

庭 院 致 富 经 验 技 术

田 雨

张铁林 编著

冯天伟



庭院致富经验技术

田 雨 张铁林 冯天伟 编著

庭院致富经验技术

田雨 张铁林 冯天伟

责任编辑：柯稷

米

农村读物出版社出版

工程兵印刷厂印刷

新华书店北京发行所发行

米

787×1092毫米 1/32 10.875印张 230千字

1989年11月第1版 1989年11月北京第1次印刷

印数：00001—5000

书号：ISBN 7 5048 1075 4 S·38 定价：5.00元

前 言

我国人口众多，耕地紧缺，利用庭院从事农业生产古已有之，但致富者却不多见。近几年来，随着农村商品经济的发展，科学技术的进步，人们发现庭院——这个供人休养生息的场所，也是从事商品生产的好地方。在庭院中发展商品生产致富的典型大量涌现。利用庭院几分地，争个万元户已不乏其人。不少人也跃跃欲试，准备在自己的庭院里干一番事业。但他们首先遇到的困难是，一没经验，二缺技术。

为了满足广大农民学习庭院致富技术的迫切需要，我们编写了这本书。书中介绍了如何利用庭院发展商品生产的典型经验，包括种、养、加工、贮藏许多方面，可供天南海北不同的读者学习借鉴，启迪思想，开阔眼界。书中介绍了大量的适合庭院发展的生产技术，其中包括蔬菜、花卉、药材、香料、苗木、果树及食用菌的种植和培育，畜、禽、鱼类及皮毛、药用动物的养殖，农副产品加工贮藏等许多方面。这些生产技术，既有适合南方的，也有适合北方的，既有适合平原的，也有适合山区的，便于因地制宜选择发展。

本书叙述致富经验力求深入浅出，讲解生产技术力求通俗易懂，以期广大农村干部、知识青年，以及具有中小学文化水平的农民、城镇居民都能看得懂，用得上，在发展庭院商品生产中发挥积极作用。

编 者

1989年4月15日

目 录

以园艺为主体的庭院经济.....	(5)
以养殖业为主体的庭院经济.....	(11)
以家庭企业为主体的庭院经济.....	(15)
生态型庭院经济.....	(19)
立体型庭院经济.....	(26)
因地制宜地发展庭院经济.....	(36)

蔬菜

蔬菜保护地栽培的设施.....	(40)
蔬菜苗床的消毒方法.....	(48)
黄瓜.....	(49)
西红柿.....	(62)
甜椒(青椒).....	(72)
芹菜.....	(77)
蒜苗.....	(80)
池藕.....	(82)

花卉

花木对土肥的要求.....	(85)
花卉管理知识十则.....	(88)
树桩盆景的制作.....	(97)

药材和香料

杜仲.....	(100)
---------	-------

厚朴.....	(103)
山茱萸.....	(105)
金银花.....	(108)
半夏.....	(112)
山药.....	(115)
百合.....	(118)
芍药.....	(121)
红花.....	(124)
天麻.....	(128)
灵芝.....	(132)
茉莉.....	(135)
桂花.....	(140)
玫瑰.....	(141)
苗木和果树	
林木播种育苗技术.....	(145)
林木容器育苗法.....	(151)
泡桐苗.....	(153)
棕树苗.....	(154)
苹果苗.....	(156)
山楂苗.....	(158)
柑桔苗.....	(161)
茶树苗.....	(162)
果树栽培管理知识六则.....	(165)
葡萄.....	(171)
盆栽葡萄.....	(185)
盆栽桃.....	(189)

食用菌

平菇.....	(194)
香菇.....	(199)
金针菇.....	(202)
凤尾菇.....	(207)
银耳.....	(218)
黑木耳.....	(223)

