

语言与传播丛书



# 播音主持 语言策略

徐树华 著



中国经济出版社  
[www.economyph.com](http://www.economyph.com)



# 播音主持语言策略

徐树华 著

中国经济出版社

**图书在版编目 (CIP) 数据**

播音主持语言策略/徐树华著 . —北京：中国经济出版社，  
2004.1

(语言与传播丛书； 13)

ISBN 7-5017-6088-8

I . 播… II . 徐… III . ①播音—语言艺术②主持人—语言艺术 IV . G222.2

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2003) 第 086339 号

**出版发行：**中国经济出版社 (100037·北京市西城区百万庄北街 3 号)

**网 址：**WWW.economyph.com

**责任编辑：**苏耀彬 **电话 (传真)：**010-6835-4197

**个人主页：**http://fbshs.top263.net

**电子信箱：**E-mail: ceph@economyph.com E-mail: suyabin@126.com

**责任印制：**张江虹 **封面设计：**华子图文

**经 销：**各地新华书店

**承 印：**三河市欣欣印刷有限公司

**开 本：**A5 **印张：**10 **字数：**200 千字

**版 次：**2004 年 1 月第 1 版 **印次：**2004 年 1 月第 1 次印刷

**印 数：**0001—5000 册

**书 号：**ISBN 7-5017-6088-8/G·1174 **定 价：**23.00 元

---

**版权所有 盗版必究 举报电话：**68359418 68319282

**服务热线：**68344225 68353507 68308640 68359420  
68309176

**中国经济书店：**66162744 **地 址：**西四北大街 233 号

## 作者简介

---

徐树华，1971年出生于河北正定。1994年，河北师范大学中文系本科毕业，同年考入北京广播学院播音系读硕士研究生，1997年毕业后获得文学硕士学位并留校任教，目前师从张颂教授在职攻读语言学博士学位。

曾于《现代传播》·《电视艺术》等学术期刊发表《略论广播电视节目主持人的受众期待》《有声语言的诗意图发散》等专业论文，并有论文获得“中国金鹰电视艺术节论文奖”。访谈文章《我其实活了无数次——张越访谈》被收入光明日报出版社出版的《真话实说》一书。另有一些访谈、札记、散文等散见于《大学生》《车王》《燕赵都市报》等报刊杂志。

1997年至今，作者曾先后在中央电视台《焦点访谈》《新闻调查》《金土地》《清风车影》等栏目实践，从事过配音、采访、编辑、摄像等工作，其间独立或与人合作了大量的电视节目，并有实践成果获得国务院外宣办、国家广播电影电视总局等单位联合评选的“中国彩虹奖”。



徐树华

## 本书看点

类别：关于播音主持语言艺术实践和研究的书

内容：中外有声语言传播艺术理论及相关应用

特点：古今中外来者不拒 只要有用一概拿来

作用：现理论活力 促实践提高 展学术视野

作者：从事播音主持艺术的教学、实践和研究

读者：播音主持艺术爱好者、实践者、研究者

特别提示：关注中外有声语言传播的实践需要

可读指数：☆☆☆☆☆



# 不积跬步无以至千里

## ——序徐树华的《播音主持语言策略》

徐树华同志取得硕士学位后，又开始攻读博士学位，这种学而不倦的进取精神是很可贵的。他还利用课余时间写出了数篇论文，并译介了几本参考书，在课时如此多的情况下笔耕不辍，更是不容易的。在他的论文集即将出版的时候，我愿意写一点东西，说说看法，以与年轻的同志们共勉。

### 广播电视传播模式的反思

《中国播音学》的学科建设，有一个支点就是新闻学与传播学。我们必须研究广播电视的传播模式。我们历来坚持的“传播——接受——反馈”模式，曾被人指认为“魔弹论”。我们的人民广播电台，从来都主动征求和倾听来自广大受众的意见和建议，这是优良的传统，不容置疑。但是，我们也特别强调传者的社会责任。我们的目的，应该定位在满足和提升广大受众的精神需求、文化期待上，而绝非为了迎合与媚俗。

