

速成

求人 兵法

QIUREN BINGFA

中石 编著

肯求人

善求人

广求人

■ 教你求人的全套学问
■ 训练你求人的厚黑本领
■ 指引你求人的最佳路线
■ 传授你求人的实用战法



万事不求人——无可奈何的大话
事事要求人——不折不扣的现实

中国对外经济贸易出版社

速成

求人兵法

QIUREN BINGFA

中石 编著



中国对外经济贸易出版社

图书在版编目(CIP)数据

速成求人兵法/中石编著. - 北京:中国对外经济贸易出版社,1998.5

ISBN 7-80004-642-7

I.速… II.中… III.人际关系—通俗读物 IV.C912.1

中国版本图书馆 CIP 数据核字(98)第 11111 号

速成求人兵法

中石 编著

责任编辑 何力

*

中国对外经济贸易出版社出版

(北京安定门外大街东后巷 28 号)

邮政编码:100710

新华书店北京发行所发行
北京昌平百善印刷厂印刷

*

850×1168 毫米 大 32 开本 16 印张
350 千字 1998 年 5 月第 1 版 1998 年 5 月
第 1 次印刷 印数:10000 册

ISBN 7-80004-642-7
Z·57

定价:24.80 元

前 言

“万事不求人”——不折不扣的大话！

“事事要求人”——无可奈何的现实！

当今社会，不求人办事是不可能的，所谓“万事不求人”只是一种神话而已，在现实生活中是不存在的。而求人办事难，也是实情。

既然有求于人，就难免在别人面前自觉低人一等，少不了看人脸色，讨好别人。而更倒霉的可能是事办不成，白白地浪费了精力，浪费了表情，浪费了车马费。碰个软钉子还算不错，如果碰个硬钉子，撞了一鼻子灰，甚至鼻青脸肿，那就更惨了。

为了不碰钉子，有人总结出了“求人不难”的几条路子，即：“关系开道，金钱铺路，权势撑腰，骗术获胜”。也就是说，求人办事没有关系不成，不送钱不成，没权势不行，不骗人也不行。而有了以上四条，什么事都能办得成，求人办事就不难。

这话听起来好像很有道理，但事实并非如此。道理显而易见：如果你有了关系，有了金钱，有了权势，又干吗去求人呢？人们之所以要求人，就因为无关系、无金钱、无权势，又不想虚张声势，欺骗别人。

那么,在这种情况下,如何能做到求人办事不难呢?

第一,难不难,首先得过心理这一关。

既然人生不能不求人,倒不如理直气壮去求人,求人也求得潇洒、舒坦,求人不必虚张声势,谎话连篇,但是也不必灰溜溜地乞哀告怜,任人奚落。同时,正如古人所说;“知己知彼,百战百胜”,摸清对手的心理底细,攻克对方的心理难关,也是求人成功的先决条件。

第二,难不难,要看你是否选择了最佳路线。

如今是专业社会,一尊菩萨管一个庙。到处烧香拜菩萨,未必能办成事,一定要摸清情况,让能作主的人作主。俗话说:“晴天留人情,雨天好借伞”,平时有没有“好人缘”,对于成功与否也起着至关重要的作用。

第三,难不难,看你是否善于语言攻心。

有些人求人办事,总认为被求者一定神通广大,办什么事金口一开,大笔一挥就成。实际上远非如此。每个人都有自己的难处和顾虑,你如果能分担、理解这种难处,用巧妙的语言激发其慷慨相助的热情,化解其内心的矛盾和顾虑,求人就容易得多。

第四,难不难,看你是否掌握了相应的策略。

社会有如战场,需要心思敏捷,头脑灵活。那种冒冒失失、赤膊上阵的莽撞行为不会有任何好的结果,只会招致别人的反感和厌恶。反之,认准对象,把握时机,区别情况采取策略,巧妙周旋,即使不一定大获全胜,也会有意想不到的收获。

第五,难不难,看你礼节周到不周到。

中国是“礼仪之邦”,有几千年的传统,说话办事,必须“礼”字当头。何况有求于人,要别人为你付出精力,耗费心血,有时还要付出额外的代价,你更应当以礼相报。中国人常说:“受人滴水之恩,必以涌泉相报。”这句话绝不只是面子上的事情,说说而已

的。

第六,难不难,看你能不能避免人际交往中的误区。

当今社会,贪得无厌、过河拆桥等等狭隘自私的心理和行为日益严重,污染了纯洁的人际关系,简直令正人君子提心吊胆,不知所措。要想达到求人的目的,对于这些伤害人与人之间感情的做法,不能不小心谨慎。

.....

