老师致以深深的谢意。观众和读者对《生活》及《生活精品丛书》的厚爱给予我的,也是给予您的。《生活》的路还很长,我们会脚踏实地一步一个脚印地走下去的。《生活精品丛书》也会不断地为广大读者奉献更好的精神食粮。

中央电视台《生活》栏目组

2001年6月

目 录

1/艺术染衣店	孙 雁	1
2/自助洗衣店	孙 雁	3
3/聚会代办公司	杨晓蕾	5
4/从娃娃抓起	邝 晏	7
5/婴儿纪念品工作室	斯 琴	9
6/补漏队	杨晓蕾	12
7/特色自行车店	白 静	14
8/土布坊	杨晓蕾	17
9/家庭保健药箱	邝 晏	19
10/生日报纸收藏册	王 睿	23
11/餐吧	邝 晏	25
12/环保中介公司	蔡 红	27
13/筷子专卖店	刘 畅	30
14/环保布艺家具	辛 勤	33
15/电脑管家	杨晓蕾	35
16/旧课本调剂行	斯 琴	37
17/特菜专卖店	斯 琴	39
18/儿童用品租赁	孙 雁	41
19/礼品包装总动员	邝 晏	43
20/杂粮饮品现场制售	王 睿	45
21/申奥纪念品	白 静	47
22/个性挂历(电子影集)工作室	王 睿	49
23/旧电脑配件调剂店	朱 轶	51
24/装饰污染测试公司	白 静	55
25/礼品回收调剂店	王 睿	57

26/摇钱树
 27/治疗仪租售店
 28/羽绒服翻新
 29/枕头店
 30/浴缸翻新
 31/减肥餐厅——神了
 32/家电网络服务
 33/喜糖包装
 34/婴儿美发店
 35/手工鞋店
 36/家具美容中心
 37/有生命的装饰壁画
 38/断奶餐厅
 39/自救互救俱乐部
 40/照吧
 41/无糖食品专卖店
 42/月子服务中心
 43/特体形象设计
 44/病人饮食服务公司
 45/千丝万缕织财富
 46/寄卖商行
 47/纸制家具
 48/让顾客高兴付钱
 49/小生意 大有作为
 50/年画社
 51/鲜花拍卖中心
 52/社区厨房
 53/粉墨浓妆也相宜
 54/厨刀店

孙 雁	59
孙 雁	61
辛 勤	63
蔡 红	65
蔡 红	68
辛 勤	70
李 克	74
陈 运	76
蔡 红	78
杨晓蕾	81
杨晓蕾	84
杨晓蕾	86
蔡 红	88
王 睿	90
杨晓蕾	92
王 睿	94
蔡 红	96
杨晓蕾	98
白 静	100
邝 晏	102
邝 晏	104
白 静	106
李 克	108
李 克	113
孙 雁	115
邝 晏	117
王 睿	119
邝 晏	121
白 静	123

55/图书银行	白 静 125
56/儿童软体娱乐城	斯 琴 127
57/即席豆腐店	斯 琴 130
58/投资环保铅笔	斯 琴 132
59/出气公司	孙 雁 135
60/娱乐自行车	蔡 红 137
61/人工岩壁上跳“芭蕾”	王 睿 140
62/社区托老所	王 睿 142
63/护花使者	蔡 红 144
64/奶吧	邝 晏 147
65/三军总动员	蔡 红 150
66/开家服装翻新店	斯 琴 153
67/诉苦电话接待站	邝 晏 155
68/懒汉用品店	邝 晏 159
69/坐着也能收余利	蔡 红 161
70/随随便便赚点钱	蔡 红 163
71/休闲美食小站	斯 琴 165
72/道歉公司	孙 雁 166
73/小小家政不可小视	蔡 红 168
74/扫尾公司	蔡 红 170
75/奇石馆	杨晓蕾 172
76/礼多人不怪	杨晓蕾 174
77/退休夫妇的幸福生活	陈 运 176
78/三口之家(投资型)	陈 运 177
79/三口之家(节俭型)	陈 运 179
80/钟情二手货	陈 运 181
81/社区网络服务	辛 勤 183
82/无限风光在指尖	白 静 185
83/铁艺柔情	白 静 187

