

十大富豪传记传奇丛书

海外华人十大富豪 传奇

主编 黄书泉

工商巨子的创业历程
人生百态
富豪大亨的生财之道
成功秘诀



十大富豪传记传奇丛书

海外华人十大富豪传奇

主 编 黄书泉
副主编 扬 刚

黄 山 书 社

(皖)新登字 05 号

海外华人十大富豪传奇

黄书泉 主编

十大富豪传记传奇丛书

责任编辑：董 任

封面设计：韦君琳

出 版：黄山书社

发 行：新华书店天津发行所

印 刷：安徽省巢湖地区印刷厂

开 本：850×1168 1/32

印 张：6.375

字 数：190000

版 次：1994 年 7 月修订 1 版 印次：1994 年 7 月第 1 次印刷

印 数：6000

标准书号：ISBN 7-80535-582-3/K·316

定 价：4.75 元

(本版图书凡印刷、装订错误可及时向承印厂调换)

内容提要

中国是世界上最会做生意的民族之一，海外华人富豪的成功便足以证明。

本书从众多的海外华人富豪中，选取了较有代表性、知名度较高的10位，运用文学传记手法，向您再现他们的风采，向您提供一个个华裔在国外经商发财成功的范例。

您从这些传奇般的故事里，不仅可以追寻海外华人富豪艰苦卓绝的创业历程，还可以从中获得兴办实业、经商致富的种种经验、方法、谋略。在中国走向市场、走向世界，人人都想“发财”的今天，本书对于一切欲在本国与异国土地上一显商业、实业身手的中国人，无疑是一部生动、深刻的“成功启示录”。

民国十大富豪传奇
台湾十大富豪传奇
香港十大富豪传奇
世界十大女富豪传奇

目 次 **海外华人十大富豪传奇**
●十大富豪传记传奇丛书●

致读者 黄书泉(1)

从小商贩到大富豪

——**印尼首富林绍良** 罗会祥(6)

●远涉南洋

●小贩生涯

●牟利军火

●丁香发家

●拓展实业

●人和业兴

●走向世界

●林氏王国

“正大”王国的主人

——**泰国正大卜蜂集团总裁谢国民**

..... 罗会祥(31)

●“正大”开基

- “正大”传人
- “三大主义”
- 播种故里
- 开拓疆土
- 背靠中国

多元经营大王的“神话”

——菲律宾“经济显要”陈永栽

..... 扬刚(47)

- 少年漂泊者
- “烟草大王”是这样诞生的
- “天高任鸟飞，海阔凭鱼跃”
- 进军啤酒业的挑战者
- 没有国界的“领地”
- 国宴上的客人

美国华人首富——王安..... 姜边(70)

- 不用功的好学生
- 幸运的洋博士
- 初出茅庐的创业者
- 不畏挫折的勇士
- 成熟的企业家
- 启示后人的成功者

印尼金融奇才——李文正 甘臻(98)

- 从小就想当银行家
- 他圆了自己的梦

- “栽培客户,就是壮大自己”
- “骑马找马”术
- 人才比金钱重要
- 他的目光注向中国

泰国金融界的“双子星座”

——陈弼臣、陈有汉父子

..... 沈晓富(112)

- 艰难时世
- 宏图初展
- 耀眼星辰
- 审慎让贤
- 青出于蓝
- 故国情怀

美国华人“钢铁大王”——谭仲英

..... 董震(134)

- 从留学生到推销员
- 从芝加哥到匹兹堡
- “在葬礼时买下公司,在婚礼时卖出企业”
- “这是一块骨头,也可能是一块肥肉”
- 不愿意接受采访的富豪

“丰隆”舵主——郭芳枫 周翔飞(144)

- 少小离家下南洋
- 打工生涯

- 这个时代需要什么
- 巨富的诞生
- 奇特的经营术
- 四个和尚有水喝

“亚洲糖王”——郭鹤年 周翔飞(162)

- 商贾世家
- “甜蜜事业”苦经营
- 广种“博”收
- 马中贸易的“领头羊”
- 马国首富,谦谦君子

华尔街“金融王子”——蔡志勇

..... 扬刚(180)

