



*Vitele De
Mo Gui Kou Cai*

最新文版

崇尚说话的力量，
靠两片嘴唇煽起狂热的
纳粹风暴

希特勒是20世纪颇具魔力的演讲家和宣传家，他用两片嘴唇掀起了整个德意志民族的狂热。他的口才对纳粹党在短短的时间内奇迹般地崛起，并煽起欧洲乃至全世界惊恐和战争的硝烟，产生了无可替代的重要作用……

希特勒的 魔鬼口才

王俊◆编著

WEIRENYUBAOJUN LINGXIUYUGUAICAI DADOUYOUZHEJIECHUDEKOUCAIHEFEIFANDEYUYANJIQIAO
伟人与暴君、领袖与怪才，大都有着杰出的口才和非凡的语言技巧



希特勒①的魔鬼口才

王 俊◆编著



中共党史出版社

2003年·北京

图书在版编目(CIP)数据

希特勒的魔鬼口才/王 俊编著. —北京:中共党史出版社, 2003.9

ISBN 7-80136-907-6

I. 希... II. 王... III. 希特勒, A. (1889~1945) —语言艺术—研究
IV. K835.167=5

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2003) 第 064441 号

书 名: 希特勒的魔鬼口才

编 著 者: 王 俊

责任编辑: 刘荣刚

出版发行: 中共党史出版社

通 讯 处: 北京 8796 信箱 邮编: 100080

地 址: 北京市海淀区芙蓉里南街 6 号院 1 号楼
百环公寓 18 层

社办电话: (010) 82517895; 82517235

发行电话: (010) 82517762; 82517244

传 真: (010) 82517249

经 销: 新华书店

印 刷: 北京秋豪印刷有限责任公司印刷

850×1168 毫米 32 开 16 印张 380 千字

2003 年 9 月北京第 1 版 2003 年 9 月第 1 次印刷

印数: 8000 册

ISBN 7-80136-907-6 K·773

定价: 29.80 元

前 言

口才的重要性其实勿庸赘言。当人类逐渐发展出一套丰富而且准确的语言,并学会熟练、巧妙地运用它去达到目标时,人类便彻底、永远地脱离了动物界而成为地球的主宰。从某种角度而言,人类的历史也许就是人类运用语言、展示口才的历史。

中国战国时代有苏秦、张仪二人凭借其三寸不烂之舌游说各诸侯国、纵横天下,三国时代又有诸葛亮舌战江东群儒,联吴抗曹;古罗马西塞罗在元老院的演说常常决定古罗马的国策,马丁·路德的布道动摇了人们对天主教廷的愚忠,而美国总统大选又让世人见识了唇枪舌剑的厉害……因此有句话说:“一人之辩,重于九鼎之宝;三寸之舌,强于百万之师。”精湛、机巧的口才在特定情况下几乎可以改变客观事物的颜色,甚至阻碍或者推进社会与历史的发展进程。

在当代社会的日常生活中,口才也尤其重要。人际关系的交往需要口才,求职找工作需要口才,许多职业本身就是良好的口才的巧妙运用。好的口才使一个人更易引人注目、出类拔萃,会使一个人的成功之路事半功倍。口才是许多成功人士得以成功的重要因素。美国著名总统富兰克林曾说道:“说话和事业的成功有很大的关系。”

在现代历史舞台上,可以说正是出众且极富表现力

和煽动性的口才造就了希特勒“不同寻常”的一生。他善于利用国民潜在的种族主义情绪发动战争；他善于塑造自我的强者形象来赢得广大人民特别是青年人的崇拜和拥护；他善于察言观色、以巨大而无法实现的“利益”和“理想”引诱、蒙蔽听众从而达到他的各种目的……本书正是以此为重心充分地展现了口才无时无刻不在的重要作用，并且从更深广的方面让人们思考：无论是对于一个个体还是对于一个群体，口才究竟改变了什么？发挥了什么样的力量？

正是因为凭借三寸巧舌的花言巧语，阿道夫·希特勒从一个微不足道的小人物、一个普普通通的人摇身一变而成为一个“风云人物”。希特勒蛊惑人心的口才，对一个崇尚理性精神、严谨而沉稳的民族迅速而疯狂地卷入一场野蛮、残酷而且非正义的战争起了一种不可低估的作用。本书全面而系统地从政治口才、演说口才、辩论口才、治军口才、领导口才、外交口才六个方面，向读者细致地描述和介绍希特勒的发迹史、战争史和毁灭史。

