

刘慧珠 编著

管理精英文库

36

从封闭走向开放

—— 企业涉外经贸合作实务



人民中国 出版社

从封闭走向开放

——企业涉外经贸合作实务

刘慧珠 编著

人民中国 出版社

责任编辑:董思博 赵向标

版式设计:周侃 金宁

封面设计:CI 出版策划中心

图书在版编目(CIP)数据

从封闭走向开放:企业涉外经贸合作实务/刘慧珠编著.

北京:人民中国出版社,1998.1

(管理精英文库;36/李罗力等主编)

ISBN 7-80065-608-X

I. 从… II. 刘… III. ①对外贸易—贸易实务—中国②企业—对外经济合作—中国—指南 N.F752.6

中国版本图书馆 CIP 数据核字(97)第 29478 号

· 管理精英文库 ·

李罗力 董晓阳 邓荣霖 主编

从封闭走向开放:企业涉外经贸合作实务

刘慧珠 编著

人民中国出版社出版

(北京车公庄大街 3 号)

北京市朝阳区仰山印刷厂印刷

850×1168 毫米 1/32 开 8.5 印张 200 千字

1998 年 3 月第一版 1998 年 3 月第一次印刷

印数:1—5000 册

ISBN 7-80065-608-X/Z · 087

全书定价:2580.00 元(共 100 册)

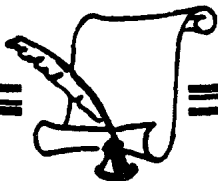
管理精英宣言

我是不愿选择去做一个普通的人。
如果我能够做到，我有权成为一个
不寻常的人。我寻找机会，但我不寻求
安宁。我不希望在国家的照顾下成为一
名有保障的市民，那将被人瞧不起而使
我痛苦不堪。

我要做有意义的冒险。我要梦想，
我要创造，我要失败，我更要成功。

我绝不用人格来换取施舍；我宁愿
向生活挑战，而不愿过有保证的生活；
宁愿要达到目标时的激动，而不愿要乌
托邦式毫无生气的平静。我不会拿我的
自由去与慈善作交易，也不会拿我的尊
严去与发给乞丐的食物作交易。我决不
会在任何一位大师的面前发抖，也不会
为任何恐吓所屈服。

我的天性是挺胸直立，骄傲而无所
畏惧，勇敢地面对这个世界。所有的这
一切都是一位企业家所必备的。



目 录

涉外经济合作的理论与合作形式

一、对外劳务合作和承包工程 (3)

☐ 对外劳务合作 (3)

☐ 国际承包工程 (5)

二、对外加工装配与补偿贸易 (8)

☐ 加工出口 (8)

☐ 装配生产 (10)

☐ 补偿贸易 (11)

三、合资经营与合作经营 (15)

☐ 中外合资经营企业 (15)

· 从封闭走向开放——企业涉外经贸合作实务 ·

- ☐ 中外合作经营企业 (16)
- ☐ 中外合作开发 (21)
- ☐ 外商独资经营企业 (22)

四、国际租赁 (25)

- ☐ 国际租赁的基本方式 (25)
- ☐ 国际租赁的优点 (27)

五、其它形式 (29)

- ☐ 许可证贸易 (29)
- ☐ 咨询服务 (31)
- ☐ 交钥匙工程 (33)
- ☐ 跨国公司 (33)
- ☐ 海外直接投资 (35)

外资企业

一、外资企业的特点 (41)

- ☐ 设立外资企业的条件 (41)
- ☐ 国家禁止或者限制设立外资企业的行业 (42)
- ☐ 外资企业的法人资格 (42)

- ☐ 外资企业的法人地位 (44)
- ☐ 外资企业的类型 (44)
- ☐ 外资企业的期限、组织形式和组织机构 (45)

二、外资企业的申请和审批程序 (46)

- ☐ 申请程序 (46)
- ☐ 审批程序 (49)
- ☐ 主管部门 (51)

三、外资企业的经营管理 (52)

- ☐ 投资总额与注册资本 (52)
- ☐ 出资方式与缴付出资的期限 (53)
- ☐ 用地及其费用 (56)
- ☐ 企业最高权力机构 (57)
- ☐ 职工招聘 (59)
- ☐ 物资采购 (60)
- ☐ 产品销售 (63)
- ☐ 纳税义务 (64)
- ☐ 接受检查和监督 (65)