84/瓷器生财	孙 雁 189
85/小小垫肩把钱挣	李 克 190
86/健康自助餐	蔡 红 191
87/草坪——绿色产业	杨晓蕾 193
88/旧物好去处	白 静 195
89/扣子店	蔡 红 196
90/发运动财	辛 勤 198
91/问路不需再开口	李 克 200
92/彩球野战游戏城	李 克 203
93/家居藤艺	杨晓蕾 205
94/生活粥吧	王 睿 207
95/热狗车	斯 琴 209
96/营养配菜送上门	孙 雁 211
97/玩具吧	孙 雁 213
98/老年人用品店	杨晓蕾 215
99/潜水俱乐部	杨晓蕾 217
100/绣花张	孙 雁 219
101/朴素一族	蔡 红 221
102/滑翔俱乐部	陈 运 224
103/特色酒吧	邝 晏 226
104/服装设计工作室	蔡 红 228
105/妈妈宝宝用品店	杨晓蕾 230
106/色彩分析工作室	蔡 红 232
107/自制首饰店	邝 晏 234
108/开个成人玩具店	李 克 237
109/机器修鞋	陈 运 239
110/素食馆	陈 运 241
111/社区托管所	蔡 红 243
112/帽子店	杨晓蕾 杨 玲 245

113/鲜花菜肴秀色可餐	孙 雁	247
114/装修监理也赚钱	李 克	249
115/开家主食厨房	杨晓蕾	251
116/做嫁衣觅商机	邝 晏	255
117/夏季开家冰茶店	王 睿	258
118/儿童用品租赁行	杨 玲	260
119/毛线编织作坊	王 睿	262
120/鲜艳不打折	孙 雁	264
121/过把蟹农瘾	邝 晏	266
122/贩卖新鲜	邝 晏	268
123/精工织补店	邝 晏	270
124/沐浴用品店	邝 晏	272
125/中式家居装修	木 子	274
126/手绢店	杨晓蕾	277
127/防窃包专卖店	李 克	280
128/麦秸画	杨晓蕾	282
129/绿宝贝	蔡 红	284
130/婴童摄影工作室	王 睿	287
131/田园情趣	王 睿	289
132/美劳大本营	王 睿	291
133/变色杯	李 克	293
134/找寻公司	斯 琴	295
135/家居饰品店	辛 勤	297
136/两万元干什么	白 静	299
137/水天使	辛 勤	302
138/特体服装店	杨晓蕾	304

1. 艺术染衣店

2001年4月13日播出



人们总是能被带有人生哲理的凄美故事所感动，我也不例外。

记者 孙雁

主持人 (朱轶收晾好的衣服)呀,我的衣服怎么洗成这样了,这件衣服可是冬锐送给我的,不行,我得赶快去洗洗它。

参赛者宋子奎 朱轶,别洗了,洗不掉的。你还是到我这儿来看看吧,我可以让它焕然一新。

1

主持人与参赛者 (朱轶看招牌)染衣店,宋先生你赶紧把衣服还给我,这可是冬锐送给我的,我不能把它染成别的颜色。(是啊,我没打算把它染成别的颜色)那你的意思是……

解说 原来宋先生的染衣店跟过去的洗染行业已经大不相同,它不仅可以把本来有色的衣物去掉颜色,还可以随意改染其他颜色,就连过去无法染色的化纤和混纺衣料在这里都可以轻松拿下。

主持人 根据宋先生的计划,开这样一间艺术染衣店,大概需要投资1万块钱左右,首先要租一个十几平米的经营场所,然后再聘请两名工作人员,还要进一台这样的印染设备,购买染料、助剂和操作工具等等。

