



农村青年  
创业致富丛书

# 农 村 也 能 挣 大 钱

NONGCUN YE NENG ZHENGDAQIAN



● 编著 黄森木

# 挣 大 钱

四川科学技术出版社



《农村青年创业致富丛书》

# 农村也能挣大钱

江苏工业学院图书馆  
藏书章



黄森木

编著

四川科学技术出版社

### 图书在版编目(CIP)数据

农村也能挣大钱/黄森木编著. - 成都:四川科学技术出版社, 2003.9

ISBN 7-5364-5194-6

I. 农… II. 黄… III. 多种经营 - 科学技术  
IV. S39

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2003)第 022489 号

## 农村青年创业致富丛书 农村也能挣大钱

编 著 者 黄森木  
组稿编辑 李秀君  
责任编辑 苏晓宁  
封面设计 韩健勇  
版面设计 康永光  
责任校对 刘涌泉  
责任出版 周红君  
出版发行 四川科学技术出版社  
                成都盐道街 3 号 邮政编码 610012  
开 本 850mm×1168mm 1/32  
印 张 6.875 字数 150 千 插页 1  
印 刷 成都宏明印刷  
版 次 2003 年 9 月成都第一版  
印 次 2003 年 9 月成都第一次印刷  
印 数 1-3 000 册  
定 价 10.00 元  
ISBN 7-5364-5194-6/Z·251

■ 版权所有·翻印必究 ■

■本书如有缺页、破损、装订错误,请寄回印刷厂调换

■如需购书,请与本社邮购组联系:

电 话: 86671039 86672823

邮 政 编 码 610012

# 《农村青年创业致富丛书》编委会

主 编 董仁威

编 委 董仁威 黄森木 欧阳军 刘文传  
何定镛 康定蓉 刘秀品 廖 迅



## 前　　言

改革开放使我国农村经济迅猛发展，农民的生活发生了巨大变化，农业生产进入了全面发展的新阶段。特别是近年来，粮食连年丰收，畜禽产品日益丰富，农业的长足发展为我国国民经济的快速发展奠定了坚实的基础。

“农村是一个广阔的天地”。八亿多勤劳的中国农民，世代以土地为本，生产出的粮食养活了占世界人口五分之一的中国人，其功不可没。然而，由于我国农业效益比较低、农业科技水平不高，在商品经济大潮中，农业成为一个弱质产业，不少农村人弃农经商或外出打工，虽然这是农村剩余劳动力转移的有效形式，但也一定程度影响了农业的全面发展。

就在不少人离开祖祖辈辈生活的农村去“淘金”的浪潮中，却有许许多多的农村有志青年，他们“以农为本”，励精图治，艰苦创业，凭着自己的聪明才智，在种植业、养殖业和农产品加工行业中大显身手，为农村经济的发展书写着历史新高。也还有不少城里的热血青年，他们下乡承包“四荒”，开创新的事业，实现人生的价值。农村和城里青年用亲身的实践和经历，证明了“农村也能挣大钱”。

本书搜集、整理出部分农村和城市青年在农村依靠先进的科学技术创业，达到增收致富的事迹以及他们致富的方法和技术，旨在启迪和激励人们，只要转变观念，重视农村实用新技术的推广，在农村是可以“大有作为”的。

