

张永峰 编著

# A<sup>+</sup> Good to Great

# 法则

富翁们不可告人的秘密

The Law of A<sup>+</sup>  
迈向成功的关键智慧

阿尔·B·哈伯德 原著  
甘肃文化出版社

The Law of A<sup>+</sup>

A<sup>+</sup>法则

——怎样成为一名富翁

张永峰 编著

甘肃文化出版社

责任编辑：管卫中  
装帧设计：阿 春

**图书在版编目 (CIP) 数据**

A<sup>+</sup>法则/张永峰编著. —兰州：甘肃文化出版社，  
2003.4  
ISBN 7-80608-783-4  
I. A... II. 张... III. 商业经营—基础知识 IV.F 715  
中国版本图书馆CIP数据核字(2003)第023928号

**A<sup>+</sup>法 则**  
**怎样成为一名富翁**

张永峰 编著

---

出版发行：甘肃文化出版社 社 址：甘肃省兰州市庆阳路230号

邮 编：730030 电 话：0931-8454240

印 刷：北京市朝阳区经纬印刷厂

厂 址：北京市朝阳区五南路 邮 编：100101

---

开本：850×1168毫米 32开 印张：8.25 印数：0-10000

版次：2003年4月第1版 印次：2003年4月第1次印刷

---

ISBN 7-80608-783-4

---

定价：19.80元

写这本书的人肯定具有魔力，因为他说了我想知道的所有秘密。我将珍视这些创富的黄金法则。我相信，不做总统，也可做富豪。

—— 美国前总统克林顿

**谨以此书献给**

**我的太太阿尔·B·爱丽斯  
和我的孩子阿尔·B·伯特**

## 中文序

# 思考 + 努力 = 创富

1899年阿尔·B·哈伯德写就了不朽名著《人类的弱点》，书中所推崇的关于敬业、忠诚、勤奋的思想观念影响了一代又一代人，一个国家又一个国家。随后，哈伯德将这一思想观念提升到创富理念的高度，写就了又一成功佳作《A<sup>+</sup>法则》。“A<sup>+</sup>法则”涵盖众多创富新理念，其中最为精辟的概括是：思考+努力=创富，即创富理念加勤奋努力，才是创富成功的根本。

记得有这么一个故事：

以前有一位著名的科学家珀尔，他每天都到实验室呆上三四个小时，然后就离开了。他有好几个学生，其中有一个学生名叫迈克尔，他特别勤奋，几乎天天都是在早晨六点到实验室，一直工作到凌晨一两点。

有一次，珀尔在凌晨一点有事到实验室去，正看见迈克尔专心地在做实验。于是他走过去对迈克尔说：“你每天都是这样，在

这儿主要做些什么呢？”

迈克尔见老师问他，连忙回答道：“我天天在做实验！”

“嗯，你天天如此，只是专心工作，有没有思考的时间？”

“哦……”迈克尔脸色变红了。

“其实，你是一个勤奋的学生，但是你却没有留下时间思考，总有点缺失。一个事业的成功，不仅仅在于努力，而是在于努力和思考的结合。”

迈克尔听见老师的话，陷入了沉思，后来他改变了自己的做法，终于成为诺贝尔奖得主。

中国有句话也曾提到：“学而不思则罔，思而不学则殆。”只有学思结合，才能有所创新，有所突破。万物皆同理，创富也不例外，综观当今社会，想创富的人很多，也表现得很急切，无奈他们长期以来陷入创富的误区，一味地追求外在的努力形式，而无视创富理念的学习，到头来能成了富翁的则寥寥无几。《A<sup>+</sup>法则》就是弥补国内创富理念的缺失，并帮助国人由穷变富，由富变得更富。

只要你翻看《A<sup>+</sup>法则》，一条条鲜活的创富理念便闪进你的“穷脑瓜子”：自信自富、雄心招财、因欲望因目标而致富、巧用时间赢得金钱、借鸡生蛋的大举债大发财、变守为攻的逆向思维致富、构建个人的金流系统……当然本书的“理念”不是空洞的灌输，而是辅以众多成功大师的致富经典作为佐证，如卡内基、比尔·盖茨、泰德·特纳、迈尔克·戴尔、巴菲特、洛克菲勒等等。