养 殖

鹌鹑.....	(226)
肉鸽.....	(229)
肉鸡.....	(232)
乌骨鸡.....	(237)
火鸡.....	(240)
肉鸭.....	(244)
奶山羊.....	(247)
鳖(甲鱼).....	(250)
绿毛龟.....	(257)
金钱龟.....	(260)
泥鳅.....	(263)
鱧鱼.....	(268)
鲢鱼.....	(271)
金鱼.....	(273)
多种鱼类混养.....	(280)
全蝎.....	(283)
蚯蚓.....	(289)
蝇蛆.....	(292)

加工

豆腐·····	(295)
腐竹·····	(296)
食醋·····	(299)
酱油·····	(301)
小磨香油·····	(302)
芝麻酱·····	(304)
花生酥糖·····	(305)
果脯·····	(307)
冰糖葫芦·····	(309)
红薯脯·····	(310)
皮蛋·····	(311)
香肠·····	(316)
猪鬃·····	(318)
猪肠衣·····	(320)
家禽羽毛·····	(322)

贮藏

青椒·····	(323)
菠菜·····	(325)
香菜·····	(327)
芹菜·····	(328)
柑桔·····	(331)
苹果·····	(333)
葡萄·····	(337)
饲料青贮·····	(339)

以园艺为主体的庭院经济

庭院面积有限，但方便就近、容易管理，生产资料易得，适合集约化经营。如果人力、技术以及庭院的土质、水源、面积大小、当地的市场需求等条件具备，发展以园艺为主体的庭院经济，可以避短扬长，棋高一招。同时，在庭院中发展园艺，既可以增加经济收入，又可以美化居住环境。

现在，全国各地已有不少农民利用自己的庭院建起了温室，搭起了塑料大棚，发展小菜园、小果园、小花圃、小苗圃等等，做到四季出产品，时常有收益，使农家庭院生机盎然，四季飘香。

他在小院里编织锦绣

黑龙江省大庆市大同区兴隆泉乡长林村青年许岩，初中毕业后，只一年多点的时间，他在泥屋里养鸡，在小院里种菜的事业初见端倪，成了闻名乡里的富裕户。

过去，长林村几百户人家，家家养鸡。养鸡不多，下蛋有限，但用料不少。这是祖辈传下来的养鸡法，没有人因此感到不安。许岩特意买了几本养鸡的书，用了三个月时间，学习养鸡科学。然后抓回200多只鸡雏。成了村里第一个照书本养鸡的人。凡事都有个比较。等许岩家良种鸡一下蛋，人们立时看出了高低，也看得让人眼热。于是许岩家顿时变

得门庭若市。有人来串换种蛋，有人来登门求教，还有人要求给孵化优良鸡雏。

知识就是财富。许岩为吮吸知识，把报刊的订阅数增加到十余份。他的眼界由黄泥小屋养鸡转向小院种菜。

长林村，家家小院都很大。只是院大出产少，每年产的菜，仅供自家消费。书和报为许岩提供了开发利用小院的信息，并使他增强了信心。他要在小院里建温室、扣大棚，让小院一年四季都能为市场提供商品。他成捆成捆地往回买棉花，共250多公斤，为做保温被之用。他用汽车成车往回拉木杆，又买回大量的塑料薄膜。钱成千成百出手。许岩的气魄曾使左邻右舍持怀疑态度。但是温室建起来后，不到三个月，出手两茬蒜苗，就收回了2400元投资。在相等的土地面积上，许岩的庭院纯收入竟高于大田上百倍。这么大的差距，除了差在市场因素外，还有产品里知识含量的因素。知识多，致富门路多。技术高，收入也高。许岩追求的，正是知识含量高的产品。他买的黄瓜籽都是200元一公斤的新品种，秧子还不到一米高，就能挂十多个果。而本地瓜的秧子爬满架，才挂四五个果。这个差距是知识含量的差距。当然也就造成了收入的差别。许岩认识到这一点，村里人也从中受到启示。目前，已有好多户人家，准备象许岩那样去开拓自己的小院。