正因为如此，我们确实应该重视传播的“灌输”效应。不能把“灌输”简单理解为“满堂灌”“填鸭式”的、强人所难的“接受”。马克思主义从来都重视理论“灌输”，鲁迅也指出



过“灌输”必要的知识是文化人的责任。广播电视台传播机构通过有效的调查研究发现和遴选广大受众的需求，制作出相应的节目，供他们选择，以满足他们的期待，这是必要的、明智的，是注重社会效益和经济效益统一的正确途径。但还有一方面，目前往往受到贬斥，那就是广播电视台传播机构从国家利益、社会现状出发，有意识地、带有某种强制性但却可选择地传播世界文化精品，并采取有效的、通俗易懂的形式，向广大受众“灌输”，使他们在潜移默化中，在有意营造的氛围中，逐渐接受所“灌输”的内容。也许开始的时候，“和者甚寡”，但随着时间的推移，随着节目吸引力的增强，就会有越来越多的人愿意接受，那时，“和者甚众”的局面便出现了。当形成良性循环以后，人们就不再感到“强制”了，而是觉得传播的内容与自己息息相关了，恰是自己所需要的了。

正因为如此，我们必须研究有声语言的传播规律，必须研究有声语言的表达艺术，追寻中国老百姓所喜闻乐见的，具有中国作风和中国气派的传播方式、传播特点。我们不应满足于“拿来”，不能满足于亦步亦趋地跟在域外媒体后面爬行。我们有自己的话语，我们有自己的传播“路径”，我们完全可以自立于世界民族之林。

正因为如此，我认为徐树华同志的研究成果是有益的，他的论文，都是从有声语言传播规律的逻辑起点上加以概括和提炼而成的。如“耳朵上的工夫”和“珠圆玉润 字正腔圆”两篇，从传播的视角，研究了“口耳之学”的传统曲乐理论和播音主持理论的契合关联，符合语言传播的“路径”，而张扬了民族文化传承的“经验历史”，表现了作者的语言文化功底。



不积跬步无以至千里

## 有声语言的诗意图能

王力先生早就指出：“……上面所说的语言形式的三种美——整齐的美，抑扬的美，回环的美——总起来说就是声音的美，音乐的美。由此可见，有声语言才能表现这种美，纸上的文字并不能表现这种美。文字对人类文化的贡献很大，但是我们不要忘记它始终是语言的代用品，我们要欣赏语言形式美，必须回到有声语言来欣赏它。”（《龙虫并雕斋文集·略论语言形式美》）

有声语言的诗化功能，是汉语最突出的特点和优点之一。它融通着“思维”“语序”“表达”三个维度，而不是人为的把它们分割、拆卸开来再进行“拼合”“组装”。也就是说，在人们产生了“非说不可”的需要和愿望的时候，思维立即启动，同时，语序紧急排列组合，表达顺水推舟。无论从生理学、心理学，还是从语言学、艺术学的现有理论出发，都难于给以明确的解释。这里存在一些误区，诸如思维与语序同一观、思维与语序分离观、语序与表达同一观、语序与表达分离观、思维与表达同一观、思维与表达分离观……。汉语的形象性、铺排性、简洁性、韵律性特点，经常会对思维定势、心理定势、语言定势产生冲击，并不断因人、因时、因地、因事而重新更改变化。因此，我们用“融通”二字来形容，比较符合实际一些。还要注意的是，有声语言具有强烈的人文性。在大众传播中，在话筒前、镜头前，有声语言创作主体的话语行为，应该是人文精神的音声化，这是一种本质属性的“存在论”提升。语言的“工具性”“交际性”，都具有社会性的功能意义，必须重视，但是，作为话语主体的创作意义，只有强调其表达功