当今社会,提倡“人人为我,我为人人”。人与人之间的相求相助是大家共同走向成功的必备条件。在社会变化日趋激烈的今天,求人者生,不求人者死。只有肯求人、广求人、善求人,才能应付各种复杂的局面。因此,从某种意义上说,求人就是求生存。

本书从求人这一生活中的难题入手,将求人过程中所涉及的方方面面概括为:求人摸心理、求人靠关系、求人凭口才、求人讲策略、求人重礼节、求人知忌讳,生动地总结了求人的各种原则、方法和技巧,同时讲述了当你作为被求者时所应采取的态度和对策。它是迄今为止最全面、最完整地解答求人中的各种难题的一部决策宝库、一部帮助你在复杂的人际关系中出奇制胜的实战兵法。

本书——

教你求人的全套学问、

训练你求人的制胜本领、

指引你求人的最佳路线、

传授你求人的实用战法。

目 录

前 言 (1)

第一章 求人靠内功

一、求人：胆子小了不行 (1)

1. 不入虎穴，焉得虎子 (1)
2. 做个真汉子 (4)
3. 死马权当活马医 (7)

二、求人：脸皮薄了不行 (10)

1. 叫化子三天羞 (10)
2. 拿出钻裤裆的气概 (12)
3. 把冷板凳坐热 (14)

三、求人：没有耐心不行 (17)

1. 常怀不测之心 (17)

2. 心急吃不成热豆腐 (19)
3. 火到猪头烂 (23)

四、求人：太死心眼不行 (25)

1. 求人不能“一根筋” (25)
2. 调整你的“期望值” (27)
3. 真的没希望了吗？ (31)
4. 自己的梦还得自己圆 (32)

第二章 求人讲策略

一、车轮战法 (35)

1. “泡”出名堂来 (35)
2. 叫他无处藏身 (41)
3. 不到黄河心不死 (46)

二、地道战法 (48)

1. 不能“一棵树吊死” (48)
2. “枕边风”法力无边 (50)
3. 让“皇帝”、“公主”作主 (55)
4. 寻找突破口，拿到“通行证” (57)

三、眼泪战法 (62)

1. 人心都是肉长的 (62)
2. 告状求人，光哭不顶用 (66)
3. 下跪——要命的手段 (70)

- 四、激将战法** (72)
1. 戳到他痛处 (72)
 2. 是骡子是马牵出来遛遛 (76)
- 五、糖衣战法** (79)
1. 给他点儿甜头尝尝 (79)
 2. 话说在明处,钱花在暗处 (82)
- 六、媒婆战法** (85)
1. 媒婆一张嘴,美杀儿多郎 (85)
 2. 利用攀龙附凤之心 (90)
- 七、隐身战法** (93)
1. 央求不如婉求,劝导不如诱导 (93)
 2. 钻进铁扇公主的肚子里 (95)
 3. 借人口中言,传我心腹事 (97)
- 八、泼皮战法** (99)
1. 死猪不怕开水烫 (99)
 2. 马王爷究竟几只眼? (102)
 3. 不知深浅别下水 (105)
- 九、磁石战法** (107)
1. 空手如何闯江湖 (107)
 2. 吊他的胃口 (112)
 3. 皇帝不急太监急 (114)

十、烟幕战法	(117)
1. 小人的杀手铜	(117)
2. 揣着明白装糊涂	(119)

第三章 求人摸心理

一、出门观天色,进门看脸色	(122)
1. 注意他的体态相貌	(123)
2. 关心他的衣着打扮	(129)
3. 摸透他的性情爱好	(139)
4. 观察他的神情举止	(145)
二、求人攻心十二法	(154)
1. 出马一条枪,给他个好印象	(154)
2. 见面时间长不如见面次数多	(155)
3. 制造机会,小心向他靠拢	(156)
4. 钻到对手的胳肢窝下去	(157)
5. 你等他,别让他等你	(158)
6. 把愉快的心情传染给他	(159)
7. 稳住自己的阵脚	(160)
8. 利用彼此共同的兴趣	(161)
9. 竖个梯子让他爬	(162)
10. 找准人心中的“开关”	(165)
11. 把“请愿”变为“情愿”	(168)
12. 调整目标,适当让步	(169)

第四章 求人凭口才

- 一、花花轿子人抬人 (172)
 - 1. 摸透人性 (172)
 - 2. 该拍就拍 (174)
 - 3. 恰到好处 (176)

- 二、到什么山上唱什么歌 (179)
 - 1. 学会看人说话 (179)
 - 2. 知己知彼,百战百胜 (182)
 - 3. 千万不可犯忌 (184)
 - 4. 瞄准靶子再放箭 (186)

- 三、教你做一篇“求人八股文” (188)
 - 1. “未成曲调先有情”——求人的备战阶段 (190)
 - 2. “曲径通幽处”——求人的进攻阶段 (199)
 - 3. “咬定青山不放松”——求人的相持阶段 (211)
 - 4. “润物细无声”——求人的告捷阶段 (217)

- 四、求人口才二十一诀 (221)
 - 1. 大大方方说 (221)
 - 2. 没话找话说 (222)
 - 3. 兜个圈子说 (222)
 - 4. 有话慢慢说 (224)
 - 5. 顺着性子说 (224)