解说 再接下来根据宋先生的计划,就是人员培训,因为染色

投资理财

的技术比较专业,不同面料、不同颜色的织物又有不同的染色配方和操作方法,所以操作者只有经过系统的学习,才可以操作。

主持人 (朱轶学织补) 宋先生说他这里是颜色多服务也多,我觉得也是。你看他这儿不只是做染色和印花,还有洗涤、熨烫、衣物织补、防缩水处理等等,只要是跟洗染有关的服务,他这里都有。

解说 另外,宋先生还算过一笔账,比如染一件普通的衣服,在他这儿的收费是15块钱,除去2块多钱的成本,一天只要染10件衣服,一个月就会有不低于3000块钱的纯收入。

主持人 怎么样,这些衣服是不是很漂亮,你可能想象不到这些衣服都是用褪色或者是洗花了的旧衣服重新染色而成的。不过说到这儿我一直想问几个问题,就是去色、染色会不会损伤衣料?如果衣服被染坏了又怎么办呢?

2

解说 最后宋先生建议,可以在技术专业化的基础上与周围的干洗店联营,弥补因去污不慎引起的局部色泽变化。

主持人 朱轶把自己的衣服穿上,(有人上门问朱轶)你好,我是某某宾馆的,我们单位有一批床单、被罩发黄了,你们这儿能染白吗?(朱轶不知道)宋先生:可以呀,你们有多少?打算什么时候洗?(这一下他可发财了。)

金点子提供者小档案

姓 名: 宋子奎

通讯地址: 长春市高新技术开发区火炬路6号

投资金额: 2万

电 话: 0431-5183959



2. 自助洗衣店

2001年4月11日播出



如果明天拍节目,今晚我会不停地设想:“明天会出现哪些意外情况呢?”所以,我总觉得拍节目前的夜很长很长。

记者 孙雁

主持人 (朱轶想象轻松愉快的操作洗衣机,洗衣机刺耳的声音将他惊醒。回到现实,朱轶拿着两条牛仔裤,痛苦的样子)牛仔裤这么硬,水又特别凉,还要用手洗,我想起来就觉得痛苦。

主持人与参赛者李开 朱轶,别着急,我可以帮你。(真的,我就知道你是好人,来来)你误会了,不是在这儿洗,是去我的洗衣店。(洗衣店,那我不去,你那儿太贵了)不贵,不信你去看看。

参赛者 现在你只要把衣服和洗衣粉放进洗衣机,调好机器,半个小时以后再来取衣服就可以了。

解说 果然,李小姐的自助洗衣店跟我想象的完全不一样,这里没有柜台,也没有挂满洗好的衣服,只有这些洗衣设备和一名服务员。难怪李小姐说她刚开业的时候闹过不少笑话。

参赛者 没错,我刚开业的时候,有不少人还以为我这儿是卖洗衣机的呢。

主持人 所以李小姐在计划书中提到:由于人们对自助洗衣店的了解还不多,开业之初的自我宣传就显得很重要。同时李小姐还指出,经营地点选择的好坏,直接关系到洗衣店是否可以

生存。

解说 如今大多数城市居民的家里都有洗衣机，如果你把店开在居民区里，肯定没有客源。所以李小姐建议：自助洗衣店最好能开设在流动人口比较密集的地区，如城郊结合部、大中专院校或者是工厂区等等。

主持人 有了经营地点，再接下来应该是进设备了，除了购买洗衣机、烘干机、蒸汽熨斗和熨衣板之外，李小姐在计划书中还特别强调：选择好洗衣机的洗涤量是选择合适洗衣机的前提。

参赛者 对，因为洗涤量太小呢，洗不了几件衣服；但是洗涤量太大呢，又会浪费水，增加洗涤成本。

解说 所以李小姐根据自己的经验，建议投资者购买大小适中的洗涤量为4公斤的洗衣机和烘干机。

4 **主持人** 还有这里的收费也是很特别的，一般的洗衣店都是按件收费，而这里则是按衣服的重量收费，每4公斤5块钱，烘干和熨烫需要再加3块钱。这样每次差不多可以洗七八件衣服，怎么样，还是很便宜的吧！