2018.6.2



能，才可以充分体现出有声语言“表情达意、言志传神”的历史文化价值取向，有声语言中蕴涵着的思想感情、艺术意韵、人生况味、审美感受才可能得到深层的揭示。如此，才会凸现“工具”中的人文性、“交际”中的主体性。否则，它就和“锄镐犁耙”“车钳铆焊”一样，成为力量和技术的填充物了；它就也和“举手投足”“挤眉弄眼”一样，成为表象和童心的共有物了。于是，那简单的意思也许会略知一二（如果相互还能“听懂”一些），至于所有的蕴涵，因其并不能保证“共享”“共识”“共鸣”，而丧失。话语主体的表达能力，是每一个社会成员的生存、生活、发展所不可或缺的。语言的表现力和鉴赏力是相辅相成的，水涨船高的，每个人的表达能力（母语、外语等也在其中）都提高了，才会使人际交流更加融洽，人类交际更加广泛。汉语普通话的艺术韵味极其浓厚，只有深化语言造诣，增强表达能力，才会在广播电视传播中进行有声语言创作，使语言传播产生巨大的感召力、吸引力，并在全球媒体竞争中独树一帜。

徐树华同志的论文中，谈到了“语”和“文”的相互促动，谈到了“语如其人”，还根据朗读的规律，细致地剖析了《荷塘月色》的表达特色。这样论述话语主体的表达，是实事求是的，是有指导意义的。没有表达的亲身体验，就不会阐述得这样清楚。

### 中国播音学的当代性之一瞥

中国播音学是新兴的交叉学科，具有马克思主义哲学、新闻与传播学、语言学及应用语言学、广播影视艺术学的相关前沿理论的融合特征。以1994年10月《中国播音学》的出版为



标志，形成了独立的学科体系、高等专业教育的教学体系。从1940年12月31日我国人民广播建立开始的传播实践，经过长期的探索和积累，陆续发表了一系列论著，才有了今天的整体理论框架和各个分支的理论形态。其中的学科视角、学术观点、学术概念、阐释话语，都是在借鉴、汲取国内外相近学科的理论结晶的基础上进行兼容和抽绎的成果。

我们看到，徐树华同志的论文中所使用的概念，基本上是本学科的常规词语，如“情景再现”“内在语”等。有的人会说：“哎，还是老一套！”其实，这些概念使用时间既短，引领实践又有效，根本谈不上过时。一个概念的确定，不是“心血来潮”“灵机一动”就可以一蹴而就的。它们都是经过多年筛选、试用，得到大家的认可，方才进入学科理论话语之中的。这些概念的解析，也是集思广益的成果，而且仍在进一步研究探讨之中。这样推敲认定的概念，不可能也不应该经常变换、更新。如果要求一个学科的基本概念一变再变，那是不切实际的，只能说明这种认识的虚妄和偏激。理论话语的相对稳定性，是学科建设的一般规律，只有到了真正与现实脱节、与实践脱离，原有理论已经落后了，才有必要启用新的概念、新的理论话语加以取代。

问题还在于，这是不是影响创新呢？我认为，创新不是浅表的质疑或置换，而是深层的追问与求证。因为人类的认识愈益发展，相对应的词语表达就愈益精确、全面、深刻、明晰。那些笼统的、片面的、浅薄的、模糊的认识，便被淘汰、被澄清、被更新、被取代了。创新是一个过程，会有攀缘的劳苦，会有失败的痛楚；有时初露端倪，不禁喜出望外；有时奇思妙想，竟觉茅塞顿开；但是也很有可能岁月催人老，创新成果寥



寥。关键是“我已经尽力了”，那就应该感到自慰。创新，有制度、体制、体系、框架等方面，也有观念、观点、视角、层面等方面，恐怕是取决于不同的时代、身份、功底、环境等各种因素，并不单纯由主观愿望决定。徐树华同志勤于探索，阅读书目不少，但他一直脚踏实地、埋头钻研，不管发表不发表，一篇接一篇地把心得写下来，一遍又一遍地悉心修改，似乎是“只问耕耘，不问收获”，他却在体验着学习和研究的乐趣，并从而获取了知识的营养，为“厚积薄发”打下了坚实的基础。由此，可以说徐树华同志“有实事求是之意，无哗众取宠之心”。在弥漫着浮躁和虚荣的氛围中，这种学风，尤其值得肯定。