由于时间仓促，书中难免存在不妥，请读者指正。同时，对书中引用到的一些文章的原作者表示感谢。

**编著者**

2003年9月于四川绵阳



# 目 录

敢将荒山变乐园 1  
——观光农业大有可为



种养结合致富路 6  
巾帼笑傲华蓥山 26  
——靠种植业致富的奇迹



扶贫致富领头雁 42  
——种李树发财记

燃烧青春的火焰 47  
——种葡萄能致富

洒播美丽的使者 67  
——农家院花园前景好

经风雨 见彩虹 75  
——他靠蘑菇致富

种菜走上致富路 87  
——无公害种菜致富快



营造温馨家园 94  
——栽桑也致富

**在奋斗中前进 101**

——种药材致富记



**实现人生的价值 107**

——“下海”搞养殖

**播洒甘甜富山乡 118**

——科学养蜂能致富

**勇立潮头前 135**

——养奶牛致富记

**穷则思变 147**

——养七彩山鸡发财记

**养蝎成“财”女 153**

——她的养蝎发财记

**特种养殖大王的致富历程 175**

——养蛇致富记

**他从贫困中走出来 193**

——草原上的一颗养狗致富明星



**“矮人张”不屈的创业路 201**

——靠红薯致富的故事



**农村也能挣大钱**

2



## 敢将荒山变乐园

### ——观光农业大有可为

农  
村  
也  
能  
大  
钱  
1

新春时节，到四川省绵阳市涪城区丰谷镇工农村云盘山，就会见到漫山遍野桃花绯红，梨花雪白，樱桃、枇杷张开笑脸，名贵花木争相竞艳，那高低错落的亭式小草屋蜿蜒山间，熙来攘往的人流徜徉在这“世外桃源”。这就是农民周兴荣创办的“云盘山休闲观光园”。

1995年初，丰谷镇建设村二社的周兴荣冒着极大风险，一定30年承包了邻近的工农村二社云盘山8公顷荒山，兴建“云盘山良种果苗基地”。

云盘山土壤贫瘠，乱石嶙峋，没有水源，全山杂草丛生，显得十分荒凉。当人们听说周兴荣承包了这“屙屎不长蛆”的地方建果苗基地，很多人都为他捏了一把汗，担心他会血本无归。但是，“艺高人胆大”的周兴荣却信心十足，他认为，这里地处绵阳至三台的高等级公路旁，地理条件优越，又面对涪江，山水相依，自然风景具备，山顶上有村里建的二级提灌站，只要加以修复便可解决水源。至于土质是可以人工改造的。基于这样的可行性分析，再加之他已有10多年从事水果生产的经验和对事业的执著追求以及一心想帮助农民发展水果致富的愿望，便坚定了信心，开始了云盘山果苗基地的建设。为了节约资金，他动员妻子从老家搬来，动员女儿辞去在绵阳城里的工作，一起到云盘山帮助搞开发；带领从附近村、社请来的农民工修路、运石、除草、挖蓄水池、修排灌沟，并投入10多

万元资金修复提灌站,引进良种果树苗木,大干不止。

经过三年的艰苦创业,云盘山彻底改变了模样,层层梯地绕山转,果树成行耸云端,梯地里果苗品种发展到100余种,并以优质反季节品种为主,果苗销售收入由几万元迅速增到50多万元。不仅为周边乡镇提供了大量优质果苗,而且远销遂宁、射洪、南充、剑阁、广元等10多个县(市),成为远近闻名的良种果苗基地。

2000年,周兴荣到成都郊区的龙泉驿参观学习后,把全部精力、财力转入对云盘山的综合开发,先后请市、区专家进行科学规划,借助云盘山已具有的观赏价值,投资50余万元,修建了一系列休闲观光设施,在绵阳市郊率先兴起了“农家乐”形式的“云盘山休闲观光园”,并成功办了两届云盘山桃花节、品果会,吸引了大批城里人来此观光游玩,成了绵阳市近郊“农家乐”的一面旗帜。

近日,笔者采访周兴荣时,他高兴地说,几年辛苦不寻常,但最使我高兴的是,终于将昔日的荒山变成了花果山、游乐园,而且使常年在我这里务工的100多名农民工挣了钱,发了家,致了富,不仅受到了广大群众的欢迎,也得到了各级党委、政府的认可、支持。去年,我们对“云盘山休闲观光园”实施“上档升级”后,还被市、区有关部门评为了“星级农家乐”

.....