本书的编写不是简单地、不加分辨地甚至夸张地向读者展现、宣扬、赞美口才的重要性，而是期望读者能从本书的阅读中批判希特勒的煽动技巧，运用理性的力量去把握、去理解口才的作用和功能，锻炼自己的思维和表达能力，使口才这种可以培养、又难以驾驭的东西真正地发挥它正面的、积极的作用，帮助我们拥有一个成功的人生。

目 录

一 希特勒的政治口才

1. 利用“爱国热情”窃取同盟领导地位 (1)
2. 以恐吓胁迫他人 (4)
3. 利用民族仇恨与世界为敌 (9)
4. 用智谋于演说之中,用伎俩煽动起狂暴
的情绪 (15)
5. 用“切身利益”来蛊惑人心 (19)
6. 充分肯定功绩以安抚罗姆 (21)
7. 以保证和颂扬换取信任和支持 (25)
8. 利用狂妄的叫嚣去恐吓他人 (29)
9. 许诺实惠和好处取悦人民 (34)
10. 以种族主义煽动仇恨 (37)
11. 用“荣誉”激励士气 (41)
12. 面对迟疑 以强硬话语使之改变 (44)
13. 以权威压服部下 (48)
14. 具有超出常人的自信 (51)
15. 欺骗的宣传和血腥的屠杀双管齐下 (54)
16. “以身殉国”也要继续其战争 (57)
17. 毁灭一切 误导他人 (61)
18. 与柏林共存亡以显示决心 (63)

二 希特勒的演说口才

1. 利用“爱国主义”以换取同情 (67)
2. 用心险恶 赢得支持 (71)
3. 引诱误导 声色俱厉 (74)
4. 巧舌“承诺”表露“诚意” (77)
5. 投其所好 征服垄断资产阶级 (81)
6. 以自由民主为名 消除异己 (84)
7. 以“国家利益”骗取人心 (85)
8. 制造谎言以栽赃嫁祸 (88)
9. 使用比喻手法讽刺挖苦 (90)
10. 虚报数字 掩盖丑恶罪行 (93)
11. 以“保护”为名行侵略之实 (96)
12. 用“天赐使命”掩饰侵略事实 (97)
13. 胡编乱说 混淆视听 (100)
14. 抓住个别字眼、特定问题而大做文章 (103)
15. 冷嘲热讽 疯狂叫嚣 大事化小 (108)
16. 无中生有 嫁祸于人 (112)

三 希特勒的辩论口才

1. 在营造气氛中俘获听众 (117)
2. 层层设问 引人入彀 (119)
3. 反问对手 以“揭穿”其本质 (121)

-
4. 以冠冕堂皇的理由为自己辩护 (125)
 5. 针锋相对 咄咄逼人 (130)
 6. 全面出击 最后较量 (134)
 7. 借口“任何革命都要流血”来推卸责任 (137)

四 希特勒的领导口才

1. 先行诱导 激发危机感 (141)
2. 用“坚定”的意志打消将帅的怯懦 (145)
3. 晓以利害 说服将领 (149)
4. 把难说成易 描绘蓝图诱人 (154)
5. 将狂想传递给将士 (157)
6. 得意忘形 自吹自擂 (160)
7. 后发制人 说服下级 (162)
8. 巧用渐进方式批评将领 (164)
9. 歇斯底里的另一面 (167)
10. 权衡利弊 争取支援 (169)

五 希特勒的治军口才

1. “情理相加”制造舆论 (173)
2. 煽动将士赢取更大的“胜利” (177)
3. 用对手的“腐朽”激起将士的“信心” (180)
4. 欲擒故纵 说服将领 (183)
5. 以严酷纪律压服将领 (186)

6. 利“大”弊“小”的鼓动	(188)
7. 搬用事例证明其观点	(191)
8. 用已有的“成就”激励士气	(194)
9. 引用名人的话语 加油鼓劲	(197)
10. 运用激将法挽救危机	(199)