徐树华同志的这本书中另有两篇译介的文字，涉及美国的朗读艺术研究和英美艺术语言用声研究。虽然只是节选的片段，我们从中不难发现，那共同的、共通的地方和值得比较的地方确实不少。异域文化的差别应该是主要的，哲学、新闻学、传播学、语言学、艺术学等，并无例外。我们既不应闭关自守、盲目排外，也不应妄自菲薄、崇洋迷外。当下，只顾“拿来”、食洋不化的情况相当普遍。从徐树华同志的这两篇译介文字看，我们的研究成果毫不逊色，而且更带规律性，更具实用性。对我们的理论抱怀疑态度的同志，不妨一读。

徐树华同志的书即将出版，我虽然没有仔细斟酌他的每一篇文章，但在阅读中却感受到了一种欣喜和愉悦。我们的年轻教师正在一步一个脚印地前行，他们的基础理论功底逐渐扎实起来，他们的学术眼光也在不断地敏锐和开阔，作为一名老教师，能不兴奋吗？中国播音学是一个新兴的学科，虽然熔铸着众多前辈先贤的心血，仍然显得有些稚嫩。因此，徐树华同志



不积跬步无以至千里

的论文中，存在一些应该继续探讨、深入研究的课题，如“语”和“文”的关系、心理素质的训练等，也就不足为奇了。学科的成熟和发展，需要年轻的一代殚精竭虑、日夜兼程，以坚韧不拔、无私无畏的事业心，以甘于寂寞、志存高远的责任感，拒绝各种名利的诱惑，排除无所作为的惰性，群策群力，和衷共济，把我们的中国播音学推向新的高峰。

意犹未尽，就此打住。言不及义，可为序？

2003年9月16日于北京

# 前 言

---

## 从“说话”开始……

假如我们从语言的角度把握人生的话，你会发现人生就是一场大的谈话，人无非是生活在这样几种状态之中：①前语言状态，即语言世界的大门尚未朝其打开的生活。比如你没有学会说话之前，或者你没有注意到的东西，前者是你的语言世界还没有形成，后者是你的语言世界没有观照的真实世界；②潜语言状态，即客观世界的要素在排队准备进入你的语言世界，比如你要开口说话，但是还没有说之前；③显语言状态，即语言世界凸显客观真实世界——你已经开始说话了；④续语言状态，即语言世界的要素“进入”了真实世界，去创造价值——你说的话被别人接收了，甚至开始起作用了。

从语言的角度把握人生，你还会发现有的人只关注关于自己的谈话，而且是完全沉浸在自己的谈话之中的，他的生命结束，自己的谈话也就结束，不会有什麼延续。而有的人则不仅仅是关注关于自己的谈话，而且能够游离谈话的现场，进行旁观、玩味、总结、记录，并将这种记录广泛传播，他的人生结束了，但是他的谈话并没有结束，会有后来人不断地到他的记录当中去探访他，去“聆听”他的谈话。所有的人都是历史的



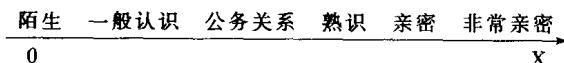
创造者，但是后者比起前者来说，更能自觉地意识到历史的进程。

在广播电视发明之前，语言的记录和远距离传播要依靠文字——另外一种辅助的信号系统来实现。广播电视的发明，使得人们有可能不依赖于文字而使自己说的话轻而易举地记录下来，并传递到似乎是无限可能的深度和广度。现代科技的融入使得人们从没有像今天这样格外关心自己的“说话”。

### 一、“说话”并不是一件简单的事情

我们每天都要说话，都离不开语言。无论是学习、生活、还是工作，我们都需要不停地说话，或者听别人说话，但是说话的情形却各有不同。比如，在一个闲适的夜晚，和要好的朋友在酒吧里谈天说地的时候，你的语言自然流露，似乎不需要什么努力，多说一句，少说一句，似乎没有什么要紧。但是当你要面对领导汇报你到某地考察的结果的时候，你说话就要谨慎小心了。而当你面对上百人进行演讲或者作报告的时候，你就要进行精心准备和演练了——不光是你说话的内容，你说话的声音、语调、语气也都要留心。