## 经营之道

别看周兴荣只是个具有初中文化的农民,但他勤学肯钻,善于接受新鲜事物。在他的“休闲观光园”里,除了“吃农家饭、住农家院、做农家活、观农家景”外,还有“读农家书(农业





科技报刊)、看农家戏(自编自演文艺节目)、了解农耕文化(传统农耕形式及农事劳动)、野炊野餐、帐篷野营、篝火晚会等,形式多样,求新、求异,集纳了旅游观光、休闲娱乐、民风民俗、农业文化等几大功能。同时,在经营管理上努力塑造品牌。

一是坚持“一业为主,多种经营”。开始几年,周兴荣以生产、经营良种果苗为主,在山坡和地边种植果树,果树下养鸡、鸭,形成生态立体农业系统。自2000年后,转入以经营“休闲观光园”为主,兼营良种果树苗木,同时,还推行公司加农户的管理模式,采取请进来,送出去的方式,为乡亲们送技术、赊销苗木。每年春、秋两季以基地作示范办培训班,并招收一批回乡高初中毕业生到观光园学管理,择优录取留任管理人员,未被录取者回去后,遍地开花,形成了千家万户搞农业开发的好局面。

二是全力塑造品牌。周兴荣说,搞企业要争创品牌、名牌,搞农业也一样,品牌是形象,是代言人,是综合实力的体现。因此,在建果苗基地时,他除了引进适合当地种植的良种外,还选育出了自己的几个名优水果品种,如丰谷一号、二号无核蜜柚,极早熟葡萄一号等,以科技铸就品牌。兴建休闲观光园后,又以高质量打造品牌,塑造农业旅游形象;以高素质人才把握品牌(如引进或聘用管理人才,举办培训等);以文化丰富品牌。

三是突出文化品味。不少地方的“农家乐”就是唱茶打牌,观花尝果,吃农家饭,赏农家景,而周兴荣的休闲观光园除了这些外,还有果品陈列室、图书室、文艺表演、员工诗歌朗诵比赛和演讲、游戏活动等,在每年春季和秋季,举办观花会、品

果会,用“办会经济”丰富文化生活。所以,来这里游玩的人无不夸道;置身于优美的环境,使人感到农业文化的奇趣性。“花艳果甜,菜香酒美,饭好菜鲜,实惠价廉,内涵丰富,高尚娱乐。”这是不少城里人在“云盘山休闲观光园”休闲度假留下的印象。

## 上档升级

近年来,在都市郊区兴起了一股以“农家乐”为主的农业旅游热潮,这是现代化农业的发展和人们现代生活方式转变的客观要求和迫切需要,也是转变农业经济增长方式的重要领域。但其总体水平不高,特色不明,有的卫生条件和服务都较差,甚至成为赌博的场所。如何引导农家乐上档升级,塑农业旅游形象,已显得非常必要。只有让过去粗放型的农家乐更具规模、更上档次、更有品味,才能有更强的吸引力和生命力。

四川绵阳市涪城区在打造“星级”农家乐中,有许多经验可供借鉴:

其一、由旅游局牵头统一免费办理必须具备的相关证照;除税务部门收取定额税外,各有关职能部门收取的有关费按低限减半收取;金融机构予以必要的资金贷款支持;建委、国土部门在建设、规划和土地使用上尽可能简化手续,快速办理,并出资设计图纸,给农民在新建农家乐时提供参考。

其二,突出文化与科技特色。在科技上,建设自控玻璃温室,运用高科技手段进行工厂化蔬菜种植,生产绿色蔬菜,引起市民好奇,自发前来观光。并在连片的农家乐区,设立农史馆、园林示范区、中国式高科技无地栽培农业新品种展示等,给游人增加科技兴农、科技兴林知识。





其三,讲求传统与现代相结合的二元特性。传统的牛拉犁、水推磨、踩水车、石舂米、家织布等与现代的栽秧不用插、点灯不用油(沼气)养蚕不用簇(纸板方格)等有机结合,共同构筑起协调一致的观光农业的文化内涵体系,互补开发,这对于城市居民和热衷于中国农耕文化的外国游人,都有不小的吸引力。