- 50 美元造就了一位“大师”
- 一怒之下当上了“华尔街王子”
- 华尔街不相信眼泪
- 1.4 亿美元的“身价”
- 华人金融大亨的遗憾

致读者·致读者·致读者

中国穷,但是中国人却很聪明。

其实,除了犹太人之外,中国人是最会做生意、最具有经商头脑、最懂得生财之道的。

谓予不信,海外华人富豪的成功便足以证明。

这里所说的“华人”,不同于早期在国外暂住或定居、但仍保留中国籍的“华侨”,而是指那些本世纪四、五十年代加入外国籍的华裔。他们主要分布在东南亚一带国家,少数在美国、西欧。与早期主要从事政治革命斗争的华侨(孙中山先生称华侨为“革命之母”)不同,他们主要活动在科技与经济领域,并在这些领域创立了丰功伟绩。这些人大多是来自广东、福建等沿海一带穷苦大众的后裔,起初以打工仔和“番仔”的身份踏上异国土地,此后经历了坎坷的生活道路,筚路蓝缕、卧薪尝胆,终于发迹,成为著名的科学家或企业家。特别是在东南亚一带的华人,他们积极参与了这些国家战后的经济恢复和发展,充分显示了自己的才华,许多人成为令全世界注目的实业家,成了亿万富豪。

他们同杨振宁、李政道等人一样，是中华民族的光荣，为中国人走向世界树立了榜样。

华人十分集中、产生了众多华人富豪的新加坡前总理李光耀曾说：

“只要我们保持自我，在生活中取得进步，海外的华人就会成为中国向前发展的一个强大的吸引力。我们就是活生生的例子，说明受中华文化思想熏陶的华人，所以能够取得巨大的成就，就是因为我们在不同的制度下工作。”（《世界华商大会致词》）

本书从众多的海外华人富豪事迹中，选取了较有代表性、知名度较高的十位，运用文学传记手法，向您再现他们的风采，向您提供一个个中国人在国外经商发财成功的活生生例子：

——“世界第六巨富”、印度尼西亚首富林绍良，14岁开始经商，在家乡当小面店老板。婚后远涉重洋，当过小贩、推销员，长达四、五年时间到处出卖苦力，受尽了磨难。不甘受穷，而又敢冒风险的他，终于抓住机遇，冒着枪林弹雨，穿过层层封锁线，做起军火生意和丁香生意，终成富豪。在苏哈托总统的关照下，他又由单纯经商发展到办实业和金融业，经过数年的惨淡经营，终于形成了一个兼有制造、商业、金融、印尼最大的实业财团——根扎那集团，他的名字传遍全世界……

——当今中国，享有最高知名度的外商要数泰国的“正大集团”。中央电视台每周一播的《正大综艺》，倾倒了亿万中国人。但你知道“正大”的主人是谁吗？了解他成为华人大富豪的事迹吗？

“正大集团”是当今东南亚最大的农工商牧一体化的企业，它经历了两代人的惨淡经营，到了今日的“正大”总裁谢国民手中，更加辉煌。被称为“华侨米丘林”的父亲谢易初奠基了“正大”基石，谢国民则由农业进入贸易、工牧，全方位高速度发展，终于走向世界。他又是第

一个赴中国投资的外商集团。投资巨款办“正大综艺”，便是他背靠中国这片广阔市场的举措之一……

——当他以菲律宾华人访华代表团团长身份出现在庆祝建国四十周年国宴上时，人们一下子就认出了他——菲律宾多元经营企业家、荣登“世界经济显要”榜的陈永栽。然而，你知道吗：五十年代初，他只是一名烟厂小童工。母亲蔡琼霞是对他一生影响最大的人。在母亲的激励和帮助下，他发奋图强，自办烟厂，很快成为菲律宾的“烟草大王”。以此为起点，他以大气魄、大投资驰骋在房地产、建筑、金融、化学、啤酒各个领域，并且走向世界，使自己的企业成为没有国界的领地。“只有不断地追求，才能有所建树”，凭着这一信念，他不断开拓着自己实业的新疆土……

——你不得不承认人的智商高低有区别：王安从小学到大学，都是一位不用功的优等生，两个学期便拿到了哈佛大学应用物理学硕士学位，16个月获得博士学位。但是，使王安闻名全球的是他的企业——“王安实验研究公司”。从一位科研工作者到大企业家，王安不仅依靠高智商、好运气，还依靠信念、毅力、精神、品德。凭借这一切，他的企业成为拥有3万多员工、30多亿美元投资的大企业，他本人成为美国华人首富、美国第五富豪，他是唯一获得美国“自由勋章”的华人……

——“长大一定要当个银行家。”他依靠自己百折不挠的奋斗，终于圆了儿时的梦，成为印尼最大的银行家、金融界奇才、印尼第二号富豪，他就是印尼华人李文正。回顾当初，他靠当杂工为生、以2000美元起家办银行，保守中寓有竞争、竞争中稳打稳扎，直至与林绍良合作，创办了印尼最大的私人银行——中央银行，他最感慨的是一个误传，使他进入金融界，从而改变了他的后半生道路……

——被称为泰国金融界“双子星座”、泰国最大的国际金融机构——“盘谷银行”董事长陈弼臣、总裁陈有汉父子，是华人推动东南亚地区经济起飞的典范。美联社称他们“曾协助把泰国战后经济导入了发展中世界的最高行列”。父辈的艰苦创业，子辈的继承创新，两代人的共同努力，在国际金融界托起了一颗耀眼的星辰！

