



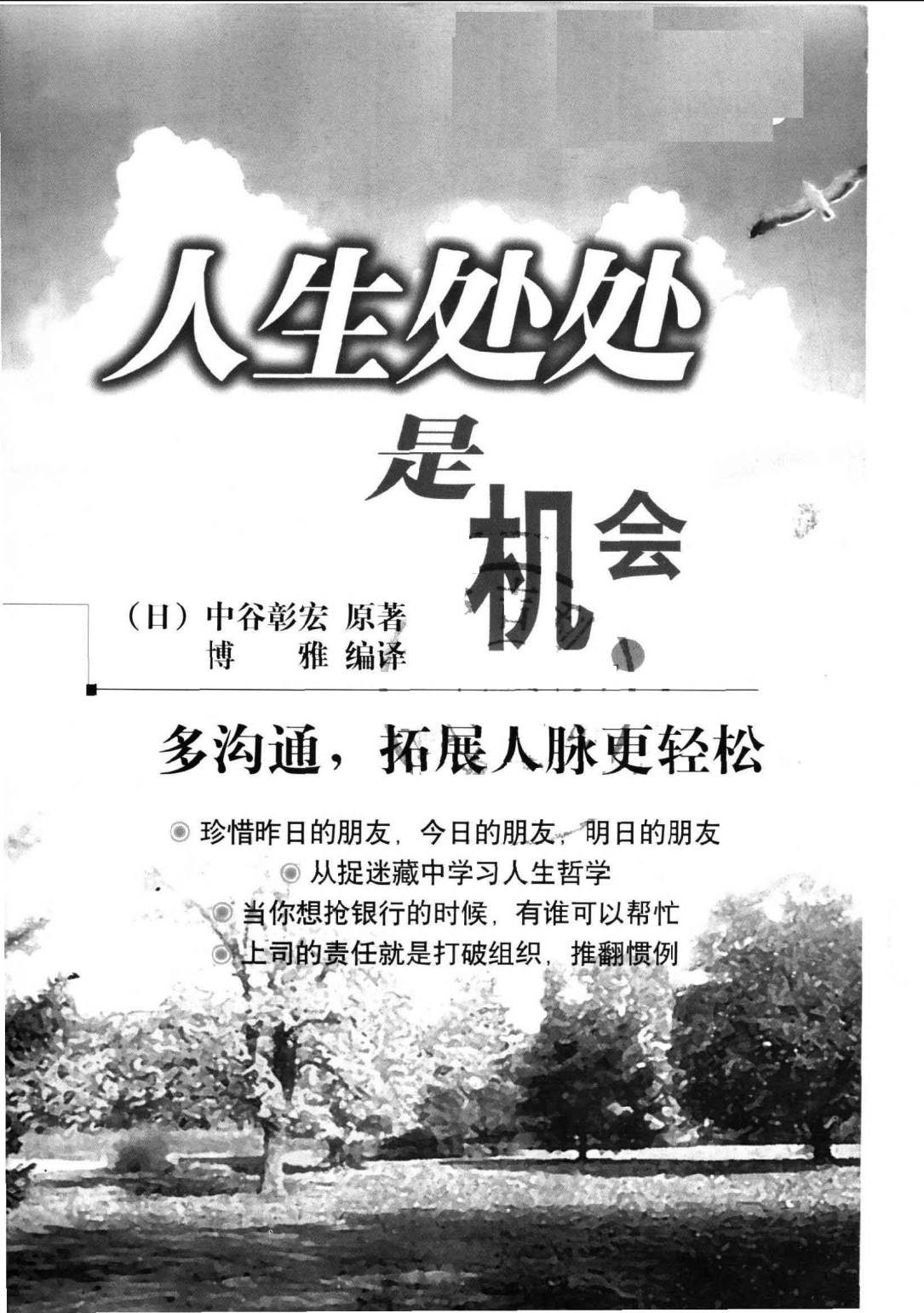
人生处处 是机会。

(日) 中谷彰宏 原著
博 雅 编译

多沟通，拓展人脉更轻松

- 珍惜昨日的朋友，今日的朋友，明日的朋友
- 从捉迷藏中学习人生哲学
- 当你想抢银行的时候，有谁可以帮忙
- 上司的责任就是打破组织，推翻惯例





人生处处 是机会

(日) 中谷彰宏 原著
博 雅 编译

多沟通，拓展人脉更轻松

- 珍惜昨日的朋友，今日的朋友，明日的朋友
- 从捉迷藏中学习人生哲学
- 当你想抢银行的时候，有谁可以帮忙
- 上司的责任就是打破组织，推翻惯例

图书在编目(CIP)数据

人生处处是机会/(日)中谷彰宏著;博雅编译,-西安:
陕西师范大学出版社,2002.9
ISBN 7-5613-2380-8

I.人… II.①中…②博… III.成功心理学-通俗读物
IV.B848.4-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2002)第 050433 号