六 希特勒的外交口才

1. 把话说到对方的“心坎”上	(203)
2. 以守为攻赢得外交胜利	(206)
3. 千方百计进行欺骗 以掩盖真相	(210)
4. 表面让步的外交伎俩	(214)
5. 得理不让人 讽刺英国	(218)
6. 以温和的语气进行战争威胁	(222)
7. 改变策略 扭转僵局	(226)
8. 面对弱者的强硬威胁	(230)
9. 倒打一耙	(231)
10. 把威逼得来的会谈“成果”用最美丽的语言 加以公布	(234)
11. 编造谎言以恐吓对方	(237)
12. 假作真情引诱他国	(240)
13. 以吊人胃口术诱他国参战	(242)
14. 把“既成事实”强加给墨索里尼	(245)
15. 心心互换 企图说服日本	(247)
16. 一催再催 促使对方下定决心	(249)

-
17. 费尽心机 “感化”盟友 (252)
 18. 以“真情”打动对手 (256)

附：希特勒——一个怪戾的“天才”

1. 一个德意志人 但不是一个地道的德国人 (261)
2. 吸引追随者 以暴力和恐怖行动压倒弱者
和敌对力量 (266)
3. 排除异己 使自己成为纳粹党至高无上
的“元首” (269)
4. 啤酒馆暴乱 (272)
5. 班堡会议 以高压手段挫败党内对手 (278)
6. 既利用政府 又要推翻政府 (283)
7. 宣传新党规 改组纳粹党 确立自己在党
内的统治 (285)
8. 全面出击 利用自己掌握的主动权 巩固自己的
领袖地位 (289)
9. 大肆进行蛊惑宣传 用尽手段欺骗、拉拢
群众入党 (292)
10. 寻求大垄断资本家的支持 (297)
11. 极力讨好和争取国防军的支持 (303)
12. 建立效忠自己的党卫队 使之成为纳粹党
的中坚 (307)
13. 打击、搞垮对手 明目张胆索要权力 (312)
14. 竞选失败 (316)

15. 巧妙利用他人的权力欲 把一个个对手 搞垮	(319)
16. 总统没当成 寻求各方支持 攫取总理宝座	(324)
17. 排除异己 扫清独裁障碍	(330)
18. 设陷阱陷害对手 图谋独裁权	(331)
19. 强行通过《授权法》 彻底埋葬议会民主制	(344)
20. 确立一党制 实行法西斯专权	(349)
21. 建立秘密警察 对人民言行进行 监控和镇压	(354)
22. 大放和平烟幕 利用外交为扩军备战打掩护	(357)
23. 冒险扩军 疯狂毁约 在外交舞台上 翻云覆雨	(363)
24. 建立“柏林—罗马—东京轴心” 企图瓜 分世界	(370)
25. 苦心追求与英结盟 然后再进行战争摊牌	(375)
26. 闪电占领莱茵区	(379)
27. 通过外交为发动战争扫清道路	(383)
28. 暗杀、威逼和武力强夺相结合 吞并奥地利	(386)
29. 用外交手腕哄骗英法 玩弄阴谋颠覆捷克	(393)
30. 近攻远交 讨好苏联 蓄意挑起欧洲战争	(403)
31. 蓄意对波兰大泼污水 野蛮发动侵占 波兰的战争	(413)
32. 出兵攻占法国 停战协定成为法国的投降书	(417)
33. 撞上了“铁墩子”	(420)

- 34. 占领南斯拉夫、希腊和克里特岛 为东侵苏联
 作准备 (430)
- 35. 精心策划战略欺骗行动 (442)
- 36. 三路突袭苏联 合兵分兵又合兵 (454)
- 37. 以全民族的命运为赌注 斯大林格勒会战遭
 惨败 (471)
- 38. 困兽犹斗 一意孤行 以整体战和进攻战
 垂死挣扎 (481)
- 39. 面对毁灭的命运 发动主动进攻 (490)

一 希特勒的政治口才

1. 利用“爱国热情”窃取同盟领导地位

在说话过程中,利用感情情绪可以影响听众,感染听众。慷慨激昂,可以壮声色;和风细雨,以情喻理,可以无形中感化他人。

爱国主义是一个民族情绪最丰厚的东西。利用爱国主义这一强烈情感可以打动听众,容易抓住听众的心理需求。

近代民族国家产生以来,爱国主义思想一直是人们颂扬的主题,无论在文艺复兴、启蒙思想家的大量作品中,还是在军事统帅的指挥中都可以发现很多。希特勒在他崭露头角的过程中深思熟虑,巧妙地利用了民众的爱国主义热情打动人心,将领导权夺到自己手里。