——富豪大亨宁有种乎？！郭芳枫家境贫寒，小学三年级便被迫辍学，一卷草席、一床被单，陪伴他飘洋过海，手中捏着一张8元钱的半价船票……在新加坡这异国的土地上，他从当五金店小学徒开始，20岁成为公司经理，三十而立，他终于有了自己的人生舞台——“丰隆公司”。从此，这位勇敢、英明的舵主，驾驶着“丰隆”这只航船，在时代的大潮中、商贸的海洋里乘风破浪，终于登上了光辉的彼岸。“丰隆集团”成为亚洲最大的财团，“丰隆金融有限公司”成为新加坡三大金融公司之一，郭芳枫名列亚洲十大首富榜。谈起成功之道，他言简意赅地说：“做生意要有远大的眼光，配合时代需要。”……

——他苦心经营的是“甜蜜的事业”——制糖。是他，创办了马来西亚第一家制糖厂，并且投资大面积种植甘蔗，谱写了马国农业史上的新篇章。自产、自制、销售一体化的经营，使他的糖业不仅在国内独占风流，而且进入国际市场。他就是马国妇孺皆知的“亚洲糖王”郭鹤年。然而，他又不止是“糖王”，还是“面粉大王”、“木材大王”、“房地产大王”、“航运大王”、“饭店大王”……全方位的经营，使他成为马国首富，荣登马国十大企业家之首。作为卓越的国际性企业家与炎黄子孙的后代，他率先投资中国大陆市场，著名的北京“香格里拉”大饭店与“中国国际贸易中心”是他的两座丰碑。而真正的丰碑，是郭鹤年艰苦奋斗的人生经历：“辛勤耕耘所得的果实更加甜美”……

——也许谭仲英本来可以成为一名学者，也许他长期将当一名钢铁公司推销员，然而，美国“钢都”匹兹堡之行，使他创办了自己的钢铁公司。美国钢铁大王发德鲁·卡内基的形象始终吸引着、激励着他：“人人都能成功。”他没有资本，便靠收买破产企业起家，尔后又出让赢利企业，连环套似的交易使他的事业不断发展。人们称他是“在葬礼时买下公司，在婚礼时卖出企业的一位高手。”而在他看来，“利益就是对人们所承担风险的相应补偿。”“不靠存款发财，而靠借款致富。”他终于收买了全美名列十一位的钢铁企业——麦克罗斯钢铁厂，他的公司资产达十亿元。然而，这位美国华人钢铁大王、亿万富豪却很少出席宴会和社交活动，从不接受新闻界采访……

——当一个金融家不容易，在世界上最负盛名的“金融王国”

——美国纽约的华尔街当一名金融家更为不易。然而，被称为“华尔街金融王子”的人并不是金发碧眼的美国人，而是一位来自中国上海的华人金融家。他的名字叫蔡志勇。蔡志勇 17 岁来到美国，在获得金融专业硕士学位后，立即投身美国金融界，从当一名工资菲薄的证券分析员，到自办金融公司，发行曼哈顿互惠基金股票，创华尔街最高记录，他既进又退，亦攻亦守，深谙经商张弛之道，而维系他的是自尊与自信。截至 90 年代初，他个人名下的资产，已在 1~2 亿美元。身为美国容器公司的董事长的他，每天只睡 5 小时，一顿午餐只用几分钟。他说：“要做的事情太多了，真希望有人发明一种药，吃下去就不用睡觉，那多好啊！”

读者诸君从这些传奇般的故事里，不仅可以追寻海外华人富豪艰苦卓绝的创业历程，感受他们的拳拳爱国之心；还可以从中获得兴办实业、经商致富的种种经验、方法、谋略，尤其是他们溶中国传统文化与西方现代科学管理经验于一体的经商之道，更是给予我们多方面的启示。

“江山代有才人出，各领风骚数百年”，中国改革开放以来，伴随着“出国热”，新一代海外华人富豪正在崛起。“曼哈顿的中国女人”、美国“美中国际贸易公司”总裁周励就是一个成功的范例。他（她）们的身上，既体现了现代富豪的特色，又继承了本书介绍的华人富豪的百折不挠、艰苦创业精神与经商之道。因此，在中国走向市场、走向世界，人人都想发财的今天，本书对于一切欲在本国与异国土地上一显身手的中国人来说，无疑是一部生动、深刻的“成功启示录”。谓予不信，请试着往下看。