向房边屋角要钱花

山东省招远县宋家乡鼓励全乡农民向房边屋角要钱花。全乡不少农户在房边屋角栽上了杏树、梨树、桃树、山楂、柿子和葡萄等多种果树。1984年庭院果树户均收入150多

元。

宋家乡地处丘陵山区，在发展商品生产中，这个乡有部分农民由于缺资金和劳力弱，收入很低。乡的领导从实际出发，注意推广本地陈家村残废军人陈培坤的经验。他1974年在自己房边屋角栽种了20棵杏树、13棵梨树、29棵苹果，还有葡萄、花椒和石榴。由于他管理上心，1984年这些果树收入2480元。他的经验在全乡推广后，很快引起了全乡农民的兴趣，经过1~2年的时间，这个乡的农民就在房边屋角栽植各类果树45000多棵。现在，宋家乡的农民家家都在房边屋角栽植“摇钱树”，既美化了环境又增加了收入。

珍珠玛瑙挂满村

河北省丰润县潘家峪村，在葡萄成熟的时候，家家户户的宅旁、院内、房前、屋后爬满了葡萄藤蔓，葡萄蔓汇织在一起，漫过屋顶，越过畜圈，盖满天井，仿佛是一个巨大的绿色天棚，在天棚上密密麻麻悬挂着一嘟噜一嘟噜紫红色的葡萄，阳光一照，闪闪发光，如珍珠、似玛瑙，令人心旷神怡。潘家峪“远看是葡萄园，近看是村庄，进院不见院，户户葡萄香。”人们劳动之余，在葡萄架下看书下棋，乘阴凉，别有一番情趣。

潘家峪的人们在宅基地被批准后，见缝插针，先栽葡萄后盖房，房子住进了人，葡萄也结了果。为了加快葡萄繁殖速度，人们创造了架面压条法和水瓶扦插法，使葡萄苗提高了成活率，提前了结果期。近几年来，不少人家还开展自贮活动，旺季贮存，淡季出售，不但充实了市场，而且使葡萄价格也提高了。

葡萄生产为潘家峪人铺垫一条通向小康之路。

无独有偶，浙江省慈溪县胜北乡黎阳东村，也是一个远近闻名的葡萄村，家家户户的房前屋后与河滨路边到处都布满了葡萄架。每当金秋时节，整个村落，都掩映在一片象翡翠与玛瑙组成的海洋中。

东村的人们早已将种植葡萄视作美化庭院、增加收益不可缺少的一项家庭副业。近年来，全村年产葡萄50000多公斤，产值40000多元。有的人家种上一棵葡萄，每年就有200余元的收入。

宅前屋后果蔬间作

江苏省海安县李堡乡克明村高殿忠，宅前屋后七分地间种柿子、桃、梨树，套种蔬菜，进行科学管理，1984年柿子收入2350元，桃子收入240元，梨120元，大蒜860元，共收入3570元，加上油菜收入折合亩产值5100元。

高殿忠获得高效益的经验主要是搞好套种夹种。秋季在果树地里套种大蒜。这时有树叶遮荫，大蒜出苗快，出苗齐。到树叶逐渐脱落后，果园里阳光充足，大蒜长势渐旺；到冬季果树能挡风，起抗寒保温作用，所以果园里套种的大蒜长势好，产量高。在春节前，青大蒜收获后，在果树下再套栽一季油菜，到5月下旬果树座果时，油菜籽已开始收获了。与此同时，高殿忠还根据果树生长规律，采取科学的栽培管理，所以他的果树座果率高，果子大，产量高。

马庆田发展果树盆景有方

庭院面积小，栽培果树有它的局限性，如果发展果树盆

景，占地少，并能充分发挥方便就近的优势。既可美化环境，又有一定的果品收益，一举两得。

黑龙江省宝清县十八里乡劝农村，有一位老人名叫马庆田。他在庭院里发展果树盆景，搞果树矮化实验，成为全县有名的一大富户。

马庆田老师傅早在六十年代就从事果树生产，经20多年的实践，深谙果树栽培要领。1981年退休后开始搞果树盆景，院内马上形成了一个小型果园。一进马家院，就可以看到处处充满生机。长长的葡萄架直伸到房门上，在这座绿色的大棚下，坠着熟透了的一串串葡萄。房的两侧垛着两千多个特用的花盆，果树下摆着许多花卉盆景，大盆小盆的葡萄、盆桃、石榴、……超过300盆，而且嫁接好的苗木已达1万多株，随时都可上盆。穿院入室，更是一番好景象。窗台上、条桌上摆着一盆盆的葡萄、石榴、桃……多数都挂着果实。