中外合资企业

一、申请程序 (71)

☐ 初步立项 (71)

☐ 正式立项 (73)

二、审批程序 (78)

☐ 审批机关及其权限 (78)

☐ 需要审批的正式文件 (80)

☐ 领取批准证书 (81)

☐ 领取营业执照 (82)

中外合作企业

一、合作企业的特点 (87)

☐ 契约式的企业 (87)

☐ 灵活简便,适应性强 (87)

☐ 联合管理机构 (89)

☐ 先行回收投资 (90)

二、合作企业的审批程序 (92)

- ☐ 审批时限 (92)
- ☐ 审批项目类型 (92)
- ☐ 审批内容 (93)
- ☐ 审批机关 (93)
- ☐ 登记办法 (94)

三、合作企业的经营管理 (94)

- ☐ 场地使用权管理 (95)
- ☐ 资源开采权管理 (97)
- ☐ 外汇管理 (99)
- ☐ 进口自用轿车的审批管理 (100)

国际贸易实务

- ☐ 国际商品和准国际商品 (105)
- ☐ 交货共同条件及主要内容 (105)
- ☐ 我国国际贸易海上救助契约的具体规定 (106)
- ☐ 西欧共同市场 (107)
- ☐ 如何在合同中订立外汇保值条款以减少外汇风险 (108)
- ☐ 国际货币基金组织 (109)

• 从封闭走向开放——企业涉外经贸合作实务 •

- ☐ 世界银行 (110)
- ☐ 特别提款权 (111)
- ☐ 最惠国待遇 (111)
- ☐ 常见的世界商品价格指数 (112)
- ☐ 目前主要的国际贸易惯例 (112)
- ☐ 目前主要的国际贸易公约 (113)
- ☐ 直接标价法和间接标价法 (114)
- ☐ 美元区与法郎区 (115)
- ☐ 办理出口保险 (116)
- ☐ 出口商以西班牙文宣誓 (117)
- ☐ 信用证统一惯例 (118)
- ☐ 汇票制作 (118)
- ☐ 发票制作 (119)
- ☐ 审证外贸企业 (119)
- ☐ 履行进口合同 (120)
- ☐ 汇票中的“对价条款”、“出票依据” (121)
- ☐ 装货单和大副收据 (121)
- ☐ 集装箱运输的主要路线 (122)
- ☐ 平衡税与反倾销税 (123)
- ☐ 进口商以全额结汇对出口商的影响 (124)
- ☐ 如何争取国外订单 (124)
- ☐ 如何取得国外厂商资料 (125)

- ☐ 转口贸易 (125)
- ☐ 加工贸易 (126)
- ☐ 买卖契约的案例分析 (127)
- ☐ 三角贸易下如何办理信用证 (129)
- ☐ 银行与信用证的关系 (130)
- ☐ 本票与汇票 (132)
- ☐ 买汇、押汇、承购汇票 (134)

国际市场行情分析

一、国际市场行情调查 (137)

- ☐ 国际市场行情调查的概念 (137)
- ☐ 国际市场调查的内容 (139)
- ☐ 国际市场调查的类型 (143)
- ☐ 国际市场行情调查的程序 (145)
- ☐ 国际市场行情调查的方法 (149)
- ☐ 国际市场行情调查中常遇到的问题 (158)

二、国际市场行情指标分析 (163)

- ☐ 世界经济行情指标分析 (164)
- ☐ 世界商品市场指标分析 (182)

• 从封闭走向开放——企业涉外经贸合作实务 •

三、国际市场行情预测 (199)

- ☐ 国际市场行情预测的性质和特点 (200)
- ☐ 国际市场行情预测的种类 (203)
- ☐ 国际市场行情预测的基本程序 (203)
- ☐ 国际市场行情预测的基本方法 (209)

四、当代国际市场态势分析 (222)

- ☐ 国际市场宏观格局分析 (222)
- ☐ 国际市场微观格局分析 (233)