其四,让游客参与农事活动,进行实际操作。不少农家乐除有“自摘果园”外,还增添有“插秧割稻”、“种花实习”、“果树嫁接”、“识花认果”等内容,让游人亲身劳作,对城市居民,尤其是青少年有吸引力。农家乐发展到这一阶段,已不再限于观光和“吃农家饭”和购物了。

其五,培养人才,搞好服务,从“软件”上,通过各种途径吸引人才和利用办培训班形式培养一批经营管理人员和科技、维修等专业技术人员;从“硬件”上,建立和完善基础设施,搞好“六大要素”即吃、住、行、游、购、娱的配套建设,改变仅供观光的单一性,作好参与、度假、耕作以及旅游纪念品开发等的全套服务工作。

周兴荣的“云盘山休闲观光园”之所以办得有声有色,长盛不衰,形成“消费井喷”,除了他的开拓精神、与时俱进外,就是各级各相关部门的支持,为其创造了良好的外部环境。愿各地的农家乐都能成“星级”,在观光农业中担纲主角。



## 种养结合致富路

“生命在于奋斗，为自己的理想而奋斗”。这是许多有志之士的座右铭。漫漫人生路，对于年轻人来说，走入社会只是踏上人生路的开端，怎样走完以后的历程呢？平平淡淡、庸庸碌碌地过完一生吗？我们所应该做的是珍惜每一寸光阴，充分体现自己的人生价值，让生命折射出绚丽的光泽。

黄勇，一位普普通通、执著进取的农村青年。他为了实现自己的理想，不断地追求着、奋斗着，曾有过失意，经历过失败。在哪里跌倒就应该在哪里爬起来，彩虹总是出现在风雨之后。光阴似箭，日月如梭，黄勇成功了，凭着他的执著的精神，成了当地有名的小康致富能手。

黄勇出生于四川省绵阳市涪城区一个贫苦的农民家庭。当时的杨家镇阳寺村是一个贫穷、落后的小村，许多村民连饭都吃不饱，富裕对于他们来说，就像水中的月亮，可望而不可即。由于家境贫寒，黄勇初中毕业没能考上高中，便留在家中务农，成了一名地地道道的农民。阳寺村全村的农民依靠传统农业技术种着粮食作物。一家人百般劳累，一年出头除了上交给国家、集体的税粮外，家中剩下的粮食仅够全家人的口粮。而黄勇却还有两个弟弟在读书，需要交学费和生活费，家里也需要改善一下生活。

1986年秋天，黄勇到江油龙凤镇的葡萄研究协会学习葡萄栽培管理技术。学完后，他没有马上回家，而是跟着协会的





农  
林  
也  
能  
种  
大  
钱

7

一个理事和熊廷龙一起到沉沉去看那里的葡萄种植，同时也向当地的果农学习种植技术，不断地丰富自己的知识。技术学到后，1987年6月我便在家中开始实践自己所学的知识，在房前屋后试种了300多株葡萄。但由于技术不过关。1988年未能投产，村里许多人见了便闲言闲语：“看他瞎折腾些啥，这破藤还能结金子吗？”家里人也劝我说：“咱就这穷命，土圪垯里还能抱啥金娃娃？算了，孩子，还是老老实实地种祖宗留下的地吧！”面对失败和周围人蔑视的眼光，黄勇心里很矛盾，差点打了“退堂鼓”。

1988年秋，他外出求教，学得十分专心，经过努力终于学到了一整套葡萄种植管理技术。种葡萄的每一个环节，每一个细节，从肥水的保证到抹芽、去梢、枝条修剪、保花、保果、疏花、疏果再到防病治虫。苍天不负苦心人1989年，葡萄终于结果了，长势喜人，当年，仅种葡萄一项黄勇便获纯收入2000元。周围的流言蜚语没有了，乡亲们对我也刮目相看了。许多村民想跟我学种葡萄，于是我便毫无保留地介绍经验，热情地给他们作技术指导。在其后的5年里，我的纯收入达到每年4000元。