1923年9月2日,是普法战争中色当战役德国打败法国53周年纪念日,“战斗组织工作组”在纽伦堡召开纪念大会,希特勒和鲁登道夫以及南德大部分具有法西斯思想的团体都派代表参加了。

纽伦堡街道上到处都是纳粹和巴伐利亚旗帜的海洋,大约有10多万民族主义者涌进了这个古老的城市,人们高喊“万岁”,向鲁登道夫和希特勒挥动手绢和投掷鲜花。

会后,10万人头上戴着钢盔和军帽举行列队游行,希特勒和鲁登道夫并肩走在队伍的最前列。

当队伍游行到达终点就要解散时,希特勒发表了演讲。他穿着熨得平平整整的衣裳,头发剪得整整齐齐,穿的鞋也不再是高筒的了,站在一个小土台上,振臂高呼:



希特勒的魔鬼口才

希特勒的政治口才



1922年的希特勒

“用不了几个星期，骰子就要滚动了。今天正在形成的东西将比世界大战更加伟大，它将在德国土地上为全世界树立一座丰碑。”

第二天，鲁登道夫和希特勒本人还商议成立“德国战斗同盟”，由鲁登道夫担任首脑，施勃纳·里希特担任政治领导，希特勒则表示退让，只作为领导成员参加，军事头目是罗姆和格里戈尔。

罗姆为希特勒没有独揽同盟大权而懊恼，他极力劝说希特勒应该掌握大权：“元首，你应该发挥你的演讲天才去获取同盟中其他人的支持，只要你取得大权，我们就可以大干一场了！”

希特勒原来为了换取鲁登道夫的支持有意让步，让鲁登道夫的心腹里希特为政治领导，此时他禁不住罗姆的怂恿，又有点于心不甘了。



9月25日,战斗同盟的领袖希特勒、罗姆、克里伯尔、赫斯、卫贝尔、赛德尔、戈林、格里戈尔等人聚集在希特勒在德希尔大街41号的黑暗的房间里,举行一次特别会议。

在会上,希特勒进行了两个半小时的反对政府的演说,痛斥魏玛政府签订凡尔赛条约和停止鲁尔反抗的决定。他的演讲天才再次发挥了作用,与会的每个人都深受感染,如痴如醉。

“诸位!”希特勒在结束演讲时忽然话锋一转,“为了祖国,为了日耳曼民族,我建议把同盟的政治领导权交给我,我一定会为这个光荣的使命效犬马之劳!”

“我同意!”赫斯满脸泪水,一下子从椅子上跳起来,紧紧握住希特勒的双手。

罗姆感动得潸然泪下,他拥上去抱住了希特勒,哽咽着说:“元首,有你来领导,我们都有救了!”

在希特勒煽动的爱国热情感动之下,参加会议的几个同盟领袖发布消息,宣告战斗同盟各领袖在考虑了政局的严重性的情况下,认为有建立单一的政治领导权的必要,因此,为取得策略方面与目标方面一致,他们决定将政治领导权委托给阿道夫·希特勒。

希特勒获得了巨大的成功。不久,罗姆又辞去了军队里的一切职务,全力跟随希特勒。

希特勒虽然取得了战斗同盟的领导权,但他仍旧无法确信他自己就是带领日耳曼人解放德国的“天遣使者”,所以他不敢轻举妄动,仍在等待时机的同时,思考着自己下一步可以花言巧语进攻的目标……

正是利用了广大党员们的爱国主义热情,希特勒夺取了德国战斗同盟的领导权,排挤了原本享有很高威望的鲁登道夫将军。

在说话过程中,利用感情的手段,可以采取这些方式:慷慨激昂,以壮声色;或和风细雨,以情喻理;或义正辞严,以正压邪;