6. 凭着良心说	(225)
7. 好处及时说	(226)
8. 拣好听的说	(227)
9. 混热了再说	(228)
10. 探问口气说	(229)
11. 趁热打铁说	(229)
12. 巧接话茬说	(230)
13. 由浅入深说	(231)
14. 将心比心说	(232)
15. 多听对方说	(233)
16. 别老让他说	(234)
17. 你来替他说	(234)
18. 方便时再说	(235)
19. 丧气话少说	(235)
20. 不该说不说	(236)
21. 不该这么说	(237)

第五章 求人跑关系

一 人到用时方恨少	(239)
1. 学点儿蜘蛛的本事	(239)
2. 拓展关系五大要诀	(244)
3. 构筑最佳关系结构	(246)
4. “圈子”越大越好	(250)
5. 画一张“求人联络图”	(255)

二、人缘好,吃得饱 (258)

1. 给你的人缘打打分 (258)
2. 做一个“吃得开”的人 (261)
3. 掌握“人际科学定律” (266)

三、“贵人”就在你身边 (270)

1. 在家靠父母,出门靠朋友 (270)
2. 同学少年,书生意气 (272)
3. 不是一家人,不进一家门 (274)
4. 亲不亲,故乡人 (278)
5. 宰相门前七品官 (280)

四、晴天留人情,雨天好借伞 (284)

1. 不要临时抱佛脚 (284)
2. 珍惜每一点缘分 (285)
3. 别忘了“感情投资” (287)
4. 放长线,钓大鱼 (288)
5. 不要得罪朋友 (290)

第六章 求人知忌讳

求人八不该 (293)

1. 见佛就拜,病急乱投医 (293)
2. 用人朝前,不用人朝后 (300)
3. 强人所难,咬人不撒嘴 (307)
4. 东张西望,脚踩两只船 (313)

- 5. 贪得无厌,登鼻子上脸 (317)
- 6. 过河拆桥,翻脸不认人 (323)
- 7. 没脸没皮,有奶便是娘 (327)
- 8. 求人成瘾,见便宜就捞 (333)

第七章 求人重礼节

一、有“礼”走遍天下 (340)

- 1. 给人一张笑脸 (345)
- 2. 管住嘴巴,竖起耳朵 (347)
- 3. “通名报姓”中的学问 (349)
- 4. 不必忙着递烟 (351)
- 5. 电话求人的礼貌 (354)
- 6. 做受人欢迎的宾客 (358)
- 7. 应酬,别忘了目的 (364)
- 8. 一缕温情表寸心 (365)
- 9. 求人常用客套话 (368)

二、送礼有“门道” (369)

- 1. “礼多不打人” (369)
- 2. 条条大道通罗马 (375)
- 3. 礼轻情意重 (378)
- 4. “打狼”何必“舍孩子”? (383)
- 5. 懂一点“送礼心理学” (387)

三、酒桌上喝出交情来 (393)

1. 应当这样邀请客人 (395)
2. 酒桌上的礼节 (397)
3. 点点滴滴见殷勤 (402)
4. 不一定非得“撮一顿” (406)

第八章 当你被人求

一、救人一难，胜造七级浮屠 (408)

1. 帮人就是帮己 (408)
2. 雪中送炭真君子 (411)
3. 人情帐户的收支平衡 (413)

二、为人办事八忌 (417)

1. 不要张口就许愿 (417)
2. 不要瘦驴拉硬屎 (421)
3. 不要吃人家嘴短 (430)
4. 不要替人背黑锅 (439)
5. 不要被人当枪使 (442)
6. 不要说话不算数 (446)
7. 不要好心帮倒忙 (452)
8. 不要让小人得意 (453)

三、说“不”的艺术 (459)

1. 在拒绝中寻求理解 (459)
2. 区别观察善于敷衍 (465)
3. 让人有台阶可下 (468)

4. 不妨玩一回心眼儿 (470)
5. 给他点儿脸色 (471)
6. 找个“挡箭牌” (479)
7. 选个合适的“托儿” (484)

第一章 求人靠内功

一、求人：胆子小了不行

1. 不入虎穴，焉得虎子

“不入虎穴，焉得虎子”这一成语的来历是人所熟知的。它告诉我们，在关键时刻，做事情一定要有胆量。“胆大飘洋过海，胆小寸步难行”，没有一点胆量，做人将一事无成。

一位朋友原先是一位老实得近乎呆滞的人，两三年不见，可真是“非复吴下阿蒙”了。他下海赚了一大笔，而且有一位漂亮大方、品性俱佳的红颜知己。从他的介绍中得知，生意上的成功不必说，爱情上的胜利也是全靠了胆量二字：他现在的女朋友原先被另一个很有背景的子弟缠着，但她并不乐意。他再三思虑，把各种文明的和野蛮的报复手段都设想过了，但为了求得真爱，终于壮起胆子，豁出去了……几经波折，阴霾俱散，