责任编辑:林 雅

人生处处是机会

(日)中谷彰宏原著 博雅编译

出版发行:陕西师范大学出版社

地址:西安市陕西师大 120 信箱 邮编:710062

印刷:中煤涿州制图印刷厂

开本:850×1168 1/32

印张:7.25 字数:98 千字

版次:2002 年 9 月第 1 版 第 1 次印刷

书号:ISBN 7-5613-2378-8/I·245



生活中的琐事看似不起眼，但只要你用“心”过生活，将会发现，
其实你可以为自己的人生增添许多美丽的小插曲。

你曾试着和小朋友玩吗？

遇到麻烦的时候，你是否选择退缩？

看似和自己无关的工作，你是否会表示关心？

你的生活中是否不能没有电话？

遇到熟识的朋友，你会主动上前打招呼吗？

找出生活中的各种机会，让你时时刻刻都可能成功。



一个人即使再有智慧、有才能，如果他的人际关系处理不善，仍然无法拥有美好的人生。

一个有才华的人，必须靠良好的人际关系来帮他开花结果。有些人常抱怨自己的能力不够，所以才会一直时运不济。但真正的原因可能不是因为他的能力不够，而是因为他没有把人际关系处理好。

AB759/01

三个人一起去喝酒时，也许第一家是你熟识的店，第二家也许是第二个人常去的店，第三家则是第三个人认识的店。这样一来，你在一天内就可以多知道两家店。

多与人接触，久了之后，也许你便会不知不觉了解自己比较适合朝什么目标前进，知道自己想要的是什么，想做的又是什么。



不管你在公司担任的是什么职务，一家有发展性的公司，老板的坐姿一定是往前倾的。

如果一个老板总是半躺似的横坐在办公椅上，这家公司肯定好景不长。

理由非常简单；一个想要在交谈过程中，从对方身上吸收知识的人，一定会坐在椅子前端，将重心摆在前方，身体微微往前倾，就和相扑的预备姿势一样。

身体重心往后仰的人，是没有办法赢得胜利的。

坐姿往后靠的人，很可能已经跟不上时代，或者已经走下坡了。



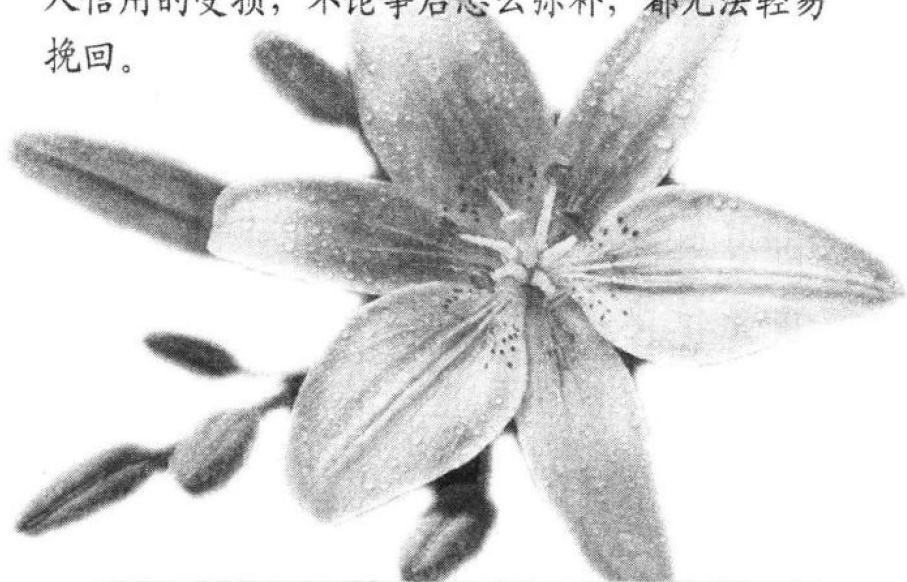
一般人对于公司或组织的约定总是急于遵守，丝毫不敢有所违背。因为他们害怕团体的力量，担心失去组织的信任。

相对的，对个人的约定却不那么在意，并轻易违背、更改，且不以为意。

孰不知得罪个人的严重性，比得罪组织来得更可怕。

因为你隶属于一个团体，所以即使不小心得罪另一个团体，还是有组织可以保护你。

然而，个人的怨恨却是非常可怕的。这种个人信用的受损，不论事后怎么弥补，都无法轻易挽回。





前言

今天好像还没跟你说过话

对一个身为上司的人来说,主动和部属打招呼是非常重要的。

国外一家著名的饭店经理,每每看到饭店员工时,总是会对他们说:“我今天好像还没跟你说过话,有没有什么特别的事?”