王侯将相本无种，财富也没有固定的姓氏，贫苦也并非在你身上扎了根。在掌握了创富理念后，并付诸实践，你同样也可成为富豪。

相信自己，下一个富豪会是你！

## 中文译序

# 我所期望的

关于“ $A^+$ 法则”，我想告诉大家的是，它并不神秘，而是非常简单，在你读完这本书之后，你可以很清楚地领会到它的意思。

世上有穷困潦倒的人，也有富足有余的人，然而，穷困潦倒的人却愈加穷困，富足的人却愈加富足。这是为什么呢？

卡内基曾说：“你把我的财产都拿走，只要那些人不变，要不了几年，我仍然是卡内基。”是的，这句话看似简单，却道出了一个深刻的意涵，那就是要具有创富的理念。有了这个理念，自然什么事情都会好办。简单地说，那些希望成功的人，生命中会有一种法则，只要遵循它，就可以让我们征服那些看似无法逾越的障碍，而创造出奇迹。这种法则我们就叫它“ $A^+$ 法则”。它告诉我们，世上到处都是有才华的穷人，穷人之所以受穷，在于没有强烈的求富欲念和坚强的行动力。他们始终满足于自己的位置，而沾沾自喜。他们固执地认为目前的职务及财富可以给他们带来生

活上的保障。创业有巨大的风险，为自己工作不如为别人或政府工作安全。正是这种观念，使得他们固步自封，止步不前。因此，要想获得成功，必须克服这些陈旧的理念，树起新的创富理念。

在这个暂时硝烟平静的日子里，你最想要的成功是什么？赢得财富，成为世界上最幸福的人？是的，对于我们来说，这应该算是一个很大的成功。那么，你可以仔细地读一读这本小书，这本被我命名为“A<sup>+</sup>法则”的小书，也许它会给你提供一些帮助，而这一点，正是我所期望的。

*Elbert*

*Hubbard*

# 目 录

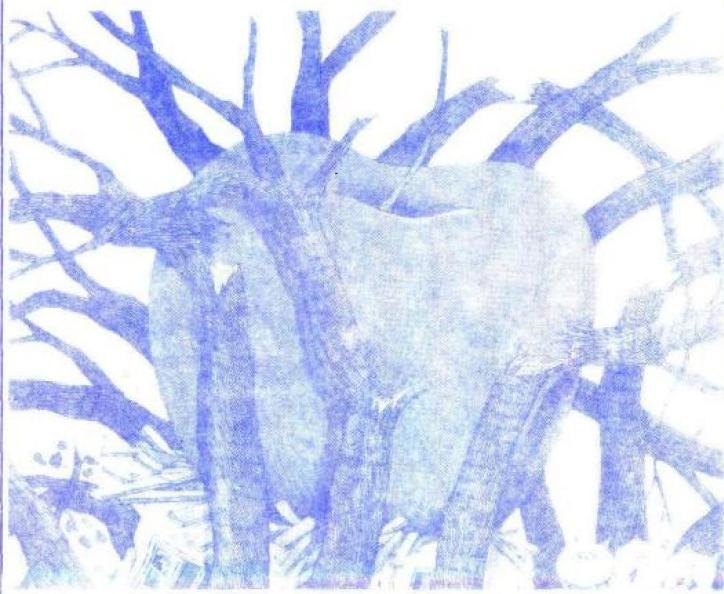
<b>法则一</b>	1
你想摆脱窘境吗	
正视贫困的原因，克服自卑心理 /3	
调动内在潜能，开放创富财商 /6	
<b>法则二</b>	13
做一个想当元帅的列兵	
只有不断提升自信力，才能捕捉更多的机会 /15	
只有不断强化潜意识，才会获得巨大的力量 /20	
只有不断完善创造机制，才会取得事业的成功 /25	
<b>法则三</b>	35
你是怎样思维的	
拥有创意的“钥匙” /38	
捕捉创意的“灵感” /45	