马师傅家三口人，老俩口和一个女儿。他说：“我年纪大了，不能干农活，出门也不便，所以我琢磨着在院子里动脑筋”。根据自己的特长，他认为搞果树矮化有前途，一是它可供人们观赏，二是北方鲜果太少，可以用盆景的果实作为补充。现在人们的生活水平提高了，人人都想美化环境，盆景是不愁销路的。

于是，他从1981年起致力于果树矮化研究，培育出了盆栽葡萄等五六个果树盆景。并在房前屋后800多平方米的面积上大量发展。马师傅要等到盆景都挂上果再拿去销售，这样销路更大。

他还准备盖上个大花房，让果树盆景再来个大发展。

庭院养花成了万元户

山西省太谷县北洗乡南威阳村杨丕海，利用庭院进行花卉生产，1984年纯收入2.4万元。

杨丕海30多岁，初中毕业回村后，学会了一些果树修剪和嫁接技术。1980年他在山西农业大学园艺专家指点下，在自己一分五厘的庭院里试种了树苗，第二年收入600多元。接着他又在庭院里培育了桧柏、云杉、樱柳、侧柏等珍贵树苗。

1983年，杨丕海把集体空闲着的一亩地大的饲养院租下，投工400多个，投资1400多元，建起了两个塑料大棚温室，做成了十几个阳畦，制成了数万个直径4厘米，高12厘米的营养钵育苗纸袋，培育了多种针叶树，以及月季、白玫瑰等名贵花木。1984年又在自己庭院中建了一个钢架玻璃窗温室，培育了十几种、上百盆君子兰珍品。还培育了3亩针叶树苗。

杨丕海认真学习，刻苦钻研，不仅掌握了多种花卉的扦插、嫁接、营养纸钵育苗技术，而且学会了松柏、云杉等珍贵树苗嫩枝扦插技术。还摸索出使君子兰早开花、多结子的办法。1982年他从北京引回三根白玫瑰插条，很快繁殖了2万余株，价值4万余元。在管理上，他采用密集型栽植方法，土地利用率很高，仅自家庭院内一分五厘地，就栽培了云杉、桧柏、樱柳、黄杨等苗木1万多株。

杨丕海十分注意根据市场需要发展花木品种，现在培育的有云杉、紫杉、君子兰等名贵花卉和四季青的针叶树苗50多个种类共200多个品种，仅月季花就有100多个品种。

以养殖业为主体的庭院经济

在农村，几乎家家户户都在院落里养鸡、养猪，这不仅可给农民家庭带来不少好处，而且也可为社会提供副食品，因此家庭养鸡、养猪成了农村的传统习惯。这为发展庭院养殖业提供了有利条件。

在庭院中开展商品生产，发展畜禽饲养业具有一定的优势：农民中不少人有传统的饲养技术和经验；方便就近，设备场地可以因陋就简；有广泛的饲料来源；规模小，风险少等等。但是，其劣势也不可忽视，比如，人和畜禽生活在同一个院落，卫生条件差，畜禽易患传染病，甚至感染人畜共患病；庭院面积小，噪杂，不利畜禽生活，特别是一些人类刚刚驯化饲养的动物，不容易适应庭院环境。这就要求避开劣势，发挥优势。发展庭院饲养业，最好发展那些经济效益高、需要精心照料的养殖项目，如珍贵的毛皮动物、名贵的药用动物以及稀有的观赏动物等，这样可以充分发挥庭院方便就近，便于管理的优势。如果发展传统的饲养项目，鸡、鸭、猪、羊之类，就要改变传统的粗放饲养方式，注意更换良种，严格科学管理，在循环饲养、综合利用上下功夫。全国各地不少农户发展庭院饲养业很成功。比如：