同样是说话，为什么会有这样大的差别呢？“说话”当然是人和人之间的事情，“说话”说到底是人和人之间的关系问题，所以我们先来考察一下说话的人之间的关系。如果把参加谈话的人之间的关系排列一下，我们起码可以看到这样的一些差距：



这个人际关系度量表表示出了参与说话人相互之间的一种亲疏关系。0端表示根本不认识，最为疏远，X端表示关系逐



渐密切。仔细考虑一下，我们会发现越是靠近 0 一端，谈话各方需要主观努力的东西越多，紧张度越高，越是靠近 X 的一端，需要努力的东西越少，紧张度越低。也可以说越靠近 0 端，规矩越多，越靠近 X 端，规矩越少，沟通越是无极限。这是因为 0 端是朝向社会化的一端，X 端朝向是个人化的一端。朝向 0 端也就意味着我们要融入社会的大圈子，而朝向 X 端则意味着我们要有自己的一些小圈子。不融入大圈子我们就无法生活，同时我们又要有自己的小圈子，要有自我的天地，不然我们就没有必要生活。圈子大了，人多了，规矩自然就多，法律之所以要成为法律，是因为需要所有的人都遵守。

越靠近 X 端的谈话，实际上也就是越个人性的谈话，是比较自由的语言状态，只要你会说话，你就可以很自由地去跟朋友聊天，去跟爱人倾诉衷肠。这个时候，你随着自己生活的河流自然前行，即使你说得不好，说得不对，你说了不该说的话，那没有办法，没有人能帮得了你。尽管有各种诸如《如何向心上人表白》一类的书，但是几乎全无用处。“林子里的鸟叫得再难听，要老婆的时候也要自己叫”，这时候的你是你自己的，情况只有你自己能把握，别人都不可能告诉你应该怎么说话，除非他可以替代你生活。即使你因为说错了话产生了不是你希望的后果，那也没有办法，这是你应该承受的生活的一部分，是你个人的事情。当然这也并不意味着这种谈话就毫无技巧，有过一些失败经验之后，你表白的成功率就会高一些，这也说明，你在逐渐总结经验教训，不过这仍然是你自己的事情。

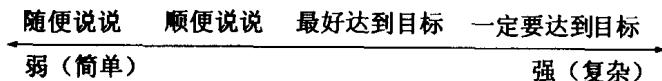
越靠近 0 端的谈话，实际上也就是公众性越强的谈话。对于公众性的讲话当然要慎重，这时候说话往往不是你个人的事情。比如你要代表公司向客户介绍情况，或者是要代表学校发



言，如果说得不好那就会影响到别人，所以你一定要说好。当然这种情况下也不是你想说好就能够说好的，要说好，就必须要进行语言的学习和相关的训练。

公众性和个人性的谈话是两种不同类型的谈话，但也不是彼此井水不犯河水。有时候两者也要相互参照，相互借鉴，比如纯粹公众性的谈话往往不容易拉进彼此的关系，而只有关系近了才能够更好地沟通合作。所以我们要研究个人性谈话的特征，用来改善公众性谈话的人际关系。公众性谈话的某些特点，也可以借用到个人性谈话当中，防止个人性谈话的危机。比如即使是很熟的人之间也要注意分寸，讲究礼貌，不要随便超越礼法，玩笑过度，就是没有注意到这种礼法的结果。

说话本身往往不是目的，我们说话总是为了完成某种目的，我们再来考察一下说话的目的性：



人们说话都是有目的——除非是患有“说话强迫症”。语言的目的性可以表现为语言世界对真实世界的干预作用。人们说话的目的性有强有弱，也就是语言干预现实的预期效果有强有弱。随着预期效果的增强对于说话人能力要求就越来越高。你如果是应付差事似的告诉你的顾客：我卖的衣服好。至于他能不能听进去都无所谓，那么你说一些推销的套话就可以了；但是你如果要想让他相信并由衷地认为你的东西好，你就必须要详细介绍品牌、产地、特点等；而假如你想让他购买，那你还要说其他客户的反馈意见，你还要帮他货比三家，告诉他买你的东西最合算。告诉他“我卖的衣服好”是传递给他一些信