而且他会逐一询问每个员工。

这位经理并不是因为有事才刻意去找他们,而是每天不经意的和员工们寒暄。这种小动作往往令员工们感到非常温暖。

不管你的部下有十个人或是上百人,甚至上千人都一样。



“今天好像还没跟你说过话，有没有什么特别的事？”“对不起，我今天好像还没跟你说过话哦？”只要你懂得主动开口说这两句话，你就能抓住部属的心。

因为今后将是个注重对话与沟通的时代。

你需要经常和客户沟通、跟同事沟通、跟家人沟通。

有时候，我们会遇到那种搞不清楚状况的人。只要你跟他说：“今后将是个注重交谈、沟通的时代。”他便开始发表长篇大论。

某些老板喜欢在一大早便集合员工们训话。可是，这种训话方式并非交谈，而是演讲。

交谈是一对一的说话。

对一大群人训话，不能称为沟通，更不是交谈，那是演讲。

再也没有比听演讲更令人讨厌的事了。

像选举期间，某些候选人会拿著麦克风大肆演说。你一定会非常反感，心中暗想：“我才不要



投票给你这种人！”为什么会造成这样的反效果呢？因为这个候选人只是单方面抒发自己个人的思想，如果不能引起共鸣，那便只是一场无聊的演说，一串无意义的噪音。

演讲，讲愈多就愈不利。

但是，与人交谈却是非常重要的，相互沟通更是必需。

一对多的说话方式不能称得上是交谈。对方只要有两个人以上，就不能称为交谈。

因为人们只会对那种单独跟自己说话的人产生好感，并且敞开心房与对方交心。

现在就去

① 即使没事，也要主动与人谈话。



现在就去

- ① 即使没事，也要主动与人谈话。
- ② 为自己的人生多举办一些小活动吧！
- ③ 与人谈话时将重心往前移，表现出积极的态度。
- ④ 与其攻向对方，不如让对方融入自己。
- ⑤ 积极地由反对意见中求得合理的结论。
- ⑥ 别把所有的人都当坏人看待。
- ⑦ 就算得罪团体，也不轻易得罪个人。
- ⑧ 时时注意自己是否不小心伤害了他人。



- ⑨ 多制造机会与人见面。
- ⑩ 看一百万人的资料，不如观察一个人的行动。
- ⑪ 不要依赖别人打电话来，要主动打电话。
- ⑫ 诚心待人比处处提防好。
- ⑬ 不要猜测别人的用意。
- ⑭ 以善意的出发点思考事情。
- ⑮ 珍惜昨天的朋友和明天的朋友。
- ⑯ 透过游戏学习人际关系。
- ⑰ 试着和小朋友玩玩。
- ⑱ 寻找可以一起抢银行的同伴。



- ⑲ 做一个让人喜欢的间谍。
- ⑳ 开会时主动坐在最不容易离开现场的位置。
- ㉑ 不要再考虑有没有前例了！
- ㉒ 不要急于在短时间内看到成果。
- ㉓ 打破组织，推翻惯例。
- ㉔ 经常揽镜自省。
- ㉕ 不要草率拒绝订单。
- ㉖ 拒绝之后，和对方还是朋友。
- ㉗ 愈麻烦的事愈要亲自做做看。
- ㉘ 不要用提出问题来推卸责任。



29 记得留下联络地址。

30 不要强求别人感谢你。

31 凡事以客为尊。

32 对方愈没有回应，你愈应该继续打招呼。

33 缺席的时候更应该主动缴会费。

34 遇到困难的时候，想想已经去世的人曾经说过
的话。

35 写封信给恩人的遗孀，感念一下去世的人吧！

36 时刻保持战战兢兢的精神。

37 对处下位者更需要主动打招呼。



③⑧ 看似和自己无关的工作，更需要努力参与。

③⑨ 拿自己的行李，也替别人提行李。

④⑩ 学习独立。

④⑪ 如果你感到失望或沮丧，就出去跟人见面吧！



contents

前言

今天好像还没跟你说过话

第一章

多见面就有行动力

为人生增添一些小插曲 (003)