或稳如泰山，以静待动；或声色俱厉，以威慑之。

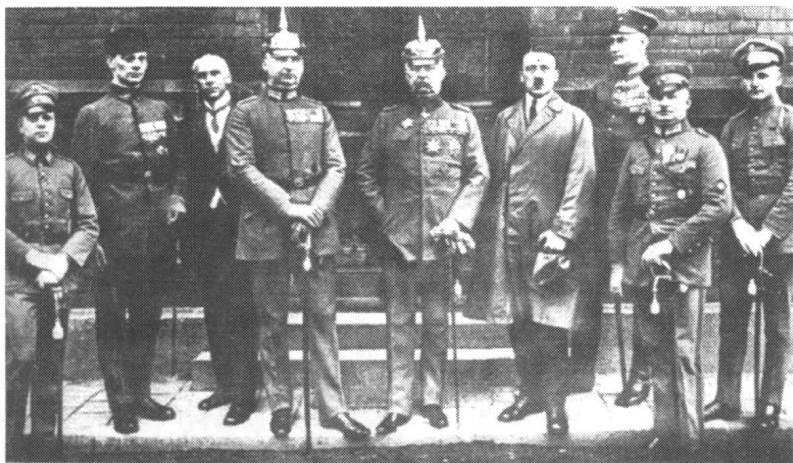
2. 以恐吓胁迫他人

有一种人，总是以恐吓作为手段压服对方，以气势威胁其生命及财产，虚张声势，把没有的东西说成已经发生的东西，欺骗对手以蒙混过关。在啤酒馆暴动中，希特勒丝毫没有动摇他那侥幸心理，凭借谎言欺骗了三巨头和广大群众。

1923年秋，德意志共和国和巴伐利亚邦之间的危机达到了顶点。巴伐利亚的行政当局首脑，向希特勒及其武装团体发出严厉警告：他们的任何反叛都将受到武力的严惩。但是对这位纳粹党领袖来说，这时再后退已经太晚了。他的党羽都要求行动起来。他的冲锋队队长之一威廉·勃鲁克中尉则要求马上采取行动。“时候到了，”他提醒说，“我已约束不住弟兄们了。如果现在再不采取行动，他们就要离开我们了。”希特勒和亲信们商量之后，他们决定劫持巴伐利亚三巨头，强迫他们按照他的要求行使政府的权力。这三巨头是邦长官卡尔，驻巴伐利亚的国防军司令奥托·冯·洛索夫将军和邦警察局长汉斯·冯·赛塞尔上校。希特勒决定立即采取行动。

11月8日晚上近9点钟的时候，卡尔正在贝格勃劳凯勒酒馆对3000名听众发表讲话，希特勒穿过人群走进了大厅，冲锋队随即在门口架起了一挺机关枪，封锁了酒馆的出入口。希特勒为了吸引人们的注意，跳上一张桌子，拿出手枪对着天花板开了一枪。这时卡尔马上停止了讲话，台下听众都不知所措。希特勒在赫斯和打手格拉夫的簇拥下走向讲台。一名警察少校想要阻拦他，可是希特勒用手枪对着他继续走上去。这时卡尔吓得面如土色，乖乖地从讲台上退下来，希特勒占据了他的位置。

“全国革命已经开始了！”希特勒叫喊道，“这个地方已经



1923年11月8日晚,希特勒率领冲锋队在慕尼黑贝格勃劳凯勒啤酒馆发动政变

由600名武装人员占领。任何人都不许离开大厅。大家必须肃静,否则我就在楼厅上架起机关枪。巴伐利亚政府和全国政府已经被推翻,全国临时政府已经成立。国防军营房和警察营房已经被占领。军队和警察已在卐字旗下向市内挺进。”

最后一点是假的,纯属虚声恫吓,但是在混乱中谁也没有把握,而希特勒的手枪却是实实在在的东西。冲锋队和他们的步枪及机关枪也是实实在在的东西。希特勒命令卡尔、洛索夫、赛塞尔跟他到台后一间私室里去。在冲锋队员的推搡下,巴伐利亚的这三个最高级官员乖乖地听从希特勒的吩咐,而群众只能目瞪口呆地看着。

但是,他们也怀着越来越不满的情绪。许多企业家仍旧认为希特勒是个刚刚窜上来的暴发户。他们之中有一个向警察叫道,“别像1918年那样胆小,快开枪!”但是,警察看到自己的局长都那么驯服,而且冲锋队已占领了整个大厅,因此也不敢轻举妄动。希特勒早已在警察局安插了一个纳粹党的坐探,要他打电话