1993年，葡萄又获丰收。正当欣喜之余，意外的事却发生了。当时镇上种葡萄的人也多了，我们又都在葡萄过熟期采收，再加之杨家镇交通不便，信息闭塞，所以价钱不如从前。熟了的果实摘下来当天不处理完的，第二天便裂口烂掉。看着一家人的辛劳成果转眼间一文不值，黄勇苦苦思索着，终于悟出了一个道理：没有全面技术是不行的！没有科技永远也致不了富！

偶然的一次机会，黄勇看到柑橘和柚子果实大，味道正，

颜色好,耐贮存和运输。刹那间,眼前出现了我家小果园的光明前景,心中滋生了一个新的计划。

当时,虽然村内外出打工挣大钱的人也有,挣小钱的也多,但黄勇坚信土地是个聚宝盆,关键在于你如何去挖掘它。1996年,他承包了0.2公顷,将1995年育的枳壳苗600余株栽到果园内以嫁接良种柚。通过学习,开阔了视野,更新了观念,以市场为导向,不断引进优良品种。1997年开始,他又陆续引进福建官溪蜜柚、漳州柚、中江长安柚、垫江的红心柚、白心柚,美国强德勒红心柚、长寿沙田柚等品种共500余株。1998年,在党委、团委的支持下,黄勇又承包了一口0.6公顷的鱼塘,并计划将果园和鱼塘合起来再养些鸡、鸭、猪,建成一个综合种养小区,做到立体养殖。

在各方面力量的支持下,黄勇将0.2公顷果园对调到鱼塘周围,同时扩大到0.4公顷,投资2万元将新购果苗及原有的果苗果树全部移植到各个果园中。2000年春天,开始在鱼塘上建能养猪10~20头的猪舍,猪粪养鱼,塘泥肥园,综合循环利用。综合利用的种养小区能节约资金5000元左右,同时也节省了大量的劳动力。待全部果树挂果,鱼塘采取精养,提高产量,加上养猪可望获利5万元。

## 红心柚的栽培

强德勒红心柚,是从1979年美国赠送给北京农业大学的19个柚品种中选出的一个杂交品种,在南方一般10月成熟上市,从中国农科院柑橘研究所购回接穗嫁接繁殖栽培。其优质丰产栽培技术如下:





## 一、柚园土、肥、水管理

### (一) 土壤深翻

深翻改土的时间，一般在根系生长高峰之前进行，以秋季9~10月为宜。深翻时如伤断较大的粗根，应将断根剪平，以利发新根。深翻的深度为80~100厘米，可逐年隔行进行深翻。每株深翻时结合施农家肥20千克，绿肥杂草40千克，过磷酸钙0.5千克。埋肥时，肥料与土壤充分混合，表土放底层，底土放表层，最后覆土高出地面约10厘米，以免积水。

### (二) 柚园间作

幼龄柚园和未封行的成年柚园进行园地行间间作，增加土壤有机质，培肥地力，在早期柚园尚未投产或产量较低时，还可以短养长，增加经济效益。

间作物应不与柚树争肥争水，不影响柚的生长发育。生产上柚园间作忌种向日葵、玉米、高粱、小麦等高秆作物；也不宜间作深根作物及藤本作物，以及与柚有共同病虫害的作物。间作物可选种蔬菜及豆科绿肥，如肥田萝卜、蚕豆、紫花苜蓿等。间作物以逐年轮作为宜，并随柚树长大，逐年缩小间作面积。

具体做法是：8~9月施基肥后，待园内新的杂草长至10厘米左右时，每667平方米撒苜蓿草种子1.5千克。由于杂草的遮荫保湿作用，苜蓿草很快萌发生长，这是旱地种植苜蓿草的关键。冬季杂草枯死，又为苜蓿草起防寒作用。开春后，苜蓿草迅速生长，覆盖园地而杂草不能繁生。4月中下旬苜蓿草结荚时，把苜蓿草拔起盖在树盘上，在其上点播豇豆。到6月下旬，豇豆又以苜蓿草为依托，覆盖全园，防旱保湿，土温不易升高。8~9月扩盘改土时，将两季绿肥、鲜藤蔓分层填