《从封闭走向开放——企业涉外经贸合作实务》

涉外经济合作的 理论与合作形式



我国对外承包公司跻身国际市场，
并求得发展，必须坚持“守约、保质、薄
利、重义”的经营原则。

涉外经济贸易合作的战略目标需要通过一定的经营形式才能实现。涉外经营贸易合作有多种形式,这些形式大部分是国际上通行的,也有根据我国实际需要和可能产生的。各种形式都有其功能、利弊和适用条件,重要的是要进行比较研究、科学评价、正确选择。采取何种形式不仅与企业涉外经营贸易合作战略有关,还与一个国家或一个地区的社会经济发展水平有关;不仅要考虑国内条件,还要考虑国际环境与外商的具体条件。

一、对外劳务合作和承包工程

☐ 对外劳务合作

劳务是一种服务活动,它不仅包括工人提供的生产劳动服务,还包括科技和管理人员提供的诸如工程设计、测量、施工、医疗卫生、金融保险、企业管理等方面的服务。对外劳务合作是指由我国按合同规定,向缺乏劳动力的一些国家和地区提供劳务人员,到境外去工作一段时间后再回国,以获取劳务报酬。劳务输出是国际间经济合作的一种普遍形式,不仅发展

·从封闭走向开放——企业涉外经贸合作实务·

中国家,就是发达国家都在搞劳务输出,目前全世界劳务输出量约有 2000 万人。有些国家因劳务输出而取得的经济收入相当可观,甚至不亚于其商品出口总额。我国劳动力资源丰富,劳务出口潜力很大,是一项长期性的事业,只要组织管理得好,对外劳务合作是大有可为的。它既有利于促进经济发展,提高人民生活水平,又可以加强同世界各国人民,特别是第三世界各国人民的友好合作。过去在“左”的思想影响下,我国劳务输出发展缓慢。自 1979 年以来,劳务输出才有了较大的发展,派往国外的劳务人员明显增加,到 1988 年底止,已与近百个国家和地区签订了 4088 份合同,合同总金额 16.94 亿美元,累计完成营业额 11.2 亿美元。但总的说来,这项工作还是起步晚、水平低、收入少。为了进一步扩大劳务输出,争取同更多的国家和地区签订劳务合作合同,可以采取多种方式对外提供劳务人员,如:按合同要求成建制地派遣劳务人员;通过民间或半官方机构有选择地派遣劳务人员;允许外国公司在一定条件下自行招聘;允许符合规定条件的人员自愿出国谋生等。所有派往国外的劳务人员应具有一定的政治觉悟和业务能力,身体健康,能胜任本职工作。国家有关部门要制定对外劳务合作的法规或条件,简化出国审批手续,建立健全劳务出口的管理机构,掌握国际劳务市场动态,研究和制定劳务出口的方针政策,协调劳务出品的各项工作,加强职业培训,提高劳务人员素质。

□ 国际承包工程

国际承包工程是指一国的承包公司(承包商)承办和完成外国发包单位的建设项目。承包业务包括:工程项目设计、设备供应、物资采购、建筑安装、施工建设、技术转让、咨询服务、劳务合作、人员培训等。发包单位一般是发展中国家的政府机构或国营企业,也可能是国际组织或私人业主。承包商可以是一个国家的一家公司,也可以是几个国家多家公司组成的集团。

我国的对外承包业务是由各对外承包公司承担的,它是我国劳务出口的一种主要形式。自 1979 年以来,我国对外承包工程和劳务合作发展迅速,到 1988 年底止,各对外承包公司已在 125 个国家和地区开展业务,共签订承包工程和劳务合作合同 7534 份,合同总金额 105.95 亿美元,累计完成营业额 60.9 亿美元,其中,对外承包工程共签订合同 3446 份,合同总金额 89.01 亿美元,累计完成营业额 49.7 亿美元。对外承包工程使我国一批公司打入了国际市场,带动了国内一部分机电产品和建筑材料的出口,扩大了劳动就业和增加了国家的外汇收入。

对外承包工程要求严、期限紧、投资多、风险大,国际市场竞争激烈。我国各对外承包公司跻身于国际市场,并求得发展,坚持“守约、保质、薄利、重义”的经营原则,努力提高经营