解说 另外，李小姐还建议在洗衣店中出售洗衣粉、洗衣液、衣服柔顺剂和消毒液等产品，这样不仅可以方便消费者，而且还是一项不错的收入呢。

主持人 （坐在洗衣店中，看表）唉，半个小时过去了，我的衣服应该洗完了。（打开洗衣机）冬锐，我建议你还是烘干一下吧，不仅往回带起来方便，最主要的是起到高温消毒的作用。（李小姐刚要拿）唉，你这儿不是自助洗衣店吗，我还是自己来吧。

3. 聚会代办公司

2001年4月9日播出



生活多姿多彩,《生活》更应多姿多彩。

记者 杨晓蕾

解说 王先生认为现在节假日多了,家庭呀,还有朋友、同事之间的聚会也越来越频繁。要聚会,就少不了要有人出来张罗吃喝玩乐的事。

主持人 别小看这些吃喝玩乐,现在人们的要求是越来越高,吃的形式要特别,玩的花样要新鲜,麻烦少不了,谁愿意出来张罗呀?

5

参赛者 所以就需要有人来代办。(接电话)您聚会当天需要鲜花、需要主持人……

解说 这聚会代办人,可真是不简单,要负责预定、装饰聚会场所,策划、安排聚会活动内容,租用或者代买聚会用品。总之,是要满足所有客户的任何特殊、零碎的要求。

参赛者 如果不特殊、不麻烦,人家就不会找我来代办了。而且,越有难度,这代办的费用就越高。不过呢,有时候事太多,真恨不能长出三头六臂来。

解说 所以说,聚会代办,最主要的就是人员投入,一定要招募几个具有卓越的组织才能和协调能力的帮手。其次就是这些硬

件,什么电话、传真机、手机、呼机、商务通,当然最少不了的就是一台能上网的电脑。

参赛者 朱轶呀,救救急,马上有个化装晚会,道具不够,你跑的地方多,帮我搞定,怎么样?

主持人 没问题。

解说 亏得我见多识广,看看这里,道具的品种不少吧,这个不错,这个挺好玩,我再试试这个……

主持人 还可以开一个聚会用品租赁店……

解说 看看,不仅道具买齐,还外加一个投资点子。

参赛者 不错,这项业务可以由你来负责,抽空干点兼职嘛。

金点子提供者小档案

姓 名:王岐顺

通讯地址:燕沙桥东1公里路北

电 话:64349280 64329884

4. 从娃娃抓起

2001年4月6日播出



很难用一句话来形容自己对这份职业的选择，草拟了以下问答，当是部分和我同样身为电视人的心灵独白。

记者 郎 晏

主持人 今天我们要举行一项比赛，看见这些布娃娃了吗？这边有很多小衣服，小饰品，我们一起来比比看谁把自己的宝宝打扮得最漂亮。好，预备，开始。

如果问任何一个爱动女孩最喜欢什么玩具，我相信会有90%的孩子回答最喜欢的是布娃娃。我小的时候，老盼望着逢年过节时大人能给我买个娃娃什么的，即使是现在，一到玩具柜台，见到这些漂亮的小美人总有些迈不动腿。看到我手中这个精致的布娃娃了吗，这就是我们今天参赛选手的理财妙计。

参赛者 你也许会说，娃娃有什么稀奇的，又不是什么新鲜事。不过我的这些娃娃可不是普通的洋娃娃，它们和我一样是黄皮肤黑头发的中国娃娃。其实你只要留心一下就会发现，充斥在玩具市场上的布娃娃绝大部分是金发碧眼的洋娃娃，要想找一个跟咱长得差不多的还真不容易。所以，机会来了。

主持人 即使是对玩具一无所知的人也肯定听说过大名鼎鼎的芭比娃娃，这位从三四十年代开始风行全美乃至全世界的人物，几十年来一直长盛不衰。天使面孔，魔鬼身材，再配上成人化的着装使她毫不费力地成为时尚的代名词。取其精华，去其糟粕，中国

投资理财