从小商贩到大富豪●

——印尼首富林绍良

林绍良，这是一个在世界工商界和金融界铮铮有声的名字。这位印度尼西亚的华人实业家，以富有的资产名列印尼富商之首。

美国金融杂志《投资家》把他列为世界12大银行家之一。

有些国家的报刊认定他是“世界十大富豪之一”。

一些在国际上享有盛誉的权威报纸经过测算，推举他为“世界第六巨富”。

林绍良究竟有多少资产？他自己也不清楚，因为他从来没有仔细计算过。

目前，世界上较为统一的看法是，林绍良的资产总数已经达到70亿美元。

无论对哪一个人来说，这笔财产都是一个天文数字。林绍良拥有这一切，他实在是幸

运的。然而，在巨额财富的积累过程中，林绍良经历了漫长而艰险的人生旅途。

●远涉南洋

1917年9月7日，在中国福建省福清口镇牛宅村的一个农民家中，林绍良呱呱落地。

林家在当地算得上一个殷实人家，家里有30亩水田，养了一头牛。父亲是个本份的庄稼人，以土地为生，务农活口，为人忠厚朴实。

童年时代的林绍良长得眉清目秀，性格多像他父亲。林绍良兄弟三人，大哥林绍喜，二哥林绍根，他排行第三，家里都唤他“三林”。

7岁那一年的秋天，林绍良走进了村中的林氏祠堂，开始跟先生读私塾。这一读就是7年。他从《三字经》、《百家姓》念起，一句一句地学，一本一本地背，认真地学完了《千字文》、《幼学琼林》、《诗经》、《左传》、《史记》等一系列读物。在学习上，他勤奋刻苦，懂得快、记得牢，学业日渐长进，深得先生的喜爱。先生常给他讲述历史故事。在众多历史人物中，他极为赞赏文天祥的“人生自古谁无死，留取丹心照汗青”两句诗。诗人那壮志激烈的抱负，在林绍良年幼的心灵中产生了深远的影响。

到了14岁这一年，林绍良结束了私塾的学习生活。大概是出于对务农的厌倦，父母想改变下一代的生存方式，他们不再让林绍良踩着父亲的脚印下田干农活。第二年，他们在村子东头的路口上，租下了一间屋，开了一个小面店。从此，小店的经营事务便压在了林绍良的头上，他成了名符其实的小“老板”。

不管父母对开店这件事的认识如何；也不论他们是否想从这里起步把林绍良推上经商的道路；或者，他们只不过想让儿子别闲着，用自己的手去挣点儿零花钱，但这面店老板的经历，对林绍良日后人生道路的选择确定，确实产生良好的影响。

自开一个14岁的少年，料理一个面店，着实够难为的了，好在他干事

有股子韧劲，肯动脑筋，生意做得很灵活，一开张就有盈余，头几个月竟然赚了不少钱。毫无疑问，林绍良在经商方面有相当高的天赋和才华。

村里人夸林绍良有心眼，挺会挣钱，父母听了很满意，指望他今后能有更大的出息。林绍良呢，也为“事业”的初步成功陶醉了，他对做买卖产生了浓厚的兴趣。

可是，好景不长，“9·18”事变之后，日本人占领了东三省，中国人处于一片恐慌之中。林绍良的小面店没维持多久，就夭折了，他陷入“失业”的苦恼之沼，郁郁不欢。偏偏这个时候，父母选择了一位姓郑的姑娘，作他的终生伴侣，他很不情愿。但是，自小便受到封建传统思想教育的林绍良，深知父母之命难违，媒妁之言难抗，只好强吞下这颗苦涩的“酸果”。1935年4月，尚未满18周岁的林绍良便与郑氏结婚了。

新婚之夜，他久久不能成眠，痛苦地想，就这么定了一生的大局？娶老婆、生孩子，像父辈那样默默地苦熬岁月？不，这么活着太让人憋闷。可是，不这样，又能活出什么新花样呢？

当了丈夫的林绍良，心里却仍然一天也不安宁，他总是想找点什么事干。

当时的中国，战乱频仍，民不聊生，福清一带山多地贫，加上接二连三的水灾、风灾，老百姓在天灾人祸的双重压迫下，苦不堪言。1937年夏，抗日战争爆发，中国军队节节败退，1938年，日寇的铁蹄踏上了福清的土地。一时间，兵荒马乱，百业凋弊，乡下的青壮劳力接二连三地被抓壮丁。

为逃兵役，林绍良家乡的年轻人不惜变卖家产，一批批逃亡到海外，去南洋一些国家谋求生路。当地的老百姓200年前就有到海外谋生的习惯，每遇战乱之年，他们更是不顾一切地蜂拥出走。这一年，福清人又一次掀起了远渡重洋的浪潮。

林绍良心动了。外面的世界是个什么样子，他不知道，但是，脚下的土地对他已经失去了吸引力。

恰巧，有一位华侨从印尼回来探亲。林绍良登门拜访，求他带自