头脑中的金矿——创富思维 / 51
联想思维——引发灵感的火花 / 63
超前思维——决胜千里、运筹帷幄 / 68
逆向思维——突破常规、以奇制胜 / 72
法则四 81
我为什么原地踏步
学会请顾客花钱 / 84
创造出好的品牌 / 91
善于发现和培养市场 / 97
懂得吆喝自己 / 100
法则五 109
个子矮了，为什么不垫个凳子呢
用别人的钱生钱 / 111
借债是件坏事吗 / 113
把明天的钱挪到今天用 / 116
在秋天捡玉米 / 117
衣服穿破了就要扔 / 120
学会抽雪茄——犹太人的致富经 / 121
雪球是如何滚大的 / 125
巴比伦的七个点金术 / 130

法则六	143
坐以待毙，不如主动出击	
你的导航助手：商业资讯 / 145	
商机存在于你的“慧眼”及“创意”中 / 151	
该出手时就出手 / 155	
选用科技制高点 / 161	
法则七	173
你走了九十九步，为什么不再走最后一步呢	
查德威克现象与财富目标的确立 / 176	
确立财富目标的三大原则 / 182	
心动不如行动 / 185	
算计不到穷一时，计划不到穷一世 / 196	
把握财富增长的轨迹 / 200	
坚毅的人总会出头 / 204	
法则八	211
除了你自己，你还有什么呢	
“魅商”与“财商”是一对孪生姊妹 / 214	
把好你的每一笔开支 / 223	
寻找你自身应该克服的应该建立的 / 233	

**法则一：**

**你想摆脱窘境吗**



拿破仑语：

战斗在丛林中进行，我们习惯了穿破鞋，用小米加步枪打鸟。等鸟一窝蜂地飞走时，我们也跟着飞走。等到他们再聚时，我们可能不打，也可能只打一枪，其目的是为了得到一只肥鸟！

一个文盲和一个读过MBA的人，他们的创富理念绝对不会相同，文盲靠着勤劳，卖大力气，省吃俭用可以致富的，但他们永远只能富有，而永远不会成为富豪，因为他们有的只是传统的积攒意识，而没有研究新时代的创富理念。理念，是一种理性化了的意识，它能进入人的潜意识之中，潜移默化地指导人的行为。

### 正视贫困的原因，克服自卑心理

美国有句俗话叫“穷大手”，所谓“大手”就是花钱大手大脚，浪费铺张。人们不禁要问，为什么穷人还要这样呢？原因很简单，这是自卑心理的表现，越穷越怕别人瞧不起，所以，尽量在人前显出有钱的样子以掩盖自己的囊中羞涩。这种自卑心理很可怕，因为它不是积极的，而是消极的，颓废的，极容易让人产生自暴自弃的心理，从而失去了向上和奋斗的进取心。如果一个人贫穷，又有自卑心理、羞耻心理，那么对他的前途来说，无异于雪上加霜。

有一位朋友将他的房子以比预期低的价格出售了，为此他感到非常沮丧和难为情。为什么他会感到难为情呢？这件事情并没有影响到别人。失望是可能会有的，也许是对那些让他期许过高的人的愤怒；或者是生气自己不够现实；或者是太过贪婪。但这又关乎羞耻什么事呢？爱里克森的理论认为这是源于一种控制失败的感觉，使他自己感到创富无能。

当然，也有些人在丢失了自己和别人的钱之后表面上并不表现出愧疚之意。他们可能感到自己长大了，比别人更老练，更少受制约：“有所得必有所失。”他们可能是一种天生的挥霍者，但他们总能像从母亲口袋里偷钱的孩子一样找到借口：“这不公平，我没有别人买糖的零用钱。”实际上他们的行为类似婴儿遭受挫折的全能幻想，他们追寻一种幻想中的取之不尽的能源。

#### ☺ 穷人为什么受穷

首先，穷人没有强烈的求富欲望和坚强的行动力。

他们缺乏自信或缺少兴趣地说：“我永远也不会变富。”“钱并不重要，它不代表全部。”

第二，穷人的财务观念落后。