田间产粮院中转化

河北省蔚县代王城镇李家碾村农民李国清，靠做豆腐的下脚料养猪，向国家交售猪1983年108头，1984年118头，两

年共收入25000元。

李国清养猪致富的道路是：粮食加工——养猪——积肥，粮、肉、肥互相转化。

李国清加工豆腐不是专为卖豆腐，养猪也不单纯养猪，而是把加工豆腐、养猪和种粮食紧密结合起来经营。加工豆腐剩下的豆皮、豆面、豆腐渣、锅巴、浆水等副产品做养猪饲料。据他核算，做一锅豆腐，除得纯收入1元左右外，还能提供豆皮、豆腐渣等4公斤优质饲料。他每天做豆腐6~7锅，最少给猪提供饲料24公斤，这样一年就能提供8000余公斤优质廉价的饲料。所以他养的猪增重快，出肉率高。别人养一头猪最多能挣30~40元，他养一头猪能挣70~80元，盈利提高一倍左右。

一般农家养一两头猪是常事，可象李国清这样一年养100多头猪，却不容易。这里也有一套科学方法。他根据猪的大小、强弱和公、母情况，分阶段自制不同的配合饲料；并分群管理，分槽喂养，避免了强猪强食、弱猪受饿的现象，使大小、强弱、公母各类猪都能吃饱吃好，长得膘肥体壮；勤垫圈，勤观察，注意每头猪的进食和活动情况，发现少食懒动的，就及时偏管或诊断治疗；合理组织群猪，存栏猪群中要有大有小有架子猪，做到边喂养边出售。

猪多、肥多，粮多，这是众所周知的。李国清用加工豆腐的下脚料喂猪，猪粪下地，不但提高了饲料利用率和粮食产量，而且降低了粮食成本。他家自从大量养猪以来，种地从不用化肥作底肥，粮食成本比一般农户低40%左右。别人生产1公斤粮食，成本1~1.2角，他只用6分6厘钱。他原来承包9.5亩地，肥料用不完，一年还有80车猪粪发挥不了效

益。所以，1983年他又承包了8亩地，1984年又转包了别人20亩地。这样，使猪粪充分发挥了效益，转化为更多的粮食，粮食又用来加工豆腐和养猪。

六畜兴旺庭院生辉

湖北省老河口市范冲乡小贺营村农民贺洪俭，充分利用剩余粮食，大力发展养殖业。1984年在不到一亩大的小院里养殖貂、蜂、牛、猪、鸡、兔、羊等，纯收入6970元，是22亩农田收入的两倍多。

党的十一届三中全会以后，老贺承包了22亩田，年年产量超万斤，连续三年出席老河口市召开的劳模代表大会，但是家中没收几个钱。后来他明白了，光靠种地致富的步子太小，他决心把粮食转化成鱼、肉、蛋。于是，在1984年他利用房前屋后的场地发展养殖业。开始，他先养殖鸡、鱼、猪、牛，后来发展到养貂、蜂、羊、兔，且规模越来越大，经过一年的辛勤劳动，一算帐，光庭院收入6000~7000元，加上渔业收入有8000多元。

贺老汉发展养殖业，一年致富有三个窍门。首先是在种、养之间搞良性循环，取得较好的经济效益。他利用粮食养猪15头，养牛2头，养鸡200只，用红薯叶、黄豆秸喂兔32只，喂羊1只；再用猪、鸡、牛粪等喂鱼4000尾，用羊奶喂小牛。这不仅解决了卖粮难的问题，而且使粮增了值，副产品得到了利用，发展了商品生产。同时22亩承包地减少了化肥施用量，增施了有机肥，降低了农业生产费用。其次是善于运用先进的科学技术。他先后买了40多元的科技书，订了10多种科技刊物，坚持科学喂养，注意防病治病。1984年